

## 广东太力科技集团股份有限公司

## 投资者关系活动记录表

编号：2026-018

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（电话会议）
参与单位名称及人员姓名	银河证券及其他17位个人投资者
时间	2026年6月2日14:30-17:30
地点	公司二楼会议室
上市公司接待人员姓名	副总经理、董事会秘书：杨亮 证券事务代表：韩露露
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、调研参观 参观公司实验室、产品展厅、选品中心。</p> <p>二、公司基本情况介绍</p> <p>三、问答环节</p> <p>Q1：公司股权激励是如何从早期持股平台逐步发展到现在激励更多新员工的？激励的主要目的是什么？</p> <p>答：公司早期通过持股平台实现核心团队持股，随着业务快速发展，持续推进常态化、多层次股权激励，不断扩大激励覆盖面，吸纳更多新入职核心骨干与关键岗位员工参与，进一步绑定核心人才。激励计划严格按照监管要求履行审议及披露程序，解锁条件与公司经营业绩、个人绩效考核紧密挂钩，旨在建立长期利益共享机制，促进公司长远发展与业绩目标持续达成。</p> <p>Q2：公司后续在并购及再融资方面有何规划方向？</p> <p>答：公司未来将围绕高性能纳米材料主业，以产业协同、技术补强、场景拓展为核心方向，统筹推进并购整合与资本运作。</p>

	<p>一方面，持续关注产业链上下游具备技术、客户或渠道协同的优质标的，通过外延并购完善业务布局、提升综合竞争力；另一方面，将结合公司研发投入、产能建设、并购资金安排及整体发展战略，合理规划再融资安排，为公司长期快速发展提供稳定的资金支撑。</p> <p><b>Q3：公司核心竞争力体现在哪些方面？行业对标公司有哪些？</b></p> <p>答：公司核心竞争力主要体现在：一是在高性能纳米材料领域拥有持续研发能力与自主核心技术，形成了较强的技术壁垒；二是具备从基础材料研发到终端产品落地的一体化能力，应用场景覆盖广阔；三是核心团队稳定、激励机制完善，为技术创新与市场拓展提供有力保障；四是兼具材料研发实力与终端品牌运营能力，能够实现技术价值与品牌价值同步提升。</p> <p>从行业对标来看，目前国内高性能纳米材料赛道中，多数企业专注于基础材料研发或单一应用领域，同时布局基础材料与C端终端产品的公司较为稀缺，公司在业务模式上具备独特性与先发优势。未来公司将继续深耕赛道，一方面通过C端产品持续打造自主品牌影响力，另一方面以核心基础材料技术赋能更多下游应用场景，立志成为国内高性能纳米材料领域的行业标杆。</p> <p><b>Q4：公司如何平衡研发与市场投入、以及投入与产出的关系？</b></p> <p>答：公司坚持以战略为导向、以经营效益为底线，合理统筹投入与产出。当前重点投入集中在核心技术研发及B端工业客户拓展落地，投入方向与主业发展高度匹配，研发与市场投入均围绕B端客户规模化落地展开。</p> <p>现阶段处于产业布局关键期，战略性投入相对集中，公司已建立严格的投入产出评估机制，对各类投入实行全周期效益跟踪与动态调整。长期来看，当前投入旨在夯实技术壁垒、拓展优质客户，最终实现更可持续、更高质量的经营产出，支撑公司长期发展。</p>
<p><b>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</b></p>	<p>本次活动不涉及未公开披露的重大信息。</p>
<p><b>附件清单（如有）</b></p>	<p>无</p>

日期	2026年6月2日
----	-----------