

证券代码：301536

证券简称：星宸科技

## 星宸科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2026-004

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2026年5月15日（周五）下午 14:30~17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”（ <a href="https://ir.p5w.net">https://ir.p5w.net</a> ）采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、董事长兼总经理 林永育 2、独立董事 易若峰 3、财务负责人兼董事会秘书 萧培君 4、保荐代表人 申泽宁 5、证券事务代表 张淑花 6、投资者关系 何也
投资者关系活动主要内容介绍	<p><b>投资者提出的问题及公司回复情况：</b></p> <p>1、关于激光雷达芯片我有个疑问，现在全市场出货量也不到千万级别，咱们为什么有信心在2027年达到出货量千万级别</p> <p>您好，公司构建了全场景覆盖的激光雷达芯片布局，不仅覆盖车载主雷达，包括但不限于车载补盲雷达，其单车搭载量可达主雷达数倍；同时全面延伸至人形机器人、户外机器人、工业机器人，以及消费级无人机、乃至智能穿戴、移动影像等众多终端场景，作为纯视觉感知的关键补充，在端边侧AI全面渗透的趋势下，多场景需求将持续共振释放。未来公司新产品的落地与客户拓展稳步推进，致力于成为行业领先的激光雷达芯片供应商。</p> <p>2、林总，您好！公司在今年有没有好的公司并购目标？来</p>

### 进一步增强公司业务的协同效应

您好，展望后续，公司投资并购将持续聚焦与主营业务高度协同的领域，重点围绕连接、车载、具身智能机器人等核心赛道寻找优质标的；同时，将加强对产业协同及供应链协同机会的挖掘，依托未来港股上市的契机，将投资视角拓展至全球范围，筛选具备核心技术与成长潜力的优质企业，通过外延式增长与内生式发展协同发力，进一步完善产业布局，拓宽成长空间。感谢您对公司的关注！

3、林总您好，前期交流公司提到已经到了经过持续研发和市场拓展，已经到了厚积薄发的节点。请问具体包括哪些方面，能不能针对不同方面，具体介绍下爆发量和节奏，谢谢

您好，公司经过持续研发与市场拓展，已迈入厚积薄发的关键节点，这核心依托于公司向“端边侧大算力一体化解决方案商”的战略定位转型——我们正从单一视觉 SoC 提供商转型，聚焦具身智能、智能车载等新兴场景，把握端边侧智能化长期机遇。当前厚积薄发主要体现在四大维度，爆发量与节奏清晰可控：

一是核心场景批量爆发。聚焦五大优先落地场景，智能安防作为基本盘，实现 AI NVR、高端 IPC 规模化放量；具身智能机器人已实现高速增长出货，成为核心增长引擎；智能车载前装业务加速起量，激光雷达主芯片已上车量产，2027 年将推出新品支撑 L2 级场景；智能家居、企业级边缘计算稳步推进，多赛道协同释放动能。

二是高端产品有序迭代。2026 年重点推进 12nm 及以下先进制程大算力芯片，单芯片可达 32TOPS，原生支持 7B 端侧大模型；车载补盲激光雷达芯片四季度发布，12nm 大算力小脑芯片下半年集中放量，同步落地“芯片+板卡+软件一体化”方案，持续提升产品附加值。

三是研发成果集中兑现。当前 AI 正从云端训练转向端边侧推理落地，视觉作为端侧智能的核心底座，牵引产品迭代。公司紧扣场景能效优先的竞争核心，完成从基础感知到自主决策的技

术演进，前期研发积累全面转化为产品竞争力，形成良性循环。

四是生态与供应链筑牢支撑。端侧大模型本地化部署已成行业刚需，公司绑定国内外头部客户，需求稳定；依托前瞻供应链布局保障交付，叠加生态协同发力，新旧动能衔接顺畅，业绩呈现逐季向好态势。

以上，感谢您的关注！

**4、管理层您好。近期监管层面高度重视提高上市公司质量与投资者回报。请问公司未来三年是否有明确的提高分红比例的规划？在现金流充裕的情况下，是否会考虑增加分红频次（如中期分红）以增强中小投资者获得感？**

您好，公司始终将积极回报投资者置于重要位置。在符合章程规定及保障长远发展的前提下，公司将依托稳健的盈利与充沛现金流，着力研究提升分红比例与频次的可行性，以实际行动增强投资者获得感。感谢您的关注与宝贵建议。

**5、萧总您好，公司毛利率大幅提升是否受益于存货中存储产品的价格传导，后续排除存储产品的涨价因素，公司是否有信心保持高毛利**

您好，公司第一季度毛利率提升，主要得益于端边侧 AI 应用场景的爆发式增长。公司依托视觉+AI 核心技术优势，在机器人、车载、工业等高景气赛道份额持续快速提升，叠加新品迭代升级带动产品结构向中高端优化，直接推动产品单价及毛利水平上行，同时各核心产品线出货量同步增长，共同拉动毛利率显著改善。公司对维持健康、合理的毛利水平具备充足信心：一方面下游端边侧产业趋势明确，智能机器人、高端安防、智能工业等刚需赛道需求确定且持续释放，公司持续将资源向高景气赛道倾斜，优质头部客户结构稳定，需求端具备长效支撑；另一方面下半年多款 12nm 新产品将逐步放量，进一步提升产品附加值与技术壁垒，新旧动能协同发力，能够保障公司毛利水平维持在较高水平。感谢您对公司的关注。

**6、公司激光雷达芯片什么时候可以量产，是否替代索尼做**

**为华为汽车系列激光雷达芯片的供应商？今年会增加该部分的业绩吗？**

您好，公司第一款高阶车载主激光雷达芯片 SS901，已成功在国内一线自主品牌车企的主力车型实现量产上车；第二款芯片聚焦车载补盲场景，单车搭载数量较主激光雷达提升数倍，同时可拓展至机器人、智能穿戴、移动影像、低空经济设备等多场景应用，计划 2026 年 Q4 发布。自 2027 年起，车载激光雷达芯片预计将进入规模化量产，目标出货量有望达千万级别，打造公司最强增长曲线，力争三年内成为全球车载激光雷达 LiDAR 芯片的技术与市场龙头。

**7、林总你好，请问公司激光雷达芯片上量进展如何？能否为今年接下来的季度贡献可观利润？相比国际厂商的芯片，有哪些优势之处？**

您好，公司第一款高阶车载主激光雷达芯片 SS901，已成功在国内一线自主品牌车企的主力车型实现量产上车；第二款芯片聚焦车载补盲场景，单车搭载数量较主激光雷达提升数倍，同时可拓展至机器人、智能穿戴、移动影像、低空经济设备等多场景应用，计划 2026 年 Q4 发布。自 2027 年起，车载激光雷达芯片预计将进入规模化量产，目标出货量有望达千万级别，打造公司最强增长曲线，力争三年内成为全球车载激光雷达 LiDAR 芯片的技术与市场龙头。

**8、董秘好，公司做了什么方面的市值管理措施呀？**

您好，公司以《上市公司监管指引第 10 号—市值管理》相关要求为核心，结合自身实际，依法依规运用股份回购、投资并购、股权激励、现金分红等方式，提升公司价值、增强投资者信心，积极回馈投资人。具体而言：

（1）在股份回购方面，为切实维护公司市值稳定、传递对公司未来发展的坚定信心，公司积极推进股份回购工作。截至 2026 年 2 月，公司已按披露方案完成回购，通过集中竞价交易累计回购 1,744,843 股（占总股本 0.4137%），成交价格区间

63.78-72 元/股，总金额 11,867.46 万元（不含交易费用），以实际行动回馈股东、夯实市值基础。

（2）在现金分红方面，公司自 2024 年 3 月上市以来持续分红，2025 年度利润分配预案计划向全体股东每 10 股派发现金红利 3 元（含税），预计派发现金红利 125,991,116.70 元（含税），占本年度归属于上市公司股东净利润的比例为 40.86%，以实际行动回报股东信任。

（3）在股权激励方面，公司已授予 2024 年、2025 年、2026 年三次限制性股票激励计划，此举有利于留住核心骨干、激发团队活力、强化人才优势，为公司高增长提供保障，助力市值稳步提升、保障股东长期投资收益稳定。

（4）在投资并购方面，公司围绕核心赛道积极推进产业投资与并购，2025 年度，完成 4 项股权投资及 1 项并购，包括专注于 AI 推理算力芯片设计的元川微、聚焦 3D 感知与微光成像领域的北极芯微、专注物理空间智能与具身智能的拓元智慧，并以 LP 身份参投上海华科致芯创业投资合伙企业（有限合伙）；8 月，公司以现金方式收购上海富芮坤微电子有限公司，已于 2025 年 11 月开始并表。

展望后续，公司投资并购将持续聚焦与主营业务高度协同的领域，重点围绕连接、车载、具身智能机器人等核心赛道寻找优质标的；同时，将加强对产业协同及供应链协同机会的挖掘，依托未来港股上市的契机，将投资视角拓展至全球范围，筛选具备核心技术与成长潜力的优质企业，通过外延式增长与内生式发展协同发力，进一步完善产业布局，拓宽成长空间。

未来，公司将始终以广大股东尤其是中小股东利益为重，完善公司治理结构、提升规范化运作水平；持续强化投资者关系管理，用心做好股东服务，畅通沟通渠道；同时辅以灵活运用并购、股权激励、回购等资本市场运作工具，助力公司价值持续提升，向市场展现星宸科技作为民营科技上市企业，负责任、可持续成长的良好形象，用实际行动持续为广大股东创造稳定、长期的投

资回报。感谢您对公司的关注。

**9、请问公司二季度业绩是否有望进一步爆发**

您好，公司一直以来秉持战略洞察协同及长期布局，今年在核心客户、高端产品、稳定供应、前沿技术已做好准备开始厚积薄发，整体业绩有望呈现逐季向好的态势，实现持续高质量快速发展，努力回报投资者的支持，具体经营数据请关注公司后续披露的定期报告，感谢您的关注。

**10、请问：美国科技领域的部分开发信号，对星辰科技的影响几何？**

您好，公司将持续密切跟踪有关信息，以便及时评估其可能对行业格局带来的潜在影响，但无论外部环境如何变化，公司将继续坚定不移地深耕主营业务，聚焦核心技术与关键市场，不断提升产品竞争力和运营效率。通过夯实主业基础、强化创新能力，公司有信心在复杂多变的环境中把握机遇、应对挑战，持续为客户创造价值，保障公司的长期稳健发展。感谢您对公司的关注。

**11、“林总您好！资料显示，贵司在泛机器人领域布局深远，甚至瞄准了人形机器人赛道，且今年相关芯片出货有望超千万颗。请问贵司在具身智能（人形机器人）大小脑 SoC 芯片的研发上目前处于什么阶段？针对这一高端市场，公司是否已经开始与国内顶尖的人形机器人厂商（如宇树、智元等）展开合作或送样测试？”**

您好，公司 12nm 具身智能（人形机器人）大小脑 SoC 芯片预计于 2026 年下半年投片。依托深厚的市场洞察与芯片研发积淀，结合先进制造工艺，公司已构建完善的端边侧 AI 配套体系，锚定物理（具身智能）AI 发展浪潮，全力冲刺物理（具身智能）AI 算力系统芯片龙头地位。产品可实现感知识别、运动控制（小脑）、决策（大脑）一体化融合，全面覆盖小脑执行、大脑决策双重功能，算力区间横跨 0.1T 至 1000T 以上全梯度层级，充分匹配不同场景差异化算力需求。公司智能机器人芯片已在家用、户外、陪伴等场景规模量产，同时在具身智能、工业、服务等场

	<p>景布局新品，与各场景的头部客户均有合作与接洽，感谢您的关注。</p> <p><b>12、一季度季报显示库存 121709 万元。请问库存为什么这么多？是卖不出去？</b></p> <p>您好，公司存货规模由 9.3 亿元增长至 12.2 亿元，这一变化充分体现了公司强大的长期保供能力，以及境内外稳固的供应链合作关系。随着下游需求快速提升，充足的存货储备能够为公司持续、安全、可靠地支撑订单交付提供保障，助力公司更好地协助客户拓展市场，进一步维护公司品牌声誉；其中，存储类物资占比保持稳定、略有提升，与公司备货策略及业务发展需求高度匹配。</p> <p>当前公司库存水位随营收规模快速增长同步合理提升，整体处于与业务发展适配的健康区间。公司具备敏锐的行业市场研判能力，持续发挥规模效应与核心供应链资源优势，整体原材料保供能力显著优于同业平均水平，能够灵活应对行业供应链变化，为公司持续高质量发展筑牢供应根基。感谢您的关注。</p> <p><b>13、林总您好！近期各大科技巨头都在争相布局 AI 眼镜，端侧 AI 被誉为下一个万亿级风口。贵司此前曾表示已发布适用于 AI 眼镜的 SoC 芯片，并与部分客户对接。请问目前与客户合作的终端产品研发进展如何？预计何时能实现量产发货？面对这一巨大的增量市场，贵司在订单获取上有何预期？</b></p> <p>您好，公司第二代 12nm 移动影像设备芯片属于泛平台型芯片，聚焦可穿戴设备（含 AI 眼镜）、运动相机等移动影像终端。第一代产品（SSC309QL）已在 AI 眼镜、带摄像头 AI 耳机、运动相机等领域实现创新落地及小规模量产，市场反响良好；在研的第二代 12nm 芯片，搭载新一代运动 ISP，采用更低功耗设计及更先进制程，视觉效果达到全球行业标杆水平，同时成本进一步优化，具备极致性价比，将持续夯实公司在视觉 AI SoC 领域的龙头地位。感谢您对公司的关注。</p>
附件清单(如有)	无

日期	2026-05-18
----	------------