

证券代码：301021

证券简称：英诺激光

英诺激光科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2026-04

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称	线上参与公司 2025 年度暨 2026 年一季度网络业绩说明会的投资者
时间	2026 年 5 月 15 日
地点	价值在线（ https://www.ir-online.cn/ ）网络互动
上市公司接待人员姓名	董事长兼总经理 ZHAO XIAOJIE 董事兼财务总监 陈文 副总经理兼董事会秘书 张勇 独立董事 刘雪明
投资者关系活动主要内容介绍	<p style="text-align: center;">交流的主要问题如下：</p> <p style="text-align: center;">一、 董事长你好，请问公司业绩连续十一个季度增长的情况下，有没有考虑扩大业务范围、提高总营收呢？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好。公司上市后的第一个“三年发展目标”已如期达成，目前已形成“以激光器为核心、以激光解决方案为触角、涵盖消费电子、半导体、新能源、新一代显示和生物医学等多元下游行业”的业务布局，2025 年新老业务共同发力，驱动公司营业总收入再创历史新高。公司始终依托固体激光器领域的深厚技术积淀，攻坚更高功率、更窄脉宽、更短波长的激光核心技术，持续巩固并提升在固</p>

体纳秒和超快激光技术及应用领域的行业领先地位，助力营收规模稳步提升。感谢您的关注。

二、 请管理层预计下今年 PCB 业务收入规模能达到什么量级。

答：尊敬的投资者，您好！PCB 业务是公司战略重点发展方向之一，2025 年 PCB 加工激光模组实现营业收入 4,934 万元。其中，PCB 成型设备已交付近 9000 万元订单，超快激光钻孔设备也已取得首台订单；目前公司正全面推进 IC 载板领域及算力 PCB 领域的客户拓展工作。未来，公司将积极把握行业机遇，持续推动业务扩展，业务进展详情请以公司公告为准。感谢您的关注。

三、 PCB 钻孔设备相关问题。

答：尊敬的投资者，您好！公司激光超精密钻孔设备搭载自研超快激光器，可实现 30-70 μm 微孔径的稳定加工，钻孔效率最高 ≥ 10000 孔/秒，已于 2025 年底在 IC 载板领域取得首台订单。目前正全面推进 IC 载板领域和算力 PCB 领域的客户扩展，加快打样验证。感谢您的关注！

四、 公司 15 周年之际，今年公司会有重量级新品吗？

答：尊敬的投资者，您好！2026 年是公司成立十五周年，公司秉持“坚定信心、提升业绩、分享成长”经营策略，持续巩固激光器的领先优势，聚力提速新业务布局与市场拓展。感谢您的关注！

五、 公司一季度有什么技术突破？

答：尊敬的投资者，您好！公司经过多年持续自主研发与技术沉淀，掌握了激光器、精密光学设计、视觉图像处理、

运动控制、光与材料作用机理等一系列核心技术和关键工艺，已取得细分行业头部地位。未来，公司将围绕更高功率、更窄脉宽、更短波长等方向扩展微加工领域的产品线，进一步增强全球竞争力。感谢您的关注！

六、 你好，请问公司的产品目前在国产半导体设备替代中扮演什么角色，有实质性的进展吗？

答：尊敬的投资者，您好！公司持续关注半导体行业的国产化进程，以激光器为核心，国内外市场统筹推进、深化合作布局。海外市场方面，持续深化与 SHI 公司的合作，稳定为其供应碳化硅退火制程的深紫外激光器，凭借可靠的产品性能与稳定的交付能力，进一步巩固双方合作黏性。国内市场方面，加强与国内半导体厂商的合作，为其定制的晶圆缺陷检测的专用激光器，已通过客户验证。感谢您的关注！

七、 请问公司在新老业务之间的资源分配策略是怎样的？今年两者业务的增长预期如何？

答：尊敬的投资者，您好！您所提及的“新老业务”都是基于领先的激光器引领的“光源+光学/运控/视觉+工艺”平台能力进行的技术复用。因此，从研发和市场角度看，消费电子等传统业务基础扎实，公司的资源重点向新的下游方向倾斜；从增长预期看，稳定的传统业务是公司的基本盘，未来将通过更多新培育的业务贡献增量。目前，公司已基本完成新领域业务的研发工作，将工作重心转移至市场开拓环节。此外，从产品形态看，公司将始终重视在激光器产品上的研发投入，保持该核心能力的领先地位，有力支撑拓展新应用。感谢您的关注！

八、 请问董事长，您提到的医疗器械方面的批量订单交

付情况进展如何？

答：尊敬的投资者，您好！2025 年公司医疗器械 CDMO 业务取得了里程碑式进展，完善了神经介入微导丝齐套器械服务能力，同步开展电生理 PFA 产品的部件制造与配套组装业务，并为心脏瓣膜行业客户导入量产。今年公司将继续稳步推进，感谢您的关注。

九、 公司一方面使用闲置资金进行理财，一方面又申请小额快速融资，意欲何为？

答：尊敬的投资者，您好！两类安排分别从提升闲置资金收益、保障经营资金需求出发，均是围绕公司经营发展做出的安排。感谢您对公司的关注。

十、 未来有无提升分红比例的规划？

答：尊敬的投资者，您好！公司始终重视股东利益，持续优化利润分配机制。后续公司会结合实际经营情况、行业发展阶段及资金需求，统筹制定利润分配方案，具体利润分配方案请您关注公司后续公告。感谢您对公司的关注。

十一、 请问公司高速薄片激光器二期进展如何？请详细介绍下该项目预计何时结束以及未来公司如何应用？

答：尊敬的投资者，您好！该项目已通过第一阶段验收，后续进展请关注公司公告。感谢您的关注！

十二、 今年全年的研发投入计划是多少？重点投向哪些领域？

答：尊敬的投资者，您好！今年，公司将围绕已布局的业务方向进行资源配置。感谢您的关注！

十三、 研发项目相关问题。

答：尊敬的投资者，您好！公司专注于核心业务方向，立足超快激光成长赛道，新产品研发效果显现。相关业务进展，请以公司已公告信息为准。感谢您的长期认可！

十四、 公司在医疗方面的投入，今年有获得订单吗？

答：尊敬的投资者，您好！2025 年公司医疗器械 CDMO 业务取得了里程碑式进展，完善了神经介入微导丝齐套器械服务能力，同步开展电生理 PFA 产品的部件制造与配套组装业务，并为心脏瓣膜行业客户导入量产。今年公司将继续稳步推进，感谢您的关注。

十五、 目前海外市场的拓展规划？

答：尊敬的投资者，您好！公司切实发挥美国子公司在海外市场的统筹作用，稳步推进日本子公司的运营工作，有序增加对欧洲市场的资源投入。在半导体、超硬材料、生物医学等高端激光应用领域，进一步深化与 SHI、Diamond Foundry 等全球行业龙头企业的战略合作，持续提升客户黏性与品牌影响力。感谢您的关注。

十六、 公司在玻璃基板的布局是不是落后于同行？目前有 tgv 技术的进展吗？

答：尊敬的投资者，您好！公司始终关注各类激光技术和应用，着力发展已布局的应用领域。感谢您的关注！

十七、 公司如何看待光伏激光设备市场的增长前景？是否有向 BC 电池或钙钛矿领域拓展的规划？

答：尊敬的投资者，您好！在国家“双碳”战略目标持续推进的背景下，光伏行业仍是兼具“深度、宽度与长度”

的优质赛道。公司坚定走创新路线，定位于增益型产品，充分发挥激光技术核心优势，在光伏领域布局的多项创新提效技术陆续获得市场认可。业务落地方面，受益公司核心激光器能力，多款 TOPCon 激光设备性能达到行业领先水平，市场占有率稳步上升。BC 电池相关新激光技术推广进展较为顺利，不断帮助行业降本增效。公司为光伏行业所定制的核心激光器，如大功率绿光皮秒激光器、紫外皮秒激光器、亚皮秒激光器、飞秒激光器，均在 TOPCon、各类 BC、HJT 等电池技术和网板印刷等多个领域得到应用，垂直整合效果显著。感谢您的关注！

十八、 请问现金流大幅改善原因？今年现金流展望如何？

答：尊敬的投资者，您好！公司一直以来都十分重视经营活动现金流的管理，当前已经通过加强应收账款管理、优化库存结构、优化回款政策、管控采购支出及提升资金使用效率等系列举措强化现金流稳健性，后续也会持续关注现金流情况，感谢您对公司的关注。

十九、 首先祝贺公司在上市三年之后成功扩大了业务范围。其次，想请问在未来的几年，公司有什么样的规划，对哪些前沿技术有具体推进？

答：尊敬的投资者，您好！2026 年，公司以“内生增长”为重心，持续打造技术产品、市场开拓、团队管理三大核心能力，适度探索“外延发展”路径，不断提升核心竞争力、实现高质量跨越式发展。感谢您的关注。

二十、 公司部分股东通过各种途径进行减持，为保障投资者权益，公司对稳定股价有何打算

答：尊敬的投资者，您好！公司始终把做好经营管理作为稳定股价的核心，不断提升公司的经营业绩和价值创造能力，力争为股东创造更多的价值。感谢您对公司的关注。

二十一、 公司一季度在研发费用投入上有所减少，之后是否会加大研发投入，抢占行业先机

答：尊敬的投资者，您好！公司已形成多元下游业务布局，过去几个季度研发费用水平保持稳定。感谢您的关注！

二十二、 请问目前公司经营面临的首要任务或首要目标是什么？

答：尊敬的投资者，您好！当前公司经营首要目标是全力加快新业务市场拓展，持续优化整体业务结构，稳步提升盈利水平与经营质量。感谢您的关注。

二十三、 一季报中费用提及的新租用车间，是公司在准备扩产吗

答：尊敬的投资者，您好！相关费用的变动，以定期报告为准。感谢您的关注。

二十四、 今年的经营目标是什么？未来3—5年的中长期战略规划如何？

答：尊敬的投资者，您好！2026年，公司以“内生增长”为重心，持续打造技术产品、市场开拓、团队管理三大核心能力，适度探索“外延发展”路径，不断提升核心竞争力、实现高质量跨越式发展。感谢您的关注。

交流过程中，公司人员与投资者进行了充分的交流与沟

	通，严格按照有关制度规定，没有出现未公开重大信息泄露等情况。
附件清单（如有）	无