

证券代码：300292

证券简称：吴通控股

吴通控股集团股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2026-001

| | |
|---------------|--|
| 投资者关系活动类别 | <input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容） |
| 参与单位名称及人员姓名 | 通过全景网“投资者关系互动平台”（ http://ir.p5w.net ）参与公司 2025 年度业绩说明会的投资者。 |
| 时间 | 2026 年 5 月 18 日 15:00-17:00 |
| 地点 | 全景网“投资者关系互动平台”（ http://ir.p5w.net ） |
| 上市公司接待人员姓名 | 董事长 万卫方先生； 董事兼总裁 张建国先生； 董事兼副总裁兼财务总监 沈伟新先生； 副总裁兼董事会秘书 李勇先生； 独立董事 段进军先生。 |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | <p>公司于 2026 年 5 月 18 日 15:00-17:00 在全景网采用网络远程方式举行 2025 年度业绩说明会。本次主要问答情况如下：</p> <p>问题一：向董秘李先生提问，公司未来业务增长机会点主要集中在电子制造服务，新能源储能连接产品，这些产品生产技术要求高吗？市场前景如何？</p> <p>答：尊敬的投资者您好，电子制造服务涉及的下游行业方向非常多，公司目前在新能源汽车行业中已经具备了较高的市场知名度和美誉度。汽车行业对电子制造服务的质量和效率有着非常高的要求，在</p> |

满足客户质量标准体系的前提下，通过工艺优化不断提升生产效率，逐步积累供应链资源、研发设计能力，是公司电子制造业务不断迈上新台阶的关键。电子制造业务市场空间很大，公司在这个领域发展前景值得期待。

问题二：向总裁张先生提问，吴通控股有没有可以骄傲的产品和技术？

答：尊敬的投资者您好，在全面内卷时代，公司积极拥抱竞争，各项主要业务都可圈可点：2025 年公司移动信息业务收入达到 35.32 亿元，国都互联实现净利润 1.099 亿元，进一步巩固了行业领先者的位置；在电子制造业务领域，智能电子超额实现 2025 年业绩承诺，以新能源汽车 BMS 为代表的三电零部件产品持续稳定的大规模发货，不断助力下游客户取得市场成功；在运营商网络建设投资持续减少的不利局面下，物联科技努力稳固通信底盘，新能源 CCS 及软硬连接产品领域开始批量发货，正在逐步成为公司未来新的增长点。公司高度重视技术与创新，未来将持续加大研发投入，提升公司经营质量，以更好的业绩回报广大投资者。

问题三：目前公司盈利能力在同行排名多少？有新的利润增长点吗？

答：尊敬投资者的您好，公司移动信息业务营收占比超过 80%，目前该行业市场竞争非常激烈，而运营商通道成本压力则持续增大，5G 消息商用进展低于预期。从事类似相关业务的其他上市公司包括梦网科技、线上线下、天利科技、银之杰、海联金汇、中嘉博创等，具体信息您可以查阅各家公司定期报告进行了解。公司未来业务增长机会点主要集中在电子制造服务，新能源储能连接产品等方向。

问题四：公司为什么这么多年不分红？

答：公司累计亏损主要原因系：2013 至 2017 年，公司陆续收购了上海宽翼通信科技有限公司、北京国都互联科技有限公司、互众广告（上海）有限公司、摩森特（北京）科技有限公司等四家公司，并购重组之后公司形成了较大金额的商誉，根据《企业会计准则》规定，

并购重组形成的商誉不作摊销处理，但需在未来每年年度终了做减值测试，2018年与2020年，上述被并购企业的业绩出现下滑，触发商誉减值，计提投资减值出现大幅度亏损。公司2025年度股东会提报“通过实施公积金弥补亏损方案”，将有效改善公司财务状况，为公司未来进行利润分配奠定基础，有助于进一步提升投资者回报能力和水平，推动公司实现高质量发展。敬请投资者理性投资，注意风险。

问题五：新能源汽车电子、储能连接被定位为新增长极，目前行业竞争格局如何？公司差异化优势体现在哪里？

答：感谢您对公司的关注。公司子公司智能电子历经多年发展业务增长迅速，在国内外同等制造规模同行中已经具备明显的竞争优势。近年来智能电子抓住新能源汽车行业快速发展的机遇，借助汽车行业“电动化、网联化、智能化、共享化”产生的增量电子制造需求，深耕汽车电子制造服务领域，并积极拓展工业控制、消费电子、医疗、计算机等行业，持续改善客户结构与业务结构，逐渐成为业内知名的EMS制造服务商。

公司子公司物联科技新能源产品线现有储能高低压连接器及组件、CCS集成母排、软硬铜排等产品，可以广泛应用于光伏、新能源及储能系统，目前正在积极拓展市场。敬请投资者理性投资，注意风险。

问题六：请问公司近期有没有收购或重组以及总公司注资的计划呢？

答：目前没有相关计划，相关事项如果能够达到信披标准，公司将及时公告。

问题七：请问：贵司现在是否有开始开发6G基站，应该不会在停留在5G层面吧？

答：感谢您对公司的关注。公司子公司物联科技是通讯系统设备厂商的元器件供应商，其所研制的ZSMP、x-SMP、Power SMP、HP-SMP、浮动型板间连接器等射频同轴连接器和5G小基站天线可应用于5.5G系列基站。公司高度重视创新引领，未来将持续关注6G

相关技术标准演进,充分发挥自身在通讯基础连接产品领域的技术和工艺优势,提升企业核心竞争力,推动公司持续健康发展,以更好的经营业绩回报股东及投资者。敬请投资者理性投资,注意风险。

问题八:公司主页里有光模块生产,请问是公司哪个分部在生产,业务占比多少?

答:尊敬投资者您好,公司不生产光模块,目前我们的主要产品和业务包括:移动信息服务、电子产品制造服务、通讯基础连接产品,其中的移动信息服务收入占公司总体超过 80%,电子制造业务营收超过 10%,通讯基础连接产品及其他合计约 10%。2025 年公司光通信相关产品(包括光跳线、尾纤、预端接光缆、光缆等)营收规模占公司总体约 2%~3%,由公司全资子公司吴通物联科技生产和销售。有关公司产品和业务的更多信息请查阅公司定期报告,敬请投资者理性投资,注意风险。

问题九:吴通控股 2025 年的净利润是增长的,2026 年一季度也是增长的,增长的驱动力来自哪里?

答:2025 年,公司整体业绩实现大幅增长,得益于国家稳定宏观经济大盘和提振消费的众多政策举措,以及国内电信服务业的稳步增长和新质生产力的澎湃动能;移动信息服务业务不断加强业务与服务创新,聚焦金融行业及核心战略客户,同时积极拓展互联网等政企新客户,保持了较为稳定的市场规模和盈利能力,持续支撑公司总体经营业绩。电子制造业务持续优化客户群体,降本增效工作成效显著,并牢牢把控好质量管理,取得了客户高度评价和良好口碑,业务利润实现了大幅增长。这既离不开公司董事会和管理团队长期坚持双轮驱动战略,优化产业布局的战略定力与精心谋划;同样也是广大员工以客户为先、团结协作、拼搏奋斗的成果;更是所有客户和合作伙伴对公司长期信任和大力支持的集中体现。

问题十:吴通控股或子公司的 MPO/MTP 跳线、光分路器产品志太辰光的产品有没有可比性?如有,优势在哪里

答:尊敬的投资人您好,感谢您对公司的关心以及关注,公司子

公司物联科技的 MPO 跳线业务与太辰光的其中一个业务 MPO 具有可比性,物联科技采购光纤再依靠自身完善的生产工艺生产光缆再装配光连接器产品形成整体解决方案。

问题十一：苏州已经成为光通信领域的制造中心，如中际旭创、天孚通信等，吴通控股有没有这方面的拓展规划？

答：尊敬的投资人您好，感谢您对公司的关注以及关心，公司立足于自身积累，我们本身没有类比中际旭创等光模块相关业务发展规划，我们本身立足于 MPO 光跳线等光缆业务发展，谢谢。

问题十二：如何看待子公司智能电子的 2025 年业绩表现？

答：感谢您对公司的关注。2025 年公司子公司智能电子持续优化客户群体，降本增效工作成效显著，并牢牢把控好质量管理，取得了客户高度评价和良好口碑，业务利润实现了大幅增长。敬请投资者理性投资，注意风险。

问题十三：1 请问总裁张建国先生：公司股价近 10 年低迷，高管年薪一涨再涨，请问张总你 300 多万的年薪对得起现在的股价吗？是否应该将公司业绩，公司股价与你年薪挂钩考核？

2 请问董秘李勇先生：去年 deepseek 概念火爆之时，公司 3 个月不回答股民提问，错失宣传公司的大好机会。股价长期低迷对公司的发展有哪些好处？

答：感谢您对公司的关注。1、根据公司《董事、高级管理人员薪酬管理制度》等相关规定，公司高级管理人员绩效薪酬以其签订的目标责任书为基础，与公司经营业绩相挂钩，结合季度和年度绩效考核结果等确定。2、公司高度重视市值管理工作并将继续改进，除了持续完善公司治理、提高信息披露质量、加强投资者关系管理之外，公司管理层将持续深化经营，推动公司健康发展，希望通过业绩提升带动公司内在价值的提升。敬请投资者理性投资，注意风险。

问题十四：你好 张总 物联科技有光模块生产吗 能介绍一下相关业务占比吗 谢谢

答：尊敬的投资人您好，感谢您对公司的关心和关注。物联科技

没有光模块相关业务。谢谢。

问题十五：在当前经济环境下，公司如何平衡研发投入和利润之间的关系，对于目前的股价是否满意？作为投资者，我们非常不满意。请问贵公司是否会有利于股价的具体措施？

答：感谢您对公司的关注。公司会兼顾平衡好研发投入与利润，公司不断投入研发费用，积极提升自身核心技术优势，有利于开拓市场经营。公司充分理解投资者对股价的关注，公司对此高度重视，但股票价格受宏观经济、行业趋势、公司业绩、市场偏好等多种因素影响。未来公司将持续完善公司治理、提高信息披露质量、加强投资者关系管理，同时公司管理层将持续深化经营，推动公司健康发展，希望通过业绩提升带动公司内在价值的提升。敬请投资者理性投资，注意风险。

问题十六：公司目前所处行业竞争格局如何？发展前景如何？

答：尊敬的投资人，您好，感谢对公司的关心以及关注。公司目前所处的行业（信息服务领域+通信+新能源制造等）虽然市场充满竞争，但我们认为同时机遇并存。具体来说，公司所处通信行业随着5G建设高峰期已过，5G连接器等产品需求有所下滑，但随着数据互连带以及AI兴起，公司的传统通信连接器、馈线、光缆以及连接器等需求底盘还在，我们将继续努力。另外一方面新能源无论储能还是新能源汽车，市场空间持续增长，公司的储能连接产品和新能源汽车三电SMT业务尤其在BMS领域都具备很大的增长空间。谢谢。

问题十七：请问：贵司的光纤有没有和英伟达和谷歌合作呢？

答：感谢您对公司的关注。公司子公司物联科技生产光纤跳线、预端接光缆、MPO/MTP跳线、光分路器等光纤连接产品，主要客户为通信设备商和集成商，相关产品已广泛应用于无线接入、FTTX、ODN等通信领域，与英伟达和谷歌没有业务合作。敬请投资者理性投资，注意风险。

问题十八：子公司宽翼通信生产的光模块是否真实存在？是否已正常供货？

答：感谢您对公司的关注。公司子公司宽翼通信主要产品为无线数据终端和模组，主要应用于移动支付、车载模组、家庭网关等领域，该子公司不涉及光模块业务。敬请投资者理性投资，注意风险。

问题十九：请问：贵公司对于目前的股价是否满意？作为投资者，我们非常不满意。请问贵公司是否会有利于股价的具体措施？

答：尊敬的投资者您好，公司充分理解投资者对股价的关注，公司对此高度重视，但股票价格受宏观经济、行业趋势、公司业绩、市场偏好等多种因素影响。未来公司将持续完善公司治理、提高信息披露质量、加强投资者关系管理，同时公司管理层将持续深化经营，推动公司健康发展，希望通过业绩提升带动公司内在价值的提升。敬请投资者理性投资，注意风险。

问题二十：公司未来发展重点是？

答：尊敬的投资人您好，感谢对公司的关注以及关心。公司坚持双轮驱动。第一方面：信息服务行业依托北京国都继续夯实金融信息服务业务底盘，同时寻求新客户、新业务（语音）的突破，虽然经营有波动，但是团队能力在逐步提升。第二方面：智能制造方面，我们在新能源储能 CCS 等连接领域以及新能源汽车 BMS 等三电 SMT 代工方面不断提升市场占有率，逐步在业界积累口碑和经验，未来应该有持续表现。谢谢。

问题二十一：请问：贵司的股价长期跑输市场，在苏州上市 293 家上市公司，排名也是倒数前 10 名，去年苏州上市公司涨幅就是在任何地级市排名第一，天天都是密密麻麻的超级量化操作，请问公司有何感想？

答：尊敬的投资者您好，公司理解投资者对股价的关注，对此高度重视，但股票价格受宏观经济、行业趋势、公司业绩、市场偏好等多种因素影响。未来公司将持续完善公司治理、提高信息披露质量、加强投资者关系管理，同时公司管理层将持续深化经营，推动公司健康发展，希望通过业绩提升带动公司内在价值的提升。敬请投资者理性投资，注意风险。

| | |
|----------|--|
| | <p>问题二十二：移动信息服务仍是公司收入主力，行业竞争与政策环境变化下，公司如何巩固并提升长期竞争力？未来增长点主要来自哪些方向？</p> <p>答：尊敬的投资者您好，感谢对公司的关心和建议。从收入体量以及利润表现来看，的确移动信息服务仍然是公司主力，在当前行业竞争与政策环境变化下，公司移动信息服务主体北京国都互联不断提升公司研发竞争力，打造统一消息平台，并且与华为合作进行云业务迁移提升服务质量与安全架构提升，在公司服务的主要客户金融领域不断贴近客户提升服务质量，从多个维度打造国都互联金融行业移动信息服务的能力构建长期竞争力。未来增长点主要来自于一方面我们持续拓展金融以及政企客户，依靠国都互联技术、运营、市场等积累。另外一方面向现有存量客户拓展语音通道业务新方向。谢谢。</p> |
| 附件清单（如有） | 无 |
| 日期 | 2026年5月18日 |