

证券代码：001388

证券简称：信通电子

## 山东信通电子股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

编号：2026-004

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容） <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动
活动参与人员	国金证券 孟灿 信通电子 李莉、孙红玲
时间	2026年6月9日 10:00-11:00
形式	电话会议
交流内容及具体问答记录	<p>1、公司通信板块目前的竞争格局和产品布局情况？是否有新业务或新产品拓展？</p> <p>尊敬的投资者您好，公司以通信业务起家，经过多年的技术和市场经验积累，已与中国移动、中国联通、中国电信等国内知名通信运营商建立了长期稳定的合作关系。核心产品通信智慧运维终端（PDA）主要用于运营商装维人员的网络测速、工单接单与回传，在行业内拥有深厚积淀与稳固市场地位，客户粘性较强。</p> <p>面对行业变化，公司积极拓展新品类，推出 AI 降噪语音工牌等创新产品。该产品融合高清拾音、断点续传、NPL 语义分析等功能，可应用于运营商装维、营业厅等多个场景，以语音数据驱动智能管理，全面赋能业务数字化升级与服务体验提升。目前通信板块已完成组织优化，组建专属团队发力新品，从传统后端运维向前端服务延伸，有望开启新的增长路径。感谢您的关注。</p>

**2、当前配电行业机遇突出，请问公司在该板块的核心优势与整体发展规划是什么？**

尊敬的投资者您好，配电领域迎来行业大规模投资机遇，是公司重点发力方向。公司单独设立配电事业部，搭配专项激励机制保障业务推进。凭借稳定的客户资源和场景服务能力，公司深度把握行业机遇，配电业务有序推进。感谢您的关注。

**3、公司现阶段在手订单整体情况？行业季节性特点主要体现在哪些方面？**

尊敬的投资者您好，目前公司经营正常，1-5月份，用户招标量同比增长较多，需求增加明显，也为公司带来良好发展态势。结合电力行业特性，业务存在明显季节性，下半年为订单交付与收入确认的传统旺季，四季度更是集中交付高峰，公司将依照客户招标及项目节奏稳步推进交付工作。感谢您的关注。

**4、公司输电线路防冰除冰机器人（“小黄人”）有哪些亮点？市场前景如何？**

尊敬的投资者您好，公司自主研发的输电线路防冰除冰机器人定位前置防灾+事后除冰一体化应用，精准匹配电网应对极端天气、保障线路安全运行的核心刚需，区别于传统单一除冰设备，功能覆盖场景更广，实用性更强。该产品现阶段市场拓展工作正在有序推进，产品落地节奏平稳，依托行业旺盛的需求，该品类未来具备广阔的市场空间与增长潜力。感谢您的关注。

**5、公司推行轮值总经理、股权激励、募投变更等举措，是出于哪些方面的考量？**

尊敬的投资者您好，公司接连推出轮值总经理制度、限制性股票股权激励、募集资金调整等多项举措。其中，轮值总经理制度聚焦人才培养，着力搭建年轻化、专业化管理梯队，夯实组织根基；首期股权激励覆盖中层、技术及销售核心骨干，将员工利益与公司发展深度绑定，有效激发团队积极性；募集资金调整减少低效固定资产投资，把资金倾斜至输配电主动运维等核心研发与产业化项目，精准契合公司“人工智能+物联网+具身智能”整体战略。三大举措充分体现管理层对企业长期发展

	<p>的十足信心。感谢您的关注。</p> <p><b>6、公司净营业周期明显优化，这一指标变化主要得益于公司哪些经营层面的改善？</b></p> <p>尊敬的投资者您好，公司净营业周期实现优化，是内部运营、供应链管理全面提升的直观体现。一方面公司存货、应收款项管理效率提升，资金周转速度加快；另一方面依托长期稳定的合作关系，与上游供应商形成良性合作模式。高效的资金周转能够降低运营成本、提升抗风险能力，也反映出公司供应链管理、内部运营体系日趋成熟，为业务持续扩张提供有力支撑。感谢您的关注。</p>
<p><b>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</b></p>	<p>本次活动不涉及未公开披露的重大信息。</p>
<p><b>活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）</b></p>	<p>无</p>