

证券代码：300425

证券简称：中建环能

中建环能科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2026【002】

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与中建环能（300425）2025年年度报告网上说明会的全体投资者
时间	2026年05月18日 15:00-17:00
地点	价值在线（ https://www.ir-online.cn/ ）网络互动
上市公司接待人员姓名	董事长 佟庆远先生 独立董事 张燎先生 董事、总裁、董事会秘书 王哲晓先生 财务总监、副总裁 杨巍先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1. 2025年是“十四五”收官之年，公司如何评价环保行业政策对公司2025年业绩的直接影响？</p> <p>答:尊敬的投资者您好，公司密切关注城市更新、重大项目投资建设、地方化债等环保产业政策导向，精准抢抓政策发展机遇。2025年，公司营业收入实现同比稳步增长，应收账款占总资产比重连续两年持续下降。</p> <p>下一步，公司将聚焦厂网河湖整体网联、城镇污水高效处理、钢铁煤炭废水回用、污泥低碳干化焚烧、工业分离机械等“4+1”优势应用场景，全面契合“十五五”国家污水提质增效、厂网一体、减污降碳、工业节水、污泥资源化、高端环保装备等核心政策导向，坚持以客户及市场需求为核心，持续精进优势场景服务能力，不断提升精细化管理能力，持续做优做强公司。感</p>

感谢您对公司的关注。

**2. 2025年营收15.88亿元,同比2024年15.37亿元增长3.32%,
请问增速放缓原因是什么?**

答:尊敬的投资者您好,2025年公司面对外部环境复杂多变,同时受宏观经济环境与环保行业投资增速放缓影响,行业竞争加剧,导致公司整体增速放缓。2025年实现营业收入15.88亿元,同比增长3.34%,增长趋势平稳。下一步,公司将立足双碳和数智化时代,聚焦“4+1”优势领域,以技术为根基、以产品为载体、以场景为牵引、以模式为路径,破局行业内卷,引领高质量转型发展。感谢您对公司的关注。

3. 磁分离技术相比传统工艺,处理效率、占地、能耗、运维成本的优势可否详细说明一下?

答:您好,感谢您对公司的关注。本公司的磁分离水体净化技术相比传统工艺,主要优势在于建设周期短、占地面积小、处理水量大,投资及运行成本低,出水水质稳定可靠。可应用于城镇污水高效处理、厂网河湖整体网联、钢铁煤炭废水回用等业务领域。

4. 请问污泥低温干化技术2025年项目落地了多少个?

答:您好,感谢您对公司的关注。公司污泥低温干化技术利用热泵原理,采取行业领先的能量管理技术路径,在提高污泥烘干效率的同时降低能耗。近年来积累了包括污泥干化打造协同焚烧的金堂模式、大型集中减量的十堰模式、原位减量的航头模式等项目,获得了较好的市场反馈。

5. 公司“设备+工程+运维”一体化模式优势明显,2026年一体化项目占比能否进一步提升?

答:您好,感谢您对公司的关注。中建环能是以先进技术产品为核心驱动的环境解决方案服务商,公司“设备+工程+运维”一体化模式,核心是依托自主核心技术与装备制造能力自然延伸形成,技术壁垒扎实、服务黏性强。未来公司将继续以产品

技术创新为根本，持续迭代核心装备、深化技术场景应用，在此基础上稳步延伸服务链条，加速标准化模式复制，发挥标杆项目示范效应。

6. 环保产业链整合加速，公司 2026 年是否考虑上下游并购补强短板？

答:尊敬的投资者您好，公司一直密切关注资本市场和环保行业动态，会根据市场情况和公司需求等因素综合考虑上下游并购。后续如有相关事项会及时履行披露义务。感谢您对公司的关注。

7. 请分享一下 2026 年成本管控的重点，谢谢。

答:尊敬的投资者您好，2026 年，公司成本管控工作将围绕“全过程”与“精细化”两大核心方向展开：一是搭建项目全周期成本管理体系。前置抓好项目实施前期方案优化，科学规划施工与运营方案，从源头严控成本缺口；项目实施阶段规范招标采购管理，扩大物资集中采购规模，严控分包及直接生产成本；项目交付收尾后健全成本复盘与绩效考核机制，压实成本管控责任。二是推行精细化成本管理。覆盖从大项支出到小额费用的全品类管控，既关注大宗材料采购的集中议价与供应链优化，也不忽视日常运营中的零星费用支出，力求做到颗粒归仓、应省尽省。通过以上举措，公司将持续提升成本竞争力，为实现高质量发展夯实基础。感谢您对公司的关注。

8. 年报提到“集智水”这一装配式净水站模式。相比传统基建模式，这种装配式方案能缩短多少工期？在 2025 年的应急环保项目中，这种“速效”方案是否成为了新的增长极？

答：您好，感谢您对公司的关注。您提到的装配式净水站，是公司依托自研的“微氧速澄（Bio-MOST）速装模块化技术”打造的创新产品，该产品以反应沉淀装配式一体池为核心，将传统基建方式转化为工厂预制、现场组装模式，较传统方式建设周期缩短 70%以上，实现装配式水厂的快速部署与低能耗运

	<p>行。这一创新不仅实现了万吨级水厂 45 天建成通水，更将吨水能耗较传统工艺降低 20%以上，在确保污染物去除性能稳定的同时，有效破解了传统水厂建造周期长、占地面积大等痛点。其项目交付速度快、标准化程度高，能够快速复制推广至全国市场，成为公司业绩增长的重要驱动力。</p> <p>9. 公司的“磁分离”技术已经相当成熟，并且在 2025 年入选了生态环境科技成果转化典型案例。请问目前该技术除了传统领域，是否已成功拓展到如养殖废水、矿井水处理等新的高利润细分赛道？</p> <p>答：您好，感谢您对公司的关注。公司持续保持对磁分离技术研发与迭代的持续投入，尤其针对新兴应用场景的智能化、高通量处理等需求，研发了药剂智能投加等优势技术，减少运营费用，积累了矿井水净化的柠条塔模式、高盐水零排放的济宁模式等标杆项目。目前，公司磁分离技术未应用到养殖废水领域。</p> <p>10. 随着 AI 和数字经济的发展，公司在智慧水务方面有何布局？是否可以通过数据服务来提高运营项目的附加值？</p> <p>答：尊敬的投资者您好，感谢您对公司的关注。立足双碳和数字化转型浪潮，公司密切关注新技术的发展并探索应用，围绕优势场景业务，开发了 AI 智能问答、智能招投标，迭代项目成本速算表等数智化工具，有效赋能市场拓展，提升规模化经营效能。同时，公司加快设备智能化升级，沉淀数据模型，稳步推进水务系统少人值守。未来公司将持续深挖数据价值，以数智化赋能业务高效落地与战略稳步推进，进一步盘活项目运营资产、提升综合服务附加值。</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>本次活动不涉及未公开披露的重大信息。</p>
<p>附件清单(如有)</p>	<p>无</p>

日期	2026年5月18日
----	------------