

证券代码：601022

证券简称：宁波远洋

公告编号：2026-054

债券代码：244543、245172

债券简称：G26 宁远 R、26 宁远 01

## 宁波远洋运输股份有限公司

### 2026 年度“提质增效重回报”2.0 行动方案

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担法律责任。

为深入贯彻党的二十大和中央金融工作会议精神，持续落实国务院《关于进一步提高上市公司质量的意见》《关于加强监管防范风险推动资本市场高质量发展的若干意见》相关要求，积极响应上海证券交易所《关于开展沪市公司“提质增效重回报”2.0 专项行动的倡议》，宁波远洋运输股份有限公司（以下简称“公司”）结合自身发展实际，制定《2026 年度“提质增效重回报”2.0 行动方案》，以进一步巩固公司经营质量、提升核心竞争力，更好回馈投资者与资本市场。现将本方案主要内容说明如下：

#### 一、公司经营情况概述

##### （一）公司基本概况

公司成立于 1992 年，2022 年于上海证券交易所主板上市，系国内港航行业首家“A 拆 A”上市公司。公司专业化经营两岸、中日、中韩、东南亚、印度、中东集装箱班轮航线及国内集装箱公共内支、内贸航线、国内外散货运输及运输辅助业务。公司始终秉持稳健经营、科学发展的理念，不断向“领先亚洲、链接全球的综合航运服务商”的目标迈进。截至 2026 年 6 月 30 日，公司运力规模位居浙江省集装箱班轮公司首位、中国内地班轮公司第 3 位，全球班轮公司运力排名第 23 位。

## （二）近三年核心财务指标（2023-2025 年）

单位：亿元 币种：人民币

| 经营指标          | 2023 年          | 2024 年          | 2025 年          | 变动分析                                                                                                               |
|---------------|-----------------|-----------------|-----------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| 营业收入          | 44.69           | 52.72           | 61.07           | 公司营业收入保持持续增长态势，2024 年、2025 年同比增幅分别为 17.95%和 15.86%，主要得益于航运主业稳健拓展、航线网络持续优化、运力调配更加合理，叠加全球航运需求逐步修复及市场开拓力度加大，经营韧性不断增强。 |
| 归母净利润         | 5.04            | 5.54            | 6.54            | 归母净利润逐年递增，盈利基础持续夯实。在收入稳步增长的同时，依托精细化运营管控，成本控制效能持续释放，盈利稳定性与持续性进一步提升。                                                 |
| 总资产           | 78.99           | 82.09           | 87.93           | 总资产规模稳步扩容。公司立足全球化航运布局，持续优化资产结构，合理增加经营资产及运力配置，经营积累稳步增厚，抗风险能力与业务拓展基础持续增强。                                            |
| 归母净资产         | 54.28           | 57.87           | 61.32           | 归母净资产持续增长，股东权益不断增厚。公司经营利润持续留存，资本结构稳步优化，股东回报基础进一步夯实。                                                                |
| 综合毛利率         | 16.90           | 15.53           | 16.09           | 综合毛利率呈“小幅回落、稳步修复”态势，整体盈利空间保持稳定。2024 年毛利率略有下降，主要受燃油成本及运力运营成本阶段性波动影响；2025 年毛利率有所回升，得益于航线结构优化、成本管控精细化等举措。             |
| 研发投入规模（占营收比重） | 0.07<br>(0.15%) | 0.09<br>(0.16%) | 0.08<br>(0.13%) | 研发投入规模相对稳定，占营收比重处于较低水平，主要与航运行业应用型创新特征有关。公司研发聚焦智能船舶系统应用、绿色航运技术攻关及数字化管理平台建设等领域，而非基础技术研发，因此研发投入占比相对较低，但有效支撑了          |

|              |            |            |            |                                                                  |
|--------------|------------|------------|------------|------------------------------------------------------------------|
|              |            |            |            | 公司的绿色智能转型战略。                                                     |
| 管理费用规模/占营收比重 | 1.58/3.54% | 1.75/3.33% | 1.91/3.12% | 管理费用规模小幅增长，但占营收比例逐年下降，反映公司费用精细化管控成效持续显现，营收增速持续高于管理费用增速，管理效能稳步提升。 |

## 二、管理层对公司提质增效重回报现状的讨论与分析

### （一）经营类指标分析

| 指标选取       | 核心评估维度                                                                  | 指标名称       | 2025 年现状      | 2026 年目标         |
|------------|-------------------------------------------------------------------------|------------|---------------|------------------|
| 核心运输服务板块发展 | 通过梳理集装箱、散货两项核心业务运输量的年度变化，评估核心主业经营韧性、规模增长动能及提质增效成果，衡量航运主业基本盘的稳固度与市场拓展能力。 | 集装箱运输量     | 585 万 TEU     | 750 万 TEU        |
|            |                                                                         | 散货业务量      | 2705 万吨       | 2750 万吨          |
| 绿色航运发展     | 从绿色低碳维度评估船队整体推进成效，反映航运主业可持续发展潜力，匹配公司提质增效与长期经营目标。                        | 自有绿色节能船舶艘数 | 31 艘          | 大于 31 艘          |
|            |                                                                         | 岸电使用量      | 3,408,416 千瓦时 | 大于 3,408,416 千瓦时 |

#### 1.核心运输服务板块

集装箱运输与散货运输为公司两项核心主营业务，运输业务量是衡量运营能力及业务发展活力的关键标尺。近三年来，公司秉持“专注差异化经营，营造自身优势”的发展理念，聚焦核心主业，集装箱业务稳健扩容，散货业务有序提质，整体运输规模保持稳步增长。具体如下：

|               | 2023 年度 | 2024 年度 | 2025 年度 |
|---------------|---------|---------|---------|
| 集装箱运输量（万 TEU） | 448.10  | 513.00  | 585.00  |
| 散货业务量（万吨）     | 2438.00 | 2588.40 | 2705.00 |

集装箱业务方面，公司持续优化航线网络布局，加密班次频率，提升主干航线覆盖密度与周转效率，依托稳定的班期服务与履约能力巩固核心客户粘性，集装箱运输量逐年提升，成为公司业绩稳定增长的重要支撑。面对行业周期波动，公司通过精细化调度、科学配载及运力动态调配等运营手段，有效缓冲外部影响，保持集装箱主业的经营稳定性与抗风险能力。

散货业务方面，公司稳固既有市场份额与货源基本盘，持续拓宽外贸散货运输业务边界，推进“两港一航”联动发展模式，探索“装卸+全程物流”一体化服务。公司紧密跟踪市场行情与行业趋势，坚持稳健经营、风险可控原则，统筹货源承揽与运力匹配，推动散货业务平稳运行。

整体而言，公司通过持续优化集散业务结构，做强集装箱主业、做精散货业务，经营质效稳步提升。下一步，公司将继续夯实传统航运主业优势，集装箱板块统筹航线协同，完善航线网络、升级服务拉动箱量增长，深耕东北亚、东南亚市场，加密水水中转支线，强化南北干线衔接，增强内贸腹地货源聚集；散货板块落实大客户战略稳固存量，深化港航厂协同，开拓外贸货源、拓宽多元货源渠道，稳步扩大运输规模。同时，不断探索新兴业务、完善客户体系，稳步提升核心业务运输规模与运营效益，以主业量效齐升推动公司提质增效。公司 2026 年的经营计划为集装箱运输量完成 750 万 TEU，散货业务量完成 2750 万吨，分别较 2025 年同比增长 28.21%和 1.6%。上述 2026 年度经营计划系公司基于当前市场环境及内部业务规划作出的前瞻性安排，不构成公司对投资者的业绩承诺，其能否实现受宏观经济、行业景气度、运力供需及运价波动等多重因素影响，存在不确定性，敬请投资者注意投资风险。

## 2.绿色航运发展

公司积极响应国家“双碳”战略与交通运输行业绿色发展部署，紧跟国际海事组织碳强度规则、国内港口绿色发展相关监管导向，将绿色低碳转型深度融入运力结构调整、航线运营、船舶运维全链条，依托常态化 ESG 治理体系统筹推进绿色航运建设。公司通过绿色船舶建造升级、节能技术推广、清洁能源试点应用、船舶岸电配套及智能航运装备配置等多元举措，持续优化船队结构，相关运营及减排成效在年度 ESG 报告予以披露。

在绿色船舶创新实践方面，公司建成并已投运全球最大、国内首批万吨级纯电动智能集装箱船“宁远电鲲”轮、“宁远电鹏”轮，系当前全球投入商业运营的最大载箱量纯电动智能集装箱船。根据“宁远电鲲”轮首月运营数据推算，单艘船舶全年预计可节约燃油约 800 吨、减少二氧化碳排放超 2000 吨，真正实现航行全程零排放、零噪音、零污染。该项目已入选国家发改委“绿色低碳先进技术示范项目”，并获批交通运输部绿色低碳交通强国建设专项试点，探索形成具备商业可持续性、可复制推广的沿海短途零碳运输体系，为航运行业低碳转型提供实践参考。

推进绿色航运布局，既是落实行业监管要求的重要举措，也是公司培育长期差异化竞争优势的有力抓手。短期内，绿色船舶投建及配套设施建设将产生阶段性资本投入；中长期看，低碳运力有助于对接港口绿色激励政策，匹配大型货主可持续供应链需求，巩固货源基础。下一步，公司将持续完善船队能耗监测与碳排放统计，统筹平衡绿色转型投入与股东回报，促进经济效益、环境效益与社会效益协同发展。预计 2026 年公司自有绿色节能船舶艘数较上年末有所增加，同时接用岸电使用量等关键绿色运营指标稳步向好。

## （二）回报类指标分析

| 指标选取          | 核心评估维度                                                                                                                 | 指标名称                                | 2025 年现状                         | 2026 年-2028 年目标                             |
|---------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------|----------------------------------|---------------------------------------------|
| 近三年现金分红水平     | 以 G55 水上运输业航运企业为对标样本，分析分红比例区间，结合航运强周期、重资产、大额造船资本开支的行业特性，评估分红政策与公司扩张周期的匹配度；围绕资本配置优先级，阐述现金分红、回购等工具的统筹逻辑，平衡当期股东收益与企业长期价值。 | 现金分红比例                              | 30.01%                           | 不少于 40%                                     |
|               |                                                                                                                        | 分红频次                                | 2 次<br>(首次实施中期分红)                | 2 次<br>(常态化实施中期分红)                          |
| 投资者沟通交流及信息轻量化 | 评估投资者交流平台运行实效、业绩说明会常态化落实程度；考察可视化解读材料供给能力及面向中小投资者的信息传播丰富度；综合评价线上轻量化内容与线下实地交流活动的布局水平。                                    | 业绩说明会次数                             | 3 次                              | 3 次                                         |
|               |                                                                                                                        | “走进上市公司”实地调研、中小投资者专场座谈会等专项投资者集体接待活动 | 0 次                              | 不少于 1 次<br>(2027 年完成)                       |
| ESG 披露        | 重点研判公司 ESG 国际化披露覆盖能力，综合评价公司 ESG 信息披露的专业性、全面性与资本市场传播效能。                                                                 | 英文版 ESG 报告                          | 已连续三年披露中文版 ESG 报告，但未披露英文版 ESG 报告 | 在中文版 ESG 报告基础上，完成英文版 ESG 报告的编制与发布（2028 年完成） |

### 1.近三年现金分红水平

自 2022 年上市以来，公司严格执行上市公司现金分红监管规定及公司治理相关要求，持续实施稳定、常态化的现金分红政策，至今已连续四年进行现金分红。公司上市初期以年度分红为主，2025 年首次实施中期分红，进一步完善了股东回报体系，拓宽了投资者现金收益渠道。公司现金分红比例（当期现金分红总额占归属于母公司所有者净利润的比例）稳定维持在 30%左右，经营活动现金流足以覆盖各期分红支出，分红现金流基础扎实、安全边际充足，具备良好的可持续性。具体情况如下：

| 年度       | 每 10 股派现（含税）<br>（元人民币） | 当期分红总额（含税）<br>（亿元人民币） | 当年分红比例 |
|----------|------------------------|-----------------------|--------|
| 2022 年年度 | 1.54                   | 2.02                  | 30.08% |
| 2023 年年度 | 1.16                   | 1.52                  | 30.12% |
| 2024 年年度 | 1.27                   | 1.66                  | 30.01% |
| 2025 年中期 | 0.87                   | 1.14                  | 30.01% |
| 2025 年年度 | 0.63                   | 0.82                  |        |

以 G55 水上运输业板块内上市航运企业为统计口径，公司近三年平均现金分红比例处于行业中下水平，与第一梯队高分红企业存在一定差距。航运行业具有强周期、重资产、高资本投入的显著特征，行业内企业普遍因船舶更新迭代、运力结构优化、业务规模扩张等发展需求，存在阶段性大额资本开支。目前公司处于船队扩容升级、境内外航线网络持续拓展的阶段，在新船订造、运营配套升级、绿色船舶改造、智能航运系统建设等领域存在持续性的中长期资金需求。

综合行业发展规律、现金流特征及公司当前经营扩张周期，公司现行分红政策与自身发展阶段及战略布局总体适配，坚持“扩张期稳分红、成熟期提比例”的稳健经营与股东回报原则。公司一方面通过常态化、稳定化的现金分红安排，保障全体投资者当期现金收益，切实履行股东回报责任；另一方面合理留存经营积累资金，为运力升级、航线拓展及核心能力建设提供资金支撑，统筹兼顾中小股东短期收益诉求与公司长期价值成长目标。

结合航运行业现金流波动特性及公司中长期投资规划，公司现阶段资本配置的基本顺序为：主业提质资本投入 $\geq$ 常态化现金分红 $>$ 股份回购等弹性市值管理工具。在整体资金安排中，公司优先保障船舶及配套设施建设、航线结构优化、数字化航运体系搭建、绿色低碳转型等核心主业投入；在满足主业发展及战略投资资金需求的基础上，稳定实施年度及中期现金分红，确保全体股东共享公司经营成果；股份回购等工具作为阶段性补充回报方式，不挤占主业投资及常态化分红资金，通过分层有序、审慎稳健的资金配置机制，力求实现公司长期价值培育与中小投资者短期收益保障的动态平衡。

后续公司将统筹兼顾船舶投建、航线拓展等中长期资本开支需求与经营现金流状况，在保障主业稳健发展的前提下，稳步优化并提升现金分红比例，计划2026年现金分红比例不少于40%（该比例系公司结合当前经营情况及资本开支规划作出的初步安排，具体利润分配方案尚需经公司董事会审议并提交股东会审议批准后方可实施，不构成公司对投资者的分红承诺）；固化双分红机制，结合各期经营业绩、现金流及资本开支进度，持续落实“年度+中期”双重分红安排，进一步增强分红政策的稳定性与可预期性；同时常态化跟踪公司估值水平、自有资金储备及经营发展态势，审慎论证多元化股东回报工具的适用性，逐步构建分层有序、稳定可持续的股东回报体系。

## 2.投资者沟通交流及信息轻量化

公司持续深化投资者关系管理，积极搭建多元化投资者交流平台。线上方面，依托上证E互动平台、投资者专用邮箱、咨询热线及公司官网投资者专栏，常态化开展日常沟通；同步运营官方微信公众号，定期推送航线运营、绿色船舶建造、企业经营动态等资讯，为投资者提供稳定畅通的信息获取渠道。线下方面，以股东会、投资者来访接待为主要载体，依法保障股东问询交流权利。公司建立业绩说明会常态化举办机制，每年组织不少于三场线上业绩说明会，由董事长、总经

理、董事会秘书、财务总监等核心管理层出席，全面解读当期经营数据并配以演示材料。针对年度报告及 ESG 专项报告，公司每年编制“一图看懂”可视化解读材料，降低专业信息理解门槛，持续提升信息披露的可读性。

对照投资者关系管理提质增效的工作导向，公司投资者沟通体系仍有优化空间：一是新媒体轻量化内容供给相对不足，短视频、动态可视化解读等适配新媒体传播形式的内容产出偏少。后续公司将有序推出定期报告解读、绿色航运 ESG 实践等主题短视频，充实轻量化、可视化信息供给。二是线下主题交流活动尚不充分，尚未系统开展“走进上市公司”实地调研、中小投资者专场座谈会等专项活动。公司将探索构建常态化线下投资者交流机制，考虑建设标准化专用投资者接待室，配齐年报、ESG 报告物料等配套设施，承接机构调研、投资者来访等活动，统筹开展实地开放活动及中小投资者专项座谈，增进投资者与公司管理层之间的沟通。

### 3.ESG 披露

公司持续践行绿色低碳发展理念，主动履行社会责任，扎实推进可持续发展各项工作，不断完善 ESG 管理体系建设。公司紧密结合航运行业特征与自身经营实际，系统梳理环境、社会、治理三大维度的核心议题，重点布局绿色智能航运、安全生产、公益社会责任、规范化公司治理等关键领域。截至目前，公司 Wind ESG 评级已提升至 A 级。同时，公司已连续三年发布 ESG 专项报告，全面、客观呈现可持续发展治理成效，持续提升合规运营透明度。

在现有基础上，公司 ESG 治理与信息披露体系仍有提升空间，主要体现在国际化披露和数字化管理水平方面。目前公司 ESG 报告以中文版本为主，尚未配套英文版；同时，ESG 数据采集、校验及存档流程多依赖人工处理，效率与细节化程度有待提升。下一步，公司将力争于 2028 年 12 月 31 日前完成英文版 ESG 报告的编制与发布，以匹配公司国际化航线拓展、海外投资者服务需求。同时将

持续探索环境、社会及治理相关指标纳入线上化、标准化管理，实现数据自动抓取、智能校验、多维度分析与可视化呈现，依托数据管理平台的持续迭代优化，逐步构建更加完备、规范、高效的信息披露体系。

**（三）规范类指标分析**

| 指标选取     | 核心评估维度                                                    | 指标名称    | 2025 年现状 | 2026-2028 年目标         |
|----------|-----------------------------------------------------------|---------|----------|-----------------------|
| 公司重大事项核查 | 评估公司关联交易、购买或者出售资产、对外投资、大额资金往来以及控股股东资金往来等各类重大事项的全周期监督管控水平。 | 半年度外部鉴证 | 未开展      | 在内部审计部门自查基础上增加半年度外部鉴证 |

公司持续完善长效规范治理机制，夯实规范运营根基。在治理架构层面，紧密衔接各项监管规则，持续优化法人治理结构，搭建层次清晰、覆盖全面的制度体系，依规组织股东会、董事会规范运作，充分发挥专门委员会及独立董事的专业职能，完善董事及高管履职与持股管理机制，畅通中小投资者参与公司治理的渠道。在风险防控层面，聚焦关联交易、对外投资、大额资金往来等重点领域强化监督检查，严守合规底线。在信息披露层面，持续健全涵盖公告及对外宣传材料的全流程审核机制，确保信息披露真实、准确、完整、及时。公司亦常态化跟踪法律法规及自律规则更新动态，积极组织控股股东、董事、高级管理人员等“关键少数”参加监管培训，持续提升合规专业素养。总体来看，公司治理体系运行稳健，内部控制体系运行平稳，未发生重大违规事项。

当前，公司主要在年度审计及专项审计等节点，委托外部审计机构对重大事项开展针对性核查；半年度重大事项则以内部审计部门自查为主，尚未建立独立的半年度第三方穿透核查机制，在半年度募集资金使用合规性、关联交易公允性等方面的外部鉴证力度有待进一步强化。针对上述情况，结合审计委员会建议，拟委托会计师事务所独立开展中期鉴证工作，并按照《公司章程》及公司内部制度的规定履行相应审议程序。通过将外部独立审计的专业判断优势与内部审计的

日常跟踪能力有机结合，双方核查结果可相互印证、形成合力，有助于在半年度节点更及时地识别潜在风控点，推动问题早发现、早预警、早纠正，有效提升风险防控的前瞻性与时效性。公司力争构建“日常内部自查+半年度外部鉴证+年度全面审计+项目专项核验”四位一体的风险防控与内控评价体系，持续推动规范治理向精细化稳步提升。

### 三、提质增效重回报行动方案目标汇总

为深入落实专项行动工作要求，公司围绕经营提质、股东回报、规范治理三大维度，结合自身发展状况，梳理各领域重点提升方向如下：

| 经营类指标及行动计划 |        |           |           |                                                                                                                                                                               |                                                                                              |
|------------|--------|-----------|-----------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------|
| 指标类型       | 指标名称   | 2025 年现状  | 2026 年目标  | 计划                                                                                                                                                                            | 风险                                                                                           |
| 核心运输服务板块发展 | 集装箱运输量 | 585 万 TEU | 750 万 TEU | 集装箱板块统筹航线协同，完善航线网络、升级服务拉动箱量增长，深耕东北亚、东南亚市场，加密水水中转支线，强化南北干线衔接，增强内贸腹地货源聚集；散货板块落实大客户战略稳固存量，深化港航厂协同，开拓外贸货源、拓宽多元货源渠道，稳步扩大运输规模。同时，不断探索新兴业务、完善客户体系，稳步提升核心业务运输规模与运营效益，以主业量效齐升推动公司提质增效。 | 受全球贸易需求变化、港口及燃油运营成本波动等多重因素影响，货运量存在不确定性，本部分相关目标系基于当前市场环境与公司业务规划作出的展望，不构成对公司未来经营业绩或盈利情况的预测或承诺。 |
|            | 散货业务量  | 2705 万吨   | 2750 万吨   |                                                                                                                                                                               |                                                                                              |

|        |            |               |                  |                                       |                                                                                        |
|--------|------------|---------------|------------------|---------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------|
| 绿色航运发展 | 自有绿色节能船舶艘数 | 31 艘          | 大于 31 艘          | 持续优化绿色智能船队结构，系统总结运营实践经验，稳妥推进绿色船队运力布局。 | 绿色船舶及配套设施前期资本投入较高，清洁能源技术迭代及国际碳减排政策调整可能增加转型成本与实施难度。相关规划为公司中长期发展安排，具体实施节奏需结合市场与政策环境动态把握。 |
|        | 岸电使用量      | 3,408,416 千瓦时 | 大于 3,408,416 千瓦时 |                                       |                                                                                        |

| 回报类、规范类非财务指标及行动计划      |                         |                   |                       |                                                                                      |
|------------------------|-------------------------|-------------------|-----------------------|--------------------------------------------------------------------------------------|
| 指标类型                   | 指标名称                    | 2025 年现状          | 2026 年-2028 年目标       | 计划                                                                                   |
| 近三年现金分红水平<br>(回报类)     | 现金分红比例                  | 30.01%            | 不少于 40%               | 保持分红政策的连续性与稳定性，在保障经营发展及资本开支可控的前提下，逐步优化股东回报水平，最终以公司董事会审议并经股东会审议批准的年度利润分配方案为准，不构成分红承诺。 |
|                        | 分红频次                    | 2 次<br>(首次实施中期分红) | 2 次<br>(常态化实施中期分红)    |                                                                                      |
| 投资者沟通交流及信息轻量化<br>(回报类) | 业绩说明会次数                 | 3 次               | 3 次                   | 适时制作年报、ESG 等主题短视频及图文解读材料，丰富新媒体内容供给；每年举办不少于三场线上业绩说明会；适时组织“走进上市公司”线下开放日活动，增进投资者直观了解。   |
|                        | “走进上市公司”实地调研、中小投资者专场座谈会 | 0 次               | 不少于 1 次<br>(2027 年完成) |                                                                                      |

|                       |                  |                                                |                                                        |                                                                                                                                                                              |
|-----------------------|------------------|------------------------------------------------|--------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
|                       | 等专项投资者<br>集体接待活动 |                                                |                                                        |                                                                                                                                                                              |
| ESG 披露<br>(回报类)       | 英文版 ESG 报<br>告   | 已连续三年披<br>露中文版 ESG<br>报告，但未披<br>露英文版 ESG<br>报告 | 在中文版 ESG 报告基础<br>上，完成英文版 ESG 报<br>告的编制与发布（2028<br>年完成） | 持续完善 ESG 管理体系，提升披露<br>的全面性、规范性与国际化水平，<br>2028 年 12 月 31 日前建立英文版 ESG<br>报告发布机制，增强国际资本市场认<br>可度。同时搭建数据管理平台，将环<br>境、社会及治理相关指标纳入线上<br>化、标准化管理，实现数据自动抓取、<br>智能校验、多维度分析与可视化呈<br>现。 |
| 公司重大事<br>项核查<br>(规范类) | 半年度外部审<br>计鉴证    | 未开展                                            | 在内部审计部门自查基<br>础上增加半年度外部机<br>构审计鉴证                      | 建立半年度外部专项核查机制，固定<br>委托会计师事务所开展穿透式核验，<br>结合日常内部自查形成内外联动监<br>督，力争构建“日常内部自查+半年度<br>外部鉴证+年度全面审计+项目专项<br>核验”四位一体的风险防控与内控评<br>价体系。                                                 |

#### 四、投资者交流渠道

投资者可通过如下渠道提交对本专项行动方案的优化建议，公司将定期汇  
总评估，同步根据投资者诉求和公司实际情况调整对标提升举措。

投资者热线：0574-88278740

投资者邮箱：ird@nbosco.com

其它渠道：股东会、业绩说明会、投资者开放日、机构现场调研、上证 E  
互动、公司官网投资者专栏。

本方案所载各项目标、计划及措施，不构成公司对投资者的业绩承诺或其

他实质性承诺，亦不构成任何投资建议。敬请广大投资者注意投资风险。

特此公告。

宁波远洋运输股份有限公司董事会

2026年8月27日