

证券代码：301005

证券简称：超捷股份

超捷紧固系统(上海)股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号 2026-016

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他 _____
参与单位名称及人员姓名	1、创金合信基金 刘洋、张小郭； 2、中金公司 库静兰、崔力丹； 3、彼得明奇 何世稷
时间	2026年5月18日 上午9:30-11:20
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	1、公司董事会秘书、财务总监 李红涛； 2、公司证券事务代表 刘玉
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、公司汽车主业基本情况简介。</p> <p>公司长期致力于高强度精密紧固件、异形连接件等产品的研发、生产与销售，产品主要应用于汽车发动机涡轮增压系统，换挡驻车控制系统，汽车排气系统，汽车座椅、车灯与后视镜等内外饰系统的汽车关键零部件的连接、紧固。在新能源汽车上，产品主要应用于电池托盘、底盘与车身、电控逆变器、换电系统等模块。此外，公司的紧固件产品还应用于电子电器、通信等行业。</p> <p>2、汽车行业竞争格局如何？</p> <p>汽车紧固件领域入门门槛较低、中小规模企业居多，但由于汽车主机厂及 Tier1 客户的合格供应商资质审核，很多中小紧固件厂商无法通过合格供应商认证，只有大型紧固件厂商能通过主流主机厂审核，目前汽车紧固件市场份额有向头部企业集中的趋</p>

势。

3、近年来公司汽车主业营收保持增长，主要的增长点有哪些方向？

①汽车零部件出口的拓展，海外市场是公司的战略重点之一，基于公司与麦格纳、法雷奥、博世等国际一级供应商多年良好的合作关系，为海外市场拓展提供了良好的基础；

②国内汽车零部件业务增长动力主要有以下方面：A、新客户开发，包括蔚来、比亚迪、汇川、星宇等重点客户；B、产品品类扩张，单车价值量增长；C、行业集中度提升；D、国产化替代。

4、新能源汽车和传统燃油车使用到公司产品的单车价值量有什么变化？

新能源纯电汽车和燃油车相比，减少了涡轮增压器系统方面的紧固件，但新增电控电驱、电池包、换电系统等方面的紧固件，同时由于新能源汽车的智能化，在车灯、座椅等内外饰方面的紧固件用量增加。另外随着国内主机厂的崛起，中高端紧固件有国产化需求，综合来看，公司紧固件产品在新能源汽车上的单车价值量比燃油车有所增加。

5、公司汽车业务有哪些工厂？产能布局情况是怎样的？

目前公司已完成汽车零部件业务产能布局，包括上海、无锡、镇江等基地，可以满足公司未来三至五年的产能需求。随着国内重要客户重点项目和海外出口业务的逐步落地量产，公司汽车业务将保持稳定增长。

6、商业航天业务情况介绍？公司目前可做的产品有哪些？

商业航天业务领域广阔，目前业务主要为商业火箭箭体结构件制造，包括箭体大部段（壳段）、整流罩等。

7、商业航天业务产线建设情况？

目前公司已有一条箭体结构件产线，新增一条产线预计二季度投入使用，后续公司会根据订单情况增加产能。

8、商业航天领域竞争格局如何？

当前，火箭结构件制造作为商业航天产业链中的关键环节，仍处于供给相对紧张的状态，是制约行业快速发展的瓶颈之一。随着商业航天进入加速发展阶段，若未来行业整体推进顺利，产能缺口有望进一步扩大，市场仍将维持供不应求的格局。

从竞争格局来看，目前国内具备规模化交付能力的结构件供应商数量有限，主要集中在京津冀、成渝及山东等区域。该领域技术门槛较高，核心团队多由具备“国家队”背景的专业人才组成，同时存在显著的人才壁垒和工程经验壁垒。

9、为什么目前参与商业航天火箭结构件制造的企业仍然较少？是否存在一定的进入壁垒？

商业航天火箭结构件制造属于高端装备制造领域，技术密集、资金密集且工程经验要求极高，行业存在显著的进入壁垒，主要体现在以下三个方面：

①技术壁垒高，工艺复杂。火箭结构件需在极端力学、热学等环境下保持高可靠性与高精度，对材料选型、成型工艺（如大型薄壁结构铆接、焊接等）等环节提出了极高的技术要求。相关制造工艺不仅涉及多学科交叉融合，还需通过大量地面试验验证，新进入者难以在短期内掌握全套核心技术。

②人才壁垒突出，核心团队多具“国家队”背景。目前国内具备规模化交付能力的火箭结构件供应商数量有限，且核心技术人员普遍拥有“国家队”体系的工作经历，具备深厚的工程实践积累和型号研制经验。

③资金与资源壁垒，火箭结构件制造属于重资产投入型业务，产线建设需持续、稳定的资本支持。

10、火箭结构件占整个商业航天火箭成本的比重大概有多少？

目前市场上主流尺寸的一枚商业火箭成本中结构件占比在25%以上。

11、为什么商业航天火箭贮箱价值量更高一些？

火箭贮箱是运载火箭储存推进剂的关键部件，贮箱占据箭体

	绝大多数的体积与质量，并且贮箱产线投入较大，技术壁垒和制造难度更高。
附件清单（如有）	无
日期	2026年5月18日
备注	接待过程中，公司与投资者进行了充分的交流与沟通，并严格按照公司《信息披露管理制度》等规定，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平，没有出现未公开重大信息泄露等情况。