

证券代码：301005

证券简称：超捷股份

超捷紧固系统(上海)股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号 2026-021

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他 _____
参与单位名称及人员姓名	1、国泰海通 房乔华、王雅君、孙静雨； 2、坤阳基金 沈宗礼； 3、上海证券 林璟； 4、锐天投资 栾宇
时间	2026年6月29日 下午15:00-17:00
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	1、公司董事会秘书、财务总监 李红涛； 2、公司证券事务代表 刘玉
	<p>1、公司汽车主业情况简介。</p> <p>公司长期致力于高强度精密紧固件、异形连接件等产品的研发、生产与销售，产品主要应用于汽车发动机涡轮增压系统，换挡驻车控制系统，汽车排气系统，汽车座椅、车灯与后视镜等内外饰系统的汽车关键零部件的连接、紧固。在新能源汽车上，产品主要应用于电池托盘、底盘与车身、电控逆变器、换电系统等模块。此外，公司的紧固件产品还应用于电子电器、通信等行业。</p> <p>2、在汽车行业内卷的现状下，公司是依托什么优势来保持营收增长？</p> <p>公司的优势主要有：①优质的客户资源；②丰富的技术积累，公司为客户提供紧固件连接件等设计方案，解决客户难点；</p>

<p>投资者关系活动主要内容介绍</p>	<p>③品质管控能力；④稳定充足的产能供应能力；⑤更好的客户服务；⑥金属件和塑料件相结合，符合汽车轻量化需求。</p> <p>3、公司汽车业务产能布局情况是怎样的？</p> <p>目前公司已完成汽车零部件业务产能布局，包括上海、无锡、镇江等基地，可以满足公司未来三至五年的产能需求。</p> <p>4、公司汽车主业主要的增长点有哪些？</p> <p>①汽车零部件出口的拓展，海外市场是公司的战略重点之一，基于公司与麦格纳、法雷奥、博世等国际一级供应商多年良好的合作关系，为海外市场拓展提供了良好的基础；</p> <p>②国内汽车零部件业务增长动力主要有以下方面：A、新客户开发，包括蔚来、比亚迪、汇川、星宇等重点客户；B、产品品类扩张，单车价值量增长；C、行业集中度提升；D、国产化替代。</p> <p>5、公司商业航天业务情况简介。</p> <p>商业航天业务领域广阔，目前业务主要为商业火箭箭体结构件制造，包括箭体大部段（壳段）、整流罩等。</p> <p>6、商业航天火箭结构件制造行业竞争格局如何？</p> <p>当前，火箭结构件制造作为商业航天产业链中的关键环节，仍处于供给相对紧张的状态，是制约行业快速发展的瓶颈之一。随着商业航天进入加速发展阶段，若未来行业整体推进顺利，产能缺口有望进一步扩大，市场仍将维持供不应求的格局。</p> <p>从竞争格局来看，目前国内具备规模化交付能力的结构件供应商数量有限，主要集中在京津冀、成渝及山东等区域。该领域技术门槛较高，核心团队多由具备“国家队”背景的专业人才组成，同时存在显著的人才壁垒和工程经验壁垒。</p> <p>7、公司在商业航天火箭结构件制造领域具备什么优势？</p> <p>公司在过去一年已实现对民营火箭公司的稳定、小批量产品交付，公司具备以下两方面突出优势：①人才优势，公司有专门商业航天业务团队，其中部分核心技术人员、生产制造人员、业务人员在该领域深耕多年，经验丰富；同时今年已经实现小批量</p>
----------------------	--

	<p>交付客户产品，积累了丰富的研发及生产经验；②资源优势，可以依靠上市公司的资金优势根据市场情况进行设备购买，产线建设。</p> <p>8、商业航天前景广阔，公司后续将从哪些方向来推进？</p> <p>公司后续将主要从以下三方面推进：①客户结构持续优化，在稳固现有客户合作的基础上，公司正积极拓展商业航天领域的其他潜在客户；②推进产能建设，确保产能释放与市场需求节奏相匹配；③产品维度向纵深拓展，除已有的箭体结构件产品外，积极扩充公司产品品类。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2026年6月29日
备注	接待过程中，公司与投资者进行了充分的交流与沟通，并严格按照公司《信息披露管理制度》等规定，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平，没有出现未公开重大信息泄露等情况。