

股票代码：002760

股票简称：凤形股份

## 凤形股份有限公司关于参加江西辖区上市公司 2026年投资者网上集体接待日活动暨2025年度业绩说明会的召开情况

### 一、会议召开情况

- 1、会议召开时间：2026年5月15日（星期五）下午15:30至17:00；
- 2、会议召开地点：“全景路演” <https://rs.p5w.net>；
- 3、公司参会人员：公司董事长、总裁周政华先生、独立董事钟刚先生、副总裁兼董事会秘书李结平先生、财务总监刘志祥先生。

### 二、互动交流主要问题情况

**1、2025年营收规模较历史高点有所回落，请问公司如何看待当前的业务体量，未来在产品结构上有什么优化方向？**

您好，2025年，公司全面扭亏为盈，销售量、收入及净利润全面恢复，并呈现稳步增长的态势，为后续业务增长奠定了良好的基础。

近年来，公司深入开展降本增效、增收节支工作，积极推动新市场、新技术、新工艺、新产品开发，取得了初步成效；未来，公司将继续突出主业、稳住辅业，以现有高质量耐磨产品、大功率电机等现有拳头产品为核心，整合国内、内外市场资源，拓展上、下游产业链的联动发展，推动公司业务体量上的突破。感谢您的关注！

**2、新能源船用驱动电机进展缓慢，公司在该领域有何独特优势？**

您好，船电装备行业则受益于船舶工业的高端化、绿色化浪潮，核心竞争力在于技术创新、系统集成与品牌突破。未来公司将依托现有优势，精准把握行业趋势，通过持续创新与战略聚焦，在行业变革中巩固并提升市场地位。感谢您的关注！

**3、公司未来的中长期战略规划重点是什么？**

您好，中长期战略规划重点为稳定存量业务，适时开拓增量业务，同时借助控股股东在金属材料领域的资源开拓相关业务，感谢您的关注！

**4、目前 ROE 水平较低，公司计划通过哪些具体措施来提升资本回报率？**

2025 年，公司实现全面扭亏为盈，净资产收益率 2.46%，虽然比以前年度增长较大，但收益率尚处于相对较低的水平。为进一步提高盈利水平，提高股东回报，公司正积极采取全方位的发展策略，主要包括：一是以存量业务为基础，依托公司“品牌+技术+产能”优势，提质增效、拓展海内、外市场，突破存量业务增长瓶颈；二是通过“本地化布局+行业并购+品类扩围”，延伸上下游产业链的延伸发展，寻找新的业务增长点，实现规模与收益率的快速增长。感谢您的关注！

**5、公司回购的股份用于员工持股，但股价长期低迷，如何确保激励效果？**

您好，员工持股计划目的是让员工与公司共享公司发展成果，通过股权激励提升团队积极性。感谢您的关注！

**6、面对股价长期低迷，公司有何市值管理措施？有无增持计划？**

您好，股价受多重因素影响，未来管理层将通过扎实经营改善业绩，并加强投资者沟通。感谢您的关注！

**7、上游原材料价格波动剧烈，公司有何应对措施？**

公司将持续密切跟踪主要原材料的价格走势与市场供需变化，合理规划采购节奏与库存水平，探索利用期货等金融工具进行套期保值的可能性，以平滑成本波动。同时内部通过优化产品设计、改进生产工艺、提升材料利用率、降低单位产品能耗等多维度推进降本工作，外部加强与核心供应商的战略协作，深化集中采购，提升议价能力。建立更动态的产品定价模型，在兼顾市场竞争力的前提下，适度调整产品售价，将部分成本压力向终端市场传导。

**8、如何看耐磨材料行业的长期前景？**

您好，耐磨行业目前行业竞争较为激烈，使得技术薄弱、环保不达标的小规模厂商持续出局，市场份额加速向拥有技术研发实力、规模化生产优势、绿色制造能力及稳定客户群体的头部企业集中，行业兼并整合趋势明显，感谢您的关注！

**9、从 2024 年亏损到 2025 年扭亏，主要驱动因素是什么？**

投资者您好！2025 年，公司船用电机及集成系统业务取得了稳步发展，与之相关的资产组收益良好，不存在减值迹象，经专业机构评估，公司不需要计提商誉减值。除商誉减值因素外，扭亏主要驱动因素是两方面：一是突出主业发展，大力拓展销售，年度内销售量与销售收入实现增长，增加利润；二是全面预算管

控，积极推进降本增效，在产品售价持续下降的情况下，大幅降低了原料采购及产品生产成本，毛利率比上年度提升 3.69 个百分点，并在运营效率、资金收益方面取得较大提升，大幅提升了盈利水平。感谢您的关注！

**10、2025 年扭亏后，若 2026 年再次亏损，是否会直接触发退市风险警示？  
新股东有何应对预案？**

您好，根据深交所相关规则，公司目前业务稳健，暂无此类风险。感谢您的关注！

**11、2025 年经营活动现金流净额显著优于净利润，未来能否持续？**

您好！基于现阶段公司发展的内、外部环境，公司采取相对稳健的发展策略，在积极推动主业经营、拓展产业延伸过程中，重点关注现金流及经营风险，持续强化应收、存货的管理与资金效率的提升，公司连续多年经营活动现金流净额均优于净利润，财务稳健，为公司进一步可持续高质量发展提供充分保障。感谢您的关注！

**12、贵公司的控股股东为青海西部铝业，公司收购白银华鑫，是否有意切入钢锌银回收深加工行业？？钢稀缺金属随着 AI 光模块、光伏、显示模板需求爆发，公司是否有钢金属缝方面的储备？？？麻烦回答一下，谢谢**

您好，公司始终关注产业链上下游的优质资产，目前暂无应披露未披露事项。感谢您的关注！

**13、请问公司收购白银华鑫 75% 股权，目前审计评估具体收尾进度如何？  
预计最晚几月能签署正式重组协议并披露估值和业绩承诺？**

您好。公司严格按照相关规定履行信息披露义务，请关注公司相关公告。

**14、增发方案什么时候能出结果**

您好。公司将严格按照相关规定履行信息披露义务，请关注公司相关公告。

**15、面对水泥行业收入下滑，公司对耐磨材料这块业务的未来战略定位是什么？**

面对行业趋势，公司的竞争优势体现在：一是通过持续投入研发推动技术进步及产品性能提升，以提升竞争力降低成本；二是规模化与品质稳定，大型产能保障了产品的一致性与交付能力；三是客户基础深厚，在重点行业积累了良好的口碑与信任。未来，公司将持续加大创新力度，研发适配绿色节能需求的高端产

品，推动服务化转型，进一步提升产品附加值与市场竞争力。

**16、2025 年末公司对外担保余额为 4.58 亿元，占净资产比例达 55.20。请问担保主要涉及哪些主体？是否存在代偿风险？**

您好，公司对外担保全部为对合并报表范围内全资子公司的担保，不存在对关联方或第三方的对外担保。所有担保事项均为各子公司为满足经营需求向银行申请的承兑汇票、保函等综合授信，不存在其他担保的情形；公司已建立担保风险预警机制，评估被担保方的偿债能力，适时跟进担保合同的履约情况。谢谢

### **三、其他说明**

本次活动不涉及应披露重大信息。

2026 年 5 月 15 日