

安徽壹石通材料科技股份有限公司
关于公司 2026 年度“提质增效重回报”行动方案的
半年度评估报告

为积极响应上海证券交易所关于开展科创板上市公司“提质增效重回报”专项行动的倡议，维护安徽壹石通材料科技股份有限公司（以下简称“公司”）全体股东利益，基于对公司未来发展前景的信心及投资价值的认可，公司于 2026 年 4 月 17 日披露了《关于公司 2025 年度“提质增效重回报”行动方案的年度评估报告暨 2026 年度“提质增效重回报”行动方案》，以进一步强化市场竞争力和盈利能力，促进公司高质量发展，积极回报投资者、保障投资者权益，共同维护资本市场平稳健康运行。

2026 年上半年度，公司根据上述行动方案内容，积极开展和落实各项工作，聚焦主营业务、提升经营效率、坚持创新驱动、加强投资者沟通、重视投资者回报、持续完善公司治理，取得了预期成效。现将 2026 年上半年（以下简称“报告期内”）行动方案主要执行情况报告如下：

一、坚持创新驱动，促进提质增效

报告期内，公司坚持“以创新为基因”、“以客户为中心”的经营理念，在技术进阶与创新发展的道路上砥砺前行，进一步夯实了面向未来的竞争优势。公司积极顺应行业趋势，在实现主营产品降本增效的同时，深入研判市场前沿动态，重点推进新技术与新产品的产业化，集中资源培育未来利润增长的战略引擎。2026 年上半年，公司主要完成的重点工作和经营成果如下：

（一）主营业务快速增长，盈利能力显著改善

公司勃姆石产品作为提升锂电池主动安全性能的关键涂覆材料，出货量的增长受益于下游客户持续提升电芯安全质量的行业发展趋势。目前该产品已广泛应用于动力电池、储能电池及消费类电池的隔膜涂覆与正极边缘涂覆领域。2026 年上半年，随着前期募投项目及新生产基地的产能逐步释放，公司有效满足了下游客户的订单需求，公司勃姆石产品出货量同比增幅较大，特别是第二季度环比增长明显。公司产能释放与规模效应的显现使得报告期内盈利能力得到改善，单位产品成本得到有效摊薄，2026 年上半年勃姆石产品毛利率较上年同期实现提升。

目前公司勃姆石常规产品价格已企稳，规模效应有望进一步摊薄成本。未来盈利改善将主要得益于勃姆石产能利用率提升、产品结构优化以及小粒径勃姆石的持续放量。公司对于战略级客户以提升市场份额为主，但随着产能饱满、供需紧张，公司不排除针对部分产品、部分客户实施涨价的可能。

（二）推动创新成果产业化，培育利润增长新引擎

1、人工合成高纯石英砂产品

公司瞄准高水平科技自立自强，通过多年自主创新，成功探索出“人工模拟自然过程”的人工合成高纯石英砂技术。该合成技术能够实现 5N8 级（ SiO_2 含量 $\geq 99.9998\%$ ）及以上超高纯石英砂的规模化生产，并可根据下游应用需求，实现磁性异物、黑点、气液包裹体的精准去除和控制，同时将铝含量等指标精准控制在目标范围内，从而摆脱对国外稀缺优质矿石资源的依赖，解决我国高端高纯石英砂长期面

临的“卡脖子”难题，保障下游半导体、人工智能算力、光纤通信、精密光学等领域所需石英制品及相关母材的关键原材料稳定供应，助力下游客户实现进口替代及自主可控。目前公司已围绕该项目相关技术形成多项授权专利，拥有完整的自主知识产权，公司人工合成高纯石英砂量产项目凭借技术先进性以及对“卡脖子”问题的突破，成功获批国家发改委中央预算内专项资金支持。

截至目前，公司人工合成高纯石英砂项目已建成千吨级产线，相关产品整体处于上游材料及母材环节的验证阶段，2026 年以来正在重点推进电子级 Q 布（石英纤维电子布）用石英棒、半导体石英坩埚、半导体及光学用石英砵等领域的下游验证。其中在 Q 布（石英纤维电子布）领域，公司已使用自产的人工合成高纯石英砂进行了石英玻璃棒的拉制，并将石英玻璃棒送往下游 Q 布厂家进行纺丝、织布及应用性能验证。在半导体领域，公司已对接多家半导体坩埚厂商进行送样验证，持续进行上下游工艺磨合及优化反馈。

2、固体氧化物电池（SOC）系统产品

2026 年上半年，公司固体氧化物电池（SOC）系统首个示范工程项目的第一个 8kW 级 SOFC（固体氧化物燃料电池）系统已完成试运行并进入调试优化阶段，首个示范工程项目将在 2026 年下半年逐步放大运行。2026 年主要目标是通过示范工程积累运行数据，加强多场景示范应用和数据采集，以实现系统持续优化，为后续的规模化市场开拓奠定坚实基础。

公司 SOFC 产品在关键粉体材料、单电池、电堆关键部件等领域已实现全栈自研以及供应链的全面国产化。此外，公司 SOFC 产品采

用阳极支撑的电池结构，电堆及系统的量产成本相对更低，叠加公司的上游关键材料自主可控优势，未来规模化量产后的降本空间较大。应用场景方面，目前公司重点关注分布式发电需求，以及高能耗工厂、产业园区等大型用电及热电联供场景。海外客户方面，目前公司在与欧洲、东南亚等区域的目标客户进行商务洽谈，北美市场已启动布局规划。

3、Low- α 射线球形氧化铝产品

公司的高端芯片封装材料 Low- α 射线球形氧化铝产品兼具 α 射线含量低、球形化率高、磁性异物含量低、粒径分布可调、导热性好、体积填充率高等性能优势，可应用于高算力、高集成度、高带宽存储（HBM）、异构芯片等高散热需求的封装场景，包括但不限于 Memory（内存）、CPU（中央处理器）和 GPU（图形处理器）封装等，在具体封装方式上可用于 LMC（液态环氧塑封料）、GMC（颗粒状环氧塑封料）、EMC（环氧塑封料）、Underfill（底部填充材料）等多种应用场景。截至目前，公司 Low- α 射线球形氧化铝产品已向日韩重点客户持续送样验证，部分客户的送样量级有所放大，实现了样品级销售。同时，针对国内先进封装产业链重点客户，公司也已送样验证并取得积极反馈。公司该产品规划产能为 200 吨/年，后续相关产能安排将与客户验证进度、批量出货节奏相匹配。

（三）合理使用募集资金，有序推进募投项目

1、公司 2022 年定增募投项目“年产 20,000 吨锂电池涂覆用勃姆石建设项目”、“年产 15,000 吨电子功能粉体材料建设项目”均已结项并投产。

2、定增募投项目“技术研发中心建设项目”正在稳步实施，其中“陶瓷化聚合物用无机粉体材料的研发项目”相关研发成果已实现量产销售，“固体氧化物电池（SOC）系统的研发与试制”项目在报告期内重点推动了首个 SOC 示范工程项目建设，首套 8kW 级 SOFC 示范系统已完成试运行并进入调试优化阶段。

二、研发创新提质增效，知识产权成果丰硕

壹石通的核心能力是持续创新，公司始终瞄准高水平科技自立自强，坚守“不领先，不立项；无创新，不扩张”的原则，坚持创新驱动，持续加大研发投入力度和成果输出，在 2026 年取得了良好成效。截至 2026 年 6 月末，公司已获授权发明专利 107 项，已获实用新型专利 54 项，累计已获授权专利 161 项，累计已申请专利（含发明专利、实用新型专利）264 项。2026 年 2 月，在安徽省“新春第一会”上，壹石通荣获安徽省“2025 年度表现突出的创新型企业”称号，彰显了过硬的科技创新实力和发展新质生产力的突出成效。

在研项目方面，2026 年公司“固体氧化物燃料电池堆金属连接体空气腔高温防护涂层工艺研发”、“环氧模塑料用球形硅微粉的开发”等研发项目在上半年已结项，“聚合物微球的制备与应用研究”项目处于产线建设阶段；“8kW 固体氧化物燃料电池系统开发”项目已进入产品运行测试阶段，“N 型单晶硅生长用粉体材料及相关制品开发”项目处于放大验证阶段，“高径厚比片状勃姆石的制备及应用研究”项目处于中试阶段。2026 年上半年，公司研发创新实现了进一步提质增效，知识产权成果丰硕。

三、积极实施股份回购，重视投资者回报

公司为维护全体股东利益、增强投资者信心，于 2025 年先后实施两次股份回购，其中 2025 年第二次股份回购方案已于 2026 年 3 月 21 日实施完毕，累计回购股份 675,271 股，占公司总股本的 0.3380%，回购均价 29.68 元/股，使用资金总额 2,004.16 万元（不含交易费用）。至此，公司 2025 年两次回购股份方案均已实施完毕，累计回购股份 2,595,671 股，占公司总股本的 1.2993%，累计使用资金总额 7,501.81 万元（不含交易费用）。

2026 年，公司高度重视投资者回报，于 6 月实施了 2025 年年度权益分派，以实施权益分派股权登记日登记的总股本扣减公司回购专用证券账户中的股份为基数，向全体股东每 10 股派发现金红利 1.00 元（含税），合计派发现金红利 1,971.80 万元（含税）。未来，公司将持续统筹业务发展需要与股东回报的动态平衡，根据公司盈利情况、现金流情况以及未来发展规划等因素，合理制定利润分配政策，为投资者提供连续、稳定的现金分红和长期的投资回报，增强投资者的价值获得感。

四、加强投资者沟通，践行 ESG 战略，传递投资价值

公司自上市以来，高度重视投资者关系工作，持续提升信息披露质量和透明度，通过业绩说明会、投资者交流会、官方网站、公众号平台、新闻媒体等多个渠道，多方位展示公司经营状况和发展前景，向资本市场传递了公司尊重投资者、包容开放、愿意沟通、真诚沟通的良好投关形象。

2026 年上半年，为使投资者更加全面深入地了解公司经营业绩、财务状况、项目进展等情况，公司在定期报告及业绩预告发布后，常

态化召开投资者说明会，共计举办了 5 场，并相应发布《投资者关系活动记录表》。

同时，公司重视对投资者热线电话（0552-8220958）、投资者关系邮箱（IR@estonegroup.com）的日常接听/接收管理，并定期回复投资者通过上证 e 互动平台提出的问题，报告期内共收到提问近 90 次，回复率 100%，持续畅通投资者沟通渠道，及时回应投资者关切。此外，公司日常关注股吧等中小投资者交流平台的信息，对于投资者向公司提出的有价值的意见和建议，公司均认真对待、讨论吸收。

报告期内，公司连续第三年自愿披露了《年度环境、社会和公司治理（ESG）报告》，旨在与投资者、合作伙伴、社会各相关方分享壹石通在社会、环境和公司治理方面所取得的进步和对未来的展望。公司 2025 年度 ESG 评级分别获得 Wind ESG A 级、商道融绿 A 级、华证指数 AA 级等 ESG 高阶评价，其中华证指数评级由上年度的 A 级提升至 AA 级，公司在主流 ESG 评级体系中的表现进一步提升。

五、保障规范运作，落实市值管理，强化“关键少数”责任

公司高度重视治理结构的优化和内控体系的有效性，坚持合规治理，在报告期内持续落实相关监管新规。

（一）贯彻落实选聘会计师事务所规定

报告期内，公司延续落实《国有企业、上市公司选聘会计师事务所管理办法》，严格按照公司最新《会计师事务所选聘制度》规定的选聘（含续聘、变更、解聘）会计师事务所流程，于 2026 年 5 月 12 日经公司 2025 年年度股东会审议通过后，完成了公司 2026 年年度审计机构的聘任工作。

（二）落实市值管理，维护投资者权益

2025 年，公司制定、发布并持续修订了《市值管理制度》。2026 年上半年，公司规范有序开展市值管理工作，结合市值管理的责任分工、合规要求和具体举措，通过综合运用经营管理变革、深化资本运作，持续提升公司整体价值和综合竞争力，并坚持长期主义，着眼于长期价值的创造和积累，致力于推动公司市值的稳定、可持续增长。

（三）保障合规履职，促进“关键少数”勤勉尽责

2026 年上半年，公司积极组织董高人员参加了“董事高管专题培训会”、“沪市公司规范运作主题培训”、“上市公司财务规范运作重点关注事项专题培训”、“审计委员会履职能力提升专项培训”等专项培训，保障董高人员及时跟进学习最新监管政策和法规信息，推动董高人员快速适应不断变化的监管环境，持续提升履职能力与合规意识。

六、其他

下一阶段，公司将延续执行 2026 年度“提质增效重回报”行动方案中的各项举措，坚持创新驱动，瞄准高水平科技自立自强，聚焦低碳能源、泛半导体等产业领域，加快推进创新成果的产业化落地。同时持续提升公司核心竞争力、盈利能力和风险管理能力，增强投资者回报，提升投资者获得感，维护公司全体股东利益。

本次行动方案未来可能会受到行业发展、市场环境等内外部因素的影响，具有一定的不确定性，不构成公司对投资者的实质承诺。

安徽壹石通材料科技股份有限公司

董事会

2026 年 8 月 25 日