

证券代码：603926

证券简称：铁流股份

# 铁流股份有限公司

## 投资者关系活动记录表

编号：2026-001

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 一对一沟通 <input type="checkbox"/> 其他（电话会议）
参与单位名称（排名不分先后）	中信证券、兴业证券、中信建投、广发基金、摩根基金、黑皇资金、健顺投资
时间	2026年6月4日-6月5日
地点	浙江省杭州市临平区临平街道兴国路398号
上市公司接待人员	董事会秘书      周莺 董事      顾俊捷 机器人零部件业务负责人      唐国庆 证券事务代表      梅雪
投资者关系活动主要内容介绍	<p><b>风险提示：</b>目前公司机器人零部件业务短期内对营收和利润的贡献较为有限，请广大投资者理性看待该业务的短期表现，注意投资风险。谢谢！</p> <p><b>提问 1：公司布局机器人零部件领域具备哪些优势？</b></p> <p><b>回复：</b>公司在模具开发、高精度加工及热处理方面拥有核心技术优势。尤其在热处理领域是国内最先引进日本热处理设备的企业之一，积淀了数十年热处理工艺经验。公司斥资数千万元，引进处于国际前沿水平的 ECM 低压真空渗碳炉，对原有热处理设备及工艺进行全面提升。作为技术范式升级，它能从根本上解决传统渗碳缺陷，为机器人关键零部件提供高性能、高精度且绿色可持续的热处理方案。同时，公司具备稳健的财务结构，资产负债率较低、商誉较少、大股东股权无质押且账面现金流充裕，这为公司在机器人零部件领域的布局提供了坚实保障。</p> <p><b>特别说明：</b>机器人产业存在技术路线迭代、市场需求变动等不确定性。公司将密切关注行业动态，加码研发投入、精进产品工艺。目前公司机器人零部件业务短期内对营收和利润的贡献较为有限，请广大投资者理性看待该业务的短期表现，注意投资风险。</p> <p><b>提问 2：公司机器人零部件业务拓展情况，合作的客户有哪些？</b></p>

**回复：**公司机器人零部件业务推进顺利，为匹配客户远期需求，公司正逐步扩大相关产能。客户拓展方面，公司持续加强与国内外客户的沟通交流，根据与客户签订的保密协议，不便披露具体合作厂商名称。

后续公司将继续依托现有技术和客户资源，稳步推进机器人零部件业务的客户开发与产能建设，把握行业发展机遇，推动业务有序落地。

**特别说明：**机器人产业存在技术路线迭代、市场需求变动等不确定性。公司将密切关注行业动态，加码研发投入、精进产品工艺。目前公司机器人零部件业务短期内对营收和利润的贡献较为有限，请广大投资者理性看待该业务的短期表现，注意投资风险。

**提问 3：新能源汽车电机轴产品有何技术优势以及项目进展情况？**

**回复：**公司生产的新能源汽车电机轴主要为空心电机轴，是连接电机与传动系统的关键机械部件，其工艺流程主要包含 CNC 车加工、渗碳热处理、精车、精滚齿、顶尖孔研磨、外圆磨、自动全尺寸检测等。公司配备了多台单台价值数千万的旋锻设备、多轴复合车铣中心、外圆磨、日本双刀架车削中心、高精度滚齿机等设备，保证了高端制造加工精度，产品精度可达  $\mu$  级。截至目前，公司已取得理想汽车、零跑汽车、大众汽车等公司的电机轴订单。该募投项目已于 2025 年结项，产能今明两年逐步释放。

**提问 4：公司有没有并购计划？**

**回复：**公司坚持内生增长与外延发展相结合，未来将持续关注产业链协同、技术提升等方向的优质并购整合机会，不断增强公司核心竞争力。目前公司现金流充足，也有成功的并购整合管理经营，如有相关并购计划将严格依规披露，敬请关注公司公告。

**提问 5：公司 2026 年一季度同期对比汇兑损益影响？**

**回复：**公司 2026 年一季度较去年同期，汇率波动带来汇兑损益出现反向变化。2025 年一季度人民币偏弱产生汇兑收益，2026 年一季度人民币阶段性升值形成汇兑损失，剔除汇兑损益影响，公司 2026 年一季度经营情况同比有积极改善。后续公司将合理运用远期结售汇、外汇期权等工具对冲外币结算汇率波动风险，平滑汇兑对业绩的影响。

**提问 6：公司未来发展战略？**

**回复：**1、突破机器人零部件赛道，布局长期增长动能

目前，公司已具备独立运营的机器人零部件平台，且已与行业内知名的机器人研究院形成“产业+研发”的联合创新体系，共同推进关键技术与应用场景的突破。

依托自身高精密加工、热处理等核心优势，打造高适配、高

	<p>稳定、高性价比的零部件解决方案。未来，我们将持续深耕，把高精密加工、热处理等核心优势，转化为机器人零部件性能与可靠性的坚实保障。通过“产业+研发”的深度融合与开放协作，不断攻克关键瓶颈，拓展应用疆界。</p> <p>2、稳固基本盘，提升市占率</p> <p>持续深耕汽车核心传动部件领域，覆盖商用车、乘用车等多车型需求，聚焦主流主机厂配套、售后市场及海外出口三大业务群体，提升市占率。同时推进产品技术升级，巩固液力变矩器、飞轮减震器、湿式离合器等国际领先技术产品的量产优势，突破相关技术壁垒，增强传动系统领域话语权。</p> <p>3、深耕新能源领域，打造新增长极</p> <p>在高端制造领域，我们以德国 Geiger 的顶尖精密加工技术为基石，正向新能源产业纵深拓展。一方面，我们正扩大新能源汽车高精密零部件的产能规模，并依托高端装备矩阵持续优化产品的核心瓶颈工艺，以巩固在理想、零跑、大众等主流车企的供应地位。另一方面，我们以电机轴为突破口，逐步向更多新能源汽车高精密零部件品类延伸，深度挖掘单车配套价值，全力推动精密加工业务的营收规模实现持续跃升。</p> <p>在前沿技术布局领域，为精准把握新能源电池技术迭代的历史性机遇，并延伸产业价值链，公司已通过直接投资与产业基金投资等方式，战略性布局了专注于固态电池等下一代技术的创新企业。此举不仅是公司在新能源关键材料领域的前瞻性卡位，更旨在通过紧密的协同，跟踪并融入技术变革趋势，为公司未来的产品升级与产业延伸储备核心技术与战略资源。</p> <p>4、深化生态协同，完善全产业链布局</p> <p>智慧服务板块聚焦中配平台升级，整合零部件数据库，拓展线上线下数字化平台，结合全国售后销售网络实现异地复制，提升商用车后市场定价权与利润率，打造中国商用车后市场汽车全车件智慧服务生态系统，更近更深全方位服务终端客户。</p> <p>5、全球化经营战略</p> <p>发挥海外德国、印度、泰国工厂的制造功能，辐射带动周边区域市场协同发展；扩大欧、美销售子公司的服务范围，提升“WESTLAKE”自主品牌的影响力；拓展与全球知名零部件企业的合作，提高在全球的市场占有率。</p> <p>特别说明：机器人产业存在技术路线迭代、市场需求变动等不确定性。公司将密切关注行业动态，加码研发投入、精进产品工艺。目前公司机器人零部件业务短期内对营收和利润的贡献较为有限，请广大投资者理性看待该业务的短期表现，注意投资风险。</p>
附件清单	无