

西子清洁能源装备制造股份有限公司投资者关系活动记录表

(2026-08-06)

证券代码： 002534

证券简称：西子洁能

编号：2026-013

投资者关系活动类别	☒ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☐ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☒ 现场参观 ☐ 其他
参与单位名称及人员姓名	财通证券：何兵、谢铭；
时间	2026 年 08 月 06 日
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事长助理：毛一恺； 投资者关系管理专员：马颖妮；
投资者关系活动主要内容介绍	1、 公司基本情况及主要业务介绍？ 公司于 1955 年建厂，2002 年加入西子电梯集团，2011 年深交所挂牌上市，2022 年更名为西子清洁能源装备制造股份有限公司。公司主要从事余热锅炉、清洁环保能源发电装备等产品咨询、研发、生产、销售、安装及工程总承包业务，为客户提供环保设备和能源利用整体解决方案。 目前公司主要包括四部分业务：余热锅炉、清洁环保能源装备、解决方案、备件及服务业务。余热锅炉主要包括燃机余热锅炉、干熄焦余热锅炉、烧结机余热锅炉、水泥窑余热锅炉、电站锅炉及电站辅机等产品，客户群体包括五大电力、钢铁、建材、水泥等高耗能行业企业。清洁环保能源装备主要包括垃圾

	焚烧锅炉、生物质锅炉、废水废气废物（包括污泥）锅炉、熔盐吸热器、换热器、储罐及核电设备等，主要用于垃圾废物处理厂、石化厂、核电站和光热项目等新能源领域。解决方案主要包括但不限于以熔盐储能、导热油换热器、石化化工换热器、海水淡化装置、气化炉（容器、热交换器）等其他换热器及压力容器为核心设备等综合解决方案项目。备件主要包括过热器、省煤器等部件，服务包括技术服务、项目改造工程、维修维保等业务。 2、燃气轮机需要配套燃机余热锅炉吗？ 燃机余热锅炉（英文简称HRSG），是燃气-蒸汽联合循环系统中的核心设备之一。其工作原理是通过回收燃气轮机排出的烟气余热，用以产生蒸汽，进而用于驱动蒸汽轮机发电、供热及其他工业用汽。HRSG能将联合循环电站整体热效率从简单循环的约30%—40%大幅提升至60%以上，实现能源高效、清洁与梯级利用。 3、公司在燃机余热锅炉领域有哪些优势及发展规划？ 国内市场，燃机余热锅炉凭借低碳高效、调峰响应迅速的优势，成为解决传统火电启停慢、新能源不稳定的关键装备。公司是国内燃机余热锅炉行业的领跑者，标志性项目包括北京奥运会配套的太阳宫2×9F级项目、广东能源集团惠州大亚湾石化区综合能源站项目、东莞宁洲厂址替代电源9H级HRSG等。 海外市场，公司自2002年与美国N/E公司签订燃机轮机余热锅炉技术转让协议，是美国N/E公司全球最大的技术转让方。随着天然气新增装机需求扩张，公司凭借品牌效应、设备质量、交付服务多方面优势获得海外客户的认可，标志性项目包括巴基斯坦必凯9H级HRSG、尼日利亚12台9E燃机余热锅炉项目等。 全球天然气发电需求持续攀升（传统工业+数据中心供电需求），伴随国际关系缓和的契机，公司将执行“全员海外”市场理念，大幅提升海外业务线索数量，紧抓机遇，加快全球布局，精准对接国际市场需求，全力推动燃气轮机余热锅炉全球化及北美市场的订单机会落地，持续提升“西子制造”HRSG在国际市场的竞争力和影响力。
--	---

4、公司出海的重点区域及发展情况？

公司海外市场主要集中在东南亚、南美洲以及“一带一路”沿线国家及地区（非洲、中东）等。随着国家综合实力的不断提升，国产品牌逐步被海外市场所认可，结合国家“一带一路”政策导向，公司不断增加海外布点，结合海外市场需求，不断推出海外市场的拳头产品，公司产品在海外市场竞争力不断提升。近年来，海外市场新增订单占比不断提升。海外市场已经成为公司业务增量的重要组成部分。

5、公司应收账款有哪些控制措施？

随着业务开展，公司不断增强合同评审及客户风险评估力度，进一步完善风险管理控制体系，加强客户信用调查、授信控制、业务审批、资金收付、过程监督、回款等各个环节的内部控制，提高公司整体经营管理水平，严格防范经营风险；同时，公司组成专业应收账款管理团队，明确责任，对应收账款带来的风险进行提前预防，制定完整的内部管理奖惩政策，促进长账龄应收账款的回收，进一步改善公司现金流水平。

6、公司产品交付周期有多久？

公司锅炉类产品属于非标产品，按客户需求定制，国内项目交货周期一般6-12个月，海外项目会略长，备件类根据客户需求即时维护。

7、公司产品出海的渠道和优势有哪些？

公司主要采用国际国内总包方借船出海和业主直签两种出口方式，公司海外市场经过多年深耕，凭借品牌效应、设备质量、交付、服务等多方面优势获得海外市场的广泛认可，目前产品已经远销多个国家及地区。公司持续推进海外销售团队建设和资源投入，海外市场也是公司重点开拓的市场增长点。通过深化与“一带一路”地区客户的项目合作，进一步推动海外业务的发展，力争成为公司业务增长强有力的引擎之一。

	8、公司最新订单情况？ 截至2026年6月30日，本年公司累计新增订单24.82亿元，其中余热锅炉新增订单7.56亿元，清洁能源环保能源装备新增订单3.48亿元，解决方案新增订单8.73亿元，备件及服务新增订单5.05亿元。截至2026年6月30日，公司实现在手订单60.32亿元。公司通过全面加强对订单质量的管控，优化订单结构，推动业务高质量发展。未来公司在四个板块业务确立了增长点机会并投入资源，力争提升公司整体接单能力。
附件清单 (如有)	
日期	2026 年 08 月 06 日