

证券代码：920111

证券简称：聚星科技

公告编号：2026-070

温州聚星科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

一、投资者关系活动类别

☐ 特定对象调研

☐ 业绩说明会

☐ 媒体采访

☐ 现场参观

☐ 新闻发布会

☐ 分析师会议

☐ 路演活动

☒ 其他

二、投资者关系活动情况

活动时间：2026 年 8 月 24 日

活动地点：进门财经线上会议

参会单位及人员：上海高毅资产、圆信永丰基金、海富通基金、创金合信基金、申万菱信基金、开源证券、银河基金、众安财险、德邦基金。

上市公司接待人员：董事会秘书陈林锋先生、财务总监苏晓霞女士。

三、投资者关系活动主要内容

公司介绍了 2026 年上半年经营情况，并就投资者在本次活动中提出的问题进行了回复，主要问题及回复概要如下：

问题 1：公司 2026 年上半年营收和利润快速增长的核心驱动力是什么？

回答：公司营收增长的核心驱动力来自技术端的突破：公司已完成银镍、银氧化锡等环保型低银替代电触头材料的研发，部分银基材料已实现批量投产，可大幅降低产品含银量，在当前高银价的行业背景下，既帮助下游客户节约原材料成本，也优化了公司自身的生产成本结构，强化了核心技术优势，同时带动销量实现大幅增长。

问题 2：公司当前销量快速增长主要来自哪些下游方向？增长的持续性如何？

回答：公司销量增长较快的下游领域主要为风光储能、智能电网和汽车板块，公司在工业控制领域的客户开拓也取得一定的进展。目前这些下游行业整体均处于上升期，增长将跟随下游产业发展节奏，具备较长时间的持续性。

问题 3：上半年电接触材料营收增速达 324%，其中多少是银价上涨带来的传导，多少是产品本身的销量放量？

回答：公司无法直接拆分银价上涨和销量增长对营收的具体贡献比例，但从销量数据来看，2026 年上半年电接触材料销量已超 2025 年全年，销量的明显提升，是营收增长的核心驱动因素。

问题 4：上半年研发费用同比增长 165%，研发投入主要投向哪些方向、涉及哪些应用场景？原有工控领域和新能源等新兴领域哪边投入更多？

回答：公司研发投入的应用场景覆盖光伏、储能、充电桩、数据中心、工业控制等领域，其中工业控制领域的研发投入占比较高，储能、充电桩等新兴领域也会基于市场调研情况安排较大规模的研发投入，目前重点推出银钨、银碳化钨、银石墨等新产品，持续拓宽下游应用场景。

问题 5：公司 IPO 募投项目原预计今年 9 月 30 日达到可使用状态，目前建设进度如何？2027 年的产能爬坡节奏是怎样的？

回答：公司的募投项目分为数字化改造和研发两个部分，其中数字化改造部分争取在第三季末结项，结项后相关产能即可释放，产能释放的具体规模将根据订单情况确定。

问题 6：公司对海外业务的规划是怎样的？后续有没有具体拓展目标？

回答：公司一直重视拓展海外市场，目前全球市场需求旺盛。公司已设立

国际贸易部门，引进国际型销售人员和技术人才，并已开始接洽国际知名品牌，由于行业特殊性，产能释放仍需一定时间。

问题 7：公司上半年现金流为负的具体原因是什么？

回答：公司上半年现金流为-3.04 亿元，主要受存货增长影响，当期存货增长了 2.7 亿元。

温州聚星科技股份有限公司

董事会

2026 年 8 月 26 日