

WILLFAR®

威胜信息

WILLFAR INFORMATION

股票代码:688100



2026

威胜信息技术股份有限公司

2026年“提质增效重回报”行动方案
半年度评估报告

威胜信息技术股份有限公司
WILLFAR INFORMATION TECHNOLOGY CO.,LTD.

目录 CONTENTS



2026年上半年概要

P02-03



聚焦主业发展
深化投资并购实践

P04-12



深耕新质生产
驱动价值增长曲线

P13-18



优化治理架构
夯实规范运作之基

P19-23



恪守分红承诺
厚植股东回报基础

P24-27



提质投关效能
构建价值共识体系

P28-34



2026年上半年概要

经营业绩



行业机遇



电网投资近 **5 万亿** 持续加码，配网智能化升级进程加速推进
“六张网”战略迭代升级，算电融合正式上升至国家战略层面
多部委发布AI与能源双向赋能行动方案，能源智能化十大应用场景顶层划定
.....

股东回报



完成2025年度现金分红，2025年度
合计现金分红 **2.68** 亿元

以现金为对价回购股份 **1.5** 亿元

现金分红和回购合计 **4.18** 亿元

占2025年度净利润的 **62.75** %



自上市以来，公司已累计派发现金红利
12.27 亿元

公司承诺自2025年起未来五年，现金分红基准比例不低于 **40** %，以保障投资者获得稳定的投资回报。

股份回购



2026年6月，公司启动第三轮股份回购计划，截至2026年7月17日，已完成本次回购，共回购
175.23 万股，耗资 **5000** 万元

自上市以来，公司累计现金分红及股份回购金额达 **17.26** 亿元

是IPO募集资金净额的 **2.8** 倍



自上市以上，公司累计
回购股份 **1,829.85** 万股

回购总金额达 **4.99** 亿元

其中 **831.48** 万股 已完成注销
占回购股份注销前总股本的 **1.66** %

股份注销有效增厚每股收益、优化股本结构

规范治理

治理结构

完成董事会换届，打造多元互补、专业高效的决策核心

立规明责

制定《董事、高级管理人员薪酬管理制度》，强化激励约束机制

创新实践

依托AI构建全场景董事履职知识库，打造立体化履职支撑新生态

评级领先

获中证ESG最高等级AAA评级，位列中证一级行业前2%

投资者关系

面向公募、私募、保险、境外机构等各类机构投资者，通过各类合规交流开展价值传递，2026年上半年

参与调研 **80** 余场

面向中小投资者布局雪球、同花顺、百家号、财富号新媒体矩阵

对接机构 **220** 余家

上半年四大平台发布稿件 **188** 篇

对接投资者 **240** 余人

相关内容总阅读量超 **100** 万



入选指数

■ 上证100指数

■ 上证380指数

■ 中证1000指数

■ 科创板100指数

■ 科创板ESG指数

■ 上证科创板综合指数

■ 上证科创板专精特新指数

■ 上证专精特新指数

■ 上证科创板民营企业指数

■ 湖南50指数

主要荣誉

国家知识产权强国建设示范创建企业

湖南省科学技术进步一等奖

入选2025年度国家重点研发计划高新技术成果产业化试点名单

荣登2026中国品牌价值评价榜

第六批湖南省制造业单项冠军

连任国家人工智能应用产业联盟理事单位

国网湖南省电力有限公司科技进步一等奖

2025卓越软件项目案例——洋湖智慧环保项目

入选2026年度湖南省人工智能应用需求清单与供给能力清单

入选2026年湖南省电子信息制造业重点项目

入选2025湖南制造业企业100强榜单

入选湖南省“数字新基建”100个标志性项目名单



01 聚焦主业发展 深化投资并购实践

深化境内外协同发展，构建全场景解决方案体系

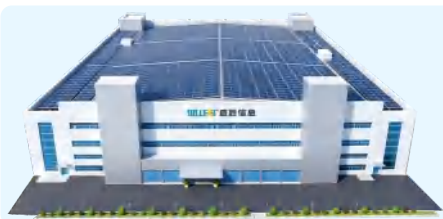
2026年作为“十五五”规划开局之年，能源数字化领域政策与产业红利同步释放，“六张网”战略全面升级，国家电网与南方电网合计近5万亿元投资规划落地，算电融合、AI与能源双向赋能成为行业核心发展方向，配网智能化、算力基础设施、零碳园区、智慧水务等赛道持续扩容。公司紧抓行业发展窗口期，锚定深化境内外协同发展的核心路径，持续构建覆盖多领域的全场景能源数字化解决方案体系，深度对接虚拟电厂、配网智能运维、零碳园区等政策鼓励场景，全面承接赛道增长红利。



报告期内



- 公司不断筑牢配网数字化底层能力，“基于智能融合终端的低压配电网数字化建设项目”入选2026年湖南省“数字新基建”100个标志性项目，该项目面向新型电力系统建设需求，研发部署支持双4G通信、边缘计算、拓扑自动识别、新能源并网控制与有序充电管理的国产化智能融合终端，同步推进电鸿操作系统适配，构建透明台区与低压物联系统，支撑源网荷储协同互动。
- 核心技术自主可控层面，公司“面向海量分散资源的全域采集感知与聚合调控关键技术”项目荣获国网湖南电力科技进步一等奖，整套技术方案深度适配区域电网运行实际场景，为分布式资源精细化管控、数字化电网升级提供坚实技术支撑。
- 公司主导的“千万千瓦级分布式资源通感融合分层调控关键技术及应用”项目斩获湖南省科学技术进步奖一等奖。针对当前新型分布式能源大规模高密度接入配电网，导致行业普遍存在分布式资源“通不了、看不清、控不住”等制约电网安全稳定运行与新能源高效消纳的痛点难题，成功研制国家首批高性能低功耗双模通信SoC芯片与首款CPA认证通感控融合装置，搭建起适配千万千瓦级分布式资源管控的通感融合分层调控技术体系与成套解决方案，实现了千万千瓦级分布式资源高可靠、低成本管控，有力支撑电网安全保供电与新能源高效利用。
- AI与能源双向赋能领域亦崭露头角，公司受邀出席2026中国互联网大会，并发表《智启算电融合 赋能绿智未来》主旨演讲，系统阐释“电支撑算、算优化电”的双向闭环价值逻辑。
- 2026世界人工智能大会 (WAIC) 上，公司展出覆盖能源感知、设备运维、台区治理、微网调度、智能运维的全场景端边云协同方案，进一步夯实能源AI与算电协同核心竞争力，为全场景解决方案体系注入核心技术内核。



公司围绕境内外协同发展的战略方向，打通境内外技术、产能与市场的协同链路。国内研发端同步匹配不同区域的标准要求与场景特性，输出可快速本地化调整的标准化产品方案。

区域市场拓展上，东南亚依托印尼本土工厂实现产品本地化交付

中东、非洲打造能源+水务+算力一体化方案，新设摩洛哥子公司完善区域运营体系

欧美主攻高端认证与高价值算力产品，多项水表、终端取得国际权威认证

公司实验室已取得CNAS认可，检测报告实现全球互认，有效降低海外市场准入门槛，同时公司积极参与国际展会，深化“一带一路”沿线国家能源数字化合作，持续加快海外市场拓展步伐。

报告期内，公司海外通信模块批量交付额突破5000万元，同比增长超18倍，公司通讯模块业务已从国内市场向海外市场深度延伸布局，为后续全场景解决方案在海外市场的深度渗透奠定坚实基础。

依托境内外协同的体系优势，公司持续完善智能电网、智慧水务、AI智算、卫星通信四大业务布局，全场景解决方案矩阵不断丰富，多个细分场景实现标志性突破。



台区治理及输电线路
在线监测业务

中标额累计超
3 亿元

上半年,智能电网业务方面,受益于“十五五”能源数字化政策红利持续释放,凭借在配网数字化领域深厚的技术积淀与自主可控的核心能力,公司的台区治理及输电线路在线监测业务发展成效尤为突出,中标额累计超3亿元,稳居行业头部,全国区域市场布局持续拓宽,多点开花的区域突破验证了公司产品方案的广泛适配性与市场竞争力,也为后续业绩释放与新一轮增长积蓄了充足动能、筑牢了长期根基。

船载终端

卫星传输

云端监管

6月,公司“低轨卫星渔船定位监管解决方案”获评2026数字服务暨服务外包领军企业标杆实践案例,获官方发文推介,该方案融合低轨卫星通信、物联网终端、大数据与地理空间可视化等核心技术,构建“船载终端—卫星传输—云端监管”一体化闭环体系,补强了海外公用事业数字化与卫星通信场景能力。



同月,公司连续中标中东区域水务公司智能水表项目与非洲科摩罗水务治理升级项目,智能水表、AMI平台与综合数字水务方案的区域示范价值与复制潜力进一步释放,全场景解决方案的全球化适配能力与市场竞争力得到持续提升。



全面优化资产运营效率, 增强风险管控能力

2026年上半年, 公司自上而下推进应收、存货、现金流全链条精细化管控, 主动前置风险、系统布局长期稳健经营。

外部因素阶段扰动, 主动管控筑牢底线

2026年上半年, 受上游物料产能紧张、下游行业投资与结算节奏变化等外部因素影响, 公司应收账款较年初小幅增长, 存货规模有所增加, 应收账款与存货周转效率阶段性放缓, 经营活动产生的现金流量净额呈现净流出。

对此, 公司未被动等待周期回暖, 而是以“质量效益优先”统筹业务节奏, 前瞻性开展全流程管控、风险对冲与资源配置优化。截至2026年6月末, 公司客户回款基本保持稳定, 资产底层安全与供应链抗冲击能力进一步夯实, 整体风险可控、底线稳固。



应收管理全链闭环, 结构稳健风险可控

应收账款增长平缓, 客户结构安全优质

公司始终将应收质量与回款安全置于首位。截至2026年6月末, 公司应收账款26.04亿元, 较年初增长3.13%, 规模增长总体平缓, 并按审慎原则足额计提坏账准备, 风险抵补较年初更为充分。

从客户结构看, 公司应收账款主要集中于电网、水务及政府类国企、大型央企等客户群体, 客户结构与公司主业高度协同、整体稳定。电网、水务、政府及大型国企客户资金来源清晰稳定; 海外业务应收随全球化战略推进同步增长, 公司综合运用出口信用保险、信用证、预收款等多种工具强化境外应收管理。公司主要客户历史履约记录良好, 应收账款整体质量稳健。

源头严控过程提效, 协同联动强化清收

公司围绕

源头控风险

事前严把入口, 落地客户信用管理机制, 合作前开展信用资质评估与偿债能力研判, 科学核定信用额度与账期, 合理控制赊销规模;

过程提效率

事中协同提速, 组建营销、财务、法务多部门协同的应收账款管理专项机制, 分解落实回款目标责任, 优化回款办理与对账流程;

事后强保障

构建应收账款全生命周期管理体系

事后保障有力, 针对逾期应收开展专项清理, 通过市场化、法治化手段加快回收, 切实防范坏账风险。

前瞻备货平抑波动, 锁价替代筑牢韧性



上半年, 面对原材料价格剧烈震荡、上游产能供给紧张, 公司立足稳供保产、防控风险、提质增效, 坚持前瞻布局、主动风控, 持续迭代供应链备货与库存管控体系。



一是强化价格风险管控, 构建大宗物料价格动态监测与趋势研判机制, 动态优化采购策略与议价模式;

二是推行前置锁价备货, 实施6—12个月中长期滚动锁价与计划性前置备料, 提前锁定核心紧缺物料产能与货源, 上半年前瞻开展紧缺物料战略备货, 期末保留适度战略储备;

三是深化多源替代降本, 稳步推进关键物料国产化替代与多源供应商布局, 规避单一渠道风险, 并深化与上游主力厂家的常态化战略合作, 稳固优质产能配额。



本期新增库存主要为应对市场波动、保障连续生产、防范供应链风险的战略安全储备, 有效缓冲外部冲击, 提升供应链稳定性与抗风险韧性。



经营现金阶段承压, 资金安全根基稳固

2026年上半年, 公司经营活动产生的现金流量净额呈现净流出, 主要系公司主动前置备料使采购付现阶段性增加所致; 收款端保持稳定, 其他各项经营性支出与上年同期基本相当。

收款端保持稳定。报告期内, 公司销售商品、提供劳务收到的现金约10.15亿元, 与上年同期约10.20亿元基本持平; 同期应收账款账面价值较年初增长3.13%, 回款渠道畅通, 经营性收入回笼能力未发生实质变化。

采购付现阶段性增加。报告期内, 公司购买商品、接受劳务支付的现金由上年同期约6.46亿元增加至约9.22亿元, 同比增加约2.76亿元, 主要用于关键物料前置备料采购及应付票据到期兑付。

上述营运资金净流出系公司应对供应链波动主动前置投入所形成, 具有阶段性、可回收特征。截至2026年6月末, 公司货币资金储备充足, 资产负债率保持在稳健区间, 银行授信额度充裕且未使用额度充足, 各项债务均按期履约, 资金链安全稳健。



持续深化提质增效,稳中求进夯实根基

2026年下半年,公司将继续深入推进提质增效,围绕资产运营效率重点做好三方面工作:

一是完善信用体系,实现动态管控。将信用管理从合作前延伸至全过程,建立客户信用风险动态扫描机制,及时识别、快速应对隐患。

二是加大催收力量,细化回款流程。加强催收力量配置,细化回款工作流程与职能分解,优化回款办理机制,提升回收效率。

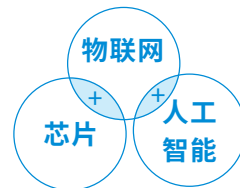


三是统筹备料节奏,优化存货结构。结合订单交付与市场价格走势动态调整备货水位,推动战略储备物料有序转化,合理安排采购付款节奏,提升营运资金使用效率。

综合来看,上半年各项指标的阶段性波动,源于外部周期变化与公司主动布局的共同作用,公司经营基本面保持稳健。回款基础稳定、资产结构安全、风控机制闭环,是公司穿越周期的底气。下阶段,公司将坚持质量效益优先,把阶段性资源投入转化为长期竞争力,以扎实的经营质量和稳健的资产结构,回报投资者的长期信任。

围绕主业实施战略投资，推动产业资源高效整合

公司围绕主业开展战略投资，持续推进产业资源高效整合。依托“物联网+芯片+人工智能”核心战略，战略投资相关安排已纳入2026年度提质增效重回报行动方案并对外披露。



公司搭建覆盖国内、欧美及新兴市场的全球化投资标的储备池，实行“重点攻坚-深度调研-前瞻储备”三级梯度管理。

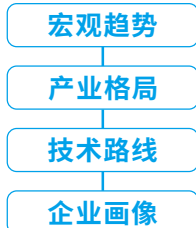
重点攻坚

深度调研

前瞻储备

在产业研究体系建设方面

公司持续深化对重点赛道的系统性研究，构建



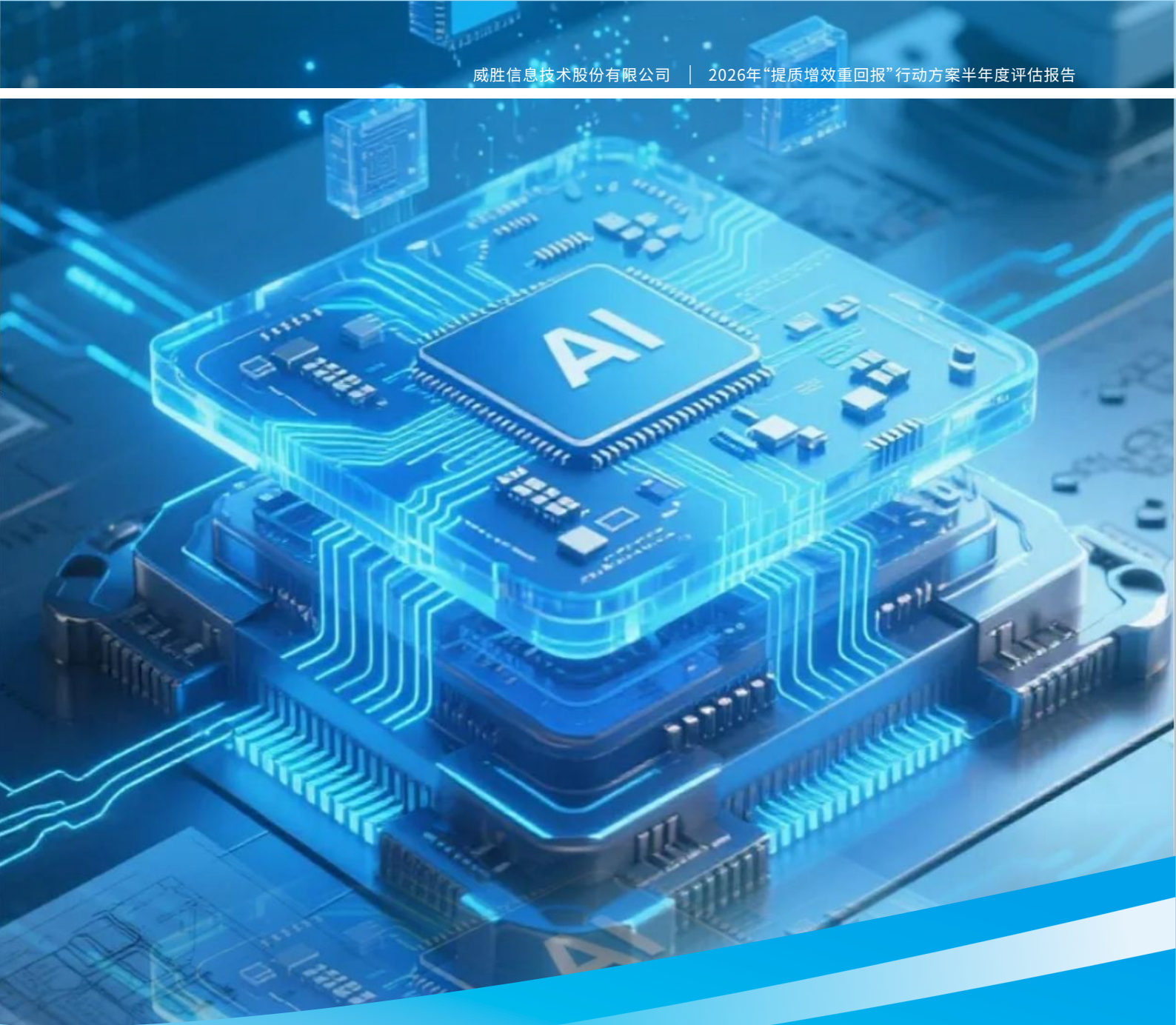
四层研究框架

上半年累计完成多份重点赛道深度研究报告，持续跟踪行业前沿技术动态与市场格局演变，形成体系化的行业洞察与投资逻辑。公司建立常态化的产业信息收集与分析机制，密切关注技术迭代方向、政策导向变化以及产业链上下游供需格局，动态更新产业图谱与标的地图，为投资决策提供坚实的研究支撑。同时，公司积极拓展产业研究的广度与深度，通过参加行业峰会、对接产业专家、走访科研院所等多种方式，不断拓宽信息渠道与认知边界，持续提升对行业发展趋势的研判能力。这些研究成果不仅服务于投资决策，也有效反哺主业的技术创新方向与业务战略布局，实现研究价值的多重释放。

在尽职调查能力提升方面

公司着力构建覆盖**技术、业务、法务、财务**等多维度的专业化尽调体系，持续完善尽职调查的方法论与工作流程，每周定向开展并购专题会议讨论并购标的可行性。

上半年，公司结合前期项目推进经验，梳理并优化了尽职调查工作清单与操作指引，形成标准化的尽调报告模板，确保尽调工作的规范性与全面性。在技术尽调方面，依托公司自身深厚的技术积累，组建由核心技术骨干参与的技术评估小组，对标的的技术路线先进性、研发团队实力、知识产权布局等进行深度研判；在业务尽调方面，重点围绕客户结构、市场竞争力、商业模式可持续性等维度开展深入分析，评估与公司主业的协同空间；在法务与财务尽调方面，建立与外部专业机构的常态化合作机制，借助律师事务所、会计师事务所等专业力量，提升尽调的专业深度与风险识别能力。通过持续的实践与总结，公司尽职调查的专业化、体系化水平不断提升，为后续项目推进奠定了扎实的能力基础。



深耕新质生产 驱动价值增长曲线

夯实“通感算”技术底座, 强化科创源头支撑

◎ 研发投入持续加码, 壮大创新人才队伍

公司坚持创新驱动发展战略, 持续加大研发投入力度。

2026年半年度



研发费用

1.09亿元

占营业收入比重为

10.26%

同比增长

2.71个百分点

研发投入占营业收入比重持续提升

截至报告期末



公司研发人员

422名

占总人数

51.65%

硕士及以上人员

177人

高层次研发队伍持续扩容, 为技术攻关提供人才保障。

◎ 锚定市场需求创新, AI 驱动产品价值提升

公司以旺盛的创新能力精准对接客户需求, 2026年上半年**43**款新产品实现收入占总营收比达到**67.8%**, AI+技术创新成为业务增长核心引擎。

◎ 核心自研芯片持续突破, 筑牢算电融合硬件底座

公司自研通感算融合SoC芯片实现“通信筑基、感知赋能、计算驱动”三芯合一, 集成多维能力适配配网多场景, 为能源物联网提供核心硬件支撑。新一代电力载波芯片已完成流片, 各项性能指标达到设计预期值, 目前正在展开现场试点工作, 精准匹配南方电网2026年新一代双模通信模块招标节奏。三模通信芯片可覆盖全球70%电力通信标准, 国产替代与出海适配能力持续提升。

通信筑基、感知赋能、计算驱动



可覆盖全球**70%** 电力通信标准

◎ 布局光模块业务，完善算力产业矩阵

依托通感算一体化技术底座优势，持续延伸算力硬件产业链布局，报告期内推出10G~1.6T全场景数据中心光模块样机，覆盖全主流封装规格；取得8项海内外准入资质，全面补齐公司算力硬件产业版图，夯实算电融合硬件支撑能力。



◎ 深耕技术专利化、专利标准化、标准国际化，筑牢知识产权护城河



公司持续落地“技术专利化、专利标准化、标准国际化”发展路径，全方位夯实自主知识产权壁垒与行业标准话语权。



一是推进技术专利化，围绕芯片研发、AI算法、智能终端、算力硬件等核心技术持续沉淀知识产权。

截至2026年6月末

拥有有效专利 **767**项

发明专利 **223**项

软件著作权 **1114**项

集成电路布图设计专有权 **8**项

上半年新增多项专利与软件著作权实现核心技术全覆盖、高价值专利密集储备。

二是推进专利标准化，依托丰富专利储备深度参与行业标准建设，连任国家人工智能应用产业联盟理事单位，持续将自研专利技术转化为行业通用技术规范，两项核心产品入选湖南省人工智能供需清单，持续提升行业标准话语权。

三是推进标准国际化，积极参与IEEE国际标准会议与全球配电物联网标准体系建设，推动公司技术方案、产品规范与国际标准接轨，为技术出海、全球市场拓展筑牢标准化体系支撑。





国家级认可：以创新驱动，铸就长期价值护城河

来自国家层面权威机构的认定，公司在知识产权、科研攻关、品牌建设、品质体系等领域优势实力。



国家知识产权强国建设示范创建企业

从国家知识产权优势企业晋级示范创建企业，标志着公司知识产权创造、运用、保护与管理全链条能力进入全国先进行列。760余项有效专利、千余项软件著作权的长期积累，构筑了能源物联网领域创新护城河，为公司持续长期高质量发展提供坚实支撑。



入选2025年度国家重点研发计划高新技术成果产业化试点名单

作为产业化实施类试点入选国家级名单，是对公司长期高研发投入、关键技术自主可控及科技成果产业化能力的国家级认可。有助于公司打通从实验室到生产线的“最后一公里”，持续将创新优势转化为产业优势与长期竞争优势。



荣登2026中国品牌价值评价榜

品牌价值达35.10亿元，是对公司二十余年深耕能源物联网、坚持技术创新与稳健经营的市场肯定。标志着公司品牌影响力与行业地位迈上新台阶，为国内外市场拓展与长期价值创造注入新动能。



连任国家人工智能应用产业联盟理事单位

连任联盟非常任理事单位，体现了行业对公司长期深耕“物联网+芯片+人工智能”战略、持续推动AI技术在能源电力领域创新应用的高度认可。公司将更深层次参与能源电力人工智能产业生态建设，为我国新型能源体系高质量发展持续赋能。



实验室正式通过CNAS国家认可

公司实验室顺利通过CNAS中国合格评定国家认可委员会实验室认可，代表其检测技术能力与标准化管理体系全部达到国际互认规范。认可范围覆盖信息采集终端、监测仪表、通信模块三大核心产品共计256项检测能力，出具的检测报告可被全球ILAC、APAC互认体系下上百个国家和地区采信。这是公司长期坚守“技术立企、品质为本”发展理念的重要里程碑，为全线产品搭建起坚实可靠的品质防护屏障。



省级赋能：深耕三湘沃土，夯实先进制造根基

来自湖南省的重点荣誉与产业项目，体现公司根植湖南、长期推动智能制造与新型电力系统建设的区域标杆地位。



荣获湖南省科学技术进步奖一等奖

公司主导“千万千瓦级分布式资源通感融合分层调控关键技术及应用”项目，荣获湖南省科学技术进步奖一等奖。项目团队立足电网保供刚需，系统性突破配用电通信、感知、调控全链条关键技术壁垒，打造出适配千万千瓦级分布式资源管控的通感融合分层调控技术体系与成套解决方案。



国网湖南省电力有限公司科技进步一等奖

荣获省内电力行业极具含金量的权威科技奖项一等奖，是对公司长期深耕分布式资源采集感知、聚合调控等新型电力系统核心技术的充分肯定。



第六批湖南省制造业单项冠军

电能量数据采集终端获评省级制造业单项冠军，是对公司长期专注细分领域、技术领先、市场主导地位的综合认可。



获评2026年湖南省重点软件企业

威胜信息凭借在能源物联网软件领域的深厚积累与持续创新，连续顺利通过年度复核，获评2026年湖南省重点软件企业。该资质是省内软件产业含金量极高的官方权威认定。



成功入选2026年湖南省先进制造业高地“揭榜挂帅”项目

公司“面向新型能源体系的多模融合通信与全景感知智控关键技术及核心设备”项目，成功入选湖南省先进制造业高地“揭榜挂帅”立项清单。“揭榜挂帅”是湖南省攻克产业核心技术、破解行业瓶颈的关键专项。



入选湖南省“数字新基建”100个标志性项目名单

“基于智能融合终端的低压配电网数字化建设项目”入选省级数字新基建百大标志性项目，是对公司在配网数字化领域长期技术积累与行业引领优势的权威认可。项目将带动智能传感、电力通信、边缘算力等上下游产业协同发展，为公司长期参与新型电力系统建设提供示范样本。



入选2025湖南制造业企业100强榜单

成功跻身湖南制造业百强，是行业主管部门对企业长期坚守实体制造、深耕湖南智造、持续为先进制造业发展贡献核心力量的高度肯定。



国际化：从产品出海到标准突破

参与国际标准制定、取得全球主流资质并实现海外项目落地，公司核心能力逐步走向全球市场，实现技术与标准规则对外输出。



参与IEEE国际标准会议，助力全球配电物联网标准建设

威胜信息技术专家出席IEEE P2413配电物联网 (PD-IoT) 标准工作组会议，提交标准提案并深度参与核心议题研讨，是该标准工作组的核心技术贡献者。



荣获OIML R49认证，超声波水表全系产品国际主流资质全覆盖

公司无阀智能超声波水表DN15-DN50系列成功荣获OIML R49国际法定计量核心认证，至此全系列智能超声波水表已拥有OIML R49、MID B+D、CE-RED、WRAS/ACS等全套国际主流权威资质，彻底打通海外市场准入壁垒，具备规模化出海、全球标准化交付的完整能力。



荣获2026数字服务领军百强企业，卫星渔业监管方案入选标杆实践案例

在第十五届中国国际服务外包交易博览会上，威胜信息凭借在数字物联、智慧监管领域的深厚技术积淀与落地成果，成功入选2026数字服务暨服务外包领军百强企业；公司打造的低轨卫星渔船定位监管解决方案同步获评标杆实践案例。该方案以卫星通信为核心构建“终端+平台”一体化智慧监管，已在中东国家级渔业信息化项目中落地应用。





优化治理架构 夯实规范运作之基

2026年上半年公司治理成效

治理结构

顺利完成第四届董事会换届



9名

新一届董事会董事

3名

其中独立董事

1名

职工代表董事

3名

新一届董事会中
女性董事

1/3

女性董事占比达

治理结构更加多元均衡,决策机制更加科学规范。

规范运作



上半年召开股东会 3次

董事会 4次

董事会专门委员会 9次

独立董事专门会议 1次

审议通过2025年度报告、2025年度ESG报告、2026年度“提质增效重回报”行动方案、换届选举等有关议案,决策程序合法合规,运作效率持续提升。

立规明责



严格对标监管要求,制定《董事、高级管理人员薪酬管理制度》,搭建契约化履职约束体系,厘清履职边界、问责情形及追责流程,推动履职约束由“身份导向”向“契约导向”转变,确保权责对等、约束有力。

长效激励



构建风险共担、长期导向为核心的薪酬分配体系,实质性落地绩效薪酬追索扣回机制,确保激励与风险相匹配。2026年6月启动第三轮股份回购计划,拟用于股权激励或员工持股计划,将股东利益、公司利益与核心团队利益深度绑定,引导管理层聚焦可持续价值创造。

✓ 信息披露



发布公告文件 **62**份

其中自愿性公告文件 **6**份

含提质增效重回报方案 **1**份

ESG报告 **1**份

中标公告 **4**份

主动披露意识强，信息透明度持续提升。

✓ 合规管理



组织合规培训 **16**次

编制传递《资本市场重点监管动态》**2**期

《控股股东、实际控制人监管提醒》**2**期

合规意识与风险防控能力持续强化。

✓ 赋能履职



编制《董事履职手册》，提供标准化履职指引，
护航新任董事精准高效履职。

✓ 创新实践



借助人工智能，构建全场景式董事履职知识库，以数智赋能董事科学决策，打造立体化履职支撑新生态。

✓ 评级领先



获中证ESG最高等级AAA评级，位列中证一级行业前 **2**%。

完善制度体系, 筑牢合规治理根基

2026年上半年, 公司以完善制度体系为抓手, 全面筑牢合规治理根基。

优化治理结构 夯实组织基础

顺利完成第四届董事会换届选举, 新一届9名董事涵盖财务、法律、技术等多领域专业背景, 女性董事占比达三分之一, 实现了治理结构的科学合理与专业互补。

衔接核心制度 强化规则约束

同步完成《公司章程》《董事、高级管理人员薪酬管理制度》等核心治理制度修订与编制, 重点围绕薪酬管理等关键领域精准发力, 确保与《上市公司治理准则(2025年修订)》全面衔接、有效落地。

创新履职载体 提升治理效能

为提升董事履职规范性, 创新推出《董事履职手册》, 并借助AI搭建IMA智能知识库, 为董事日常履职提供便捷查询与学习工具, 推动履职管理从“人治”向“制度+智能”并重转型。

通过上述举措, 公司治理基础进一步夯实, 构建起覆盖全面、逻辑严密的制度体系, 为新规落地与高质量发展提供了坚实的制度保障。

压实“关键少数”责任, 构建契约化履职约束体系

公司严格对标《上市公司治理准则》监管细则, 聚焦董事、高级管理人员等“关键少数”履职管控, 全面压实主体履职责任。立足权责对等、约束与激励并重原则, 搭建契约化履职约束体系, 厘清董高履职边界、问责情形及失职追责流程, 推动履职约束由“身份导向”向“契约导向”转变。

在制度建设层面, 专项制定《董事、高级管理人员薪酬管理制度》, 依规履行内部审议与对外披露全流程, 以制度化手段平衡履职约束、风险防控与长期价值激励, 完善内部治理闭环; 同时, 强化任职资格全周期动态管理, 建立健全涵盖提名审核、履职评价及退出调整的责任链条, 充分发挥董事会提名委员会的专业把关作用, 确保任职人员持续符合法定要求与岗位标准。



在培训保障与履职支持层面, 建立常态化监管传递机制, 定期编制《资本市场重点监管动态》, 传递交易所《控股股东、实际控制人监管提醒》等材料, 确保公司治理始终符合最新监管要求; 为提升董事履职规范性, 编制《董事履职手册》, 为公司董事提供标准化履职指引, 并通过创新运用AI智能知识库与数字化培训手段, 提升关键少数的合规意识和履职能力。此外, 着力优化独立董事履职生态, 通过畅通信息获取渠道、强化重大事项独立意见表达机制以及落实年度述职制度, 切实保障独立董事知情权与话语权, 促使其从“形式履职”向“实质履职”深化, 有效筑牢合规履职根基, 为“关键少数”规范履职提供了全方位的制度支撑与资源保障。

优化风险导向激励机制, 强化长期价值绑定

公司紧扣“风险共担、长期导向”核心原则, 构建了科学严谨的薪酬分配体系。在绩效薪酬管理上, 严格遵循监管要求, 实质性落地绩效薪酬追索扣回机制。董事高管若因违法违规或失职致损, 公司将严格实施绩效薪酬及中长期激励的止付与追偿, 确保激励强度与风险承担相匹配, 有效防范短期行为与道德风险, 筑牢合规经营底线。

为进一步强化长期价值绑定, 公司于2026年6月-7月, 启动并完成第三轮股份回购计划, 拟将回购股份用于股权激励或员工持股计划。此举旨在健全长效激励机制, 通过资本纽带将股东利益、公司利益与核心团队个人利益深度绑定, 不仅有效吸引和留住优秀人才, 更引导管理层聚焦可持续价值创造, 为实现股东利益与公司长远发展的高度统一提供了坚实的制度保障。



提升治理协同效能, 保障股东合法权益

公司致力于构建高效协同的治理架构, 全面保障股东特别是中小投资者的合法权益。

在治理运作层面, 董事会下设各专门委员会严格对标新规要求规范履职: 审计委员会全面承接并行使原监事会法定职权, 强化监督职能; 提名委员会、薪酬与考核委员会则切实履行人选把关与薪酬制定职责, 确保决策的专业性与公正性; 同时, 公司在董事选举中严格执行累积投票制, 从制度设计上为中小股东有效参与公司治理、表达意愿提供了坚实保障。



2026年3月20日召开2025年度股东会, 会议采用现场与网络投票结合的方式, 并通过“一键通”智能短信主动提醒中小股东参与投票。此举精准推送会议通知与投票指引, 有效提升了参会率, 保障了中小投资者的表决权。

在沟通与协同机制方面, 公司搭建了多元化的投资者沟通桥梁。通过常态化举办业绩说明会、开通投资者热线、推广网络投票及线上互动平台等渠道, 持续畅通与全体股东的联系, 切实保障其知情权、参与权与监督权。

此外, 公司内部建立了董事会、管理层、独立董事及审计委员会之间的常态化议事与信息共享机制。这一机制不仅提升了重大事项决策的科学性、透明度与响应效率, 更促进了各方权责清晰、运转协调与相互制衡, 形成了高效能的治理格局, 为公司长远发展凝聚了合力。



04

恪守分红承诺 厚植股东回报基础

公司坚持统筹兼顾原则，将股东合理回报与企业长远发展有机结合。通过审慎研究分红方案的优化空间，公司在确保回报稳定性的基础上，实现股东利益最大化与公司可持续发展的良性平衡，有效提升投资者的获得感与信心。



持续实施“分红+回购”组合拳

现金分红保持稳定，回报机制持续完善

完成2025年度现金分红

2025年度合计现金分红

2.68亿元

以现金为对价回购股份

1.5亿元

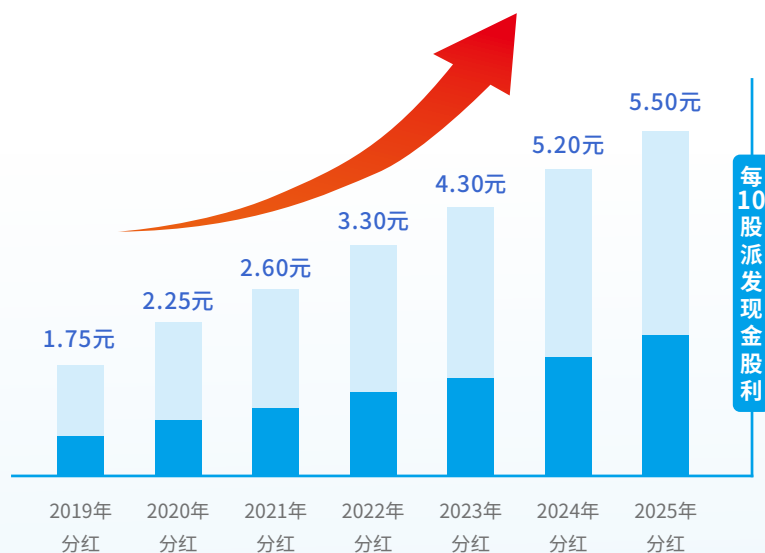
现金分红和回购合计

4.18亿元

占2025年度净利润的

62.75%

持续稳定股东现金回报，统筹企业持续发展与投资者收益共享，落实价值提升工作目标。



股份回购持续推进，传递长期价值信心

2026年6月18日，公司第四届董事会第一次会议审议通过第三轮股份回购方案，拟使用自有资金 **4,000万元至5,000万元** 以集中竞价交易方式回购公司股份，回购股份将在未来适宜时机全部用于股权激励或员工持股计划，进一步建立健全长效激励机制。

截至2026年7月17日,已完成本次回购,
共回购**175.23**万股,耗资**5000**万元。
本次回购是公司上市以来发起的第三轮股份回
购,充分体现了公司对未来发展前景的信心和
对公司长期投资价值的认可,有助于维护广大
投资者利益,增强投资者信心。

截至2026年7月,公司上市以来累计派发
现金红利**12.27**亿元
累计回购股份**1829.85**万股
回购总金额达**4.99**亿元
其中,**831.48**万股已完成注销,
占回购股份注销前总股本的**1.66%**
股份注销有效增厚每股收益、优化股本结构。



多维发力下,公司上市以来累计现金分红及股份回购金额达**17.26**亿元,
是IPO募集资金净额的**2.8**倍,真正实现了与投资者共享发展成果。

回报类型	累计金额	占IPO募资净额比例
现金分红	12.27亿元	-
股份回购	4.99亿元	-
合计回报	17.26亿元	282%



深化ESG管理,赋能可持续发展



公司秉持生态优先、绿色发展理念,积极践行低碳可持续发展战略,将绿色低碳发展理念贯穿于公司运营的各个环节,构建了四级ESG治理架构,形成了从高层战略规划到基层具体执行的紧密衔接、高效协同的完整闭环。



在报告编制方面,自2021年开始,公司主动发布社会责任报告/环境、社会及治理(ESG)报告,报告内容系统覆盖公司在可持续发展领域的治理机制、管理措施及实践效果,全面呈现ESG管理体系的运行成效。同时,公司持续完善ESG报告的编制与披露水平,已连续三年发布中英双语版ESG报告,每份报告均由第三方专业机构出具独立鉴证报告,鉴证范围涵盖环境绩效、公司治理等关键领域。借助独立鉴证机制,ESG信息披露的专业性与透明度持续提升。



在实践层面,公司积极履行社会责任,践行企业担当。2026年上半年,湖南遭遇强降雨,防汛救灾形势严峻,公司捐赠50万元,助力湖南防汛救灾与灾后重建,以实际行动践行社会责任。洋湖智慧环保项目作为ESG典型案例,充分展示了公司在生态环境数智化治理领域的创新实践,以技术赋能生态文明建设。



公司捐赠
50万元

凭借着在ESG领域的优秀表现,公司在多项权威评级中位居行业前列。在最新一期中证ESG评价中,公司获得AAA级最高评级,位列中证一级行业前2%;华证指数ESG评级为AA级;Wind ESG评级为A级。多项权威评级充分彰显了公司在环境、社会及公司治理领域的卓越表现与持续深耕。



公司获得中证ESG最高评级AAA级
位列中证一级行业前**2%**
华证指数ESG评级为AA级
Wind ESG评级为A级

05

提质投关效能
构建价值共识体系



信息披露合规透明, 以全面披露夯实价值基础

公司严格按照法律法规和监管要求, 真实、准确、完整、及时、公平地履行信息披露义务, 信息披露合规透明, 为投资者提供真实、可靠、有效的决策参考依据。



信息披露情况

发布公告文件总数 **62份**

自愿性公告文件数量 **6份**

中标公告 **4份**

其中提质增效重回报文件 **1份**

ESG报告 **1份**



公司建立健全信息披露管理制度, 规范信息披露流程, 确保信息披露的及时性、准确性、完整性。2026年上半年, 公司严格按照信息披露规则, 及时披露定期报告、临时公告等各类信息, 包括2025年年度报告及摘要、2026年第一季度报告、董事会换届相关公告、股份回购相关公告、中标合同自愿性披露公告等, 保障投资者的知情权。



在严格遵守合规披露要求的前提下, 公司持续优化信息披露的内容与可读性, 着力提升信息呈现的可视化、通俗化及国际化水平。通过定期发布中英双语版“一图读懂”系列图解, 以简洁清晰的图表展示关键财务数据与业务亮点; 同时, 积极运用视频形式增强传播效果, 制作2025年度报告解读视频, 帮助投资者更直观、高效地获取公司核心信息。

数说投关

2026年上半年,公司持续加强与投资者的沟通交流,通过多种形式广泛听取投资者意见建议,投资者关系管理工作成效显著。



80+场

机构调研场次



220+家

参与机构数量



240+位

参与人员数量



3场

召开定期报告业绩说明会



1场

投资者接待日



30+份

发布公告数量



86个

接听投资者电话



25个

回复E互动提问(平均两个工作日内回复)



深化价值传递,系统构建高质量投关新格局

迭代多元化沟通渠道 增强互动联结的覆盖广度



公司致力于构建多层次、立体化的投资者沟通矩阵,确保资本市场触达的广泛性与有效性,吸引更多与公司战略志同道合的长期资本。



优化全渠道互动矩阵

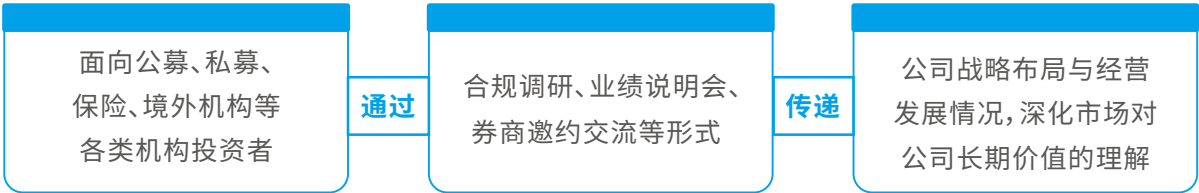


公司加大线上渠道运营力度,持续深耕上证路演中心、同花顺、东方财富、进门财经、投资者咨询热线等线上交流阵地,常态化发布经营动态、及时回应投资者疑问,全方位拓宽个人投资者触达渠道与服务覆盖面。经持续运营,公司个人投资者持仓占比实现显著提升,优化股东结构稳定性。

实施分类分层的投资者导向策略



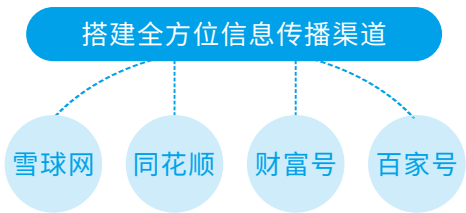
公司严格遵循公平信息披露原则，建立分类分层的投资者导向服务体系，结合不同类型投资者的信息需求与关注重点，匹配适配的沟通渠道与内容，保障全体投资者合法知情权。



2026年上半年，公司共参与机构调研 **80**余场，对接机构超 **220**家，对接投资者超 **240**位。



面向中小个人投资者，持续优化线上互动平台答疑机制，及时回应市场普遍关切。同时，通过官方渠道常态化发布合规经营信息，搭建资本市场新媒体传播矩阵，通过入驻雪球网、同花顺、财富号和百家号四大平台的企业号，构建了面向资本市场的全方位信息传播渠道，通过多元化平台，为投资者特别是中小投资者提供便捷、高效的信息获取通道，切实保障其知情权。



2026年上半年，四大平台共计发布稿件188篇次，内容涵盖公司重要信息披露、经营动态、科技创新成果及战略布局等多个维度，阅读量超100万，通过系统化的企业号内容运营，促进对散户投资者的精准触达和信息传递，引导市场形成理性预期，维护公司资本市场良好形象。



打造多维度深度沟通平台



品牌化线下投资者接待日重磅落地

2026年1月21日举办“算电融合·全球布局”专项投资者接待日活动，作为年度核心线下投关品牌活动，共邀约三十余家行业头部券商、持股机构、重点跟踪公司机构莅临公司实地走访调研。交流环节围绕算电融合核心战略、新型电力系统新业务布局、海内外产能与市场拓展、自研芯片及AI技术产业化落地等核心议题开展座谈交流，并开放新品、研发展厅实地参观，有效加深主流机构对公司技术壁垒、成长逻辑的理解，显著提升公司资本市场整体关注度，夯实长线机构投资信心。

中小投资者线下专场深度交流

2026年3月24日承接第一财经广播“巡回之旅”调研活动，接待30余名个人投资者到访公司，围绕能源数字化业务、公司成长路径开展展厅参观、深度座谈，持续夯实面向个人投资者的常态化沟通基础，显著提升个人投资者群体覆盖广度与认知度。

境内机构策略会深度发声

受邀出席国盛证券策略会并发表主旨演讲，面向公募、私募、卖方研究员等境内主流机构集中输出公司中长期发展战略与算电融合成长逻辑，高效巩固境内机构投资者基本盘。





完善敏捷化响应机制,提升投资者服务的响应效能

公司建立更具韧性与专业度的响应体系,依托数字化工具赋能,确保投资者诉求得到精准捕捉与高效反馈。



构建“双向感知”反馈闭环



针对基金、券商、险资等专业市场主体,依托合规调研、业绩说明会、行业专题交流等公开场景,常态化归集市场对宏观资本市场环境、能源数字化行业趋势、公司战略规划与业务发展的专业研判与建设性意见,经内部系统梳理后,作为管理层优化经营决策、完善战略布局的重要参考,持续提升公司治理对市场动态与行业变化的响应敏捷度。



针对中小个人投资者,持续畅通上交所e互动、投资者咨询热线等官方沟通渠道,建立“接收—登记—分析—回复—归档”全流程标准化诉求管理机制。针对热线来电中的专业问题,投关人员登记归档后,在确保回复合规严谨的前提下,主动协调相关负责人回电开展一对一专项解读,有效保障中小投资者知情权与话语权。同时定期梳理中小投资者集中关切的共性问题,优化信息披露内容的针对性与可读性,持续提升中小投资者服务质效。



与此同时,公司建立常态化舆情监测,一方面,做好舆情预警与研判应对;另一方面,主动识别投资者集中关注的热点话题与认知需求,将监测发现转化为投资者沟通的优化方向,通过合规渠道及时回应市场关切,持续提升投资者服务的精准度与响应效能,营造良好的舆论环境。

强化专业化投关服务标准



分层差异化服务匹配投资者需求

依托平台投资者智能画像标签体系，找到长线机构、短期资金、个人投资者不同关注重点，定制化匹配沟通内容与交流形式，统一对外信息输出口径，提升沟通精准度与专业度。



践行以投资者为本的权益保障机制

持续通过业绩说明会、投资者热线、网络投票、线上互动平台等多元渠道，持续畅通与全体股东特别是中小投资者的沟通机制，切实保障其知情权、参与权与监督权。

优化系统化价值传播，践行投关国际化

立足公司全球化战略，公司持续对标国际优秀的投关标准，提升全球资本市场的能见度与认可度。



深耕高质量投资叙事

匹配公司全球能源数字化业务布局，统筹编制ESG报告、提质增效专项行动报告、海外路演推介材料等多类文件的中英双语版本，持续完善面向境外资本市场的双语信息供给体系，为跨境价值传播夯实标准化载体基础。



推进投关国际化标准对接

境外策略会全英文专业输出+高频跨境路演交流

公司受邀参与瑞银证券策略会，以《全球能源紧张形势与公司产业布局》为主题开展全英文版主旨分享，清晰传递公司全球市场布局与能源转型核心竞争力；上半年先后参与瑞银证券香港策略会、麦格理香港策略会，累计赴港开展外资机构面对面交流、反向路演共3次，深度对接香港离岸市场长线资金、国际投行分析师。



加大海外券商覆盖拓展，完善国际分析师合作矩阵

上半年持续加码海外机构对接拓展工作，新增3家头部海外券商纳入长期沟通体系，扩充国际分析师覆盖版图，持续深化与国际分析师、海外研究机构、全球长线资本常态化对接，稳步提升公司在海外券商研究体系中的曝光度，夯实境外市场价值认同基础，为公司海外业务稳步推进营造良好资本市场环境。





威胜信息技术股份有限公司

公司网址:<https://www.willfar.com/>

电话:0731-88619798

地址:湖南省长沙市岳麓区桐梓坡西路468号威胜科技园