

物产中大关于2025年度暨2026年第一季度 业绩说明会召开情况的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

物产中大集团股份有限公司（以下简称“公司”）于2026年5月13日下午15:00-16:00在同花顺路演平台召开公司2025年度暨2026年第一季度业绩说明会，现将有关事项公告如下：

一、业绩说明会召开情况

公司于2026年5月7日披露《物产中大关于召开2025年度暨2026年第一季度业绩说明会的公告》，于5月13日下午15:00-16:00在同花顺路演平台（<https://board.10jqka.com.cn/rs/>）以网络在线交流方式与广大投资者进行交流。公司董事长、总裁、独立董事、董秘、财务总监、财务负责人、证券事务代表及相关部门负责人等出席本次业绩说明会，就公司2025年度暨2026年第一季度业绩、经营情况、未来发展等问题与投资者进行互动交流和沟通。

二、本次业绩说明会事先征集和网上投资者提出的主要问题及公司回复

1. 2026年一季度公司毛利率同比提升0.76个百分点、环比提升0.75个百分点，销售费用同比下降7.96%，体现了良好的结构优化与成本管控成效。请问管理层，毛利率改善主要来自哪些业务板块的调整？后续如何持续提升盈利韧性？

答：2026年一季度，公司毛利率同比提升，主要得益于三大业务板块的协同优化与精细化成本管控：供应链集成服务板块，通过深化“现期结合”业务模式，有效对冲了钢材、化工等大宗商品价格波动风险；同时优化业务结构，提升供应链集成服务盈利水平。高端制造板块，旗下金属新材料、环保能源、电线电缆等子公司通过产品升级、产能利用率提升及工艺优化，实现了营收和利润的稳步增长。金融服务板块，持续聚焦产融结合主业，优化投资结构，提升了资金使用效率和投资回报率。销售费用同比下降，主要是公司持续深化数字化转型，通过线上化、智能化手段降低运营成本，同时优化了费用结构，提升费用投入产出

比。后续公司将从以下方面持续提升盈利韧性：一是深化供应链集成服务能力，打造“供应链+产业+生态”的综合服务模式；二是加强大宗商品价格研判和风险对冲能力；三是持续推进数字化转型和精细化管理；四是加快“两翼”业务发展，优化整体盈利结构。

2. 后续分红政策变化？

答：公司于2026年4月28日披露《关于未来三年（2026-2028年度）现金分红回报规划的公告》，2026—2028年度公司每年度拟分配的现金分红总额不低于归属于上市公司股东净利润的35%。

3. 上市公司今年又发布了提质增效行动方案，公司从前年开始已开始落实，到现在为止进展情况如何？

答：公司已于2026年4月28日披露《物产中大2026年度估值提升计划暨提质增效重回报行动方案》以及《2025年度估值提升计划落实情况的公告》，具体情况详见相关公告。

4. 公司会否考虑将高端制造板块分拆上市？或通过并购整合进一步扩大在镁合金、铝压铸、特种线缆等细分领域的龙头地位？

答：公司始终秉持“价值引领、股东至上”的资本运作理念，持续审视和评估旗下各业务板块的发展阶段与资本市场适配性。对于高端制造板块中已具备独立竞争优势、盈利水平稳定、治理结构完善的细分业务主体，公司将积极探索其分拆上市的可行性路径，并密切关注资本市场动向，努力抓住二次资产证券化带来的战略机遇。通过相关资本运作安排，进一步释放企业价值，回报广大投资者。在镁合金、铝压铸、特种线缆等高端制造细分领域，公司坚持内生增长与外延并购双轮驱动的发展策略。一方面，将持续加大研发投入和产能升级，巩固现有市场份额；另一方面，积极关注产业链上下游的优质并购标的，通过产业整合补齐技术短板、拓展客户边界，进一步强化在各细分领域的龙头地位和产业话语权。感谢您的关注与支持！

5. 公司已发布回购方案，大概什么时候完成，后面打算注销吗？

答：公司根据《物产中大关于以集中竞价交易方式回购股份方案的公告》

(2026-022) 推进股份回购工作，如有下一步进展，请关注公司公告。感谢您的关注与支持！

6. 公司高端制造业偏传统制造业，竞争也相当激烈，年报显示市场份额仍在扩大，主要原因是什么？如何确保竞争优势，实现业绩持续增长？

答：主要原因如下：第一，供应链协同发展，依托智慧供应链的采购、营销、资金等优势深度赋能高端制造；第二，持续高强度产业投资，先后收购物产金轮、柒鑫镁业、舜富精密等细分领域头部企业，补齐技术短板、扩大产业版图；第三，各制造板块多点发力，其中原镁产销量连续多年位居国内第一梯队，线缆制造位列“2025 年度中国线缆产业最具竞争力企业”第 16 位，轮胎制造位列“2025 年度世界轮胎 75 强”第 48 位，热电联产已完成南太湖科技项目并购交割，总体为超过 700 家客户提供能源供应和固废处置服务。下一步，公司将坚持研发驱动，优化产品结构，提升特种电缆、半钢胎等高附加值产品占比，推动轮胎、不锈钢等板块出海布局，并持续围绕新材料、新能源、新制造优质标的开展战略并购，通过外延式发展不断注入新增量。

7. 公司研发费用投入超 10 亿元，同比增长 41%。请问这些研发投入主要聚焦哪些技术领域？对业绩贡献有多少？在电线电缆、轮胎制造、热电联产等板块取得了哪些具体的技术突破？

答：2025 年公司全年研发投入达 14.49 亿元，同比增长 15.53%。重点聚焦高端特种电缆“卡脖子”技术，包括深水水密电缆、高端风能扭转电缆、特种绝缘材料等方向；轮胎制造领域的高性能产品研发，如超低滚阻新能源汽车轮胎、巨型工程机械轮胎；镁铝新材料方向的轻量化制造技术。从业绩贡献看，研发投入对高端制造板块增长的拉动效应显著。2025 年，高端制造板块实现营业收入 335.54 亿元，占比 5.63%，利润总额 21.72 亿元，占比 31.00%。具体成果主要举例：1000 米水深及以上深水水密电缆和煤矿用纳米填充 35KV 橡套高压软电缆入选 2025 年度浙江省优秀工业新产品；“海上钻井平台用高性能游动电缆关键技术及产业化装备研发”项目获评浙江省海洋产业重点科研项目，支撑海洋工程装备自主可控。基于混合储能的多能耦合智慧低碳供能示范项目已完成首次熔盐供汽，已列入浙江省科技厅“尖兵”研发计划。

8. 贵司披露的境内外收入，境外营收同比增长 28.4%，境内营收同比减少 5.96%。这个数据是否可说明，贵司业务重心，转向海外发展呢？具体哪些国家哪些产品方向呢？

答：公司进出口总额持续位列省属企业前列，国际业务规模稳步增长，主要得益于公司积极融入“双循环”战略，充分利用“两个市场、两种资源”。目前集团在越南、泰国、缅甸、印尼、阿联酋、韩国、新加坡等关键地区设立境外分支机构，进出口业务遍及全球近 100 个国家，拥有 200 多个重点外贸合作伙伴。在钢材、煤炭、铁矿石、化工品、汽车、轮胎等细分领域有较强的国际竞争力和影响力。未来将在深耕国内市场的同时，积极把握“一带一路”和 RCEP 等战略机遇，实现内外市场协同发展。

9. 公司 2025 年全年分红 10 派 2.2 元、分红率超 31%，叠加持续回购，回报股东力度显著增强。同时净资产收益率 8.70%，在高基数下保持稳健。请问公司如何平衡高比例分红、产业升级投入与现金流管理？未来在股东回报机制上是否有进一步优化规划？

答：公司始终坚持“股东回报与长期发展并重”的原则，通过科学的财务规划和精细化的现金流管理，实现三者的动态平衡：股东回报方面，公司制定了稳定、持续的分红政策，2025 年度分红 10 股派 2.2 元、分红率超 31%，同时实施股份回购注销，充分体现了公司对股东的回报意愿和对未来发展的信心。公司的分红政策基于稳定的盈利能力和现金流状况，具有可持续性。产业升级投入方面，公司聚焦主业，优先将资金投入到能够提升核心竞争力和长期盈利能力的项目，如供应链数字化平台建设、高端实业项目技术改造、战略性新兴产业布局等。现金流管理方面，公司建立了全面的现金流预算管理体系，加强资金集中管理和统一调度，优化融资结构，降低融资成本；同时通过创新业务模式，加强精细化管理，加快资金周转速度，提高资金使用效率。

10. 高端制造（线缆/镁合金）、金融投资能否对冲供应链疲软？

答：高端制造与金融服务已形成对供应链周期性波动的重要对冲力量，具体体现：第一，高端制造板块和金融服务板块的利润贡献度持续提升，为整体业绩提供了“增长极”。2025 年，两个板块利润总额合计占比已接近整体 50%。第二，高端制造板块的镁铝新材料领域，公司通过“西部占资源、中部做延伸、东部谋

合作”的战略布局，构建起从上游矿山资源到下游精深加工的完整产业链条，原镁产销量稳居国内第一梯队，资源端布局形成了对大宗商品价格波动的天然缓冲。第三，金融板块聚焦关键金融牌照，服务重大战略，深化产融结合，构建“产业生态型金融服务体系”，致力于成为贯通产业上下游、联动金融同业的综合服务体系，发挥金融行业链接器、催化剂和稳定器的作用，有效覆盖产业链、精准滴灌供应链、前瞻布局创新链、高效赋能价值链，服务集团战略发展，助力集团高质量发展。

11. 公司的子公司舜富精密已调整至创新层，后续有北交所挂牌的计划吗？

答：公司的控股子公司舜富精密已于 2025 年 12 月 9 日正式挂牌新三板基础层（证券简称：舜富精密，证券代码：875009），并于 2026 年 4 月 17 日从新三板基础层调整至创新层，这是舜富精密资产证券化进程中的重要里程碑。目前，舜富精密以集团“一体两翼”发展战略为引领，深耕主业，夯实内功，持续完善公司治理结构。舜富精密将密切关注资本市场动态与政策导向，在条件成熟时，稳步推进资产证券化工作，力争借助资本市场实现跨越式发展，为股东创造更大价值。

12. 公司正在打造从原镁（柴鑫矿业）到压铸件（舜富精密）的“完镁”产业链，请问咱们通过子公司大概控制有多少储量，去年的产量成本这些数据是多少？

答：资源端，柴鑫公司下属的瑞兴矿业白云石保有资源量超过 6600 万吨，储量优势显著。产能端，依托宁夏、内蒙古及新疆三大生产基地，柴鑫公司目前已形成年产 7 万吨级以上的原镁规模化生产能力。得益于区域能源优势及精益化管理，柴鑫公司原镁业务成本控制能力持续优化并保持行业领先水平。未来公司将充分发挥“完镁”产业链协同效应，进一步提升在镁合金压铸领域的核心竞争力，感谢您的关注。

13. 公司去年信用和资产减值损失计提大增的原因是什么？

答：公司严格按照《企业会计准则》及相关会计政策的要求，对各项资产进行减值测试，并基于谨慎性原则计提相应的减值准备。2025 年信用和资产减值损失计提有所增加，主要原因如下：1. 宏观经济环境影响：受宏观经济下行压力

影响，应收账款有所增加，公司基于谨慎性原则，对应收账款计提了相应的信用减值损失。2. 大宗商品价格波动：2025 年钢材、化工等大宗商品价格波动较大，部分存货的可变现净值低于成本，公司计提了相应的存货跌价准备。3. 资产结构调整：公司在 2025 年加快了低效、无效资产的处置和剥离，对部分长期闲置、盈利能力较差的资产计提了减值准备。

公司对长期以来关注和支持公司发展并积极提出建议的投资者表示衷心感谢！

特此公告。

物产中大集团股份有限公司董事会

2026 年 5 月 16 日