

宁波 GQY 视讯股份有限公司  
投资者关系活动记录表

编号：2026-01

|                   |   |
|-------------------|---|
| 投资者关系<br>活动类别     | <input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议<br><input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会<br><input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动<br><input type="checkbox"/> 现场参观<br><input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）                          |
| 参与单位名称及<br>人员姓名   | 线上参与公司 2025 年度业绩网上说明会的投资者   |
| 时间                | 2026 年 5 月 25 日（星期一）15:30-17:30   |
| 地点                | 上海证券报·中国证券网路演中心： <a href="https://roadshow.cnstock.com/">https://roadshow.cnstock.com/</a>  |
| 上市公司<br>接待人员姓名    | 董事长兼总经理荆毅民先生；<br>常务副总经理翟宝群先生；<br>董事兼财务总监夏治锋先生；<br>董事会秘书严一丹女士；<br>独立董事张俊先生。  |
| 投资者关系活动<br>主要内容介绍 | <p>为加强投资者关系，便于广大投资者更加深入、全面了解公司 2025 年度经营情况，公司于 2026 年 5 月 25 日以网络互动方式召开 2025 年度业绩说明会，本次业绩说明会通过上海证券报·中国证券网路演中心进行，公司主要管理层出席会议，对公司 2025 年业绩进行解读并就投资者关心的问题解答交流。相关交流情况如下：</p> <p>1. 开封金控 2019 年入主成为实控人，如今公司被*ST、面临退市压力，请问开封金控及开封市地方政府有没有明确的纾困、资金支持、资产注入或产业资源帮扶方案？有无具体时间表和落地安排？</p> <p>答：尊敬的投资者您好，公司股东方始终关注并支持公司高</p> |

质量发展，如有达到披露标准的信息，公司将依法依规及时履行信息披露义务。感谢您的关注！

2. GQY 视讯投资设立深圳市怡然思科技有限公司的时间为 2025 年，持股比例超过 65%，按照《公司法》规定本可以纳入合并报表，且 2026 年一月份业绩预告也将该公司纳入合并范围，为什么审计机构会基于控制权认定将怡然思调整出表？无法认定控制权的核心原因是什么？GQY 视讯被\*ST 与怡然思出表存在直接关联，但 2025 年年报却未对出表原因作为明确说明，是否可能存在信息披露不完整的情况？鉴于该事项对 GQY 年报业绩造成重大影响，是否对涉及该事项高管进行追责？根据最新的年报，又要在 2026 年将深圳市怡然思科技有限公司注销，注销的原因是什么？投入的注册资本金如何处理？GQY 视讯对深圳市怡然思科技有限公司的规划是什么？最初为何设立？证监局、交易所是否对该等问题展开问询？若有，如何回复？

答：尊敬的投资者，您好。针对以上问题，做如下回答：1. 公司发布业绩预告后，随着公司与审计的深入沟通，审计机构认为怡然思自设立后，销售额过度依赖单一客户，虽然公司成立怡然思的主要目的是为了协同效应，但在整个 2025 年度 GQY 除为维视商显垫资购买原材料外，没有从怡然思购买任何 LED 大屏的相关产品，且怡然思的生产设备、生产场地均承接维视商显，与维视商显自己生产时期相比，生产场地无变化，生产设备无增加，双方股东投入资金均用来购买原材料，无任何资本性支出，怡然思整个 2025 年度的获利方均为维视商显。除此以外，基于多方面原因，审计机构认为怡然思不并表较为合理。2. 2026 年公司将怡然思业务转移至晶映影王，同时将杭州湾原有大屏产线与晶映进行整合，并引入新的合作伙伴宁波音王，充分发挥各自在显示技术、音频系统、生产制造、市场渠道等方面的核心优势，把 LED 大屏业务做大做强。

3. 公司因 2025 年营收不足 1 亿元且净利润为负被实施\*ST，

请问创业板规则下是否只能等待 2026 年年报才能申请摘帽？请明确列出 2026 年摘帽必须满足的全部硬性指标、时间节点、公司拟定的具体实施措施与保障计划，以及确保摘帽目标顺利实现的具体路径。

答：尊敬的投资者您好，公司严格按照相关规则规定，在满足相关条件后将及时向交易所申请撤销退市风险警示并按规定履行信息披露义务。未来，公司采取加强内控建设、聚焦主业发展、降本增效等举措，力争早日消除退市风险警示情形。有关公司股票被实施退市风险警示事项的进展情况，请留意公司后续相关公告。感谢您的关注！

4. 部分中小投资者已对 GQY 提起证券虚假陈述诉讼，GQY 是否收到该等起诉资料，有无对该等诉讼的预判及应对措施？是否会进一步对公司财务数据造成不良影响？

答：尊敬的投资者，您好。公司会根据具体诉讼案件及时进行处理。

5. 证券公司出具的专项核查意见无保荐人签字，是否存在保荐人与公司之间存在争议的情况？该专项核查意见是否为保荐人的真实意见？

答：感谢您的关注！

6. 是否还有其他未充分披露的风险？

答：感谢您的关注！

7. 2025 年营业收入较 2024 年同期大幅下滑以致低于 1 亿元的主要原因？

答：尊敬的投资者您好，公司 2025 年营业收入大幅下滑，主要源于 LED 行业整体承压与公司自身经营困境的双重影响：行业层面，2025 年全球 LED 显示屏市场需求增长乏力、价格竞争激烈；公司层面，主营业务高度依赖大屏拼接显示系统，缺乏第二增长业务支撑。加之公司投资设立的深圳市怡然思科技有限公司因控制权问题不纳入合并报表范围，影响收入金额 3,696.04 万元；公

司基于审慎性原则,对部分总额法确认的业务调整为净额法核算,影响收入金额 877.99 万元。

上述事项预计导致公司营业收入低于 1 亿元。

综上所述,公司将采取一系列应对措施持续改善盈利能力:第一,继续做强优势业务、做大潜力业务,深化产品转型升级,聚焦大客户开发,订单量上取得新突破;第二,依托技术沉淀,持续增强技术创新能力,提高产品竞争力与附加值;第三,多措并举,加大降本力度,严格控制各项材料消耗,实施过程节约、源头控制,双管齐下降低各项费用支出;第四,严格对项目执行周期考核,提高项目管理水平。感谢您的关注!

**8. 董事宋孟对《2025 年年度报告》及其摘要、《2026 年第一季度报告》《前期会计差错更正及追溯调整》等议案投反对票, GQY 内部事项是否征询董事意见, 现有董事会是否还能作出有效决议?**

答: 尊敬的投资者, 您好。董事对董事会相关议案有自主表决权, 公司充分尊重董事们的意见。

**9. 2026 年要摘帽, 必须同时满足: 营收 $\geq$ 1 亿、净资产为正、年报无保留意见等。目前看营收缺口约 1750 万, 公司具体靠哪块业务、哪些订单、什么措施确保 2026 年营收 $\geq$ 1 亿?**

答: 尊敬的投资者您好, 公司将采取一系列应对措施持续改善盈利能力: 第一, 继续做强优势业务、做大潜力业务, 深化产品转型升级, 聚焦大客户开发, 订单量上取得新突破; 第二, 依托技术沉淀, 持续增强技术创新能力, 提高产品竞争力与附加值; 第三, 多措并举, 加大降本力度, 严格控制各项材料消耗, 实施过程节约、源头控制, 双管齐下降低各项费用支出; 第四, 严格对项目执行周期考核, 提高项目管理水平。另外, 公司将积极寻求和把握符合产业和技术发展方向的对外投资合作机会, 审慎做好战略布局与谋划, 依托资本市场平台优势, 稳步探索外延式发展路径, 聚焦主业协同、优势互补的合作方向, 合理拓展业务

边界培育多元盈利渠道，为公司长远发展注入新动能。感谢您的关注！

**10. 2021 年以来，GQY 视讯亏损规模逐步扩大，请说明具体原因？预计什么时候可以扭亏为盈？具体扭亏为盈的举措有哪些？**

答：尊敬的投资者您好，公司将采取一系列应对措施持续改善盈利能力：第一，继续做强优势业务、做大潜力业务，深化产品转型升级，聚焦大客户开发，订单量上取得新突破；第二，依托技术沉淀，持续增强技术创新能力，提高产品竞争力与附加值；第三，多措施并举，加大降本力度，严格控制各项材料消耗，实施过程节约、源头控制，双管齐下降低各项费用支出；第四，严格对项目执行周期考核，提高项目管理水平。另外，公司将积极寻求和把握符合产业和技术发展方向的对外投资合作机会，审慎做好战略布局与谋划，依托资本市场平台优势，稳步探索外延式发展路径，聚焦主业协同、优势互补的合作方向，合理拓展业务边界培育多元盈利渠道，为公司长远发展注入新动能。感谢您的关注！

**11. GQY 的实控人开封金控为国有企业，GQY 作为开封金控的重要国有资产，请说明防止国有资产流失的举措。**

答：尊敬的投资者您好，公司作为国有控股上市公司，始终坚守主业稳健经营，追求实现国有资产保值增值与全体股东合法权益。未来，公司将持续多举措进一步改善公司经营情况。感谢您的关注！

**12. 审计机构认为 GQY 视讯内部控制存在重大缺陷，包括收购深圳市泰亨光电科技有限公司 70% 股权事项，未及时履行董事会审议程序和信息披露义务；子公司河南中瀚嘉威数字科技有限责任公司在少数股东退股过程中，决策流程和付款审批违反公司规定，支付的对价超过其享有的净资产份额。请说明，产生内控治理缺陷的根本原因是什么？后续如何保证公司内控制度能够**

**有效执行？有无相关的监督措施？**

答：尊敬的投资者，您好。根本原因是治理虚化、合规薄弱、制度缺失、监督失效叠加，导致“权力失控、流程空转、违规无责”。后续公司将通过重塑治理、强化意识、完善制度、闭环监督、严格问责，将内控从“纸面制度”转为“刚性执行”，形成“事前防范、事中监控、事后问责、持续优化”的长效机制，保障公司合规经营、资产安全、信息披露真实完整，维护投资者利益。

**13. GQY 视讯 2026 年工作规划是什么？“十五五”发展规划是什么？**

答：尊敬的投资者您好，公司 2026 年工作规划如下：第一，优化市场布局，稳步开拓市场：公司持续为客户提供具有技术优势、性能优势及成长优势的产品方案，推动可视化显示技术的发展革新，持续为客户创造技术亮点和市场增长点。第二，做好生产运营和品控管理。第三，持续研发创新：公司将继续完善科技研发体系，积极推动自主创新。第四，把握投资合作机遇：公司将积极寻求和把握符合产业和技术发展方向的对外投资合作机会，审慎做好战略布局与谋划，依托资本市场平台优势，稳步探索外延式发展路径，聚焦主业协同、优势互补的合作方向，合理拓展业务边界，培育多元盈利渠道，为公司长远发展注入新动能。最后，做好人才梯队建设和企业文化建设，进一步提升公司人力资源管理水平，推动企业高质量发展。感谢您的关注！

**14. 期间费用增幅与营业收入不匹配的原因。2025 年公司营业收入同比下降 41.38%，但 GQY 视讯销售费用与管理费用合计同比增长 12.01%，其中职工薪酬同比上涨 5.76%。根据公告，公司已建立高级管理人员薪酬与企业经营业绩挂钩的激励约束机制，董事、监事、高级管理人员的绩效考核由董事会下设的薪酬与考核委员会负责。针对上面情况，公司现有绩效评价与激励约束机制是否契合当前发展现状，能否有效适配营收下滑后的经营需求。**

答：尊敬的投资者您好，公司建立了较为完善的薪酬与绩效考核体系，高管薪酬严格遵循公司薪酬管理制度，实行与经营业绩挂钩的考核机制，随公司经营业绩同步调整，管理层勤勉尽责，通过提升经营效率、加强费用控制等措施，推动公司高质量发展。感谢您的关注。

**15. 研发费用投入趋势与行业发展不符的问题。2025年，宁波GQY研发费用为628.41万元，较上年同期同比下降30.87%。该行业迭代速度快、研发依赖性强，研发投入同比大幅下降属于典型的“失血式收缩”。在行业高度重视研发投入、依赖研发支撑发展的背景下，公司研发费用逐年下降的原因，以及应对该现象所带来的经营风险、技术落后风险的具体措施。**

答：尊敬的投资者您好，公司2025年研发费用同比下降，主要系公司精简了投入产出比偏低、与主业协同性不强的研发方向，将资源聚焦于更具商业转化潜力的核心领域，属于战略性的研发资源再配置。面对技术落后风险，公司依托大屏拼接领域二十余年技术积累，深耕公安、消防、交通等传统优势行业，通过提供场景化定制方案等差异化策略巩固细分市场地位；同时，通过外延式发展路径整合获取外部技术资源与产能补充等措施。感谢您的关注。

**16. 若2026年营收仍无法达标，将直接触发创业板财务类退市条件，请问公司是否有退市风险应急预案？有无资产重组、债务重整、资产盘活等备选方案，如何保障中小投资者合法权益？**

答：尊敬的投资者您好，公司始终高度重视全体股东尤其是中小投资者的合法权益，公司将继续聚焦主营业务，持续提升产品竞争力、研发创新能力及经营质量，努力以长期稳定的业绩成长回报广大投资者，畅通沟通渠道积极回应诉求，持续提升信息披露质量与透明度，多措并举切实保护中小投资者合法权益。感谢您的关注！

**17. 审计报告曾提到的河南中瀚嘉威数字科技有限责任公司**

在少数股东退股过程中的问题拟如何整改？为什么中瀚嘉威工商登记资料显示减资公告发出后当天就已经终止，是否存在未按照公司法履行减资程序的违法行为？后续是否会被认定为重大违法违规？是否会涉及行政处罚？向中瀚嘉威少数股东支付的对价超过其享有的净资产份额，请问定价依据是什么？是否涉及利益输送？监管是否问询？会不会对公司经营产生影响？后期如何避免该等情形出现？

答：尊敬的投资者，您好。公司后续将严格执行子公司重大事项上报审批机制，股权处置、大额资金支出实行多层复核把关；常态化开展内控自查与专项审计，压实管理人员履职责任；将合规流程执行纳入考核，从制度、执行、监督三方面杜绝同类违规问题再次发生。感谢您的关注。

**18. 2026年预计营业收入的可实现性。根据2025年年报披露，“本报告期末已签订合同，但尚未履行或尚未履行完毕的履约义务所对应的收入金额为81,066,038.94元，其中81,066,038.94元预计将于2026年度确认收入”。上述预计确认收入对应的业务是否满足总额法确认条件；相关业务能否达到验收标准；是否存在引发会计差错的潜在风险；已签订合同的具体业务类型、涉及的订单明细等核心信息。**

答：尊敬的投资者您好，公司业务符合总额法确认收入的适用条件，能够达到合同约定的验收标准。但最终能否全额确认收入以及收入确认的具体时点，仍需结合合同条款的具体安排、项目实际执行情况、项目资料完整性等多重因素综合判断。整体而言，不存在引发会计差错的潜在风险。

**19. 2025年1月预告营收1.02-1.44亿，4月突然下修到0.75-0.84亿，2026年如何杜绝类似情况、保证营收预告可信度？**

答：尊敬的投资者，您好！公司始终致力于确保信息披露的真实、准确、完整与及时，切实维护广大投资者的合法权益。未来公司将严格按照相关法律法规及监管要求，履行信息披露义务。

感谢您的关注！

20. 审计报告中涉及“收入确认”及“应收账款的减值准备”两个关键审计事项，同时在其“收入确认”描述事项中明确说明，“由于收入是 GQY 视讯公司的关键业绩指标之一，可能存在管理层为了达到特定目标或期望而操纵收入确认的固有风险，因此我们将收入确认确定为关键审计事项”，请说明，这两个关键审计事项的具体情况是什么？公司管理层是否存在操纵收入确认的情况？

答：尊敬的投资者，您好！审计机构结合公司目前经营与营收情况，认为收入与应收账款是对审计报告影响较大的事项，因此将上述事项做为关键审计事项，并执行严格的审计程序，最终在财务报表层面出具了标准无保留意见。具体情况敬请查阅公司披露的定期报告等相关公告。公司严格遵守企业会计准则及内控管理要求，感谢关注！

21. 应收款项长期未收回的形成原因及回收计划。截至 2025 年 12 月 31 日，公司账龄超过 1 年的应收账款金额达 0.96 亿元，占应收账款总额的 66.58%，该比例处于较高水平。需明确：针对上述长期未收回的应收款项，公司是否已采取具体催收措施，以及后续的回收计划、风险防控措施。

答：尊敬的投资者您好，公司已成立应收账款专班，制定应收账款催收方案进行催收、仲裁起诉等方式积极追讨。后续将强化营销回款绩效考核、严控项目周期，并依托专班常态化推进清收。感谢您的关注。

22. 若 2026 年营收仍无法达标，将直接触发创业板财务类退市条件，请问公司是否有退市风险应急预案？有无资产重组、债务重整、资产盘活等备选方案，如何保障中小投资者合法权益？

答：尊敬的投资者您好，公司始终高度重视全体股东尤其是中小投资者的合法权益，公司将继续聚焦主营业务，持续提升产品竞争力、研发创新能力及经营质量，努力以长期稳定的业绩成

|          |  |
|----------|--|
|          | <p>长回报广大投资者，畅通沟通渠道积极回应诉求，持续提升信息披露质量与透明度，多措并举切实保护中小投资者合法权益。感谢您的关注！</p> <p>23. 研发费用投入趋势与行业发展不符的问题。2025年，宁波GQY研发费用为628.41万元，较上年同期同比下降30.87%。该行业迭代速度快、研发依赖性强，研发投入同比大幅下降属于典型的“失血式收缩”。需明确：在行业高度重视研发投入、依赖研发支撑发展的背景下，公司研发费用逐年下降的原因，以及应对该现象所带来的经营风险、技术落后风险的具体措施。</p> <p>答：尊敬的投资者您好，请参照相关问题的回复。感谢您的关注。</p> <p>如需查看业绩说明会完整内容，请登陆<br/> <a href="https://roadshow.cnstock.com/">https://roadshow.cnstock.com/</a></p> |
| 附件清单（如有） | 无  |
| 日期       | 2026年5月25日   |