

哈尔滨电气集团佳木斯电机股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2026-07

投资者关系活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☒ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他（请文字说明其他活动内容）
活动参与人员	单位：哈尔滨电气集团佳木斯电机股份有限公司 人员：参与佳电股份 2026 年半年度业绩网上说明会的人员
时间	2026 年 8 月 28 日 15:00-16:30
地点	网络：“全景·路演天下”（ http://rs.p5w.net ）
形式	线上
交流内容及具体问答记录	详见附件。
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	否
活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）	佳电股份 2026 年半年度业绩网上说明会问答列表

附件：佳电股份 2026 年半年度业绩网上说明会问答列表

1. 半年报显示哈动装在上市公司的盈利能力中已经起到主导性作用（净利润超过一半以上都是哈动装 60%股权创造），与此同时佳电电机相关业务萎靡。但于此同时，公司的组织架构上并没有适应这样的变化。公司的核心董监高没有一位在哈动装任职，同时哈动装的核心管理层也没有进入佳电核心班子。这样对于公司后续发展并不是好事，公司是否有计划进行相应调整？同时让佳电和哈动装在业务上更多的进行交流学习？ 谢谢

答：尊敬的投资者您好！

公司已根据十五五发展纲要持续优化组织架构，公司在收购哈动装时为保证核电项目稳妥推进已计划保持其现有经营管理团队的基本稳定，在哈电集团牵头下成立专班，负责各子企业前瞻技术、战略布局、产业融合以及新产业新技术新领域新工艺的技术研发创新，开拓国内外市场，整合优化，提升效率和效益。感谢您对公司的关注。

2. 佳电股份本部（即去掉哈动装以外的佳电股份）业绩拐点是否能在今年出现？ 公司后续是否有进一步提高哈动装股权比例的计划？ 谢谢

答：尊敬的投资者您好！

2026年上半年公司电动机及服务板块实现收入18.14亿元，同比下降0.60%，毛利率13.05%，同比下降7.29%，主要系传统电机行业竞争加剧及原材料价格波动所致。关于哈动装股权比例，2025年公司对哈电动装增资后持股比例已由51%提升至60.58%，后续是否进一步增持股份若有明确计划并达到披露标准，公司将及时履行信息披露义务。感谢您对公司的关注。

3. 成都佳电二期项目以及水电项目扩展目前情况如何了？ 有无参与核聚变项目？ 谢谢

答：尊敬的投资者您好！

成都佳电是公司布局西部开发、辐射西部市场及用户的重要区域基地，二期项目定位为公司业务拓展和持续发展的关键布局，如有达到披露标准的详细进展请关注公司公告。水利水电方面，公司2025年初已成立水利驱动设计室并组建专业销售团队，积极拓展水利、电力等领域市场。关于核聚变项目，截至目前公司核聚变相关技术正处于研发阶段，未产生样机，未对营业收入和利润产生贡献。感谢您对公司的关注。

4. 韩总继上次购入本公司1000股股票后，已经过去较长时间，期间并没有进一步的增持公告。韩总是不看好公司的发展？还是佳电没有及时发放工资奖金导致无力继续增持？

答：尊敬的投资者您好！

公司已制定《董事、高级管理人员持股及变动管理制度》，并严格遵循《上市公司董事和高级管理人员所持本公司股份及其变动管理规则》等监管规定执

行。高级管理人员是否进一步增持属于其个人自愿行为，高级管理人员如拟买卖本公司股份，应提前以书面形式通知董事会秘书；公司收到相关通知后将按规定及时履行信息披露义务。感谢您对公司的关注。

5. 根据公司的发展历史和轨迹，公司下一步是否准备更名为哈动装，并将注册地迁移至哈尔滨？毕竟哈动装的利润已经过半

答：尊敬的投资者您好！

公司下属有多家子公司，各自承担不同的生产和研发职能，不会因某一子公司利润贡献变化而随意变更注册地址。感谢您的建议，如有涉及相关重大事项，公司将严格按照规定履行审议程序并及时披露。感谢您对公司的关注。

6. 公司是否有为公司的董监高购买董监高责任险？谢谢

答：尊敬的投资者您好！

公司已于 2025 年 3 月 27 日披露了关于为公司董监高人员购买责任险的公告，具体情况请查阅公司在巨潮资讯网披露的相关公告。感谢您对公司的关注。

7. 请问对哈动装剩余的股权部分何时全盘收购

答：尊敬的投资者您好！

关于哈动装股权比例，2025 年公司对哈电动装增资后持股比例已由 51% 提升至 60.58%，后续是否进一步增持股份若有明确计划并达到披露标准，公司将及时履行信息披露义务。感谢您对公司的关注。

8. 贵公司应该研究机器人电机，尤其发扬优势，给特定场合下使用的机器人提供特种电机，如消防，耐极端高温等等，

答：尊敬的投资者您好！

感谢您的建议。公司研发计划需根据市场政策、行业发展、公司战略布局及实际情况等因素综合决定。关于公司产品布局及业务规划的具体情况，敬请查阅公司在巨潮资讯网披露的定期报告及相关公告。感谢您对公司的关注！

9. 公司机器人业务有订单和后期收益有预期吗

答：尊敬的投资者您好！

公司目前没有机器人产品。目前公司正在开展机器手代替人工数字化改造，现定子铁心叠装、定子铁心焊接、转子喷漆已实现机器手应用。感谢您对公司的关注。

10. 您好，机器人是未来工业发展方向，佳电股份和先进电机公司目前可有前瞻性研发机器人用电机？特别是防爆工业机器人用电机方面

答：尊敬的投资者您好！

公司目前没有机器人产品。目前公司正在开展机器手代替人工数字化改造，现定子铁心叠装、定子铁心焊接、转子喷漆已实现机器手应用。感谢您对公司的关注。

11. 董事长您好，半年报能看出公司海外收入同比是有大幅度的增长，请问公司是如何做到增长以及未来海外的目标和计划是什么

答：尊敬的投资者您好！

公司加速开拓海外市场，提升高附加值产品出口，并强化全过程项目管理与客户维护，以巩固市场地位并优化经营质量。公司未来会持续努力开拓市场，抢抓订单，创造业绩回报投资者。感谢您对公司的关注。

12. 目前液冷行业发展迅速，公司在屏蔽泵的实力全国前列，是否有考虑往数据中心方向发展？

答：尊敬的投资者您好！

公司屏蔽电机、电泵产品主要应用于我国国防、核电、航天、石化等多个领域，多项产品达到了国际先进水平，填补了国内空白。目前暂未涉及人工智能数据中心方向的产业布局。感谢您对公司的关注。

13. 公司未来是否有计划购入哈电动装公司的剩余股份？

答：尊敬的投资者您好！

关于哈动装股权比例，2025 年公司对哈电动装增资后持股比例已由 51% 提升至 60.58%，后续是否进一步增持股份若有明确计划并达到披露标准，公司将及时履行信息披露义务。感谢您对公司的关注。

14. 公司对于核聚变方面有什么布局

答：尊敬的投资者您好！

截至目前，公司的核聚变相关技术正处于研发阶段，未产生样机，未对公司的营业收入和利润产生贡献。感谢您对公司的关注。

15. 您从哈电体系调任佳电董事长已满一年。哈电动装的整合目前到了什么阶段？协同效应主要体现在哪些方面——是采购降本、技术共享还是市场渠道协

同？下一步会不会进一步增持？

答：尊敬的投资者您好！

公司已于 2023 年完成对哈电动装 51%股权的收购，解决了同业竞争问题，2025 年增资后持股比例提升至 60.58%。公司正深化与哈电动装在技术研发、市场开拓等方面的协同，哈电动装正积极推进华龙 2.0 核主泵的总体设计开发。关于哈动装股权比例，后续是否进一步增持股份若有明确计划并达到披露标准，公司将及时履行信息披露义务。感谢您对公司的关注！

16. 您主管业务一线，核电业务上半年毛利率飙到 47%，但传统电机毛利率仅 13%。公司资源会不会进一步向核电倾斜？传统电机业务是打算收缩规模还是通过产品升级拉毛利？

答：尊敬的投资者您好！

面对复杂波动的市场环境，传统行业市场需求量不及预期，各电机企业为抢夺订单，纷纷以低价抢夺市场。公司采取的竞争策略是走高端化、差异化路线，聚焦前端技术和单一来源采购产品，以技术创新为立身之本，主导和参与国家及行业标准制定。公司也在积极拓展应用场景，从传统石油石化、钢铁煤炭、化工等领域向制药、粮食、航天等新领域延伸，并大力发展运维服务、在线检测等一体化解决方案，向“设备制造商、系统集成商、运维服务商”三位一体的方向转型，构建差异化竞争优势。

17. 上半年净利润增长 40%，但经营现金流-9.33 亿，货币资金较年初减少 42%。从财务专业角度看，核电回款周期长是主因，还是客户付款意愿出了问题？下半年现金流回正的具体措施是什么？

答：尊敬的投资者您好！

上半年经营活动产生的现金流量净额为负，主要是受结算方式和行业周期影响，对比 2025 年半年经营性现金流量净额-9.50 亿元，本年差异不大，符合公司预期。在保证资金总体安全方面，秉持量入为出的原则，2025 年经营性现金流量净额为 2.96 亿元，2026 年整体经济环境没有进一步下滑。一方面核电板块交付超预期为改善下半年现金流提供了有力支撑，另一方面电动机板块加大应收账款催收力度保证回款总量，同时调整结算方式改善经营性现金流状况。感谢您的关注。

18. 核电业务应收账款账期大概多长？目前有没有计提坏账的风险？47%的核电毛利率中，有没有一次性因素？剔除后正常毛利率大概在什么水平？

答：尊敬的投资者您好！

核电业务按项目管理，客户按照时间节点及产品进度支付货款，对于不含重大融资成分的应收账款和合同资产，本集团按照相当于整个存续期内的预期信用损失金额计量损失准备。对于包含重大融资成分的应收账款、合同资产和租赁应收款，本集团选择始终按照相当于存续期内预期信用损失的金额计量损失准备。不选择简化处理方法，依据其信用风险自初始确认后是否已经显著增加，而采用未来 12 个月内或者整个存续期内预期信用损失的金额计量损失准备。除单项计提外公司根据账龄组合对应收账款和合同资产计提减值准备。核电业务交付周期较长，采用固定价格结算方式，毛利率受原材料价格影响较大，资产的折旧摊销对毛利率也有一定影响。感谢您的关注。

19. 公司正前瞻布局钠冷快堆、铅铋堆等四代金属快堆主泵技术研发。这些技术距离商业化还有多远？预计何时能贡献收入？

答：尊敬的投资者您好！

子公司哈电动装正积极推进华龙 2.0 核主泵的总体设计开发，持续巩固三代核电主泵技术领先优势，同时积极跟踪和参与多种前沿堆型研发，包括：铅铋快堆、钍基熔盐堆、钠冷快堆等。同时，高温气冷堆技术除发电外，还可应用于火电复燃、石化耦合、储氢制氢等场景，应用前景广阔。四代核电技术目前仍处于技术研发或示范验证阶段。感谢您对公司的关注！

20. 调研提到核电业务已“满产”，核主泵交付周期长达 45 个月。在满产状态下，目前在手订单的交付计划是怎么排的？新建的核主泵全流量试验台（10 台套/年）预计何时投产来打破产能瓶颈？

答：尊敬的投资者您好！

公司核电业务已处于满产状态，产能充足，生产经营有序。核主泵生产交付周期较长，通常为 3 至 4 年，最终交付时间以用户通知为准。相关订单正按照客户项目建设进度有序组织生产交付，具体交付节奏与核电项目建设周期相匹配。对于全流量试验台等重点投资项目，预计在完成建设及调试后将逐步投入使用，具体达产时间需根据工程进度和验收情况确定。敬请查阅公司在巨潮

资讯网披露的定期报告及相关公告。感谢您对公司的关注！

21. 各位高管，核电是公司最核心的稀缺资产，但业务周期长、下游客户集中，传统业务又受行业周期影响。想整体请教，公司打算从战略、经营、财务上做哪些安排，把技术壁垒转化为稳定持续的业绩增长，真正穿越行业周期，给投资者带来长期确定性回报？

答：尊敬的投资者您好！

公司已明确“一核、两轴、三新、四化”发展模式，紧扣“设备制造商、系统集成商、运维服务商”三商定位。主业为电机制造，深耕石化、煤化工等传统优势领域，面向核能、新能源船舶等新兴领域打造第二成长曲线。核电方面持续巩固三代主泵领先优势，前瞻布局四代金属快堆主泵技术研发。具体情况敬请查阅公司在巨潮资讯网披露的定期报告及相关公告。感谢您对公司的关注！

22. 上半年核电毛利率飙升至 47.25%，同比暴增近 22 个百分点。公司解释是‘高毛利项目集中交付’。请问这批高毛利项目交付完后，后续正常项目的毛利率会回落多少？47%的毛利率是不是阶段性顶部？

答：尊敬的投资者您好！

核电业务交付周期较长，采用固定价格结算方式，毛利率受原材料价格影响较大，资产的折旧摊销对毛利率也有一定影响。感谢您的关注。

23. 核电业务已成为公司核心增长点，但在手订单总量、细分结构、交付节奏等关键信息披露仍不够充分。作为董秘，请问在核电订单的信息披露方面，下一步有没有更细化、更透明的计划——比如定期披露在手订单金额、分产品交付进度等？

答：尊敬的投资者您好！

根据《上市公司信息披露暂缓与豁免管理规定》要求，公司部分核电订单因涉及商业秘密已申请豁免披露，请你谅解，感谢您对公司的关注。

24. 您好，公司船舶动力方面目前有哪些产品，前景和利润怎么样？

答：尊敬的投资者您好！

公司 YBX5-H、YE5-H、YBBP-H 系列等多款高效率船用系列电动机均已逐步推向市场，前景良好，利润可观。

25. 请介绍一下公司上半年的总体经营情况、预期盈利和分红打算

答：尊敬的投资者您好！

公司于 2026 年 8 月 21 日披露了《2026 年半年度报告》，您可在里面查询详细经营及盈利情况。公司半年度不进行利润分配。感谢您对公司的关注。

26. （1）公司在轨道交通方面可有研发和产品？（2）几年前研发的轮毂电机和东风汽车合作，好几年过去了，目前到哪一步和有何进展？

答：尊敬的投资者您好！

公司有轨道交通产品储备，例如 YQ 系列、YGDS 系列等相关产品。与东风合作的轮毂电机产品已经完成技术储备，并在样品车上进行了试用，性能满足要求，并为合作方提供了技术方案。

27. 经查询技术资料，公司核级产品可靠性最强，理论上是可用于卫星的，公司回复主要提供地面发射平台相关装备。请问，仅从技术而言，公司产品可用于商业卫星(天上飞的)吗？公司是否有此方面储备？

答：尊敬的投资者您好！

我公司产品为核用电机产品，与卫星暂无相关性，目前公司尚无商业卫星产品，暂无此方面储备。

28. 请问公司的节能电机销售前景怎么样

答：尊敬的投资者您好！

我司节能系列产品在行业内处于绝对领先优势，产品性能卓越，广泛应用于石油、化工、煤炭、电力等领域，销售前景十分可观。

29. 公司传统电机国内市场内卷激励，是否考虑象一拖股份、柳工那样主动拓展海外市场？这一步迟早要走的，内卷不是出路。

答：尊敬的投资者您好！

公司始终深化国内外市场调研，紧跟产业政策导向动态调整营销策略；同时，以技术创新和运营优化为核心，加强市场推广，并稳步推进多元化转型，从而系统性提升抵御内外部风险的能力。感谢你对公司的关注。

30. 公司提出向核能、新能源船舶、海工装备转型。目前核电外的订单落地情况如何？新能源船舶、海工装备有没有具体的在手订单或营收贡献？

答：尊敬的投资者您好！

您所问事项属于在研项目，涉及商业秘密，尚未达到信息披露标准，后续如有达披露标准的事项请关注公司定期报告及临时报告。感谢您对公司的关注。

31. 请问 smr 玲珑一号热测试有最新进展吗，小堆并网计划如何。

答：尊敬的投资者您好！

公司控股子公司哈电动装已为“玲龙一号”自主研制并交付全部 4 台核主泵。小型模块化核反应堆行业发展及订单获取存在不确定性，关于公司小型模块化核反应堆相关业务的具体情况及进展，敬请关注公司的定期报告及相关公告。感谢您对公司的关注。

32. 公司部分核电订单因涉及商业秘密已申请豁免披露，同行业的融发核电等公司也在年报中对核电订单进行了脱敏后的汇总披露，佳电股份是否有参考同行业做法的计划？

答：尊敬的投资者您好！

公司已制定《信息披露暂缓与豁免管理制度》，公司将严格依据相关法律法规及深交所规则执行信息披露工作。感谢您对公司的关注！

33. 请董事长对于 2026 年下半年公司所身处的市场整体情况进行一下预测。以及公司可能会遇到哪些新的困难和机遇？谢谢

答：尊敬的投资者您好！

关于 2026 年下半年市场情况，公司管理层将认真研判内外部形势，合理规划经营策略。需要提示的是，经营计划不构成盈利预测，后续市场变化及风险因素请投资者关注公司定期报告及相关公告。感谢您对公司的关注！

34. 公司地处东北，有地缘优势辐射远东，是否计划将其开辟为传统电机的第二主战场？

答：尊敬的投资者您好！

公司拥有佳木斯和苏州、哈尔滨三大生产基地，在国内主要城市均设有产品服务中心和销售机构，作为我国特种电机的龙头企业，为国家经济建设和地方经济建设作出了突出贡献。感谢您的建议，公司会积极开拓国际市场，感谢您对公司的关注。

35. 中报显示上半年，公司实现国外营业收入 3054.09 万元，相较于 2025 年上半年的 1092.43 万元，同比大幅增长了 179.57%。公司主业防爆电机在国内

竞争激烈，毛利率较低，请问公司是否准备大规模拓展海外市场，已有具体方案了吗

答：尊敬的投资者您好！

公司加速开拓海外市场，提升高附加值产品出口，并强化全过程项目管理与客户维护，以巩固市场地位并优化经营质量。公司未来会持续努力开拓市场，抢抓订单，创造业绩回报投资者。感谢您对公司的关注。

36. 董事长好，公司矿山用电动轮是用在新能源重卡上吗？目前市场前景和占有率怎么样？

答：尊敬的投资者您好！

公司与合作方在相关领域完成了技术层面的支持与储备工作，未来根据市场情况进行推广。感谢您对公司的关注！

37. 公司核主泵全流量试验台投产后已具备 10 台套/年试验能力，核电业务处于满产状态。7 月底国常会新核准 8 台机组后，主泵这类核心设备的招标启动在即，公司对订单承接节奏和份额有什么展望？产能怎么匹配？另外，玲龙一号热试目前到哪个阶段了？距离装料，主泵侧还有哪些工作要完成？

答：尊敬的投资者您好！

动装公司对市场开发的目标是华龙一号项目轴封型主泵的市场份额力争不低于三分之一，对屏蔽主泵电动机的市场份额不低于 50%。预计到明年年中，将有 1-2 个轴封主泵项目新增订单，从目前市场形势分析，屏蔽主泵明年组织新项目主泵采购的可能性较小。玲龙一号已交付 4 台，详细情况请关注公司公告，感谢您对公司的关注。

38. 国家是否对电机出口有限制性政策？是否对公司出海业务构成影响？

答：尊敬的投资者您好！

公司出口业务占比较小，相关政策对公司经营不构成重大影响。关于出口业务的具体情况，敬请查阅公司在巨潮资讯网披露的定期报告及相关公告。感谢您对公司的关注！

39. 我想追问的是：目前核电业务的应收账款，从确认收入到实际回款，平均周期大概是多少个月？是 6 个月、12 个月还是更长？另外，截至 6 月末，核电板块的应收账款余额中，逾期未付的金额有多少？逾期主要来自哪些客

户？”

答：尊敬的投资者您好！

核电业务按时段法确认收入，按项目管理，客户根据合同履约完成情况支付款项。公司根据会计政策进行减值测试，除单项计提外公司根据账龄组合对应收账款和合同资产计提减值准备，请关注相关计提资产减值准备的公告。感谢您的关注。

40. 半年报显示，公司上半年计提信用减值损失 3,633.76 万元、资产减值损失 9,308.29 万元，合计减少利润总额 8,641 万元。这些减值中，有多少是来自核电业务？下半年是否还会继续大额计提？全年的减值规模有没有一个大致区间？

答：尊敬的投资者您好！

公司根据会计政策进行减值测试，请关注相关计提资产减值准备的公告。感谢您的关注。

41. 依据目前订单和营收，预计今年及后面 2 年公司营收和利润增长情况？

答：尊敬的投资者您好！

2026 年上半年实现营业收入 26.99 亿元，同比增长 8.12%，归母净利润 1.85 亿元，同比增长 40.40%。关于公司未来经营情况，敬请查阅公司在巨潮资讯网披露的定期报告及相关公告。感谢您对公司的关注！

42. 公司在储能方面有哪些产品在销售？有哪些产品在研发？

答：尊敬的投资者您好！

目前储能技术路线涵盖飞轮储能、压缩空气储能、重力储能、抽水蓄能等多种类型，公司控股子公司哈电动装已有压缩空气储能项目在手运行并实现产品供货，重力储能为哈电动装在研项目。感谢您对公司的关注。

43. 请问中报中，计提的核电小堆质量保费，主要覆盖哪些工作？相关服务目前进展如何？感谢

答：尊敬的投资者您好！

动装公司核电小堆质量保费主要包括为维修预计发生的材料费、人工折旧等制造费用、包装费和运输费等。目前正在按照技术方案维修，预计 9-10 月份返修完毕发至现场。感谢您对公司的关注。

44. 公告我们会关注。但半年报已披露的 8641 万减值损失，投资者需要知道这部分损失主要来自传统电机业务，还是核电业务？如果是核电业务，是基于个别客户的信用风险变化，还是基于整个行业的判断？”

答：尊敬的投资者您好！

公司根据会计政策进行减值测试，请关注相关计提资产减值准备的公告。感谢您的关注。

45. 公司对 2026 年全年净利润的增长目标是否有内部预期？全年净利润能否实现 20%以上的同比增长？

答：尊敬的投资者您好！

根据公司 2026 年半年度报告，2026 年上半年实现归母净利润 1.85 亿元，同比增长 40.40%。关于公司 2026 年全年经营情况，敬请关注公司后续披露的定期报告及相关公告。感谢您对公司的关注！

46. 《上市公司信息披露暂缓与豁免管理规定》根据第九条，即使豁免披露，仍可采用代称、汇总概括等方式披露。公司能否在不泄露商业秘密的前提下，对核电订单做脱敏汇总披露——比如按‘已签约待交付总额’、‘预计未来一年可确认收入金额’给出汇总数据

答：尊敬的投资者您好！

公司半年报中不涉及您所述事项的披露，如有达披露标准的事项，您可关注年报，感谢您对公司的关注。

47. 感谢各位领导付出，佳电今年半年报不错，佳电股份目前股价长期处于低位，市盈率底，希望领导多出台政策，做大市值！

答：尊敬的投资者您好！

公司管理层始终重视市值管理，充分关注权益分派、股份回购、股权激励等多种市值管理手段，加强投资者关系管理，及时回应市场关切。股价受宏观经济、行业周期、市场情绪等多重外部因素影响，公司将持续提升经营管理水平和盈利能力，努力通过改善经营来提升内在价值。如有达到披露标准的相关事项，公司会及时履行信息披露义务。感谢您对公司的关注。

48. 公司在 8 月 26 日的机构调研中，对 2026 年全年经营情况有更详细的交流。请问机构调研时交流的内容，和今天公开表态是否一致？能否将机构调研中的

核心结论，向今天所有参会的投资者做一个同步？

答：尊敬的投资者您好！

公司于 2026 年 8 月 26 日已按规定在巨潮资讯网披露了《投资者关系活动记录表》。机构调研交流内容与公司已披露的定期报告及公开的信息保持一致，不存在应披露而未披露的重大信息。关于调研详情，敬请查阅公司在巨潮资讯网披露的《投资者关系活动记录表》。感谢您对公司的关注！

49. 感谢总会计师对会计政策的再次说明。我理解具体回款周期因项目而异。那么我想追问一个定性的问题：截至 6 月末，核电业务的应收账款中，有没有出现客户付款进度显著慢于合同约定节点的情况？整体来看，核电板块的应收账款回收风险，相比年初是增大、持平还是有所改善？

答：尊敬的投资者您好！感谢您的关注。

50. 公司在核电业务上以‘商业秘密’为由申请了豁免披露。但新能源船舶和海工装备，既非国家重大专项，也非涉密军工项目，只是民品船用电机。请问：同样是民品业务，传统电机板块有详细的营收和毛利率披露，为什么新能源船舶和海工装备连‘有没有营收’都不能回答？信息披露的标准，是不是对不同业务板块‘选择性适用’？

答：尊敬的投资者您好！

公司所涉及的新能源船舶和海工装备业务，均属于涉密事项，不适宜披露，请您谅解。公司亦不存在“选择性适用”情形，感谢您对公司的关注。

51. 玲龙一号交付后的后续机会——4 台交付后，还有没有后续订单？

答：尊敬的投资者您好！

公司控股子公司哈动装已为“玲龙一号”自主研制并交付全部 4 台核主泵。同时，佳电股份电动机及屏蔽泵已在中核小堆实现产品供货，产品可满足技术需求。公司将持续深化核主泵技术迭代，推进装备标准化、智能化升级。关于小堆后续订单情况，如有达到披露标准的事项，公司将及时履行信息披露义务。感谢您对公司的关注！