

广东飞南资源利用股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2026-005

投资者关系 活动类别	√特定对象调研 □分析师会议 □媒体采访 □业绩说明会 □新闻发布会 □路演活动 □现场参观 □其他
参与单位名称 及人员姓名	聚众鑫创投资 彭建彬；深圳坤酉基金 冷波；佛山抱石资本 祝国杰；中金资本 刘弦；润德盈喜私募 李永佳；上海米聚资产 冯政伟；深圳麻王投资 冯健饶；观点投资 陈华荣；明博投资 李丙哲；个人投资者 莫雄有。
时间	2026 年 08 月 27 日 10:00-12:00
地点	公司会议室
上市公司接待 人员姓名	董事长、总经理 孙雁军；董事会秘书 李晓娟； 证券事务代表 张丽师；证券事务主管 刘泳琪。
投资者关系 活动主要内容 介绍	一、参观公司展厅 二、交流环节 1、公司上半年业绩大幅增长的主要原因是？ 答：一方面，经过前期的不断优化，公司产线运行效率持续提升，充分释放产能，资源化产品产出同比增长；另一方面，公司紧抓金属市场强周期窗口机遇，产品应销尽销，创造增量效益。 2、公司产能利用率是否已经达到峰值，下一步是否还有提升空间？ 答：公司目前生产以广东飞南（即肇庆基地）、江西飞南、

	江西兴南、江西巴顿、广西飞南五大基地为主，构建了多金属资源综合回收利用的产业闭环，能够实现铜、镍、锌、锡、金、银、钯等多金属深度资源化。 凭借多年积累形成的收废网络和积极开拓的印制电路板行业等产废客户，公司 2026 年上半年危废收运量呈现稳中有升的良好态势，同时公司重点开发国际铜原料市场，公司电解铜相关产线产能利用率饱满。江西巴顿和广西飞南基地方面，公司积极开拓含铅锌锡等多金属物料和含镍物料，江西巴顿锡锭、粗铜产量实现同比增长，广西飞南基地镍精粉产出创历史新高。随着公司加大开拓非洲、东南亚等原料渠道，未来产能还将进一步释放。 3、目前公司铜金属营业收入占比最高，第二大贡献收入的金属是什么？ 答：2026 年上半年，公司销售的资源化产品对应的各金属，其中铜生产量为 64,102.24 吨。随着公司海外基地的扩建和原料渠道的拓展，未来公司还将继续回收以铜为主的危固废原材料，该类原材料富含各类金属。公司通过危固废协同处置工艺实现有色金属回收，将铜金属深度资源化至电解铜，同时副产阳极泥、铜锡泥、烟尘灰等资源化产品，为铅锌锡等金属的生产提供原料补充。 随着人工智能、算力基础设施及电子产业发展，锡在电子焊料等领域的需求有望增长，公司锡产品的产量和价值贡献具备进一步提升空间。 4、公司再生资源回收技术与原生矿提炼技术有什么差异？ 答：公司通过危固废协同处置工艺实现有色金属回收。经过多年的生产实践，公司已经形成含铜污泥低能耗生产电解铜技术、铜平衡危固废配料技术、富氧侧吹还原熔炼技术、稀氧燃烧火法精炼技术、低品位黑铜电解技术、多金属回收利用技术等工
--	--

	艺技术，能够接收处理的危废范围更广，原料兼容性更强，金属回收利用过程更具经济性，再生金属品位更高。 通过前期的产业布局，公司目前已构建多金属资源综合回收利用的产业闭环，实现铜、镍、锌、锡、金、银、钯等多金属深度资源化，提升盈利水平和核心竞争力。 5、公司是否有意向投资并购产业链上下游项目？ 答：根据公司的发展战略规划，公司将继续深耕“城市矿产”资源，专注于有色金属类危废处置及再生资源回收利用业务，不断完善产业前后端布局，并利用自身优势，拓展相关产业，促进产业协同发展，提升核心竞争力。公司会密切关注产业链上下游的发展趋势及潜在机会，科学、审慎决策，合理地通过投资、并购等方式提升核心竞争力。 6、目前废线路板市场的竞争激烈，公司存在哪些业务优势？ 答：公司肇庆基地拥有 10 万吨/年废线路板处置资质，可收集、利用不含元器件的废线路板 7 万吨/年、含元器件的废线路板 3 万吨/年，经核准的废料规模和种类能有效匹配市场需求。 公司长期专注有色金属类危废处置及再生资源回收利用业务，利用自身区位优势及先发优势，与珠三角地区的电器电子加工、印制电路板行业等各类产废企业建立了长期合作关系，形成了稳定的收废网络。公司充分利用现有含铜污泥等客户资源，发挥协同优势，同时积极接触国内高端智能制造、AI 服务器和高端算力、印制电路板等制造商，努力开拓电子废弃物市场，争取实现增量订单。
附件清单 (如有)	无
日期	2026 年 08 月 27 日