

证券代码：300816

证券简称：艾可蓝

安徽艾可蓝环保股份有限公司  
投资者关系活动记录表

编号：2026-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司2025年度暨2026年第一季度网上业绩说明会的全体投资者
时间	2026年05月19日 15:00-17:00
地点	价值在线（ <a href="https://www.ir-online.cn/">https://www.ir-online.cn/</a> ）网络互动
上市公司接待人员姓名	董事长 刘屹 财务总监、董事会秘书 姜任健 独立董事 王锴 职工代表董事、董事会办公室主任 余安然
投资者关系活动主要内容介绍	<p>为了让广大投资者进一步了解公司的经营情况、财务状况及未来发展规划等，公司在2025年度暨2026年第一季度业绩说明会上与投资者进行互动交流和沟通，就投资者关注的问题进行了答复。具体如下：</p> <p>1. 2025年公司营收与归母净利润均实现双位数增长，请问管理层认为支撑业绩增长的核心驱动因素是什么？</p> <p>答：尊敬的投资者您好，支撑业绩增长的核心驱动因素主要来自以下方面：一是在后处理市场领域，公司一方面持续拓展新</p>

客户，拓宽了市场覆盖维度，另一方面深耕既有客户需求，积极承接新项目，推动了销售额及利润的增长；二是船舶板块业务进一步扩张，公司凭借技术和服务等方面的核心优势，市场竞争力持续提升，销售额和利润较上年均实现大幅增长；三是公司坚持贯彻降本增效，不断优化管理、提升运营效率，强化了成本管控能力，为利润增长提供了支撑；同时，公司围绕绿色和智慧两大核心主题推进业务拓展，除原有尾气治理主业外，新业务布局逐步落地，也为业绩增长贡献了增量。感谢您对公司的关注。

## **2. 公司研发投入占比及方向近年有何变化？2026年研发重点投向哪些领域？**

答:尊敬的投资者您好，公司公关于研发投入占比，近三年公司累计研发投入总额为169,613,194.55元，占近三年累计营业收入的比例为5.52%，其中2023年研发投入为62,528,113.75元，2024年研发投入为52,258,329.03元，2025年研发投入为54,826,751.77元，整体保持稳定的投入规模，投入占比维持在合理区间，能够支撑公司各方向研发工作有序推进。从研发方向变化来看，公司最初以传统机动车、非道路移动机械尾气治理研发为核心，长期围绕排放标准升级优化传统后处理产品技术；近年公司依托自身在催化剂、电控领域的技术积累，围绕绿色和智慧两大核心主题持续拓展研发方向：在绿色领域，从传统尾气治理逐步延伸至低碳零碳燃料后处理、绿色能源相关领域，目前已经完成氨氢燃料内燃机后处理系统样机开发及台架测试，实现甲醇燃料内燃机后处理系统批量交付；在智慧领域，公司近年逐步拓展出智算相关业务方向，完成了炎扉集群产品开发与认证，实现了AI+医疗场景的初步落地验证，完成了从传统环保单一赛道向绿色+智慧双赛道拓展的研发布局转型。2026年公司研发重点投向主要包含以下方向：第一，绿色环保领域，将继续推进绿色燃料内燃机后处理催化剂以及面向国七标准的高性能催化剂开发，加速混合动力后处理系统的市场推广，同时推进船用燃烧器

设备、船用碳捕集系统、氨氢发动机后处理系统等新产品的研发与产业化，进一步拓展船舶环保与新能源业务边界；第二，绿色能源领域，推进甲醇重整制氢技术首台套示范项目落地，完善技术方案提升系统稳定性可靠性；第三，智慧领域，将持续迭代优化炎犀集群产品，推出炎犀集群企业版（Free）覆盖更多潜在客户，持续推进智算一体机及算力集群管理平台的开发应用，提升AI在细分领域的垂直化服务能力，深化AI+医疗等场景的商业化落地进度。感谢您对公司的关注。

**3. 海外市场拓展现状与进展如何？未来海外业务的战略定位、目标市场与拓展节奏是怎样的？**

答:尊敬的投资者您好，目前公司海外业务配套整体表现良好：多个海外配套项目已进入量产阶段，公司在稳固现有客户合作的基础上，正积极向外拓展新市场；同时公司已取得法国船级社、意大利船级社等多国船级社认证，为拓展国际船舶市场创造了有利条件。未来公司将立足于主营业务规划，遵循国际化的经营方针，在优势细分领域和垂直化应用方面进行市场拓展布局，以现有合作基础为依托进一步深化服务，保持海外业务模块快速健康发展；将以质量为本、以客户需求为导向，依靠优质客户的示范效应提升市场口碑，借助媒体宣传提升品牌国际影响力，力争将艾可蓝打造为在国际范围内享有一定知名度的品牌，持续推进各区域海外市场落地拓展，逐步扩大国际市场份额。感谢您对公司的关注。

**4. 尊敬的艾可蓝领导：请问一下，2025年报告期内，公司做了哪些重点工作来实现业绩增长？谢谢**

答:尊敬的投资者您好，2025年报告期内，公司围绕业绩增长重点开展了以下几方面工作：一是持续巩固核心市场并积极拓展业务边界，在巩固轻型柴油机后处理市场龙头地位的基础上，积极向中重型柴油机领域、汽油机及混合动力领域、非道路移动机械领域、船舶领域以及固定源污染治理领域拓展，紧抓排放升

级带来的增量空间加大客户开发力度，客户覆盖维度进一步拓宽。其中船舶板块业务实现显著扩张，船级社认证工作取得重要突破，拿到了法国船级社、中国船级社、意大利船级社等多个权威机构的相关证书，为拓展国际船舶市场奠定了基础，截至2025年底已与广柴股份、镇江船厂、陕柴重工等多家行业龙头客户开展项目合作；船舶低碳/零碳燃料后处理研发也取得较大进展，完成船用氨氢燃料内燃机后处理系统样机开发与台架测试，实现船用甲醇燃料内燃机后处理系统批量交付。此外在发电机组后处理领域顺利完成多个大型烟气脱硝治理项目，交付多套出口海外大型柴油发电机组后处理装置并获取了新的订单；海外业务配套表现良好，土耳其配套项目进入量产阶段，日本、北美、东南亚等区域市场也在稳步开拓中。二是依托核心技术推进产业拓展布局，在坚持尾气治理主业的同时围绕绿色、智慧两大核心主题延伸新业务：绿色领域完成低碳/零碳燃料后处理核心研发突破，为后续增长储备了产品；智慧领域围绕高性能智算和智慧+搭建了三大平台，AI+医疗业务实现了从技术储备到场景落地的转型，通过战略合作切入医疗数据处理业务，完成医药数据智能标准化治理体系，上线智能化数据决策支持平台，验证了多个医疗项目可行性，同时高性能定制化智算服务器业务顺利开展，与参股公司合作迭代产品，相关产品获得沐曦GPU兼容官方认证，为新业务增长打开了空间。三是深化管理降本增效，坚持向管理要效益，强化全面预算管理 with 成本管控，推动全员参与降本增效；持续梳理优化关键业务流程，强化内部协同提升运营效率，优化供应链资源配置提升保障能力；结合数字化车间建设升级质量管理体系，完善质量控制与追溯能力；同时通过干部锻炼、青干班、管培生培训以及产学研合作等方式搭建人才队伍，为业务发展提供支撑。2025年公司通过上述工作实现了业绩增长，全年实现营业收入10.81亿元，较去年同期增加14.22%；实现归属于上市公司股东的净利润9504.36万元，较去年同期增加90.55%。感谢您对

公司的关注。

**5. 2025年公司在手订单整体规模及交付情况如何，能否为2026年上半年经营业绩提供充足支撑？**

答:尊敬的投资者，您好！目前公司各项经营生产工作正常有序进行，满足当前运用和生产，相关信息请您及时关注公司在指定信息披露媒体发布的公告，感谢您对公司的关心与关注。

**6. 公司未来的分红政策与回报股东规划是怎样的？是否考虑提高分红比例或回购股份？**

答:尊敬的投资者，您好。公司将继续夯实和拓展主业，努力提高市场份额和盈利能力，为公司健康发展打好基础。同时积极寻求新的发展机遇，为公司可持续发展创造条件。在做好实业的基础上，通过价值提升和分红回报为股东创造收益。感谢您的关注！

**7. 行业竞争格局近年有何变化？公司的核心竞争壁垒体现在哪里？**

答:尊敬的投资人，您好。随着排放标准的不断提升，行业格局呈现出日趋集中的态势，具备研发能力、资金实力、品牌效应的企业在竞争中的优势越发明显，这些都构成了艾可蓝的核心竞争壁垒和护城河。感谢您的关注！

**8. 面向“双碳”与更严苛排放法规升级，公司在技术路线、产品迭代上的中长期战略是什么？重点布局哪些新技术 / 新产品？**

答:尊敬的投资者您好，公司坚持绿色发展路线，围绕“绿色、智慧”两大核心发展主题，以技术创新为驱动，将持续巩固尾气治理主业优势，在优势细分领域和垂直化应用方面进行产业拓展和布局，致力降低发动机污染排放，满足日益提升的环保要求，朝着成为具有国际影响力的环保领军企业的目标前进，实现可持续发展。在技术路线与产品迭代方面，公司在绿色环保领域，一方面将继续保持和加强在传统能源尾气排放治理领域的优势，

围绕低碳、零碳燃料拓展后处理产品的应用开发，基于催化剂材料以及电控方面的技术优势开发新产品，面向国七排放标准提前推进高性能催化剂等产品研发。公司已完成氨氢燃料内燃机后处理系统样机开发及内燃机台架性能测试，实现了甲醇燃料内燃机后处理系统的批量应用交付。另一方面，公司持续拓展下游应用领域，在船舶领域，已完成氨氢燃料、甲醇燃料动力船舶后处理系统的开发与交付，同时完成船用碳捕集系统试验样机开发，积极布局船舶降碳减排技术研发，并拿下多国船级社认证，为拓展国际市场打下基础；公司还在非道路移动机械、固定源废气治理等领域持续推进产品布局与技术迭代，围绕“双碳”要求不断优化产品性能。在智慧领域，公司围绕高性能智算和智慧+打造供应链平台、智算资源平台和科技平台，依托高校及科研院所资源提升垂直化应用能力，已完成AI+医疗场景的初步验证，迭代推出适配国产化的智算集群产品，后续将持续优化产品，推动相关业务稳步发展。感谢您对公司的关注。

**9. 非道路移动机械领域市场空间持续释放，公司在该领域市场渗透率提升存在哪些机遇与阻碍？**

答:尊敬的投资者您好，当前在非道路移动机械领域，公司面临的机遇主要有以下几点：一是政策层面，国家排放标准不断升级，带来了明确的市场增量空间，公司早已提前布局相关技术研发，并能够紧跟法规升级步伐推出合规产品，契合市场更新需求；二是市场拓展层面，公司本身已经巩固了轻型柴油机后处理市场的龙头地位，具备成熟的核心技术优势，拥有尾气后处理催化剂配方及涂覆、电控、匹配标定、系统集成四大核心技术，可以针对不同客户需求提供定制化解决方案，目前公司已经获取了多套不同功率出口海外的大型柴油发电机组后处理装置订单，也在不断拓展客户覆盖，品牌认可度逐步提升；三是公司持续推进技术创新，针对非道路领域已经完成新一代热管理技术开发并实现批量应用，产品性能裕度提升，竞争力不断增强，为市场渗透

	<p>打下了产品基础。关于市场渗透率提升可能面对的阻碍，一方面，下游行业存在波动风险，非道路移动机械产销量的变化会直接影响对应后处理产品的需求，市场需求的不确定性会对公司拓展节奏产生一定影响；另一方面，行业竞争随着市场空间释放逐步加剧，对公司的成本控制、产品性价比以及客户拓展能力都提出了更高的要求。感谢您对公司的关注！</p> <p><b>10. 国七排放法规逐步推进落地，目前公司相关配套产品研发、认证及量产筹备进度处于什么阶段？</b></p> <p>答:尊敬的投资者您好，目前国七排放标准尚未正式发布，公司已提前针对国七排放标准开展了多项预研与开发工作：在产品研发方面，已完成汽油机国七阶段催化剂的初步开发，灵活燃料（甲醇/汽油任意比混合）配套催化剂样件基本通过相关企业验证，待国七阶段法规落地后即可推进量产应用，同时公司作为重点参与单位参与了国家重点研发计划“大气与土壤、地下水污染综合治理”重点专项中“近零排放汽油车及油电混合车后处理关键技术及集成”项目、“近零排放高效能柴油车排放控制技术及其示范应用”项目等相关课题，课题涵盖尾气后处理系统关键材料、核心装备、全链条技术研发，其中“近零排放高效能柴油车排放控制技术及其示范应用”项目已通过中期验收。目前公司相关技术储备充足，一旦国七标准正式发布并进入实施周期，公司凭借现有技术储备和客户基础，可快速推进相关产品的认证与量产落地，抓住排放升级带来的市场机遇。感谢您对公司的关注。</p>
<p><b>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</b></p>	<p>本次活动不涉及未公开披露的重大信息。</p>
<p><b>附件清单（如有）</b></p>	
<p><b>日期</b></p>	<p>2026年05月19日</p>