

证券代码：300308

证券简称：中际旭创

公告编号：2026-082

中际旭创股份有限公司

2026 年半年度报告摘要

一、重要提示

本半年度报告摘要来自半年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读半年度报告全文。

所有董事均已出席了审议本报告的董事会会议。

非标准审计意见提示

☐适用 ☒不适用

董事会审议的报告期利润分配预案或公积金转增股本预案

☒适用 ☐不适用

是否以公积金转增股本

☐是 ☒否

公司经本次董事会审议通过的利润分配预案为：以 1,169,734,641 股（包含 A 股总股本 1,115,234,641 股和 H 股总股本 54,500,000 股）为基数，向全体股东每 10 股派发现金红利 12 元（含税），送红股 0 股（含税），不以公积金转增股本。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配方案

☐适用 ☒不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	中际旭创	股票代码	300308
股票上市交易所	深圳证券交易所		
变更前的股票简称（如有）	中际装备		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	王军	王少华	

电话	0535-8573360	0535-8573360
办公地址	山东省龙口市诸由观镇驻地	山东省龙口市诸由观镇驻地
电子信箱	zhongji300308@zj-innolight.com	zhongji300308@zj-innolight.com

2、主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

☐ 是 ☒ 否

	本报告期	上年同期	本报告期比上年同期 增减
营业收入（元）	41,777,861,795.03	14,789,074,837.80	182.49%
归属于上市公司股东的净利润（元）	13,651,149,693.27	3,995,115,384.70	241.70%
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润（元）	13,091,597,476.79	3,975,381,594.87	229.32%
经营活动产生的现金流量净额（元）	1,799,674,832.02	3,218,463,287.30	-44.08%
基本每股收益（元/股）	12.31	3.64	238.19%
稀释每股收益（元/股）	12.19	3.60	238.61%
加权平均净资产收益率	37.62%	18.84%	18.78%
	本报告期末	上年度末	本报告期末比上年度 末增减
总资产（元）	68,942,203,736.77	45,288,970,887.78	52.23%
归属于上市公司股东的净资产（元）	39,859,161,655.18	29,765,156,275.68	33.91%

3、公司股东数量及持股情况

单位：股

报告期末普通股股东总数	205,678	报告期末表决权恢复的优先股股东总数（如有）	0	持有特别表决权股份的股东总数（如有）	0	
前 10 名股东持股情况（不含通过转融通出借股份）						
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押、标记或冻结情况	
					股份状态	数量
山东中际投资控股有限公司	境内非国有法人	10.89%	121,440,135	0	质押	4,600,000
香港中央结算有限公司	境外法人	6.57%	73,326,563	0	不适用	0
王伟修	境内自然人	6.25%	69,731,451	0	质押	1,350,000
苏州益兴福企业管理中心（有限合伙）	境内非国有法人	4.18%	46,627,154	0	质押	8,054,000
苏州云昌锦企业管理中心（有限合伙）	境内非国有法人	2.14%	23,858,278	0	质押	3,530,000
Lumiza Limited	境外法人	1.38%	15,415,548	0	不适用	0
苏州福睿晖企业管理中心（有限合伙）	境内非国有法人	0.73%	8,156,444	0	不适用	0
中国工商银行股份有限公司－国泰中证全指通	其他	0.61%	6,789,203	0	不适用	0

信设备交易型开放式指数证券投资基金						
章建平	境内自然人	0.53%	5,934,789	0	不适用	0
中信证券股份有限公司	国有法人	0.49%	5,474,693	0	不适用	0
上述股东关联关系或一致行动的说明	截至报告期末，前 10 名股东中，山东中际投资控股有限公司与王伟修先生为一致行动人，苏州益兴福企业管理中心（有限合伙）、苏州云昌锦企业管理中心（有限合伙）及苏州福睿晖企业管理中心（有限合伙）为一致行动人。除此之外，公司未知上述股东之间是否存在关联关系或是一致行动人。					
前 10 名普通股股东参与融资融券业务股东情况说明（如有）	公司股东山东中际投资控股有限公司除通过普通证券账户持有 91,948,135 股外，还通过客户信用交易担保证券账户持有 29,492,000 股；公司股东苏州福睿晖企业管理中心（有限合伙）除通过普通证券账户持有 6,156,444 股外，还通过客户信用交易担保证券账户持有 2,000,000 股；公司股东章建平通过客户信用交易担保证券账户持有 5,934,789 股。					

持股 5%以上股东、前 10 名股东及前 10 名无限售流通股股东参与转融通业务出借股份情况

☐适用 ☒不适用

前 10 名股东及前 10 名无限售流通股股东因转融通出借/归还原因导致较上期发生变化

☐适用 ☒不适用

公司是否具有表决权差异安排

☐是 ☒否

4、控股股东或实际控制人变更情况

控股股东报告期内变更

☐适用 ☒不适用

公司报告期控股股东未发生变更。

实际控制人报告期内变更

☐适用 ☒不适用

公司报告期实际控制人未发生变更。

5、公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

公司报告期无优先股股东持股情况。

6、在半年度报告批准报出日存续的债券情况

☐适用 ☒不适用

三、主营业务分析

（一）主要业务

公司是全球领先的光互连解决方案提供商，公司的光互连解决方案通过光纤传输数据，在日益复杂且数据密集型的云端和 AI 基础设施中，实现服务器、交换机及其他网络设备之间的高速、节能及低延迟的连接。

1、光模块业务

公司光模块产品可通过实现电信号与光信号的相互转换来传输海量数据，广泛服务于全球云服务厂商和 AI 计算解决方案提供商。

2、其他业务

公司提供广泛用于光通信网络的各种光组件，产品系列涵盖光模块及相关光通信设备的组件，包括晶体管外形金属罐（TO-CAN）封装组件、光学子组件（OSA）及其他光通信设备。此外，通过以光纤作为传输介质，公司提供车载光传输解决方案，应用于光纤到车（FTTV）部署。

（二）主要产品及应用场景

产品系列	图片	特点	应用场景
1.6T OSFP		公司提供全面的 1.6T OSFP 224 光模块产品组合，并在业界率先出货 1.6T DR8 OSFP224 产品。该系列采用 8x200G 光口设计。	主要用于 1.6T 以太网、数据中心及云网络。
800G OSFP		公司提供全面的 800G OSFP 112 光模块产品组合，采用 VCSEL、EML 及硅光技术，支持 100 米、500 米、2 公里至 10 公里的链路距离。该产品系列同时提供 LRO 及 LPO 产品。	主要用于 800G 以太网、数据中心及云网络。
800G QSFP-DD		公司提供全面的 800G QSFP112-DD 光模块产品组合，采用 VCSEL、EML 及硅光技术，支持 100 米、500 米、2 公里至 10 公里的链路距离。	主要用于 800G 以太网、数据中心及云网络。
相干 800G ZR OSFP		公司提供基于标准化相干技术的 800G ZR OSFP 光模块，能够实现超高速、长距离的数据传输，同时在容量、性能及互连性之间取得良好平衡，适配于高带宽数据中心互连。	主要用于数据中心互连。
400G OSFP		公司提供全面的 400G OSFP 光模块产品组合，采用 VCSEL、EML 及硅光技术，支持 100 米、500 米、2 公里至 10 公里的链路距离。	主要用于 400G 以太网、数据中心及云网络。
400G QSFP		公司提供全面的 400G QSFP 光模块产品组合，采用 VCSEL、EML 及硅光技术，支持 100 米、500 米、2 公里至 10 公里的链路距离。	主要用于 400G 以太网、数据中心及云网络。

产品系列	图片	特点	应用场景
相干 400G ZR+ QSFP-DD		公司提供基于标准化相干技术的 400G ZR+ QSFP-DD 光模块，能够实现高容量、长距离传输，兼顾功耗、尺寸及互通性，适配于数据中心互连。	主要用于数据中心互连。
100G QSFP28 Single Lambda		该产品系列具有小型化、功耗低、数据传输速率高等特点。	主要用于 100G 以太网。
100G QSFP28		凭借低功耗、小尺寸和高速数据传输速率，该系列产品助力数据中心提升容量、提高端口密度并降低整体功耗。	主要用于 100G 数据中心内部网络、数据中心互连以及城域网，同时也可应用于 5G 无线网络。

（三）整体经营情况

报告期内，公司实现营业收入 417.78 亿元，同比增加 182.49%；实现营业利润 172.31 亿元，同比增加 253.30%；归属于上市公司股东的净利润 136.51 亿元，同比增加 241.70%；归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润 130.92 亿元，同比增加 229.32%；经营活动产生的现金流量净额 18.00 亿元，同比减少 44.08%。截至 2026 年 6 月末，公司总资产 689.42 亿元，与上年度末相比增加 52.23%；总负债 248.75 亿元，与上年度末相比增加 82.00%；归属于上市公司股东净资产 398.59 亿元，与上年度末相比增加 33.91%；资产负债率 36.08%。

报告期内，受益于 AI 大客户对算力基础设施的强劲投入，公司 800G、1.6T 产品出货较快增长，占比也持续提高，且随着产品方案不断优化、运营效率持续提升，公司营业收入与净利润均较去年同期实现较大增长。

报告期内，公司持续推进第三期和第四期限制性股票激励计划，确定 2026 年 3 月 12 日为授予日，以 53.10 元/股的价格向 62 名第四期预留部分激励对象授予 110.00 万股限制性股票。同时，公司完成了第三期首次授予部分第二个归属期、预留部分第一个归属期及第四期首次授予部分第一个归属期的股份归属，可归属的第二类限制性股票数量分别为 2,482,200 股、324,450 股及 1,309,657 股，股权激励计划的推进有利于公司建立和完善劳动者与所有者的利益共享机制，实现公司、股东和员工利益的一致性。

报告期内，公司召开股东会及职工代表大会选举了新一届董事会，同时制定了《公司未来三年（2026 年-2028 年）股东回报规划》《关于制定董事及高级管理人员薪酬管理制度的议案》《关于制定会计师事务所选聘制度的议案》等制度，持续完善公司法人治理制度，切实维护公司及全体股东合法权益。

报告期内，为推进公司国际化战略和全球化布局，增强公司的境外融资能力，进一步提升公司治理水平和核心竞争力，助力公司高质量发展，公司持续推进 H 股上市进程，并于 2026 年 7 月 30 日在香

港联交所主板挂牌并上市交易，H 股股票中文简称为“中际旭创”，英文简称为“ZJ INNOLIGHT”，股票代码为“3308”。

1、光模块业务

海外收入持续放量。报告期内，公司海外客户订单需求旺盛，800G、1.6T 等高速率光模块产品持续放量，公司继续为全球大多数头部云服务厂商及 AI 计算解决方案提供商批量交付高速光模块产品，并在多家重点客户保持主力供应商地位。截至 2026 年 6 月 30 日止的 6 个月内，公司海外业务收入约为人民币 39,614.7 百万元，较截至 2025 年 6 月 30 日止六个月的人民币 12,781.4 百万元增加了 209.9%，主要由于（1）海外云服务厂商持续进行算力投资，高端光模块需求量快速增长；（2）凭借高质量和高效的交付能力，公司在重点客户中保持较高的份额；（3）公司下游客户覆盖面进一步扩展。

国内收入稳步增长。报告期内，国内互联网厂商加快 AI 应用与自身业务整合，并持续加码 AI 算力基础设施建设。公司积极把握国内算力建设机遇，深化与国内头部云服务厂商的合作，400G、800G 等高速产品交付规模稳步提升。依托成都智禾的大规模量产能力和快速交付的能力，公司国内收入实现稳步增长。

产品研发加速迭代。报告期内，为配合重点客户在 AI 服务器与交换机网络硬件快速技术迭代的趋势，公司加大硅光、相干等核心技术的研发投入，加快下一代光互连产品的开发，取得了一系列成果。其中，1.6T 硅光模块进入规模放量阶段，出货量逐季攀升，成为拉动收入增长的核心产品。公司亦积极布局下一代光互连技术，XPO、NPO 等产品均在定制开发或研发完善中。2026 年，公司在 OFC 2026 现场演示 12.8T 8xDR8 XPO 模块、6.4T 4xDR8 NPO 模块、基于 TFLN MZM 的 1.6T OSFP 2xLR4 模块、800G LR2 轻相干光模块等。截至 2026 年 6 月 30 日止的 6 个月内，公司研发费用约为人民币 1,153.0 百万元，较截至 2025 年 6 月 30 日止六个月的人民币 585.6 百万元增加 96.9%。

供应链体系不断优化。报告期内，公司围绕光电芯片、无源光器件、PCB 及结构件等关键物料进一步完善多元化的采购体系。通过提供硅光方案、电吸收调制激光器（EML）方案等多元化的解决方案，公司有效地完善和提升原材料采购体系，降低供应短缺风险，从而在定价能力和运营韧性方面增强竞争优势。此外，针对光电芯片、PCB 等核心物料，公司也持续开拓新的供应商，扩大供应来源，并通过多种方式提前锁定供应链产能，增强供应链保障能力。

产能扩建协同推进。公司持续加强全球化产能基地建设，不断提升对客户的本地化服务能力。公司在苏州、铜陵、成都、台湾及泰国等地设有生产基地，并持续扩大产能以满足快速增长的客户需求，整体产能规模和交付能力有望进一步提升。此外，公司不断加大智能制造投入，有序推进生产工艺的自动化改造升级，有效提高整体生产效率及产品良率。

2、其他业务

截至 2026 年 6 月 30 日止六个月，其他业务的收入为人民币 422.7 百万元，较截至 2025 年 6 月 30 日止六个月的人民币 357.3 百万元增加 18.3%，主要由于汽车光电子下游客户拓展，相应产品销量有所增加。

（四）未来展望

公司秉承三大核心运营原则——Time-to-market（快速面市）、Time-to-volume（快速量产）、Time-to-cost（快速降本），推动各项业务发展。未来将围绕以下增长战略方向持续发力：

1、加强研发能力，保持在光互连领域的市场地位。公司将继续以研发投入和产品创新为长期增长的核心，巩固核心技术领域的领先地位，并将核心技术持续转化为满足多样化市场需求的产品线。依托硅光、相干等核心技术领域的先发优势和经验积累，公司将进一步增加对 1.6T、3.2T 及更高速率光模块等核心产品的研发投入，同时积极开发 NPO、XPO、CPO、OCS 等下一代光互连产品，以满足 AI 数据中心全场景需求。

2、持续拓展全球布局。公司致力于拓展全球布局，打造以全球化制造、供应链韧性和本地化研发支持为核心的端到端交付能力。未来公司将持续扩充全球制造及产能储备，并持续优化全球供应链与生产基地布局，包括建立原材料多元化采购体系及增强供应链韧性，以支持全球业务运营。

3、依托数据中心生态系统优势，把握更多商业机遇。凭借在数据中心光连接系统的领先地位，公司积极跟踪行业趋势，精准洞察客户不断演变的需求。随着客户需求扩展至基础互连以外，公司也将持续升级解决方案，在热管理、液冷、数据中心电源等关键领域主动拓展布局，推进全面前瞻性技术储备，稳步构筑技术护城河，从多个业务维度巩固市场地位并激发未来收入增长潜力。

4、持续吸引并凝聚顶尖人才，激发组织活力。公司将发掘和引进潜力人才列为核心战略重点之一，以市场化薪酬激励体系为核心打造全方位人才吸引矩阵，建立与人才价值、市场标准及企业效益深度挂钩的激励机制。公司的组织战略构建于协同赋能体系之上，在此基础上培养开放包容、凝聚共融的企业文化。公司通过结构化职业路径与个性化成长体系释放人才价值，确保个人发展与企业目标协同共进。同时，依托流程优化与精细化运营提升管理效能，构建高效协作的组织。通过支持性文化、赋能型人才与卓越运营三大维度，共同形成组织实力的自我强化循环。

5、有选择性地开展战略收购及行业相关投资。公司将利用多层次的投资平台，开展产业并购、战略投资及供应链生态系统开发等资本运作，高效整合全球产业资源，积极投资布局下一代技术路线，提升公司在 AI 数据中心生态系统全价值链的影响力。同时，精准发掘并孵化具有较高潜力的产业领域内的创新项目，为公司的长期多元化发展筑牢战略根基。

四、重要事项

不适用

中际旭创股份有限公司

法定代表人：刘 圣

2026 年 08 月 24 日