

广州市品高软件股份有限公司

2026 年度“提质增效重回报”专项行动方案的 半年度评估报告

广州市品高软件股份有限公司（以下简称“公司”）自上市以来，践行以投资者为本的发展理念，坚决维护公司全体股东利益，促进公司实现高质量和可持续发展。公司深刻认识到，提高上市公司质量，增强投资者回报，提升投资者的获得感，是上市公司发展的应有之义，是上市公司对投资者的应尽之责。

2026 年 4 月 22 日，公司召开第四届董事会第八次会议，审议通过了《2025 年度“提质增效重回报”行动方案年度评估报告暨 2026 年度“提质增效重回报”专项行动方案》，系统总结上一年度行动方案执行成效，并结合公司最新战略规划与经营实际，制定了 2026 年度专项行动方案，从聚焦主营业务、提升研发创新、推进人才激励、积极回报股东、加强信息披露、强化关键少数责任等六大方面明确了具体目标和措施。2026 年 6 月 23 日，上海证券交易所向全体沪市公司发出开展“提质增效重回报”2.0 专项行动的公开倡议，公司积极响应，对照 2.0 版倡议要求对行动方案执行情况进行了全面梳理。现将 2026 年上半年行动方案执行情况评估汇报如下：

一、聚焦主营业务，重点发展人工智能硬件业务，构建国产算力生态

公司是国内专业的云计算及行业信息化服务提供商，面向向政务、公安、特种行业、金融、轨交等行业客户提供从 IaaS 基础设施层、PaaS 平台层、DaaS 数据层到 SaaS 软件层的全栈企业级云平台和信息化服务。随着全行业数智化深化发展，以及不断创新演进的云计算、人工智能技术，公司正在从传统的云计算及大数据为主的产品体系逐步向“云-边-端”协同与国产化智算软硬一体融合发展迈进。

2026 年上半年，公司持续聚焦主营业务，以端侧人工智能为重点突破方向，以国产算力生态构建为长期核心战略，通过自主研发和战略投资相结合的方式，全

面加快产品迭代、市场拓展与生态协同，推动业务规模与盈利能力双提升。主要体现在以下 5 个方面：

一是持续深耕人工智能算力软硬件一体研发，重点推进轻量化推理引擎、边端协同调度、低功耗智能部署等关键技术突破，完善端侧 AI 云平台与边缘装备解决方案，扩大在智慧政务、特种装备、智能制造、轨道交通等场景的规模化落地，提升端侧 AI 业务收入占比与市场份额。

二是加快全栈国产化算力产品体系建设，持续优化品高智算云平台、训练推理融合平台，推进品原 AI 一体机系列化、场景化升级，强化异构算力统一管理、弹性调度与高效运维能力，打造更具竞争力的国产化智算中心解决方案。

三是深化国产算力生态协同，持续加强与国产芯片、整机硬件、基础软件伙伴的技术融合与联合创新，完善“芯片—整机—平台—应用”全链条适配，积极参与行业标准制定与开源生态建设，提升生态话语权与整体竞争力。

四是强化市场拓展与交付能力，聚焦高价值客户与标杆项目，加快方案复制与规模化推广，提升项目交付效率与客户满意度，以端侧 AI 与国产算力双轮驱动，推动公司主营业务高质量发展，切实增强核心竞争力与可持续经营能力。

五是深化国产算力生态建设，战略投资深圳江原科技有限公司（以下简称“江原科技”），前瞻布局高端算力赛道。2026 年 3 月 23 日，公司第四届董事会第七次会议审议通过对外投资暨关联交易议案，后经 2026 年第二次临时股东会审议批准，公司以自有资金 4,000 万元及控股股东提供的 36,000 万元无息借款，合计投资 40,000 万元，取得江原科技 14.53% 股权，此次战略投资进一步深化了双方在国产 AI 算力领域的利益绑定与技术协同。2026 年 6 月，公司战略伙伴江原科技在 APEC 中小企业工商论坛上携新一代旗舰 AI 芯片 T800（江原 T1 模组）完成全球首次公开亮相，该芯片已顺利进入流片阶段，预计 2026 年第三或第四季度进入批量出货阶段。T800 对标国际主流高端 GPU 产品，未来将与已量产的 D10、D20 形成高低搭配的完整产品矩阵，覆盖从边缘推理、中小企业部署到大型智算中心的全层级市场需求，持续拓宽公司成长边界。

二、主业稳健经营，经营质量持续改善

2026 年上半年，公司紧抓数字经济与算力基建发展机遇，深耕主业提质增效：1、稳固政务、公安、特种行业、金融、轨交等优势行业基本盘，提升存量客户续约率与增长率。2、加快 AI 算力、智算云平台、国产化一体机等新业务市场拓展，提升收入规模与盈利贡献。3、持续优化业务结构，聚焦高毛利、高回款、高确定性项目，提升整体盈利水平。4、强化项目全周期管理，提升交付效率与验收速度，推动经营业绩持续改善。

2026 年半年度，公司实现营业收入 18,167.72 万元，较上年同期增加 1,656.92 万元，同比增长 10.04%；实现归属于母公司所有者的净利润 442.44 万元，较上年同期（-1,580.77 万元）增加 2,023.21 万元，实现扭亏为盈；实现归属于母公司所有者的扣除非经常性损益的净利润 210.76 万元，较上年同期（-1,906.24 万元）增加 2,116.99 万元。

主要得益于公司持续改善经营质量并优化产品结构，积极拓展 AI 智算硬件市场，品原 AI 一体机系列产品规模稳步放量，形成新的收入和利润增长点，同时降本增效成果显著。

这是公司上市以来首次实现半年度盈利，标志着公司从传统私有云软件厂商向自主可控智算软硬一体服务商的战略转型初见成效，盈利模式正从软件服务单轮驱动切换为“云+AI”算力双轮驱动，业绩拐点初步确立。

上半年公司主要业务发展亮点如下：

1、聚焦主营业务，围绕头部客户做好服务。公司在轨交、政府、电信、军工等传统优势行业持续深耕，巩固云计算及行业信息化服务基本盘。根据客户需求，公司持续提供算力服务器租赁服务，自主研发的算力调度平台已在部分客户项目上试运行并取得良好反馈。

2、重点发展 AI 智算硬件业务，品原 AI 一体机系列产品规模放量。公司联合江原科技深度协同，打通从芯片适配、整机设计、系统调度到行业落地的全链条环节。搭载全国产江原 D10 加速卡的品原 AI 一体机系列（PYD10-MIN/PRO/MAX）持续放量，江原 D10 作为国内首个实现量产商用的全国产大算力 AI 推理产品，单卡集成 64GB 大显存、功耗仅 72W，8 卡即可运行 DeepSeek-R1 满血量化版。此外，江原 D10 加速卡已成功入选中国移动便携式算力服务（小型）项目技术规范书，标志着

该产品全面满足运营商规模化部署的技术要求，被正式纳入运营商算力采购体系。品原 AI 一体机 Station 桌面级液冷 AI 工作站系列以全国产江原 D20 AI 加速卡为核心算力底座，覆盖单卡、双卡、四卡配置，可支持 32B 参数级模型稳定运行，并通过多芯片协同架构与品高自研调度能力承载千亿级大模型应用。上半年，上述产品出货规模持续提升，成为公司收入和利润增长的核心引擎。

3、AI 智算调度平台商业化取得标杆性突破。2026 年 7 月，公司成功中标中国移动通信集团福建有限公司泉州分公司“2026 年至 2028 年 AI 模型能力智能调度服务采购项目”，围绕泉州本地产业数字化、智能化转型需求，面向企业及政府客户提供 AI 模型能力调用、调度与运营支撑服务。公司将配合泉州移动提供适配当地产业特色的词元（Token）服务方案，聚焦制造业、中小企业、政务单位等主体，以通用词元、定制词元及编程词元为核心服务载体，帮助政企实现生产效率提升、运营成本优化、业务创新升级。此次中标标志着公司全栈国产智算调度平台及词元商业化服务在通信政企赛道实现标杆性突破，公司自研的 BingoAIInfra 智能算力调度平台商业化能力得到进一步验证。

三、提升研发创新能力，加深技术和产品壁垒

公司坚持“云-边-端”协同和国产化智算软硬一体融合发展的战略，以推动高质量发展为主题，围绕智能化、场景化、性价比化三大方向，重点突破智能计算、边缘计算、大数据、AI 大模型、算子优化等领域的关键核心技术，深入推进软硬协同、产用协同，打造合作共赢的联合技术创新研发体系。

上半年，公司持续保持研发投入强度，坚持自主研发创新与产学研相结合。主要研发方向及进展如下：

1、云计算方向。构建分布式基础云计算产品体系，推进“云边端”整体产品基座布局。公司将重点打造 BingoCloud 基础中心云、BingoHCI 超融合一体机（属于硬件、新产品）、BingoIEF 智能边缘云、BingoKCP 容器云平台等“云边端”全智能化分布式云系列产品，实现“生态开放标准、统一协同调度”的云计算基座。

2、大数据方向。构建基于云数据湖架构的大数据管理平台，激发数据要素潜能，推动行业数字化。公司将致力于打造一个高效、安全的大数据管理平台。以云数据湖架构为基础，整合数据处理技术和分析工具，实现数据的高效存储、处理和分析。通过深度挖掘和智能分析，激发数据要素的潜能，为行业数字化转型提供数据支持。

3、人工智能方向。公司致力于打造一个集数据处理、模型训练与推理于一体的智能计算平台，优化大模型的调优和加速，实现智能分析和决策。公司将重点打造 BingoAIStack 品高 AI 大模型融合平台、BingoAIInfra 品高智能算力调度平台等 AI 大模型和智能算力调度产品，通过与行业专家的紧密合作，公司将不断优化 AI、算力解决方案，确保其能够精准满足市场需求，为用户提供更加智能、便捷的产品和服务，推动智能技术在实际应用中的广泛渗透和价值实现。

4、国产化 AI 智算方向。公司与江原科技在 AI 智算芯片领域展开深度合作，聚焦于构建全国产化 AI 算力基础设施，通过硬件与软件深度融合实现技术突破：

（1）供应链全国产化：实现从自主设计、流片制造、芯片封装到设备组装等环节的全国产化闭环，不受境外供应链限制，确保算力基础设施自主可控。

（2）底层算子深度优化：实现自注意力层和 MoE 专家层的算子融合，显著提升大模型运算性能，充分发挥国产芯片的计算潜力。

（3）分布式调度架构：优化推理框架，创新实现 PCIe-SW 高密度服务器下的 4D 并行策略，充分发挥多卡并行效率，同时利用江原大显存优势提升并发性能。

（4）自适应模型调度：通过公司自研的 BingoAIInfra 智能算力调度平台，实现模型动态分配与资源优化，将最佳部署方案交付用户。该平台具备驱动级 GPU 切割能力，结合先进的云原生调度能力，可对国产 GPU 资源进行精细化管理，实现按需切割、灵活分配，已全面兼容江原、鲲鹏、飞腾及昇腾等全系列国产 AI 芯片。

四、持续推进人才培养与激励，激发人才活力与积极性

2026 年上半年，公司持续推进人才引进和培养工作，围绕 AI 智算、云计算、大数据等核心业务方向引进高层次技术人才，完善内部培训体系和职业发展通道，营造良好的人才发展环境，为公司战略转型和业务升级提供坚实的人才支撑。未来

公司将进一步搭建并完善长效激励机制，精准吸引并留住优秀人才，充分激发核心团队的主观能动性，有效绑定股东、公司与核心团队的个人利益，促使各方凝心聚力，共同助力公司实现长远战略发展目标。

五、持续优化财务管理，提高经营效率

2026 年上半年，公司持续高度重视财务管理工作，提高经营管理效率。公司将通过进一步落实预算管理工作，做好成本优化和费用管控，推动销售费用、研发费用及管理费用三费更趋合理。此外，公司将继续加强客户现场交付管理，缩短产品交付及验收时间，对应收账款进行严格管理，根据客户的财务状况和偿付能力，对客户进行应收账款额度和账期管控，关注客户经营情况变化，加大应收账款的催收力度，强化相关责任人客户回款指标考核，降低坏账风险。同时，公司将加强现金流管理，运用好银行授信和供应链金融产品，合理安排现金支出，保证现金流安全。

六、共享发展成果，积极回报股东

公司坚持践行以“投资者为本”的发展理念，积极回应股东利益诉求，在充分考量公司经营业绩、资本运营计划、财务现金流状况等情况下，贯彻落实持续稳定的利润分配政策。公司自 2021 年 12 月份上市以来，2021 年度及 2022 年度现金分红金额分别占当年度合并报表归属上市公司股东净利润的 30.08%、35.52%。由于公司 2025 年度发生亏损，根据《公司章程》的相关规定，经董事会审议，该年度拟不进行现金分红。

2026 年上半年，公司实现扭亏为盈，经营质量显著改善。为了进一步增加投资者价值认同，推动公司实现技术创新和健康发展，增强广大投资者的获得感，公司将在统筹生产经营、业绩增长与股东回报动态平衡的前提下，落实持续稳定的投资者回报机制。一方面，结合行业发展趋势、公司发展规划及公司实际情况，制定科学、合理、稳定的利润分配方案，持续优化利润分配机制；另一方面，公司将继续深化市值管理机制，加强与资本市场的沟通互动，提升市场对公司价值的认可度，切实增强投资者的获得感。

七、加强信息披露，维护投资者关系

1、提高信息披露水平，增强信息披露内容可读性、直观性

公司始终将与投资者的沟通交流置于重要位置，现已构建起多元化、全维度的投资者沟通体系，并配备专职团队专项负责投资者关系管理工作。线上层面，通过常态化组织业绩说明会、编制图文并茂的定期报告解读材料、回复“上证E互动”平台咨询、保持畅通的投资者热线沟通渠道及精准回复投资者邮件等多种形式，为投资者搭建便捷高效的信息获取路径；线下维度，依托股东会、机构调研等核心沟通平台，构建起全方位、立体化的互动桥梁，切实保障投资者依法享有的知情权，助力投资者深度了解公司经营发展情况。

公司重视信息披露工作，按照《上海证券交易所科创板股票上市规则》等相关规定，依法履行信息披露义务。2026年上半年，公司完成《2025年年度报告》《2026年第一季度报告》的披露工作，并同时制作、发布图文并茂的定期报告解读材料，有利于投资者更快速、直观地获取公司经营情况。此外，公司还按规定及时披露了多项临时公告，报告期内向投资者全面披露了市场开拓、经营业绩、研发进展、业务合作、募集资金使用、公司治理及股权激励等相关情况。同时公司常态化通过图文、视频、公司官方公众号等形式对公司业务进行解读，提高公告的可读性、直观性，将公司营运情况、财务状况全面、全方位地呈现在投资者面前。公司企业微信公众号“懂企业的品高云”持续发布公司产品、技术及行业动态，及时传递公司最新发展信息。

2026年上半年，公司召开了2025年度暨2026年第一季度业绩说明会，公司管理层详细解读各期经营成果、财务状况、业务布局及发展战略，认真回复投资者重点关注问题。同时，公司通过上证E互动平台及时回复投资者咨询，保持投资者热线与电子邮箱畅通，高效响应各类诉求，多渠道、多层次传递公司价值逻辑，加深投资者对公司云计算、端侧人工智能、国产算力生态等核心业务的理解与认可。

2、加强投资者沟通，传递公司投资价值

公司持续不断完善投资者关系管理相关制度，积极建立与资本市场的有效沟通机制，全面保障投资者，尤其是中小投资者的知情权及其他合法权益。公司建立了

多元化投资者沟通交流渠道，积极通过业绩说明会、上证 e 互动、股东会、投资者交流会、现场调研、投资者热线等多样化渠道开展投资者关系管理工作，回应投资者关切，及时、准确地向投资者传递公司经营发展信息，加强与投资者的沟通与互动，传递公司投资价值，促进公司与投资者之间建立起长期、稳定、信赖的关系。

2026 年上半年，公司于 2026 年 5 月 13 日召开 2025 年年度股东会，采用现场投票和网络投票相结合的表决方式，充分保障了全体股东尤其是中小股东的参与权和表决权。公司继续通过投资者热线、专用邮箱、上证 e 互动平台、电话会议、业绩说明会等多种形式加强与投资者的双向沟通。2026 年 7 月，公司受邀参加证券时报主办的“第十七届上市公司投资者关系管理论坛”，进一步提升了公司在资本市场的知名度和投资者关系管理水平。公司计划于下半年举办至少 2 次业绩说明会，邀请公司董事、管理层及相关业务负责人共同参与投资者关系活动，让投资者充分了解公司所处行业、战略规划、业务发展等信息。

八、完善公司治理，提升规范运作水平

公司始终将治理结构的健全完善与内部控制体系的高效运行列为核心战略要务，切实维护全体投资者尤其是中小股东的合法权益。公司严格按照《公司法》《证券法》《上市公司治理准则》《科创板股票上市规则》等法律法规及规范性文件要求，持续构建权责清晰、运转协调、有效制衡、规范透明的现代公司治理架构。股东会、董事会及经营管理层各司其职、规范运作，董事会下设审计委员会、和薪酬与考核委员会，严格恪守各项工作规程，以勤勉尽责的态度精准履行专属职能。同时，公司为独立董事履职提供全方位保障与便利支持，确保其充分发挥监督制衡与专业决策作用，切实筑牢全体投资者尤其是中小股东的合法权益保障防线。

2026 年上半年公司治理主要工作如下：2026 年 2 月 14 日，公司召开第四届董事会第六次会议，审议通过 2026 年度日常关联交易预计等议案，公司及子公司预计 2026 年将与江原科技发生与日常经营相关的关联交易金额合计不超过 20,000 万元，关联交易遵循公平、公正的市场原则，定价公允、合理，不存在损害公司股东尤其是中小股东利益的情形。2026 年 3 月 2 日，公司召开 2026 年第一次临时股东会，审议通过相关议案。2026 年 3 月 24 日，鉴于独立董事刘澎先生因个人原因辞

职，公司董事会审议通过提名范冰冰先生为第四届董事会独立董事候选人，并经2026年第二次临时股东会审议批准。2026年4月22日，公司召开第四届董事会第八次会议及2025年年度股东会（2026年5月13日召开），审议通过了年度报告、利润分配、续聘审计机构、修订内部制度等一系列重要议案。

此外，公司持续强化政策宣导与机制建设，压实“关键少数”履职责任，积极参加中国证监会、上海证券交易所及地方上市公司协会组织的董监高专项培训，常态化核查持股变动及合规交易情况，不定期开展内部合规、财务、信息安全、数据合规等培训学习，持续提升相关人员规范运作意识。公司高度重视内控体系建设，强化关键领域风险识别、预警与处置，全面提升风险防控能力，保障公司持续健康稳定运营。

九、下半年工作计划

2026年下半年，公司将继续深入落实“提质增效重回报”专项行动方案各项措施，重点围绕以下方面推进工作：

1、持续推动AI智算业务规模化增长。紧抓国产算力行业黄金发展机遇，把握“东数西算”工程持续加码、各地智算中心加速落地、政企客户优先采购国产硬件的行业趋势，加速品原AI一体机D系列产品的市场渗透和出货规模提升，力争D系列产品出货规模再上新台阶。同时，积极筹备T800芯片量产后的市场推广，前瞻布局高端智算市场，推动产品均价和毛利率进一步提升。

2、深化AI行业应用落地，打造行业标杆案例。在AI智算硬件规模放量的基础上，公司将加快推进AI应用在重点行业的场景化落地，形成“硬件+平台+应用”的一体化交付能力，打造可复制的行业标杆。在Token服务方面，以泉州移动项目为标杆，持续提升AI模型能力调度与产业词元商业化服务能力，围绕制造业、中小企业、政务单位等典型场景，推动词元服务方案在更多行业和区域的复制推广。在行业应用方面，公司将依托江原D10/D20国产加速卡的算力优势，联合生态伙伴在政务、交通、制造等领域推进AI解决方案的试点验证与落地部署，加速AI应用从标杆试点向规模化推广迈进。

3、巩固传统云计算业务基本盘。在政务、公安、特种行业、金融、轨交等传统优势行业持续深耕，提升全栈云底座能力，推动 VMware 国产替代和信创市场的深化拓展，确保传统业务稳健发展。

4、加大研发投入，深化技术创新。随着 AI 领域研发深入，加快相关投入节奏，重点突破智算调度、推理优化、模型适配等关键技术，持续推进与江原科技的底层算子联合优化，保持国产算力软硬一体化的技术领先优势。

5、持续推进降本增效和精细化管理。强化全面预算刚性执行，深化全链条成本管控，升级应收账款精细化管理，筑牢现金流安全底线，进一步完善财务内控与经营分析体系，以高效财务管理驱动公司整体运营效率与发展质量持续提升。

6、加强投资者关系管理和市值管理工作。计划于下半年举办至少 2 次业绩说明会，积极回应投资者关切，传递公司投资价值。结合公司业绩改善的积极态势，持续优化利润分配机制，增强投资者回报的稳定性和可预期性。

公司将继续密切关注资本市场动向，结合业务现状、未来发展规划及行业发展趋势，力争全面完成年度各项目标；同时继续做好公司治理、信息披露、投资者回报等各项工作，全面提升公司治理和管理水平，努力通过良好的业绩表现、规范的公司治理、积极的投资者回报，切实履行上市公司的责任和义务，回馈投资者的信任，维护公司市场形象，共同促进资本市场平稳健康运行。

欢迎投资者搜索并关注微信公众号“懂企业的品高云”，第一时间获取更多公司的产品、技术、文化等多维度信息。

广州市品高软件股份有限公司

2026 年 8 月 15 日