

证券代码：920476

证券简称：海能技术

公告编号：2026-093

## 海能未来技术集团股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

#### 一、投资者关系活动类别

☐ 特定对象调研

☐ 业绩说明会

☐ 媒体采访

☐ 现场参观

☐ 新闻发布会

☐ 分析师会议

☐ 路演活动

☒ 其他

#### 二、投资者关系活动情况

活动时间：2026年8月18日

活动地点：线上调研

参会单位及人员：第一场：华源证券、开源证券、财通证券、中信建投证券、长江证券、国泰海通证券、创金合信基金、交银施罗德基金、银河基金、大湾区发展基金、深圳市金之灏基金、青岛城投嘉御股权投资基金、上海艾叶私募、鸿运私募、上海滦海啸阳私募、广东正圆私募、深圳市尚诚资产、深圳市国晖投资、阳光资产、上海恒穗资产、浙江米银投资、上海临信资产、玄卜投资；第二场：开源证券股份有限公司、中信证券股份有限公司、长江证券股份有限公司、西部证券股份有限公司、国泰海通证券股份有限公司、方正证券股份有限公司、东方财富证券股份有限公司、昆仑信托证券投资部、华能贵诚信托有限公司、银河基

金管理有限公司、创金合信基金管理有限公司、申万菱信基金管理有限公司、华宝基金管理有限公司、东吴基金管理有限公司、西安敦成私募基金管理有限公司、鲸域资产私募基金有限公司、上海冰河资产管理有限公司、阳光资产管理股份有限公司、深圳市尚诚资产管理有限责任公司、上海安洪投资管理有限公司、深圳市前海夷吾资产管理有限公司、绍兴冰剑投资管理有限公司、上海汇瑾资产管理有限公司、上海恒穗资产管理有限公司、巨鹿投资、点石成鑫资产管理有限公司、北京青创伯乐投资有限公司

上市公司接待人员：董事长张振方先生；董事会秘书宋晓东先生

### 三、 投资者关系活动主要内容

本次投资者关系活动的主要问题及公司对问题的回复概要如下：

#### 1、请介绍公司 2025 年以来利润增速高于收入增速这一特征形成的原因。

回复：科学仪器行业产品具有多品种、小批量、工艺复杂、技术要求高等特点，且下游用户所处行业和应用领域较为分散，使得行业具有较高的技术壁垒及市场壁垒。因此，行业企业在发展前期存在研发费用、销售费用占比较高的特点，从而呈现出收入增长较快但利润释放较慢的情况。

公司坚持技术驱动的发展理念，经过在科学仪器行业中 20 年的技术与市场沉淀，形成了“多品牌、多品种”的产品矩阵及全产业链制造能力，支撑了公司收入的持续稳健增长；与此同时，随着产品成熟度及市场占有率的提高等前期费用投入成果的释放，研发、销售及管理费用的开支逐步趋于稳态增长。2025 年以来，公司营业收入快速稳健增长，各项费用支出趋于稳态，叠加公司保持稳定的毛利率水平，因此，整体上呈现出利润增速高于收入增速的良性发展格局。

上述特征是否可持续还与行业市场需求波动、公司经营发展情况等因素相关，仍存在一定的不确定性，请投资者注意风险。

#### 2、公司海外业务 2025 年收入已突破 1000 万美元，2026 上半年海外业务增速较快，请介绍海外业务的情况、产品毛利率相较国内业务较低的原因及发展规划。

回复：目前公司海外业务仍处于快速成长的起步阶段，2026 年上半年国外收入同比增长 17.38%，主要得益于有机元素分析、样品前处理系列产品的产品

成熟度、可靠性提高，在国内已建立竞争优势，液相色谱产品设计初期即兼顾国际用户需求等因素，多系列产品能够满足国外市场需求，叠加近年来公司加大海外市场投入、推动海外客户及渠道商开拓等原因所致。

公司海外业务毛利率较低的原因是海外销售以间接销售为主，主要依靠当地渠道商承担售中及售后工作，相关销售及售后服务费用由渠道商承担，因此公司销售给海外渠道商的产品价格相对国内较低。

科学仪器出海是公司长期发展方向。面对广阔的海外市场，公司将进一步加大海外市场营销投入和产品研发投入，增强产品及品牌的海外竞争力。

上述规划的具体落地情况具有一定的不确定性，请投资者注意相关风险。

### **3、请介绍公司在新材料、半导体材料领域的业务拓展情况。**

回复：科学仪器在新材料、半导体产业链具备较多应用场景。例如，公司电位滴定等电化学产品可用于半导体领域高纯试剂、特殊材料、电子胶等关键指标的测试，也可用于锂电池正负极、隔膜、电解液原料纯度检测；索氏提取仪新平台可用于电子电器、新材料、半导体封装材料中多溴联苯等有机污染物的检测；公司样品前处理产品可用于半导体材料、锂电池正负极材料、特种金属材料、高分子复合材料、陶瓷材料等材料中金属元素及其他杂质元素检测等。整体来看，近年来公司在半导体、新材料等新兴领域的业务收入稳健增长，占营业收入比例约在 10%以内，存在较大的市场空间和业务发展机会。

公司在上述领域的收入与公司的产品研发、市场拓展等情况有关，具有一定的不确定性，请投资者注意相关风险。

### **4、公司液相色谱业务已经布局多年，近年收入实现较快增长，请介绍行业格局、业务增量来源，以及制药领域拓展情况。**

回复：色谱仪器是应用范围广、市场空间大的重要科学仪器品类，2025 年中国进口液相色谱仪总额 30.74 亿元，国内市场仍由进口品牌主导，国产液相色谱仪的市场占有率较低，拥有广阔的成长空间。

液相色谱下游用户中制药领域需求占比最高，其次为食品领域、环境监测领域。现阶段公司该业务的核心目标是提高在存量市场中的占有率，在设备更新等政策驱动下的高校、科研院所采购是重要的业务增量来源。制药领域用户对产品合规性、数据可靠性要求高，仪器选型较为谨慎，试用验证周期长，虽

然目前在供应链安全、降本增效等趋势背景下，制药行业用户对公司液相色谱仪产品的甄选、试用机会显著增多，部分用户实现小批量购买，但其规模化订单的转化尚需一定时间。

**5、请介绍下公司对于实验室全流程自动化工作流的整体构想。**

回复：科学仪器自动化是行业技术的长期发展趋势。公司作为科学仪器厂商，现阶段重点聚焦单个仪器实验操作流程自动化和无人值守，比如在全自动凯氏定氮仪、超级微波化学平台、元素分析仪、全自动实验室清洗机等产品上进行自动化智能化升级。同时，在仪器研发中预留自动化整合的通信接口和结构接口，便于未来对接外部自动化实验系统集成厂商、协同共建实验室整体自动化方案。

上述科学仪器自动化的进展及对接行业实验室自动化方案的情况，还与客户需求、公司产品研发进度及市场拓展等情况有关，具有一定的不确定性，请投资者注意相关风险。

**6、公司参股安益谱，双方具体业务合作方向是什么？**

回复：公司正在与安益谱携手进行定制化产品研发合作，实现公司液相色谱、气相色谱-离子迁移谱与安益谱质谱产品的联用，丰富公司色谱质谱产品品种，进一步满足药物开发、科研等市场需求，为客户提供整套解决方案。上述产业合作与协同需双方共同商定推动，具体进度及市场投入效果尚不确定，请投资者注意相关风险。

**7、傅立叶变换近红外光谱仪上半年销售落地情况？**

回复：报告期内，傅立叶变换近红外光谱仪已实现销售，划分在色谱光谱系列产品中，目前尚处于市场导入期，相关收入占公司营业收入的比例较低，存在较大的市场空间和业务发展机会。

该仪器的相关收入与公司的市场拓展、产品研发等情况有关，具有一定的不确定性，请投资者注意相关风险。

**8、请介绍公司外延投资并购思路，除现有产品线外还有哪些布局方向？**

回复：公司始终坚持“多品牌、多品种”的发展战略，坚持“自主研发+资本运作”的双轮驱动发展模式，不断丰富产品矩阵。公司一方面通过现有的成熟管理团队持续推进现有产品线的技术迭代与海内外市场拓展，加大细胞膜色

谱分析仪等原创技术项目的投入，推动原创产品的商业化；另一方面将持续面向高端仪器方向寻找合作机会，通过参股、并购、联合研发、产学研合作等多种模式发掘、布局、投资具有增长潜力的产品和服务。如未来存在相关事项，公司将按照《北京证券交易所股票上市规则》的要求及时履行审议程序及信息披露义务。

**9、公司目前商誉金额较高，请问是否存在减值风险？**

回复：公司商誉主要由收购上海新仪以及 G. A. S. 形成。目前商誉对应的主体业务持续增长，经营状况良好，不存在商誉减值迹象。根据会计准则等相关规定和要求，公司在编制财务报告的过程中，每年需对商誉进行减值测试，并聘请审计机构对公司年度财务报告进行审计，请投资者持续关注公司审计报告及财务报告。

**10、请问公司未来分红的规划思路？**

回复：公司高度重视股东回报，在保证经营业务稳健发展的同时，始终不忘回馈投资者。公司实施积极稳健的分红政策，已连续 6 年实施现金分红，连续 3 年实施股份回购，累计投入现金分红和股份回购的资金超过 1.7 亿元，积极践行了为股东创造价值的公司责任。未来，公司将始终坚守合规经营的底线，不断提高盈利能力，提升行业影响力，致力于成为世界一流的科学仪器服务商，在更长的时间内用更好的业绩回报股东。分红的相关安排请关注公司后续公告。

海能未来技术集团股份有限公司

董事会

2026 年 8 月 19 日