

**中国国际海运集装箱（集团）股份有限公司**

**投资者关系活动记录表**

编号：2026-10

<p>投资者关系活动类别</p>	<p> <input type="checkbox"/>特定对象调研                      <input type="checkbox"/>分析师会议  <input type="checkbox"/>媒体采访                                <input type="checkbox"/>业绩说明会  <input type="checkbox"/>新闻发布会                              <input checked="" type="checkbox"/>路演活动  <input type="checkbox"/>现场参观  <input type="checkbox"/>其他（请文字说明其他活动内容）         </p>
<p>参与单位名称及人员姓名</p>	<p> <b>策略会：</b>            中金公司策略会、国泰海通证券策略会、东吴证券策略会、CLSA策略会、招商证券策略会  <b>一对一：</b>            易方达基金、淡水泉基金、国金证券、东方证券、博时基金、国寿养老、华夏久盈、Fidelity、人保资产、诺安基金  <b>一对多：</b>            长江证券、广发基金、景顺长城、银华基金、嘉实基金、国投瑞银、永赢基金、人保资产、太平资产、新华资产等等         </p>
<p>时间</p>	<p>2026年6月</p>
<p>地点</p>	<p>中集集团总部、上海、昆明、韩国</p>
<p>上市公司接待人员姓名</p>	<p>           中集集团董事会秘书                      吴三强            中集集团证券事务代表                    何林滢            中集集团投资者关系资深经理        巫 娜            中集集团投资者关系经理                韩晓娜         </p>
<p>投资者关系活动主要内容介绍</p>	<p> <b>2026年6月主要交流内容包括：</b>  <b>1、海洋工程板块最新的接单情况如何？</b> </p>

答：海工新签订单方面，今年一季度生效合同额达 7.5 亿美元，包括 1 条铺石船、2 条 RORO 及 4 艘载重能力为 31.9 万吨的超大型原油运输船（VLCC）。VLCC 订单的签订，也标志着来福士成功进入 VLCC 大型油轮建造市场，进一步丰富了高端产品矩阵。

进入第二季度，根据客户以及公司官方已公开发布信息，中集来福士又新获两艘 7000 车位 LNG 双燃料汽车运输船建造订单、4+6 艘活鱼运输船订单以及 Greater PAJ FPSO EPCIC 项目合同订单，凸显中集来福士的高端海工制造能力持续获得客户认可。

## **2、请详细介绍一下公司新签的 Greater PAJ FPSO 项目具体情况？**

答：此次中集来福士承接 Greater PAJ FPSO 的总承包工作，涵盖整个 FPSO 船体及全部上部模块的前期可研设计、基础与详细设计、物资设备采购、建造、拖航，以及海上安装调试等全流程业务。该项目投入运营后，日产量将达到 9.5 万桶。

EPCIC 是海洋工程领域高端总包模式，对承包方的工程设计能力、供应链整合能力、项目管理能力、建造集成能力以及海上安装调试组织能力均提出了更高要求。本次 Greater PAJ FPSO EPCIC 项目的签署，充分体现了国际主流油气公司对中集来福士综合实力、项目履约能力和高端海工装备交付能力的认可，也标志着公司海工业务从“建造主导”迈向设计 - 建造 - 集成一体化总包的高阶能力层级，是国内海工总包能力的重要里程碑，也进一步巩固了中集来福士在全球 FPSO 市场的竞争力和行业影响力。

## **3、海工钻井平台业务最新进展如何？**

答：海工资产运营管理方面，今年第一季度得益于蓝鲸 1 号平台成功上租、多个钻井平台续约涨价以及精细化管理带来的运营成本下降，推动期内经营利润向好。

此外，第一季度内第六代半潜钻井平台“仙境烟台”新签约钻井作业意向函，为营收增长注入动力；半潜式起重/生活支持平台 BlueGretha 完成船厂改造后，顺利启航前往预定作业海域。

	<p>同时，公司也通过积极参与国际市场，为集团旗下半潜钻井及生活平台等海工资产积极拓展新合同，有效拓宽盈利空间，创造更优经营回报。</p> <p><b>4、公司集装箱业务最新经营情况如何？</b></p> <p>答：集装箱业务方面，第一季度由于量价较上年同期均有所回落，导致该分部营业收入及净利润同比均出现下降。但进入第二季度以来，行业需求有所回升，目前已排产至第三季度末。</p> <p>今年整体来看，受去年高基数以及材料价格上行带来的成本压力影响，集装箱板块业绩相比去年仍旧有所承压。但集装箱板块培育的集装箱储能、模块化建筑、冷链、模块化数据中心等新兴业务，都处于积极布局和快速发展当中，将为集装箱板块贡献重要增量。</p> <p><b>5、公司的模块化数据中心业务有何竞争优势？目前业务拓展情况如何？</b></p> <p>答：在模块化数据中心领域，我们主要为全球算力提供涵盖设计、建造、运输、交付的一体化“开箱即用”解决方案，产品一方面聚焦计算机房的全预制化集成，另一方面我们也在积极打造供配电、预冷、柴发等核心功能模块的系统能力。今年第一季度，公司也完成了对该业务的组织优化与战略升级，制造产能从单一基地扩充至三大基地协同量产，交付能力得到全面提升。</p> <p>截至今年1季度末，我们为超过300MW的AI及云计算客户提供预制化数据中心的技术与制造交付服务。当前，公司正积极开拓东南亚市场，以马来、印尼为支点辐射整个区域。</p> <p>但需注意的是，目前模块化数据中心业务占集团总体营收占比较小，投资者需注意投资风险。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2026年7月6日