

2026 年 7 月 9 日武汉锐科光纤激光技术股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2026-002

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☒业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2026 年 7 月 9 日（周四）下午 14:30—17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ）采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、董事长、总经理陈星星 2、财务负责人、董事会秘书邓先琨
投资者关系活动主要内容介绍	投资者提出的问题及公司回复情况 公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复： 1、公司最近有哪些新技术产品实现规模化生产和销售，在技术研发方面有哪些储备？ 尊敬的投资者，您好！公司目前已形成六大类激光器产品，分别为连续光纤激光器、准连续光纤激光器、脉冲光纤激光器、窄线宽光纤激光器、直接半导体激光器和超快激光器均已实现规模化生产和销售，并在低空安防、激光焊接、激光医疗、精密加工、增材制造、激光空间应用等领域持续进行拓展。谢谢！ 2、超快激光器、超高功率 220kW 工业激光设备为高端核心品类，适配半导体、面板、高端制造场景，现阶段高端激光产品客户认证、批量出货进度及高毛利产品结构优化成效如何？

尊敬的投资者，您好！公司超快激光产品已实现 TGV、BC 电池、UTG、半导体等领域产业化应用，伴随国产超快激光市场渗透持续提速；超高功率激光器现已批量应用于船舶制造、轨道交通等高端制造领域，并在矿产资源开采等特殊场景实现落地。目前公司高端激光产品出货量稳步增长，产品结构持续优化升级。谢谢！

3、公司作为国内光纤激光器龙头，具备从特种光纤、核心器件到整机的垂直集成能力，现阶段中高功率光纤激光器产能利用率、工业加工领域订单储备及整体毛利率维稳水平如何？

尊敬的投资者，您好！公司始终把技术创新摆在战略核心位置，凭借全产业链垂直整合能力，大力开展核心器件自研攻关，实现关键核心技术自主可控。公司持续优化技术路线、深化精益管理、落地智能制造，稳固长期成本优势，公司 2024 年第四季度起已连续四个季度实现毛利率恢复。谢谢！

4、请问公司哪些产品是与商业航天、激光武器相关的？未来两年订单情况如何？另外，太空算力中涉及的星间通信以及卫星与地面通信是否能应用到公司相关产品？目前订单情况如何？

尊敬的投资者，您好！锐科激光的激光器产品在航空航天领域，广泛应用于大飞机机身“以焊代铆”、航空发动机增材制造、运载火箭关键结构件 3D 打印、精密焊接以及零部件表面清洗等关键工序，为航空航天装备的高性能与高可靠性提供了工艺保障。子公司睿芯光纤已成为国内少数同时掌握特种光纤全流程核心工艺并具备规模化生产能力的特种光纤企业之一。睿芯的掺铒、铒镱共掺光纤已逐步应用于地面光通信 DWDM 光传输网信号放大，耐辐照特种光纤应用于星间通信已进入验证阶段。谢谢！

5、睿芯光纤扩产情况如何？锐科现在泵浦自给率大约是多少？未来 1 年海外营收比例会到多少？现在我们产能利用率高吗？

尊敬的投资者，您好！公司已披露睿芯光纤开展高功率掺杂特种光纤数字化生产线二期建设项目；公司泵浦源全面实现自主可控，目前订单充足，产能利用率较好，公司正在持续加大海外业务布局，有效提升海外营收占比。谢谢！

6、二季度业绩怎么样，在高端业务是否有突破？

尊敬的投资者，您好！公司始终服务于国家战略，产品在高端应用领域持续放量，第二季度业绩详见公司定期报告。谢谢！

7、公司在7月8日互动平台回答投资者提问时表示，将由激光器供应商向“激光器”解决方案供应商转型，请问目前是否有成型方案应用？未来两年具体规划是怎样的？是否能够成为公司新的利润增长点？

尊敬的投资者，您好！公司正在向“激光器+”激光解决方案供应商转型，为客户提供满意的核心光源和激光全套解决方案，目前已形成“RayWeld”系列一站式焊接全场景解决方案、复合清洗一站式解决方案，高效赋能新能源、船舶、轨交、钢构等领域转型升级。谢谢！

8、请问主营的激光器产品未来两年内的应用，在十五五国家重点规划发展的领域人工智能、量子科技、具身智能、生物制造、商业航天等，能否像PCB、光模块公司一样，轻松跻身千亿万亿市值？是否能连续两年保持高速营收和利润双增长？是否能改革很多央企“尾大不掉”的问题，注入优质资产，保持长远发展？

尊敬的投资者，您好！公司已布局人工智能、商业航天、生命健康等十五五重点新兴领域，开发对应超快、特种医疗、精密封装等激光光源产品，把握新兴产业发展红利。公司持续优化产品结构、借助AI数字化管理降本增效，持续推动营收利润稳步提升。公司持续深化体制机制改革，灵活开展激励措施，进一步提升企业活力，推动公司高质量发展，相关重大事项详见公司公告。谢谢！

9、公司有没有考虑做激光的下游产品，类似于大族激光这类企业。而不仅仅是生产激光泵浦器？

尊敬的投资者，您好！公司始终坚持“核心光源、锐科智造”的企业使命，充分发挥激光原创技术策源地的核心优势，依托自身完整产业链布局，后续会针对特殊细分领域，结合客户实际需求提供定制化系统解决方案，协同客户共同开拓落地激光制造新兴应用场景。谢谢！

10、请问陈董事长，公司有没有做激光下游产品的考虑，类似与大族激光这样的集成产品。而不是制作激光泵浦产品？

尊敬的投资者，您好！公司始终坚持“核心光源、锐科智造”的企业使命，充分发挥激光原创技术策源地的核心优势，依托自身完整产业链布局，后续会针对特殊细分领域，结合客户实际需求提供定制化系统解决方案，协同客户共同开拓落地激光制造新兴应用场景。谢谢！

11、您好，看在股价持续下跌 30%以上的的情况下，公司能否考虑人文关怀小股东，公布半年报业绩预增情况？能否介绍一下公司民用产品的订单增长情况？能否介绍下公司关于激光武器的外贸订单增长情况？

尊敬的投资者，您好！公司目前已形成六大类激光器产品，分别为连续光纤激光器、准连续光纤激光器、脉冲光纤激光器、窄线宽光纤激光器、直接半导体激光器和超快激光器，产品广泛应用于激光安防、高端制造、激光医疗、航空航天、半导体精密加工、激光工具等领域，产品渗透率持续提升。公司将严格按照监管披露要求，履行信息披露义务，有关公司产品、订单、业绩情况请关注公司公告。谢谢！

12、请介绍贵公司在那些半导体设备有应用？

尊敬的投资者，您好！公司坚持自主研发，精准攻克半导体精密

加工痛点。直接半导体激光器、连续激光器可在晶圆检测中进行应用，皮秒激光器已经在碳化硅晶圆切割等领域实现应用，飞秒激光器已经在 TGV 激光制孔工艺成功应用，相关研发与量产能力持续夯实。国产超快激光正加速补齐算力制造领域的关键短板。谢谢！

13、请问贵公司是否有能力生产 980/1480nm 通信级泵浦激光器？若有产能如何？谢谢！

尊敬的投资者，您好！锐科激光“全波段系列产品”围绕激光领域“全波长、全功率、全脉宽、全应用”目标，实现各层级基础技术、材料、器件、光源自主创新。公司研发技术情况请以定期报告披露的情况为准。谢谢！

14、公司持续推进特种光纤、激光芯片自研自产，完善核心元器件自主可控体系，目前核心零部件国产化替代比例，以及自研配套对整体生产成本、产品溢价的赋能效果多大？

尊敬的投资者，您好！公司始终把技术创新摆在战略核心位置，凭借全产业链垂直整合能力，大力开展核心器件自研攻关，实现关键核心技术自主可控。一方面持续优化技术路线、深化精益管理、落地智能制造，稳固长期成本优势；另一方面推动 AI 技术融入业务全链条，提质增效、加快新品迭代。公司持续打造激光+AI 一站式解决方案，不断丰富产品矩阵、提升产品附加值，构筑差异化竞争壁垒。谢谢！

15、公司激光器产品深度配套新能源动力电池焊接场景，市占率位居国内前列，目前对接宁德时代、比亚迪等头部客户的定点份额、出货规模及新能源业务营收占比提升节奏怎样？

尊敬的投资者，您好！公司深度绑定宁德时代、比亚迪等头部新能源企业，在动力电池的高端智能化产线中的相关应用保持高合格率优势，国产渗透率不断提升，为公司业务提供有效支撑。谢谢！

16、公司布局光通信放大、民用激光工具、智能激光装备等新兴

	赛道，同步落地智慧激光产业园扩产项目，现阶段新业务营收贡献、新产能爬坡进度及未来增量空间如何？ 尊敬的投资者，您好！公司结合战略发展规划正在积极开展产能扩建的相关工作，同步加快在通信、车身焊接、轨道交通、船舶制造、航空航天等新兴领域的拓展速度，收入结构持续改善，产能扩建和收入情况，具体内容请关注公司公告。谢谢！ 17、公司的市值管理方面有哪些实质的工作？公司的技术含量很不错，但市值管理很一般。 尊敬的投资者，您好！公司高度重视市值管理工作，始终以提升核心价值为导向，根据各年度实际情况制订年度市值管理方案，公司目前正在按照年度市值管理方案开展各项工作。公司立足主业深耕市场，加快技术成果落地，持续提升经营质量与盈利水平；合规运用资本市场工具，稳步优化股东回报；同时抓实投资者关系管理，主动做好价值传递，全面畅通沟通渠道，积极回应市场关切。公司严守合规经营底线，统筹做好经营发展与市值管理各项工作，切实维护广大投资者长远利益。谢谢！
附件清单 (如有)	