

证券代码：002626

证券简称：金达威

## 20260515 投资者关系活动记录表

编号：20260515

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2026年5月15日下午
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”（ <a href="https://ir.p5w.net">https://ir.p5w.net</a> ）采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1.董事长兼总经理 江斌 2.董事、副总经理兼财务总监 洪航 3.独立董事 王肖健 4.副总经理兼董事会秘书 李晓芳 5.保荐代表人 孙昭伟 6.保荐代表人 李姝
投资者关系活动主要内容介绍	公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复： <b>1、您好，公司变更募投项目，资金转向万吨油脂:及保健品工厂。请问:1.新 DHA/ARA 油脂项目市场供需格局如何?何时投产并贡献利润?2.2025 年大额计提 Zipfizz 等商誉减值，当前减值风险是否已充分释放?3.一季度业绩承压，管理层对全年业绩修复是否有信心，利润拐点何时到来?</b> 非常感谢您的提问！1.关于万吨 DHA/ARA 油脂精炼项目，目前全球范围内，尤其是中国市场，对以 Omega-3（含 DHA、EPA）和 ARA 为代表的高端功能性油脂的需求正呈现量质齐升的强劲态势；我们这个项目就是为了抓住这个机会，发挥我

们的产能和成本优势。项目正在按计划推进，预计下半年开始投产后将逐步贡献产能和利润，为公司中长期增长打基础。2. 关于商誉减值的问题去年我们已经对 Zipfizz 等项目做了审慎的减值计提，相关风险已经得到了一定的释放。同时我们也在积极优化品牌运营，推动它的经营改善。3.关于业绩和利润拐点一季度业绩确实有短期压力，但核心业务的基本面稳健。管理层对全年修复有信心，未来随着成本优化、新产品和新产能的贡献，利润拐点有望逐步显现。

**2、根据此前的投资协议，金元生物在成立后的前几个完整会计年度有相应的营收或净利目标。请问目前金元生物的实际经营情况是否符合预期？公司在推动其达成既定战略目标方面，有哪些具体的举措？**

您好，公司将积极推进金元生物的技术攻关及销售推广，以进一步提升其经营业绩。感谢您的提问！

**3、您好，关注到公司与元一生物合资成立的金元生物，主打虾青素等合成生物学产品。请问目前金元生物的产能建设及投产进度如何？核心产品是否已经顺利实现量产并推向市场？未来的市场拓展规划是怎样的？**

您好！感谢您的提问！金元生物的虾青素产品已经开始生产并推向市场，目前尚处于客户拓展阶段，未来公司将积极开拓饲料市场的客户。该产品应用面广同时市场竞争激烈，公司将进一步提升产品的价格竞争力，在该领域寻求更大的发展。谢谢！

**4、请问董秘，金元生物作为公司布局合成生物学及生物饲料领域的重要一环，目前与母公司现有的营养健康产业链是否已经形成了良好的业务协同？该合资公司的设立对公司整体在生物制造领域的长期竞争力有何具体贡献？**

您好！感谢您的提问！金元生物是全资子公司内蒙古药业和元一生物的合资公司，致力于合成生物学前沿技术研发，提供从菌株开发到终端产品的一站式解决方案，目前主要研究方向为虾青素，元一生物的研发能力和公司的产业落地能力形成了良好的闭环。从长远看，该模式是公司发挥自身产业优势，探索合成生物学领域、寻求与业内技术领先企业和团队互利共赢模式的积极尝试

**5、江总，我是金达威持有 5 年的老股民，实话实说，对金达威非常有感情，也愿意和公司共同成长，但是过去 5 年公司的**

股价表现和业绩，确实都不尽如人意，请问今年业绩会有较大改善吗？公司对市值有管理吗？

感谢您的提问！

公司重视股价及对投资者的回报。公司管理层致力于做大做强主业，确保公司长期稳定发展。公司今年有多个重点项目推进，包括：1) 可转债项目中万吨油脂项目以及后续 10 万吨藻油 Omega-3 项目的建设。2) 在美国加大保健品加工业务的投资，扩大生产规模。3) 公司在国内电商渠道的持续投入，进一步提升市场占有率等。这些都将推动公司的长期发展。基于对公司未来发展前景的信心以及对公司价值的高度认可，为维护广大投资者的利益、增强投资者信心，公司于近期实施股份回购，具体内容可参见相关公告。

**6、董秘您好，根据 2025 年年报，子公司江苏诚信药业实现营收 1 亿元，同比增长 4，净利润同比大幅增长 87 至-0.1 亿元。请问目前诚信药业的主营业务（如医药原料药）是否已逐步走出低谷？公司在改善其盈利能力、降低亏损方面有哪些具体的经营举措？**

您好！谢谢您的提问！诚信药业公司同样受到了原料药产品市场价格下滑的影响。为降本增效，公司完成了对生产环节的设备改造、流程工艺改进，生产成本已有显著下降。目前主要在客户拓展端进行投入，预期其盈利能力将逐步得到改善，在 26 年 1 季度，诚信药业已经扭亏为盈。谢谢！

**7、关注到子公司江苏诚信药业近期先后通过了兽药 GMP 检查验收，并取得了农业农村部颁发的兽药产品批准文号。请问公司目前在该领域的产能布局及市场拓展进展如何？兽药原料药业务未来能否成为诚信药业新的业绩增长引擎？**

您好！感谢您的提问！公司控股子公司诚信药业在兽药方面的主要产品为吡喹酮，目前主要在进行市场拓展阶段。在现有产品的基础之上，公司未来在原料端重点发展的产品是藻油 Omega-3，在终端消费品领域主要是国内生产的保健品产品。同时，公司将加大投入维护目前辅酶 Q10 原料、跨境保健品品牌在海内外的良好增长势头。谢谢！

**8、公司正在大力推进 12 亿元的藻油 Omega-3 项目以及辅酶 Q10 的扩产，长期成长逻辑清晰。请问这些重大产能释放的具体时间表是怎样的？公司计划如何将这种全产业链的优势和**

**未来的增长潜力，更有效地传导至二级市场，从而获得合理的估值匹配**

您好！感谢您的提问！辅酶 Q10 项目已经在 25 年完成，可转债中的万吨油脂项目将于今年 2 季度完成，目前正在在进行试生产和最后的安装调试。10 万吨藻油 Omega-3 项目目前已经开工建设，并分阶段完成及释放产能。第一部分产能 2.5 万吨预计将在 27 年 1-2 季度开始释放，后续产能释放将依据建设进度及市场情况进行调整。如该项目按期达产，将增厚公司销售收入和利润，以及对未来年度的业绩预期，进而对二级市场的估值产生影响。

**9、受维 A 价格波动及汇兑影响，公司 2026 年一季报短期业绩承压。请问管理层如何看待后续季度的业绩修复节奏？面对近期的股价调整，公司在市值管理和与投资者沟通方面，是否有进一步的举措来向市场传递公司长期向好的基本面**

您好，目前利润释放的主要变量是大宗原料价格和新产品拓展进度，公司有信心推动全年净利率逐季修复。基于对公司未来发展前景的信心以及对公司价值的高度认可，为维护广大投资者的利益，公司于近期推出回购措施，具体可参见相关公告。感谢您的提问！

**10、管理层您好。面对目前行业内较为激烈的市场竞争态势，公司在今年的市场开拓（例如渠道下沉、新客户拓展或海外市场布局）上，主要有哪些侧重点或新的规划思路？**

您好！感谢您的提问！公司今年有三个重点项目在有序推进：  
1) 可转债项目中万吨油脂项目的完工及投产，以及后续 10 万吨藻油 Omega-3 项目的建设。这两个项目的建设对公司未来发展有着战略性意义，目前进展顺利。  
2) 海外布局上，公司在亚利桑那州收购的 NVC 工厂，目前在进行紧张的设备更新改造，预计今年能够改造完成并在未来持续带来保健品加工业务的增长。  
3) 公司在国内电商渠道的持续投入，将进一步提升该业务的快速增长势头。谢谢！

**11、近期二级市场波动较大，作为长期关注公司的中小投资者，我们非常关心自身的合法权益。请问公司在维护市值稳定、平衡新老股东利益以及提升投资者回报方面，近期是否有实质性的举措或利好释放？**

您好，公司重视股价及对投资者的回报。公司管理层致力于做

大做强主业，确保公司长期稳定发展，并将继续扎实做好各项生产经营活动，从新产品研发、生产技术、品牌升级、加强渠道建设等方面出发努力创造更好的经营业绩，促进公司可持续发展，回报广大投资者。近期公司推出分红议案及回购措施，具体内容可参见相关公告。感谢您的提问！

**12、有没有新的利润增长点？如何提高股价？**

您好，公司募投项目重点建设 Q10 改扩建项目、万吨油脂项目及保健品成品工厂，同时我们在美国加大投入，扩大保健品成品生产规模，这些都将形成公司未来新的利润增长点。公司重视股价及对投资者的回报，管理层致力于做大做强主业，确保公司长期稳定发展，并将继续扎实做好各项生产经营活动，从新产品研发、生产技术、品牌升级、加强渠道建设等方面出发努力创造更好的经营业绩，促进公司可持续发展，回报广大投资者。感谢您的提问！

**13、公司近期推出了 2 亿-4 亿元的股份回购计划，并设定了 25 元/股的回购上限，这充分体现了管理层对公司价值的认可。请问目前回购的具体实施进度如何？在当前的股价区间，公司是否会加快回购节奏以切实增强投资者信心？**

您好，公司已开始实施股份回购，具体可参见相关公告。公司会根据相关规定、市场情况等合理合规推进回购进度。感谢您的提问！

**14、请教一下，美国公司今年业务在正常开展吗？**

您好，公司在美业务正常开展中，感谢您的提问！

**15、您好，关注公司近期业绩，请教利润端三问:1.公司核心产品毛利率较上季度是否实现边际改善?2.面对行业竞争与成本波动，公司提质降本有哪些具体举措?可否通过提升高毛利产品占比增厚整体盈利?3.当前影响公司利润释放的最大变量是什么?全年净利率是否有望回归历史平均水平?**

感谢您的提问！

- 1.对于核心产品，公司通过提升技术、扩大规模，持续降本提效并取得明显成果，盈利空间正在逐步修复。
- 2.我们通过工艺降本、供应链优化来提质降本，同时重点拓展高毛利的功能性产品和终端渠道，提升整体盈利水平。
- 3.目前利润释放的主要变量是大宗原料价格和新产品拓展进度，我们有信心推动全年净利率逐季修复，向历史平均水平回

归。

**16、李董秘您好，请问 DRB 的 NMN 产品在 2025 年 12 月 FDA 合规后，2026 年 1-4 月北美总销量多少瓶、同比增长多少？目前线下实际进店多少家、单店平均月销多少？同时请问公司 NMN 在欧洲和国内的申报目前分别处于什么阶段、预计何时进展？**

您好，DRB 目前以线上销售为主，包括亚马逊、iHERB 等国际知名平台。公司 NMN 原料已取得美国 GRAS 和 NDI 认证，公司将根据业务发展需要及欧洲和国内的法规情况适时进行申报。感谢您的提问！

**17、注意到公司 2026 年在加强 DoctorsBest 等品牌在国内的精准营销和渠道建设。请问目前 C 端业务的推广成效如何？未来在提升国内市场份额和品牌溢价方面，是否有更具体的量化目标，以带动公司整体业绩和股价的稳步提升？**

您好！感谢您的提问！第一季度 Doctor's Best 在国内销售取得了傲人的增长，增速远超同业平均水平。公司预计该品牌在国内的增长势头能够延续。未来公司将加大在保健品方向的营销投入，及对国内保健品品牌的推广力度，具体的量化目标请留意公司的定期报告。谢谢！

**18、公司现增收不增利，26 年一季度毛利率同比下滑。请问：1.毛利率下滑主因是维生素 A 价格回落，还是辅酶 Q10 竞争降价所致？2.公司存货余额 9.44 亿元且已计提跌价，目前存货周转情况如何，是否存在进一步大额减值风险？3.针对产品毛利承压，是否计划优化产品结构、调控产能修复毛利率？**

您好！感谢您的提问！1) 毛利率下滑受维生素 A 和辅酶 Q10 市场价格同比下降共同影响。从 2 季度开始，维生素 A 价格已开始上行，辅酶 Q10 价格已有企稳迹象。2) 存货周转情况良好，目前不存在进一步大额减值迹象。存货是否存在跌价受市场销售价格和动销情况共同影响，并非完全是周转原因。3) 毛利率的变化受到市场价格和成本的共同影响，并非通过调整产品结构和产能可以简单改变。目前前述两项产品不存在价格进一步大幅下行的迹象，同时公司新产品的推出也能进一步增厚利润。谢谢！

**19、你好:1.12 亿藻油项目核心优势及投产时间?2.砍阿洛酮糖前投 4000 万会否损失?如何防新项目重蹈覆辙?3.免税店进展**

及 You 系列未售原因?4.美工厂及国内智慧工厂如何保利用率防增收不增利?

感谢您的提问!

1.12 亿藻油项目的核心优势是技术、规模和市场协同,项目正在按计划推进,投产后将逐步贡献产能。

2.关于阿洛酮糖项目,其前期投入主要为厂房及公用工程,可继续应用于万吨油脂项目或其他项目。近两年来,考虑到阿洛酮糖的市场竞争态势及价格波动,公司基于审慎原则,一直未进行相关设备的采购。因此,该项目的调整不会对公司造成损失。

3.免税店业务正在稳步推进,You 系列产品还在打磨优化,后续会择机上市。

4.我们会通过订单保障、产能协同调配和产品升级,提升美工厂和国内智慧工厂的利用率,避免增收不增利。

**20、您好,公司 2026 年一季度归母净利润同比下滑 46.11,财务费用同比激增约 1973,大幅侵蚀利润。请问:1.财务费用激增主因是汇兑损益还是可转债利息增加?2.公司海外营收占比高,是否通过锁汇等金融工具对冲汇率波动风险?3.高额财务费用是季度波动还是全年维持高位?**

您好!感谢您的提问!财务费用在 1 季度的增长,同时受到汇兑损益和可转债利息增加的影响,主要是汇兑损益。从 25 年下半年开始,人民币兑美元汇率出现较大幅度升值,出口企业都受此影响。公司已及时调整美元结汇频次和策略,尽可能减少对报表影响。基于央行对人民币在合理均衡水平上保持基本稳定和双向波动的判断,我们无法对全年情况进行预测,但公司会积极调整相关策略,减小对财务报表的影响。谢谢!

**21、您好,公司变更募投项目,资金转向万吨油脂:及保健品工厂。请问:1.新 DHA/ARA 油脂项目市场供需格局如何?何时投产并贡献利润?2.2025 年大额计提 Zipfizz 等商誉减值,当前减值风险是否已充分释放?3.一季度业绩承压,管理层对全年业绩修复是否有信心,利润拐点何时到来?**

非常感谢您的提问!

1.关于万吨 DHA/ARA 油脂精炼项目,目前全球范围内,尤其是中国市场,对以 Omega-3 (含 DHA、EPA) 和 ARA 为代表的高端功能性油脂的需求正呈现量质齐升的强劲态势;我们这

	<p>个项目就是为了抓住这个机会，发挥我们的产能和成本优势。项目正在按计划推进，预计下半年开始投产后将逐步贡献产能和利润，为公司中长期增长打基础。</p> <p>2.关于商誉减值的问题 去年我们已经对 Zipfizz 等项目做了审慎的减值计提，相关风险已经得到了一定的释放。同时我们也在积极优化品牌运营，推动它的经营改善。</p> <p>3.关于业绩和利润拐点 一季度业绩确实有短期压力，但核心业务的基本面稳健。管理层对全年修复有信心，未来随着成本优化、新产品和新产能的贡献，利润拐点有望逐步显现。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2026 年 5 月 15 日