

证券代码：002967

证券简称：广电计量

广电计量检测集团股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2026-005

投资者关系 活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☒业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☒其他（<u>投资者线上交流会</u>）
活动参与人员	特定对象： 中金公司 严佳、国泰人寿 董一丁、招商基金 源洁莹 国泰海通 丁嘉一、信达证券 韩冰、广州产投集团 舒波 国投机械 阮丹宁、国盛证券 李枫婷、信达证券 张润毅 信达证券 徐国铨、天风机械 莫然、东吴证券 罗剑桥 兴全基金 李扬 华泰证券 黄波、东吴证券 刘捷宇 华创证券 丁祎、西南证券 张雪、申万宏源 何佳霖 中信证券 陈卓、中信建投 籍星博、光大证券 严慧 广发证券 蒲明琪、西安博成基金 谭璐、中信证券 魏巍 循远资产 田超平、中信证券 文哲栋、长江证券 丁永方 黑龙江辰能资本投资 杨国凯、博远基金 张星、创金合信基金 李晗、江苏天和资本 李英镑、重庆财聚投资 张诚 丰琰投资 张恬、华鑫证券 宋子豪、尚诚资本 黄向前 中金公司 王凯、宁银理财 罗立波、上海德汇 张英杰 天风证券 邱天、国联民生证券 周晓萌、开源证券 刘毅 上海恒穗资管 骆华森、中国建设 唐文成、高毅资产 薛皓月 中信证券 梁爽、银河基金 于嘉馨、野村东方国际证券 刘体劲 汇丰晋信基金 韦钰、中国人寿养老保险 吕品洁 中信证券 施洪斌、华宝基金 毛文博、海富通基金 陈林海

	圆信永丰基金 田玉铎、鑫元基金 张峥青、长城基金 余欢 华安证券 李元晨、交银施罗德基金 陈致远、银河证券 王霞举 中信证券 朱翀佚、中金公司 张杰敏、上海睿扬投资 王韬 宁银理财 罗立波、浙商证券 陈姝姝、浙商证券 许运凯 光大证券 张家豪、中金公司 刘中玉、国信证券 王鼎 丰琰投资 张恬、巨杉（上海）资管 何川、中金公司 张梓丁 GIC Private Limited 刘濯宇等 95 位投资者 上市公司接待人员： 董事会秘书 史宗飞 财务负责人 习星平 证券事务代表 苏振良
时间	2026 年 8 月 24 日，16:30-17:30
地点	无
形式	线上
交流内容及具体问答记录	一、情况介绍 习星平对公司 2026 年半年度业绩情况进行说明： 2026 年上半年，公司各项经营指标平稳运行，整体发展态势持续向好，实现营业收入 168,568.09 万元，同比增长 14.03%，毛利率为 43.32%，同比提升 0.2 个百分点，实现归属于上市公司股东的净利润 12,180.48 万元，同比增长 25.16%。 从技术板块来看，计量校准业务上半年营业收入 38,604.72 万元，同比增长 10.95%，存量深耕与增量拓展协同发力，在电力、石化、核电等新领域取得突破。 可靠性与环境试验业务上半年营业收入 41,538.50 万元，同比增长 11.17%，公司聚焦航空发动机、通信模块等优势领域深化大客户合作，同步实施行业穿透式开发策略，布局商业航天、热管理、具身机器人、NVH 等新赛道。 集成电路测试与分析业务，上半年营业收入 14,353.80 万

	元，同比增长 10.41%，客户结构持续优化，核心大客户支撑作用凸显。 电磁兼容检测业务，上半年营业收入 18,113.66 万元，同比增长 9.18%。公司聚焦市场开拓与产能释放双向施策，市场端一方面深化存量大客户深耕。 生命科学业务，上半年营业收入 24,183.86 万元，同比增长 14.89%。上半年汽车类项目合计签单稳步提升，公司发力跨境电商检测赛道，成功入围亚马逊、TEMU、希音 SHEIN 等海外电商平台玩具、饰品、婴童产品白名单。 数据科学分析与评价业务，上半年营业收入 13,103.68 万元，同比增长 100.88%，软测业务中标多个大项目，拉动整体业绩签单稳步增长。 EHS 评价服务业务，上半年营业收入 3,150.70 万元，同比下降 22.37%。后续公司将持续优化内部运营效能，精简冗余人员、清退亏损项目，重点攻坚石油化工、政府园区、无废城市等核心行业与领域。 二、问答环节 1. 公司汽车检测业务增长态势是否可持续？ 答：当前国内汽车行业整体景气度维持较好水平，整车企业新车型研发节奏加快，车型迭代周期缩短，持续催生大量研发验证、型式试验等检测需求，行业检测业务体量保持较高水平，目前尚未看到需求明显走弱的迹象，行业整体市场规模保持稳健。 受益于新能源汽车渗透提升、汽车智能化加速迭代，车载功能安全、网络安全、车规芯片及三电系统等检测需求持续提升，公司汽车检测业务订单实现稳步增长，上半年签单情况良好。 我国汽车产业出口业务尚处于快速起步阶段，增长空间广阔。同时，海外主流主机厂持续加大国内布局，相关研发及验
--	---

	证工作逐步向国内转移,进一步带动本土第三方检测业务增量。 综合来看,智能网联汽车渗透率提升、技术迭代加速、行业标准不断完善、整车出口持续增长等支撑行业发展的核心驱动因素并未发生显著变化,公司对汽车检测业务的后续发展保持乐观。 2. 公司集成电路业务板块增速放缓,主要因素是什么? 答:2026年上半年,公司集成电路测试与分析板块订单增速高于收入增速,为后续业务持续增长提供订单支撑。板块收入呈现阶段性增速放缓特征,分季度来看,一季度收入同比约增长2%,二季度增速已恢复至16.7%,呈现逐步回升态势。 该板块收入阶段性增速有所放缓,主要受公司市场订单与产能匹配不均衡相关,部分专业产能饱和,新建实验室产能释放需要一定时间。公司现已建成上海、广州、无锡、东莞集成电路测试实验室;当前重点推进深圳、长沙、杭州实验室建设工作,其中深圳实验室已正式投产,半年度已形成产值贡献。 公司将持续扩充业务产能,并维持相应研发投入,做好创新技术积累。后续公司将通过资本支出与设备租赁相结合的方式,保障订单产能消化,有信心保持全年的收入稳定增长。 3. 公司生命科学板块增速提升的原因? 答:公司打通食品、环保、化学检测领域实验室技术能力,对传统环保评价业务实施适度收缩,稳固食品检测业务基本盘,集中资源重点布局化学检测赛道,业务整合效果显现,达到整合目标,实现了生命科学板块的新增长。 公司大力拓展跨境电商、医疗器械材料、汽车内饰材料等下游市场,已进入多家海外电商平台白名单,获取跨境检测业务增长机会。未来,公司将继续优化业务结构,强化医疗器械能力建设与业务拓展,提升实验室仪器设备利用效率,驱动板块业务持续发展。 4. 公司转型推进情况及 AI 赋能业务的落地应用?
--	--

	答：公司坚持以客户为中心，打造客户研发战略合作伙伴关系，围绕客户产品研发提供一体化测试解决方案，助力客户加快研发进程、实现技术迭代，持续提升客户产品市场竞争力。 公司战略持续升级，通过底层解决方案技术平移与迭代，着力打造“物理检测+数智化检测”公共服务平台，目标从第三方综合检测机构向“面向 AI 时代的智能体全栈质量解决方案提供商”的战略转型。赛道进一步延伸至具身智能、机器人、先进核能等前沿领域，以技术同心多元化的战略实现行业扩张，奠定新一轮增长基础。 目前，公司以 AI 深度赋能检测业务与生产环节，落地测试需求智能识别、智能报价、试验方案生成、智能测试、报告生成与审核等应用，显著提升业务响应速度与运营效能，以 AI 赋能持续提升运营效率。公司将持续结合生产经营各环节，探索智能体具体应用场景，不断优化运营管理水平。 5. 公司增加技改投入的原因？ 答：为匹配公司订单快速增长节奏，推动产能与业务规模同步扩张，公司在 2026 年原有 36,673 万元技术改造计划基础上，追加技改投入 11,042 万元，累计达到 4.77 亿元。追加技改具体投向为：专业检测仪器设备购置 9,627 万元，实验室场地装修改造 1,300 万元，信息化系统建设 115 万元。本次技改补充投入，将加快募投项目建设，优化公司全国实验室业务战略布局，完善全国一体化技术服务网络，系统性提升公司整体技术保障能力，为业绩增长奠定产能基础。 未来，公司将持续按需加大精准技改投入，动态匹配下游市场订单增长需求，实现订单承接能力与产能规模稳步扩容、同步增长，夯实公司长期高质量发展基础。 6. 行业竞争格局？ 答：当前国内检验检测行业马太效应逐步显现，行业机构数量于 2024 年出现首次回落，2025 年行业整体增速回落至
--	---

	2.4%，行业告别高速增量扩张阶段，步入存量博弈与结构优化周期。规模以上检测机构营收占比由 2013 年的 69.8% 提升至 2025 年的 82.4%，头部企业依托规模平台、技术壁垒与客户渠道资源，竞争优势持续扩大，行业资源进一步向龙头集中。 近两年，行业分化、技术升级驱动新兴产业检测公司快速发展，价格竞争、监管加强推动产业集中度不断提升。检验检测行业不断向规范化、高质量方向发展。规模化、品牌化企业不断得到市场认可。
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	无
活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）	无