

证券简称：中仑新材

证券代码：301565



材 料 科 技 ， 让 生 活 更 美 好

中仑新材料股份有限公司

投资者关系活动记录表

（向不特定对象发行可转换公司债券网上路演）

证券代码： 301565

证券简称：中仑新材

中仑新材料股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2026-009

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☒路演活动 ☐现场参观 ☐其他 _____
参与单位名称及人员姓名	线上参与中仑新材料股份有限公司向不特定对象发行可转换公司债券网上路演的全体投资者
时间	2026年8月5日 (周三) 上午 10:00~12:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”(https://ir.p5w.net)采用网络远程的方式召开向不特定对象发行可转换公司债券网上路演
上市公司接待人员姓名	中仑新材 董事长 杨清金 中仑新材 总经理 颜艺林 中仑新材 财务总监 谢长火 中仑新材 董事会秘书 马彬惠 中信证券 投资银行华东一部执行总经理、保荐代表人 马锐 中信证券 投资银行华东一部高级副总裁、保荐代表人 戴五七
投资者关系活动主要内容介绍	投资者提出的问题及公司回复情况 公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复： 1、本次配售大股东是否全额申购 尊敬的投资者，您好！本次发行可转债向公司原股东实行优先配售，请关注公司后续公告，感谢您的关注。 2、印尼项目属于海外投资，请问项目在当地土地、环评、能耗、劳工政策、关税贸易壁垒方面存在哪些不确定性，公司已做哪些风险预案？预计一期、二期分别的建设周期、投产及

	完全达产后的盈亏平衡点？ 尊敬的投资者，您好！ 1、印尼项目位于印尼苏尔雅齐达工业园，已取得相应土地的土地权证，并取得园区关于符合园区生态环境许可的声明。园区天然气、电力、工业用水等供应基础设施完善，能够提供稳定、持续的能源供应。印尼劳动力人口数量较多，劳动力成本较低，人力成本优势突出。印尼作为东盟核心成员，产品出口至东盟其他国家可享受零关税待遇，具备贸易关税优势。 公司具备丰富的项目建设经验，在全球范围建有四个膜材生产基地，建立了完善的生产基地管理制度体系，能够保障生产基地的高效运转。四大生产基地的管理模式、管理要求一致，公司将充分发挥厦门基地、泉州基地的生产管理经验，保障印尼基地的快速建设及高效经营。 2、印尼一期、二期的建设周期均为24个月，其中印尼一期的BOPA1线（产能2.5万吨/年）已于2026年1月投产，印尼一期BOPA2线、印尼二期BOPA3线、印尼二期BOPA4线预计分别于2026年下半年、2027年、2028年投产。印尼项目的建设能够有效缓解公司产能压力、突破产能瓶颈，进一步巩固公司在BOPA膜材领域的龙头地位，加速业务全球化布局，从而全方位提升公司的综合竞争力，经测算，具有良好的经济效益。 感谢您的关注。 3、公司在具身机器人的应用有哪些？目前是什么进度，未来对公司的经营情况有什么影响？ 尊敬的投资者，您好！公司正积极拓展产品在新兴应用领域的多元化布局，具体进展请关注后续公告。感谢您的关注。 4、本次可转债不设置担保，主体与债项评级为 AA- ，请结合公司经营性现金流、现有负债结构，测算可转债存续期内本息兑付压力，说明公司如何保障可转债本息偿付，是否存在
--	---

	流动性风险？ 尊敬的投资者，您好！ 以公司经营活动现金流量净额为基础进行测算，预计债券存续期间经营活动现金流入总额可以覆盖债券本息，公司具有足够的现金流来支付本次发行债券的本息。 截至2025年末，公司资产负债率较低，资本结构良好，经营活动现金流较充足，流动性风险较小。 感谢您的关注。 5、本次募集资金中有部分用于补充流动资金，请说明补流的测算依据；未来募集资金专户监管、资金投向变更、附加回售触发的具体处置机制？ 尊敬的投资者，您好！ 1、本次募集资金结合公司资金储备、现金流、经营需求、未来资本开支、银行借贷及还款安排综合测算，具体详见公司公告。 2、经股东大会授权，公司董事会已审议通过相关议案，将设立募集资金专项账户，与保荐机构、银行签署监管协议，对募集资金实行专户管理。 3、若本次可转债募集资金使用发生被监管认定为改变募集资金用途的重大变更，债券持有人享有一次附加回售权，具体详见公司公告。 感谢您的关注。 6、公司最新的产品矩阵和产能布局情况？ 尊敬的投资者，您好！ 公司产品涵盖新能源膜材、功能性膜材、生物基可降解膜材及高性能聚酰胺材料，赋能下游多个行业。其中，新能源膜材包含运用于软包锂电池和固态电池铝塑膜的新能源BOPA膜材、以及运用于薄膜电容器和复合集流体的BOPP新能源膜材；功能性膜材主要为具备较高阻氧性、耐穿刺、较高拉伸强度的双向拉伸聚酰
--	---

	胺膜材（BOPA膜材），生物基可降解膜材为在一定条件下可实现完全降解的双向拉伸聚乳酸膜材（BOPLA膜材）。 新能源膜材方面，公司计划投资25亿元建设新能源膜材项目，旨在进一步丰富公司的“高精尖”产品矩阵，提升行业竞争力，项目分期建设，其中一期项目规划两条产线，目前处于产品市场推广及客户储备阶段，首条产线已于2025年11月投产，第二条产线预计于2026年投产。 功能性BOPA膜材方面，公司在国内建有两个生产基地，分别位于厦门、泉州，截至目前，拥有15条生产线，国内总产能为16.50万吨/年，待规划产能（共规划16条产线）全部达产后，国内总产能将突破18.50万吨/年，产能规模位居全球首位；海外建有一个膜材生产基地，位于印尼西爪哇省，截至目前，印尼长塑一期、二期共规划4条生产线，达产后将为公司在海外带来9万吨/年产能增量，可深度服务东南亚及周边地区市场，进一步提升公司在全球膜材领域的供应能力与市场渗透率。届时，公司国内外总产能预计将为27.50万吨/年，可更好地发挥规模优势，进一步增强综合竞争力，为满足市场需求、扩大市场份额提供了有力保障。 生物基可降解膜材方面，公司已成功攻克生物基可降解膜材生产的技术瓶颈并成功将产品产业化。在全球材料市场向环保化发展的大趋势下，伴随着国内可降解材料环保政策的逐步实施，生物基可降解膜材将迎来更大的市场空间，公司作为全球极少数能够批量生产膜材的企业，有望优先受益于未来行业成长。 高性能聚酰胺材料方面，公司现有产能约14.50万吨/年，至2027年，高性能聚酰胺材料产业化项目全部建成后，将带来21万吨的产能增量（其中，IPO募投项目产能14万吨，自有资金建设项目产能7万吨），全部达产后，总产能35.50万吨/年，项目产能优先保障公司新增BOPA产能对原材料的需求，进一步凸显产业链一体化优势，进一步带动成本优势加原材料端产品创新，促进下游膜材的新产品开发及性能优化，更好地实现协同创新。 感谢您的关注。
--	--

7、公司将如何保障新增产能的有效去化？

尊敬的投资者，您好！

公司已为本次募投项目新增产能制定了明确的消化措施，将从项目投产进度、现有客户合作、增量客户开拓、未来生产及销售规划等方面确保产能的有效消化，具体措施如下：

（1）合理规划项目投产进度。为保障募投项目产能得以消化，公司在募投项目规划时考虑了新增产能的释放过程，“印尼一期项目”、“印尼二期项目”将逐步投产，能够有效避免新增产能消化压力的集中出现。

（2）持续深化现有客户合作。随着BOPA膜材竞争的持续加剧，下游客户对BOPA膜材的成本控制、产品质量提出更高要求，公司凭借技术、规模、产品、一体化等优势，稳居全球功能性BOPA膜材细分龙头。随着本次募投项目的投产，公司的规模优势将进一步扩大，且可更好的服务东南亚市场并辐射欧洲等市场，有利于持续深化现有海外客户的合作。此外，益海嘉里、中粮集团、联合利华等国内外知名终端品牌厂商在印尼均设立有生产基地，本次募投项目将帮助公司进一步充分发挥属地化服务、运输成本等优势，从而加深与相关客户的合作。

（3）加大增量客户市场开拓。BOPA膜材具有强度高、韧性好、温度范围宽、特别耐酸碱以及拥有良好的空气阻隔性和气味阻隔性等优点，应用场景众多，市场增长前景较好。BOPA膜材可广泛应用于食品包装、日化包装、医药泡罩、建筑化工等众多领域，且在软包电池等新兴领域的应用也持续增加，这都为公司向新增客户、新增市场的开拓提供了强大支撑。公司将通过深度参与海内外展会、增加客户拜访频率、加强境外团队经营能力、完善服务团队体系建设等具体措施，全面提升市场开拓能力，积极拓展东南亚、欧洲等市场的新客户，持续获取新客户订单，有效促进新增产能的消化。

（4）明确规划生产、销售安排。为保障产能的有效消化，

	公司已就生产及销售作出明确安排。在生产方面，公司按产线类型进行生产安排，最大程度降低产品生产切换带来的产线调整，从而保证产能利用率、产品性能及成本；在销售方面，公司按生产基地进行销售安排，最大程度保证对全球市场需求的快速覆盖。 感谢您的关注。 8、本次发行可转债对公司的生产经营和财务状况有哪些影响？ 尊敬的投资者，您好！ 本次发行对公司经营管理的影响有：本次向不特定对象发行可转换公司债券募集资金在扣除相关发行费用后将用于“印尼长塑高性能膜材产业化项目（一期）”“印尼长塑高性能膜材产业化项目（二期）”及补充流动资金。本次募集资金投资项目基于公司在技术和市场方面的积累，与公司现有主业紧密相关，募集资金投资项目符合国家相关的产业政策以及公司整体战略发展方向，具有良好的市场前景和经济效益，有利于公司提升核心产品生产能力，增强公司整体运营效率，提升公司盈利能力和综合竞争力，为公司的持续发展奠定坚实基础。 本次发行对公司财务状况的影响主要体现在三方面：（1）对公司资本结构的影响。本次发行募集资金到位后，公司的货币资金、资产总额、负债总额将相应增加，可为公司的后续发展提供有力保障。本次可转债转股前，公司使用募集资金的财务成本较低，利息偿付风险较小。随着可转债持有人未来陆续转股，公司的资产负债率将逐步降低，有利于优化公司的资本结构、提升公司的抗风险能力。（2）对公司盈利能力的影响。本次发行募集资金到位后，短期内可能导致公司净资产收益率、每股收益等财务指标出现一定程度的摊薄，但本次募集资金投资项目符合国家产业政策要求和行业市场发展趋势，随着本次募集资金投资项目效益的实现，公司长期盈利能力将会得到显著增强。（3）对
--	--

	公司现金流的影响。本次发行完成后，公司筹资活动现金流入将大幅增加，用于募集资金投资项目的投资活动现金流出也将相应增加。随着印尼膜材生产基地项目投入运营，公司未来经营活动现金流入将逐步增加。 感谢您的关注。 9、结合募投项目投资规模，未来三年公司整体资本开支规模较大，本次可转债融资后，公司未来的资产负债率管控目标，后续是否还有进一步股权或债务融资计划？ 尊敬的投资者，您好！ 本次可转债发行完成后、转股前，公司资产负债率有所上升但是整体仍处于合理区间。随着后续可转债转股，相关负债将转为股东权益，公司资产负债率将得到显著改善。 本次选择可转债融资，是公司结合自身经营、资本开支规划综合评估后的审慎方案。未来公司将持续做好资产负债率管控，后续如有进一步股权或债务融资安排，将结合项目资金需求、资本市场环境、公司财务状况以及股东利益等多方面因素综合研判，履行相应信息披露义务。 感谢您的关注！ 10、对比银行借款、定增等融资工具，公司本次选择可转债融资，主要出于哪些考量？结合当前利率环境，如何看待本次可转债票面利率水平？ 尊敬的投资者，您好！ 一、选择可转债融资的考量如下： 1、发行可转债对公司原有股东稀释效应相对较小，本次发行可转债向公司原股东实行优先配售，公司原有股东可通过行使优先配售权认购公司本次发行的可转债，以减少后续可转债转股后对自身持股比例的稀释效应。相较定增，公司发行可转债的转股价格下限相较向特定对象发行股票等再融资品种的发行价格
--	---

	下限更高，可转债转股时对公司原有股东的股权稀释效应更小。 2、可转债票面利率相对较低，公司实际担负偿债压力较小，相较银行借款，可转债作为兼有股权性质和债券性质的混合型证券，其公开发行的票面利率普遍较低，发行完成后公司面临的付息压力较小，对公司生产经营和财务安全性不会造成重大不利影响。 3、公开发行可转债的发行风险相对较小，原股东优先配售之外的余额和原股东放弃优先配售后的部分采用网下对机构投资者发售和/或通过深圳证券交易所交易系统网上定价发行相结合的方式进行，余额由承销商包销。因此，相较于定增，本次发行可转债采用承销商包销的形式，发行风险相对较小。 4、公开发行可转债转股后可增强公司股票流动性，在公司本次发行的可转债进入转股期后，投资者可通过选择转股变为公司普通股股东。相较定增，发行可转债能够吸引更多的投资者，在转股后增加公司股票的流动性。 二、利率水平： 公司根据可转债的市场行情确定本次发行的可转债票面利率为：第一年0.20%、第二年0.40%、第三年0.60%、第四年1.00%、第五年1.50%、第六年2.00%。 本次发行的可转换公司债券期满后五个交易日内，公司将按债券面值的110%（含最后一期利息）的价格赎回未转股的可转换公司债券。 综上，公司选择可转债，是在融资成本、股权稀释风险和财务灵活性之间做出的综合最优解。 感谢您的关注。 11、公司发行可转债投资印尼基地出于哪些考量？必要性高吗？ 尊敬的投资者，您好！ 公司2025年度申请向不特定对象发行可转换公司债券，并募
--	--

	集资金投资印尼长塑高性能膜材项目的必要性有： （1）突破产能瓶颈，满足下游持续增长需求 BOPA膜材由于其优越的性能，广泛应用于各类产品的包装，包括食品饮料、药品、日化用品、软包锂电池等。在下游需求的推动下，公司相关生产设备基本处于满负荷运转状态。虽然公司通过优化生产流程、改进生产设备、实践精细化管理等手段不断提升生产效率，但仍无法充分满足下游市场的生产需求，如未能进行产能扩张，将直接制约公司BOPA膜材业务的发展。 本次募集资金投资项目将新增BOPA膜材产能9万吨，能够有效缓解公司产能压力、突破产能瓶颈，进一步满足下游持续增长的产品需求。 （2）配套海外产能，巩固BOPA膜材龙头地位 根据行业自律组织中国包装联合会资料显示，公司聚酰胺双向拉伸薄膜产品连续多年全球市场占有率超20%，处于功能性BOPA膜材首位。截至目前，公司BOPA膜材产能为19万吨/年，产能规模位居全球首位。受益于下游持续增长的产品需求，行业企业竞相建设BOPA膜材项目，不断提高产品产能，以满足客户的市场需求。 公司全球建有四大膜材产业基地：厦门功能性膜材基地及新能源膜材基地，泉州一体化产业链基地，印尼功能性膜材基地，分别位于福建厦门、福建泉州、印尼西爪哇。2022年至今，公司境外销售收入占营业收入的比例整体呈增长趋势，要求公司加快海外生产基地的建设，配套海外产能，以更好的服务东南亚市场并辐射欧洲、北美洲市场。 本次募集资金投资项目将新增9万吨BOPA膜材的海外产能，有利于进一步巩固公司在BOPA膜材领域的龙头地位，更好应对全球市场竞争。 （3）建立海外基地，加速全球化业务布局 近年来，全球贸易环境复杂化，部分国家通过关税壁垒、技术标准等手段实施贸易保护。目前，公司境外销售收入呈增长趋
--	---

	势，并以东南亚、欧洲、北美洲等地区的销售为主，要求公司加快海外生产基地的建设，强化全球业务布局，以应对贸易政策波动带来的供应链风险。 印尼膜材生产基地位于印尼西爪哇省，可深度服务印尼及周边地区市场。印尼作为东盟核心成员，产品出口至东盟其他国家可享受零关税待遇，且其地理位置可直接辐射海外市场，形成天然的区域贸易枢纽，可以实现对欧洲等市场的快速辐射，从而提升公司在全球膜材领域的市场渗透率，实现对东南亚、欧洲等战略性市场的维持与开拓。 通过布局印尼膜材生产基地，公司将进一步提高自身抗风险能力，并利用当地的政策及资源优势，加速业务全球化布局，从而全方位提升公司的综合竞争力。 感谢您的关注。 12、可转债募投项目在海外，公司是否具备充足的海外项目运营及管理经验？ 尊敬的投资者，您好！ 公司已具备较为充足的境外项目运营及管理经验： （1）生产基地运营经验。截至目前，公司在国内已建有两个膜材生产基地，分别位于厦门、泉州，共有15条生产线，国内总产能为16.50万吨/年，产能规模位居全球首位。在长期的生产经营过程中，公司已积累了涵盖生产、技术、质控及供应链等多个维度的综合性运营管理经验。公司在管理印尼基地时，可借鉴国内经过验证的运营模式与管理经验，通过高效整合现有管理资源，保障募投项目的顺利落地与稳健运营。 （2）海外市场开拓经验。公司积极开拓海外市场，近年境外销售占比逐年提高。一方面，公司逐步和更多的优质海外客户建立了合作关系；另一方面，公司也通过技术积累和产品优化，不断提升自身知名度和产品认可度。近年来，海外市场需求快速增长，公司产品深受境外客户信赖。目前，公司已构建了覆盖全
--	---

	全球的销售网络，业务遍及美洲、非洲、亚洲、欧洲、大洋洲在内的五大洲40多个国家和地区，2025年境外销售占比超过50%，具备了体系化的国际化运营管理能力。在长期的海外市场开拓与经营过程中，公司在跨国市场准入、跨文化团队管理、国际供应链构建及境外客户服务等方面积累了成熟的经验。该等经验可借鉴应用于印尼基地的建设与运营，为其在市场开拓、本地化运营及风险管理等环节提供坚实支撑，是本次募投项目顺利实施的重要基础之一。 （3）印尼项目管理经验。2023年9月，公司通过香港长塑在印尼设立境外子公司印尼长塑，作为实施印尼项目的运营主体。印尼长塑于2024年3月成功取得“印尼一期项目”用地的土地权证，并于2024年8月至9月期间，陆续取得项目建设的建筑施工许可及符合园区生态环境要求的声明，随即启动工程建设，并于2026年1月投产第一条生产线。为进一步铺垫市场并测试商业渠道，2024年12月，印尼长塑设立子公司印尼贸易，负责在项目正式投产前开展BOPA膜材的贸易业务。2025年度，印尼贸易已实现营业收入2,229.69万元。上述从项目设立、土地获取到工程建设的顺利推进，以及前期贸易业务的成功推进，共同表明公司已具备在印尼当地开展项目投资、建设与初期运营的实质性管理经验，为募投项目的后续规模化运营奠定了坚实基础。 综上，公司已经具备了较为充足的境外项目运营及管理经验，能够有效保障本次募投项目的实施。 感谢您的关注。 13、请问公司的战略规划如何 尊敬的投资者，您好！ 公司是以产业化运营为核心的新材料企业，秉持着“多矩阵、高精尖、全球化”的核心发展理念，将“产业化运营+持续创新”作为驱动公司发展的双引擎，聚焦关键前沿技术，持续拓展新材料产业生态。公司产品涵盖新能源膜材、功能性膜材、
--	--

	生物基可降解膜材及高性能聚酰胺材料,主要产品作为高端基膜材料赋能新能源、电子元器件、食品、日化、医药等多个行业,聚焦新能源及消费终端领域。 感谢您的关注。 14、公司发行可转债的募集资金规模和用途如何 尊敬的投资者,您好! 公司本次拟发行可转换公司债券募集资金总额不超过人民币106,800.00万元(含本数)。募集资金在扣除相关发行费用后将用于“印尼长塑高性能膜材产业化项目(一期)”“印尼长塑高性能膜材产业化项目(二期)”及补充流动资金。 公司计划在印尼西爪哇省建设印尼长塑高性能膜材生产基地,引进4条BOPA膜材生产线,实现BOPA膜材产能的海外布局,进一步巩固公司在BOPA膜材领域的龙头地位,缓解公司产能压力、突破产能瓶颈,进一步满足下游持续增长的产品需求;同时,利用印尼当地的政策及资源优势,进一步加强与海外客户的业务合作,加速业务全球化布局,更好应对全球市场竞争。 感谢您的关注。 15、公司BOPP膜材的产能规划、投产进度如何,下游主要应用于哪些领域? 尊敬的投资者,您好! 公司的新能源BOPP膜材项目整体规划九条产线,项目总投资预算为人民币25亿元。首条BOPP新能源膜材生产线已于2025年11月正式投产,第二条生产线预计于2026年投产。现有单条生产线年产能约2400吨(视产品厚度而定)。产品主要定位于新能源领域,具体为薄膜电容器基膜(电容膜)和复合集流体基膜(电芯膜),下游应用于薄膜电容器和电池电极复合集流体的生产制造。首条生产线投产后,薄型膜产品已完成客户验证并进入量产交付阶段,超薄型膜产品已实现成功生产,正处于客户验证流程中。
--	---

	感谢您的关注。 16、公司的固态电池BOPA专用膜材能否适应固态电池的发展需求？公司的产品有哪些技术优势？目前业务发展状况如何？ 尊敬的投资者，您好！ 随着电池技术的发展，固态电池因其高能量密度、高安全性、长循环寿命等诸多优势，被视为下一代动力电池技术的重要发展方向。不同于传统液态电池，预计固态电池将采用软包的封装形式。其中搭载固态电池专用BOPA膜材的软包封装方案具备更显著的技术适配性：（1）相较于圆柱或方形电池采用的卷绕工艺，由于无机固态电解质膜柔韧性较差，无法卷绕，只能采用软包叠片工艺；（2）铝塑膜的高延展性更能够适应锂离子在迁徙过程中形成的整体涨缩，缓冲内部应力，防止因应力集中导致的电解质层破裂或界面分离，而方形和圆柱等硬壳封装则难以解决此问题；（3）固态电池和软包电池方案都具备高能量密度特点，两者匹配可进一步强化电池续航和使用时长的优势。因此在电池封装材料及工艺上，采用铝塑膜软包封装工艺被视为一种非常适配且极具前景的技术路线，不仅能够有效满足固态电池追求高能量密度、轻量化、柔韧性以适应体积变化、以及形状灵活性的需求，而且可以减少电池在受到压力或发生形变时破裂的风险，提升安全指数。 公司的全资子公司厦门长塑目前已成功研发固态电池专用BOPA膜材，并于2025年9月作为主要起草单位之一，联合铝塑膜企业、动力电池企业和整车制造厂商等产业链伙伴参与起草了《固态电池用铝塑复合膜行业标准》（T/SHPTA 137-2025），该标准已由上海市塑料工程技术学会发布并实施。目前，公司正紧密跟踪固态电池产业化进程，同步推进固态电池专用膜材的业务拓展。 感谢您的关注。
--	--

	17、公司在BOPA行业的生产研发积累了哪些技术优势？ 尊敬的投资者，您好！ 经过多年深耕与发展，公司已积淀形成深厚的技术优势： （1）工艺技术方面，公司是全球极少数同时成熟掌握机械分步拉伸、机械同步拉伸以及磁悬浮线性电机同步拉伸工艺的厂商，多种生产技术组合可针对下游客户的定制化需求进行柔性切换。上述技术使公司在双向拉伸薄膜领域具备显著技术优势。公司凭借丰厚的技术储备，能够持续在新材料领域挖掘高附加值、高技术壁垒的高功能性膜材，以技术驱动产品迭代，不断开拓行业应用新边界。 （2）在材料技术方面，公司自主研发并熟练掌握母料技术、多种材料共混、共挤等核心材料技术，通过材料技术创新推动产品创新，满足客户个性化定制需求，进一步提升产品市场竞争力。公司依托深厚的技术积淀与持续创新，不仅对母料配方设计、性能优化形成了系统成熟的掌握体系，还在多种材料共混改性、精密共挤工艺方面取得重大突破，实现材料性能的定向提升与功能复合。 公司依托自身领先的工艺技术水平和对材料特性的充分理解，以终端消费市场需求和发展趋势为导向，通过不同材料功能配方调配及工艺技术优化，在实现高质量产品交付的基础上，进一步开发出一系列适配多应用场景的新型膜材，如“PHA锂电膜”“固态电池专用膜材”“电容膜”“电芯膜”“EHA锁鲜型薄膜”“TSA秒撕型薄膜”“MATT消光型薄膜”等，满足定制化、差异化、高端化的终端市场需求。 感谢您的关注。
附件清单 （如有）	无
日期	2026-8-5