

证券代码：920547

证券简称：无锡晶海

公告编号：2026-056

无锡晶海氨基酸股份有限公司 投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

一、投资者关系活动类别

☐ 特定对象调研

☐ 业绩说明会

☐ 媒体采访

☐ 现场参观

☐ 新闻发布会

☒ 分析师会议

☐ 路演活动

☐ 其他

二、投资者关系活动情况

活动时间：2026年8月25日

活动地点：进门财经线上电话会议

参会单位及人员：申万宏源证券研究所、国泰海通证券股份有限公司、东北证券股份有限公司、交银施罗德基金管理有限公司、开源

证券股份有限公司、红塔证券股份有限公司、华宝兴业基金管理有限公司、圆信永丰基金管理有限公司等机构

上市公司接待人员：财务总监兼董事会秘书陈向红女士

三、投资者关系活动主要内容

1、2026 年上半年整体毛利率同比提升 1.75 个百分点至 33.65%，在新增折旧压力下仍实现提升，主要驱动因素是什么？

答：主要得益于以下方面：①培养基业务的快速增长，该业务毛利率达 49.06%、营收同比增长 89.10%，显著拉动了整体盈利水平。②上半年境外营收同比增长 15.75%，境外市场毛利率提升 4.61 个百分点至 32.15%，外销盈利能力持续改善。③公司成本管控成效显著，营业成本增速（6.37%）低于营收增速（9.18%），有效对冲了新厂区折旧增加带来的成本压力。④食品营养类产品结构优化、特医食品等高附加值品类占比提升，也为毛利率改善提供了正向支撑。

2、培养基类产品收入同比增长 89%，该业务增长的原因是什么？

答：2026 年上半年培养基类产品实现营业收入 3,365.47 万元，同比增长 89.10%，毛利率达 49.06%。增长主要受益于生物制药等下游应用领域需求快速增长，以及公司销售部门积极开拓国内外潜在客户。报告期内，公司新增培养基类客户 10 余家。作为公司重点培育的新增长极，培养基业务与公司传统医药领域形成协同。

3、食品营养类产品 2026 年上半年收入略有下滑，但毛利率反

而提升4个百分点是什么原因导致？特医食品领域有何最新进展？

答：食品营养类产品收入略有下滑主要受部分客户订单节奏影响及行业价格战竞争加剧所致。毛利率提升主要因为毛利率相对较高的特医食品业务包含在该品类中，拉高了整体水平。在特医食品领域，公司部分下游客户已取得产品注册批件，目前正处于市场推广与渠道建设阶段，预计将于明年逐步放量，特医食品厂商对供应商资质审核严格，通常优先选择具备 GMP 认证的专业化生产企业，公司在该领域具备显著的资质与产能优势，但相关业务仍受渠道建设及研发进度影响，产品后续销售存在不确定性，敬请投资者注意风险。

4、电子用氨基酸业务目前进展如何？市场空间多大？

答：电子用氨基酸目前收入规模仍较小，占营收比例较低。电子用氨基酸相关指标要求极高，长期以来公司与客户保持研产贯通的合作。市场前景方面，湿电子化学品行业整体处于快速增长期，若未来含有氨基酸相关产品方案在相关领域实现规模化渗透，潜在空间可观，公司正以稳健节奏推进技术验证与客户拓展，但相关业务仍受渠道建设及研发进度影响，产品后续销售存在不确定性，敬请投资者注意风险。

无锡晶海氨基酸股份有限公司

董事会

2026 年 8 月 26 日