

深圳市好上好信息科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2026-004

投资者关系活动类别	☒ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☐ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他
参与单位名称及人员姓名	鹿可资本 龚莉、麻王投资 冯健饶、山西证券 徐李天、道朴资本 王瑞宝、华璞资产 殷鹏皓、海南羊角私募 解睿、众微资本 何一健、华福证券 王鑫旸、明泽投资 高安婧
时间	2026 年 7 月 3 日 10:00-11:30
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	公司董事、董事会秘书 王丽春女士 公司事业部总经理 窦贵栋先生 公司证券事务代表 庞茜玥女士
投资者关系活动主要内容介绍	公司交流的主要内容如下： 1、分销商的核心价值和公司竞争优势是什么？ 原厂属于技术密集型公司，其核心竞争力在于技术研发、先进工艺与设计能力，需集中资源与竞争对手在技术层面展开竞争。因此，原厂通常人员规模有限，不具备覆盖广泛客户、提供本地化支持、库存管理、物流配送及售后技术服务等组织能力与运营基础设施。分销商作为连接供应商与客户的重要桥梁，公司的优势是综合性的，首先体现在商务服务能力，公司可通过丰富的销售网络快速响应客户需求；其次是技术支持能力，公司配备了专业的技术团队，能够基于公司的产品为客户

	提供应用设计方案，有效缩短客户的研发周期，帮助客户降低综合成本，增强客户粘性，亦深化了与原厂的合作关系。 2、收购鼎瑞芯和宝汇芯微对公司能带来多大的助力？ 公司收购宝汇芯微主要系通过其承接 MPS 产品线资源。公司原有业务主要面向消费电子市场，而 MPS 产品线则在新能源汽车电源管理、工业控制等具备较高增长潜力的领域建立了完善的客户网络与技术壁垒，通过宝汇芯微承接 MPS 产品线资源，公司可以快速切入汽车电子产业链。此外，鼎瑞芯核心产品包括比亚迪电池的高压继电器、薄膜电容器等车用电子元器件，其在新能源汽车三电系统领域具备成熟的产品优势与客户基础。收购宝汇芯微和鼎瑞芯可以进一步丰富公司在汽车电子、工业控制领域的产品矩阵与客户资源，构建起覆盖消费电子与汽车电子的多元化业务架构，进而改善盈利结构并增强在高端应用市场的竞争实力。 3、公司目前 AI 服务器、AI PC、边缘算力相关业务布局及推广情况？ 公司当前与星辰科技、摩尔线程、后摩、爱芯元智等知名 AI 芯片公司已建立初步合作关系，同时公司积极围绕算力芯片和加速卡、PCIE 高速互联芯片、光通信芯片、存储、模拟芯片以及配套电源系统（HVDC）等相关产品在 AI 服务器、边缘个人工作站、AI BOX、桌面机器人、AI PC、AI NAS 等边缘应用场景进行市场突破和业务推广。
附件清单(如有)	无
日期	2026 年 7 月 3 日