

# 石大胜华新材料集团股份有限公司

## 2026 年度“提质增效重回报”专项行动方案

为积极响应上海证券交易所《关于开展沪市公司“提质增效重回报”专项行动的倡议》，贯彻落实“十五五”时期上市公司高质量发展的目标要求，石大胜华新材料集团股份有限公司（以下简称“公司”）结合自身经营实际和发展战略，以“真实性”为基石，以提升“可投性”为导向，聚焦主业做精做强，深化科技创新与产业布局，优化治理结构与投资者回报机制，特制定本行动方案。2026 年，公司将继续致力于经营质量的持续提升和投资者回报的不断改善，切实增强股东获得感与提升长期投资价值。

### 一、做精做强主营业务，提升经营质量与核心竞争力

#### （一）深耕新能源材料核心赛道，巩固行业领先地位

公司作为全球碳酸酯高端溶剂市场的领军企业，是全球首家可同时提供五种碳酸酯溶剂的生产厂家。围绕碳酸酯类产品，公司聚焦新能源、新材料领域，形成了以碳酸酯类溶剂、锂盐、添加剂及硅基负极等锂电材料产品为核心，以锂电池电解液、高端新材料等新业务为增长点的一体化、立体化的完整网状产业链格局。

2025 年，公司实现营业收入 68.08 亿元，同比增长 22.75%，扣非归母净利润 1350.24 万元，同比增长 150.61%，电解液销量同比增长 117.9%，溶剂销量同比增长 29.7%，显示出主营业务良好的增长势头。2026 年度，公司将重点推进以下工作：

#### 1. 加速电解液产能释放和市场开拓。

公司东营基地 30 万吨电解液产能和武汉基地 20 万吨电解液项目均已建设完成，且已获得核心客户产品导入审核和批量供货。2026 年，公司将加快两大基地电解液产能利用率提升，持续扩大对头部锂电池企业的供应规模，深化战略合作关系，力争电解液出货量在 2025 年基础上再上新台阶。

#### 2. 推进高端新材料项目持续贡献经济效益。

公司 9.8 亿元募集资金已到位，主要用于 22 万吨/年锂电材料生产研发一体化项目、年产 10 万吨液态锂盐项目、年产 1.1 万吨添加剂三大核心项目。2025 年，固态锂盐销量较 2024 年增长了 107.9%；液态锂盐实现出口“零的突破”，为后续持续拓展国际市场、深化全球合作奠定了坚实基础；2026 年，公司将全面加大新建项目攻坚力度，将其作为优化产业布局、锻造规模优势的核心抓手。集中优势资源全力推进现

有业务产能提升、新开拓项目等的建设，强化全过程统筹调度与资源保障，确保各项目高质量建设落地，快速形成规模产能，抢占市场先机。

### 3. 优化溶剂业务经营策略提升盈利水平。

2025年，溶剂销量同比增长29.7%，行业供需关系持续改善，进入四季度后碳酸酯溶剂市场价格筑底反弹。2026年，公司将依托碳酸酯溶剂领先地位，进一步优化产品结构，提升高附加值产品比例，增强市场议价能力和盈利能力，通过不断巩固传统客户合作基础，加强生产装置技术改造与精益化管理，深化与战略客户的协同联动，确保实现全年发货目标。

## （二）强化科技创新驱动，加快发展新质生产力

公司高度重视基础科学研究与变革性技术开发，拥有小试、中试、量产平台，配备专职研发和实验团队，是碳酸酯行业的国家及行业标准制定者，拥有先进技术和授权专利超400项。2025年，公司研发投入2.71亿元，同比增长13.75%。在技术改造方面，公司积极推进碳酸二甲酯2.5万吨装置流程改造、济宁基地2万吨电子级DMC等多项技术改造项目，有效推动节能降耗与产品结构优化，在显著降低生产成本的同时，进一步提升了公司的综合竞争能力。在自主研发领域，公司自主开发了二丙二醇的工艺路线，完成了从小试到工业化的转化；受客户委托自主研发出两款电解液配方，并成功推动其量产落地，充分显示了公司在电解液领域的研发实力，进一步提升了公司在电解液领域的竞争力。

2025年度报告期内公司及下属子公司共拥有有效专利520项（其中发明专利90项、实用新型专利430项）。报告期内新获授权专利117项，其中发明专利数量47项（含国际发明专利17项）、实用新型专利70项，报告期内申请专利123项，其中发明专利申请42项（含国际发明专利申请4项）、实用新型专利申请81项，PCT申请1项。

2026年度，公司将持续加大研发投入，积极引进与培养研发人才，构建研发激励体系，为研发工作的稳健推进筑牢坚实基础。公司将持续推进与科研院校的紧密合作，通过“外部创新资源引进+内部创新能力培养”双轮驱动的方式，推动公司科技创新落地。同时，公司将优化研发流程，推动科技成果转化与产业化应用，以响应市场动态需求，为公司高质量发展注入创新动能。

## （三）深化产业链一体化优势，优化成本结构与运营效率

### 1. 发挥产业链纵深及多基地协同效应

公司具备从溶剂到锂盐、添加剂、电解液和硅基负极材料的全产业链垂直整合能力，是电解液行业唯一将上游延伸至环氧丙烷的企业，可实现基础原材料自供。2026年，公司将进一步发挥一体化协同降本优势，依托产业链上下游产品互为原材料的布局，持续降低原材料采购成本和外采品质差异带来的质量波动，增强成本竞争力。目前，公司已完成东营、济宁、泉州、武汉、眉山等全国生产基地布局，形成了多品类核心产品、全国多生产基地、全球多销售渠道的产业格局。公司将根据市场及客户需求，进一步加强各基地间的生产协同与调度优化，提升整体运营效率。

## 2. 加深挖掘市场价值，构建多元化增效格局

2026年，公司将持续强化市场分析与行业洞察，跟踪解析核心竞争对手策略及重点客户运营模式，精准捕捉量价平衡机遇。健全产销研协同，动态研判供需变化，实施灵活投放，巩固优势产品价格支撑。优化客户结构，加大终端优质客户开发，以客户升级增厚利润。深化供应商管理，穿透成本结构，实现原料与物流源头降本。同时，完善贸易业务考核体系，全面激活存量创效潜能。

## 3. 拓展海外市场与全球布局

公司已在东亚、欧洲建立海外销售网络，在海外日本、欧洲、美国成立子公司，在韩国建立办事处。2026年度，公司将加快海外市场拓展步伐，积极把握全球电解液市场以18.2%复合增长率持续扩张的机遇，提升公司在全球锂电材料供应链中的市场份额与影响力。

## 二、完善投资者回报机制，提升股东获得感

### （一）持续开展现金分红，与投资者共享发展成果

公司始终重视对投资者的合理回报。2025年度，公司继续坚持现金分红，拟向全体股东每10股派发现金红利0.40元（含税），合计派发现金股利约930.8万元。

2026年度，公司将根据经营业绩和现金流状况，在符合利润分配条件的前提下，保持现金分红的连续性与稳定性，努力提升分红水平，让投资者切实分享公司发展成果。

### （二）加强信息披露与投资者沟通

1. 提升信息披露质量。严格遵循上交所信息披露要求，确保公告内容的真实性、准确性、完整性和及时性，增强信息透明度，进一步优化信息披露内容与格式，突出披露对投资者决策有重大影响的经营数据、行业动态及战略规划，便于投资者全面了解公司运营情况。同时，建立信息披露内部审核机制，加强对披露文件的合规性审查

与风险把控，杜绝信息披露违规行为。此外，积极运用投资者关系管理平台、线上说明会、投资者调研等多种渠道，主动与投资者进行常态化沟通交流，及时回应市场关切，增进投资者对公司价值的认可与信心。

2. 丰富投资者沟通渠道。2026 年度计划召开不少于 4 次投资者交流活动，包括年度业绩说明会、半年度业绩说明会、机构投资者调研交流等，积极回应投资者关切，充分展示公司经营成果与战略规划。此外，公司还将积极参与行业分析师会议、线上路演等活动，主动向市场传递公司的投资价值，增进投资者对公司经营状况和发展前景的了解与认同，构建更加开放、透明的投资者关系生态。

3. 增强 ESG 信息披露。公司将建立 ESG 信息动态更新机制，定期收集、整理并发布相关数据，确保披露内容的全面性和时效性，助力投资者更全面地评估公司的可持续发展能力，从而进一步完善环境、社会及治理方面的信息披露，展现公司在绿色发展、安全生产、社会责任等方面的实践与成效。

### **三、坚持规范运作，持续提升治理水平**

#### **1. 完善法人治理结构**

公司严格按照《公司法》《证券法》《上市公司治理准则》等有关法律法规、规范性文件和监管机构的要求，已对《公司章程》《股东会议事规则》《董事会议事规则》及一系列配套制度进行了修订，并取消监事会设置，2026 年公司将在在此基础上不断完善公司法人治理结构，提高规范运作水平，建立健全由股东会、董事会及其专门委员会和管理层组成的权责清晰、制衡有效的治理架构，形成权责分明、各司其职、有效制衡、科学决策、协调运作的法人治理结构。适时予以补充、完善，进一步实现公司管理的规范化、流程化，持续优化法人治理结构，提升规范运作水平。

#### **2. 强化“关键少数”责任，牢固树立合规意识**

2026 年，公司将积极贯彻落实新公司法等相关法律法规中的最新治理要求，及时向“关键少数”传达最新监管精神及市场动态，通过组织常态化合规培训，加强“关键少数”人员对资本市场相关法律法规、专业知识的学习，牢固树立合规意识。强化合规风险警示，确保其严守履职“红线”，同时扎实推进“关键少数”责任机制，强化各方风险共担与利益共享约束。根据最新《上市公司治理准则》的要求，调整公司《薪酬管理制度》，进一步完善董事高管绩效薪酬的发放结构和发放时间，将公司业绩紧密关联的薪酬考核机制，根据考核结果刚性兑现，确保激励与约束有效统一，既压实经营责任，又推动短期目标实现。

3. 保护中小投资者权益。严格执行关联交易审议程序和信息披露要求，保障中小股东的知情权、参与权和表决权。建立健全投资者沟通反馈机制，通过定期举办投资者说明会、开通线上互动平台等方式，及时回应中小投资者关切，确保信息传递的透明与高效。同时，加强内幕信息管理，严格控制内幕信息知情人范围，防止内幕交易行为发生，切实维护市场公平秩序，让中小投资者能够在公平、公正的环境中参与公司决策与发展。

#### **四、其他说明及风险提示**

本行动方案所涉及的公司未来规划、发展战略等前瞻性陈述不构成公司对投资者的实质承诺，本行动方案的实施可能受行业发展、经营环境、市场政策等因素的影响，具有一定的不确定性。敬请广大投资者理性投资，注意投资风险。

2026年是“十五五”规划的开局之年，也是公司深化转型升级、迈向高质量发展的关键之年。石大胜华将以上交所“提质增效重回报”专项行动为契机，坚持聚焦主业、创新驱动，持续提升经营质量与核心竞争力，不断完善投资者回报机制，以更加优异的经营业绩和更加丰厚的投资回报，回馈广大投资者的信任与支持，为推动新能源行业的高质量发展贡献积极力量。

石大胜华新材料集团股份有限公司