

深圳华强实业股份有限公司

关于“质量回报双提升”行动方案的公告

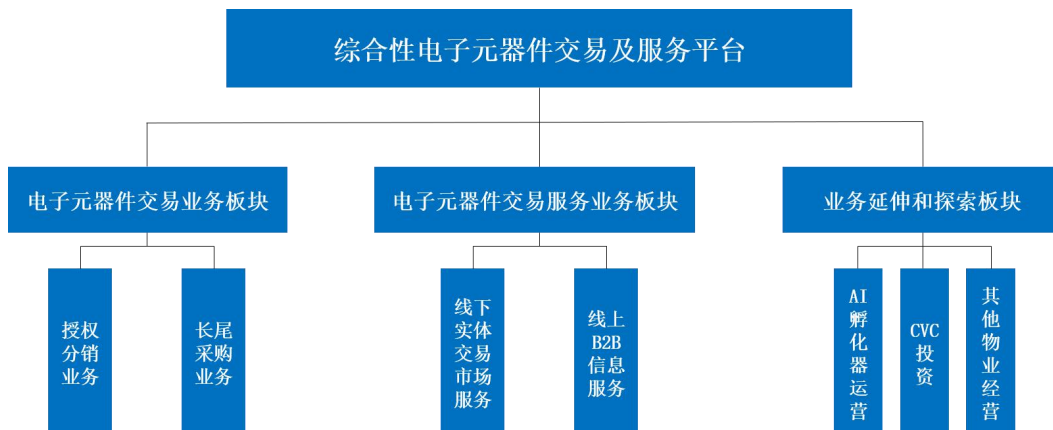
本公司及董事会全体成员保证信息披露的内容真实、准确、完整，没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

为认真践行中央金融工作会议提出的“大力提高上市公司质量”及《国务院关于加强监管防范风险推动资本市场高质量发展的若干意见》中关于“推动上市公司提升投资价值”的相关要求，积极响应深圳证券交易所关于深入开展深市公司“质量回报双提升”专项行动的倡议，深圳华强实业股份有限公司（以下简称“深圳华强”或“公司”）结合公司发展战略、经营情况及财务状况，制定“质量回报双提升”行动方案。本行动方案已经公司董事会审议通过，具体举措如下：

一、聚焦主业精耕细作，持续推进高质量发展

（一）公司打造了中国本土最大的综合性电子元器件交易及服务平台，具有显著的综合竞争优势

公司主业是面向电子信息产业链的现代高端服务业，为产业链各环节提供销售、采购、产品、技术、信息、仓储、物流和数智赋能等综合服务，促进电子元器件高效流通和电子产业高质量发展。公司围绕电子信息产业，深耕三十余年，不断创新服务模式，拓展服务内容，升级服务品质，在电子信息产业高端服务业领域已经确立了全面立体的竞争优势，打造形成了中国本土最大的综合性电子元器件交易及服务平台。公司电子元器件交易及服务平台由以下三大业务板块组成：



经过多年深耕和发展，公司电子元器件交易及服务平台已集聚了众多国际国内原厂资源、百万级的大中小企业客户及中小贸易商资源、过亿条供求信息资源、海量的交易数据资源以及齐备的仓储、物流、报关等配套资源。具体如下：

序号	业务类型	行业地位	集聚的主要产业资源
1	电子元器件授权分销业务	本土龙头	拥有国内外 200 多家优质原厂产品线的代理权，产品线数量位居行业前列，覆盖全品类电子元器件；与下游各类应用领域的头部厂商建立了长期稳定的合作关系
2	电子元器件长尾采购业务	数字化变革的先行者和领军者	积淀了上万个优质的电子元器件供应渠道（分布在全球各地）、千万级别 SKU 数据，在数据积累方面拥有领先优势；积累了数万家 OEM/EMS 大型制造商客户资源
3	电子元器件及电子终端产品实体交易市场	全球规模最大	聚集了数千家中小型电子元器件供应商和各类电子产品的品牌商，经营品类涵盖主动类及被动类元器件、数码、通信、LED、智能家居、健康电子、安防等各类电子元器件及电子产品；吸引了众多国内外客商前来采购，单日客流量峰值突破 10 万人次
4	电子元器件 B2B 信息服务	垂直领域的标杆性平台	拥有超过 175 万注册用户，网站年独立用户超过 1 千万，年访问量上亿次，在线供求信息过亿条

（二）公司将持续深耕电子元器件行业，把握 AI 时代机遇，推进业务更高质量发展

电子元器件（含半导体、电容、电阻、电感等）行业是科技创新与实体经济发展的关键根基，是国家长期重点支持、鼓励发展的关键基础性行业。当前，AI 正引领新一轮技术与产业变革，带动电子元器件设计、制造、应用、服务全产业链价值提升，推动电子元器件产业规模持续扩张。根据世界半导体贸易统计组织（WSTS）统计，2025 年全球半导体市场规模达 7,956 亿美元，同比增长 26%；预计 2026 年增速将进一步加快，市场规模有望突破 1.5 万亿美元。

身处这一兼具极强产业价值和强劲增长动能的行业，公司始终保持战略定力，持续深耕主业，取得了良好的发展业绩。2025 年，公司实现营业收入 249.09 亿元，同比增长 13.46%，实现归母净利润 4.63 亿元，同比增长 117.38%。未来，公司将紧抓 AI 技术加速落地、半导体国产替代纵深推进等历史性机遇，继续扎根电子元器件行业，充分发挥综合性交易及服务平台的竞争优势，坚定践行内生增长与外延并购的双轮驱动策略，不断做强做优核心主业，全力推动公司实现更高质量发展。

二、积极参与国内 AI 生态建设，培育发展新质生产力

算力与存力是 AI 产业发展的硬件底座，加快 AI 技术与千行百业广泛融合，则是充分释放 AI 产业价值的核心关键。面对 AI 带来的崭新发展机遇，公司积极进行全链路布局，已经取得初步成效：

在算力层面，公司作为华为计算部件总经销商，持续推进昇腾、鲲鹏系列产品和技术的市场推广，积极协助华为建设算力生态；同时，聚焦服务器、服务器ODM、数据中心电源、光模块等算力基建关键环节，持续拓展优质客户，依托全品类元器件供货能力与专业方案开发实力，为算力基建提供配套支撑。

在存力层面，公司是江波龙、晶存科技、兆易创新、慧荣科技、千奕国际等存储厂商的重要代理商，为各类客户提供丰富多元的存储产品供给保障。

在 AI+应用落地层面，公司协同算法商 (ISV，即 Independent Software Vendors)、AI 一体机厂商等生态伙伴，共同推进昇腾、鲲鹏产品在端侧和边缘侧场景落地；积极推广海思、全志等国产端侧 SoC 芯片，促进其在智能终端产品中的应用；搭建产业孵化载体，运营光明区首个“人工智能创新孵化器”，通过多维度产业赋能服务，加速 AI 应用创新成果转化；持续丰富和升级旗下“华强电子世界”（全球最大的电子元器件及电子终端产品实体交易市场）产品矩阵，提升 AI 智能终端业态布局比重。

未来，公司将以华为计算部件（含昇腾和鲲鹏）业务为核心，联动 CPU、GPU、FPGA、存储、端侧 AI 芯片、被动元器件等产品线，协同电子元器件原厂、算法商、AI 整机企业及各行业终端客户等，共建覆盖端、边、云的国产 AI 全栈生态。公司将面向国内 AI 产业提供芯片、模组等各类产品，同步输出方案定制、技术服务、供应链配套等端到端能力，致力将公司打造成为国内领先的 AI 算力综合服务商和 AI 生态赋能平台，助推国内 AI 产业高质量发展。

三、持续完善公司治理，不断提升规范运作水平

公司严格按照《公司法》、《证券法》、《上市公司治理准则》等法律法规及《公司章程》要求，建立了以股东会为最高权力机构、董事会为决策机构、董事会审计委员会为监督机构、管理层为执行机构的权责清晰的法人治理结构。在股东及股东会层面，公司确保股东会召集与召开合法合规，切实保障股东尤其是中小股东的知情权、参与权和表决权等；公司控股股东严格依规行使股东权利、履行股东义务，恪守各项公开承诺。在董事会和管理层层面，独立董事充分发挥参与决策、监督制衡和专业咨询的作用；全体董事、高级管理人员均恪守忠实、勤勉义务，不断提升履职能力，有效防范了经营管理中各类风险，促进公司可持续发展。

未来，公司将持续密切跟进公司治理相关法律法规及规范性文件的动态变化，结合实际情况及时修订完善配套管理制度，进一步提升规范运作和风险防范水平。公司管理层将持续优化经营管理，不断增强公司核心竞争力，推进公司主业高质量发展，以良好经营成效回馈广大投资者。

四、重视股东回报，增强投资者获得感

公司自上市以来一直秉承积极回馈投资者的理念，坚持持续、稳定的利润分配政策，自 2012 年以来每年均进行了现金分红，让投资者分享公司的成长与发展成果。此外，为积极响应中国证券监督管理委员会关于“推动一年多次分红”“增强投资者获得感”等政策的号召，公司在保证未来业务发展资金需求的前提下，已连续三年在年度分红的基础上进行了中期分红，以持续提升投资者回报。

未来，公司将结合所处行业特点、发展阶段、盈利水平、现金流状况和未来资金需求，持续完善科学、稳定、可持续的股东回报机制，保持分红的稳定性、及时性和可预期性。同时，公司将持续关注资本市场政策和公司实际情况，在符合相关法律法规及公司发展需要的前提下，积极研究股份回购等多元化投资者回报方式，进一步完善投资者回报机制，增强投资者获得感。

五、高质量开展信息披露与投资者沟通，有效传递公司价值

公司高度重视信息披露工作，严格按照有关法律法规和监管规则要求，真实、准确、完整、及时、公平地履行信息披露义务，在持续做好法定信息披露的基础上不断提高信息披露工作质量，适度增加自愿性信息披露，确保所有投资者平等获取信息。在深圳证券交易所发布的 2024-2025 年度上市公司信息披露工作评价结果中，深圳华强信息披露工作再次被评定为 A 级，已是公司第 11 次获得最高评级。未来，公司将继续高质量开展信息披露工作，持续提升定期报告、临时公告和投资者交流材料的可读性，帮助投资者更加全面、准确、及时地了解公司经营情况、发展战略和长期投资价值。

公司持续多渠道开展投资者关系管理工作，通过业绩说明会、投资者调研、集体接待日、股东会、深交所互动易、投资者热线、电子邮箱、公司网站投资者关系专栏等多种方式，与投资者及潜在投资者保持长效沟通，及时回应投资者关切，畅通投资者意见建议反馈渠道，维护投资者尤其是中小投资者的合法权益。

后续公司将持续拓宽投资者沟通场景、丰富互动形式，继续优化“走进深圳华强”等投资者现场调研和交流活动，帮助投资者更加直观地了解公司的发展历程、业务布局和产业资源优势等。同时，公司将继续用好“深圳华强投资者关系”公众号及视频号等新媒体渠道，常态化发布公司动态、产业研判等内容，助力投资者增进对公司的了解、深化对公司投资价值的理解。

六、风险提示

本行动方案经董事会审议通过后实施。未来实施过程中，本行动方案可能受到宏观环境及政策、行业发展变化等因素影响，具有一定不确定性。所涉及的发展规划及相关前瞻性表述，不构成公司的实质承诺。公司将根据监管要求，定期对本行动方案的实施进展及效果进行评估说明，并根据环境变化及经营情况，适时对相关措施进行优化和调整，确保各项举措可持续推进。敬请广大投资者理性投资，注意风险。

特此公告。

深圳华强实业股份有限公司董事会

2026年6月30日