

证券代码：920225

证券简称：利通科技

公告编号：2026-059

漯河利通液压科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

一、 投资者关系活动类别

☐ 特定对象调研

☐ 业绩说明会

☐ 媒体采访

☐ 现场参观

☐ 新闻发布会

☒ 分析师会议

☐ 路演活动

☐ 其他

二、 投资者关系活动情况

活动时间：2026 年 8 月 28 日

活动地点：线上会议

参会单位及人员：本次活动由华源证券、东吴证券、东方财富证券分析师分别组织线上交流，其他参会机构有：交银施罗德基金管理有限公司、大湾区发展基金管理有限公司、华宝基金管理有限公司、西安江岳基金管理有限公司、嘉实基金管理有限公司、银河基金管理有限公司、和泰人寿保险股份有限公司、华宝信托有限责任公司、开源证券股份有限公司、国泰海通证券股份有限公司、东北证券股份有限公司、华鑫证券有限责任公司自营、Zhe jiang MiYin Investment Management Co.,Ltd.、深圳市国晖投资有限公司、上海柒海啸阳私募基金管理

有限公司、广东正圆私募基金管理有限公司、深圳市尚诚资产管理有限责任公司、红思客资产管理(北京)有限责任公司、上海恒穗资产、上海艾叶私募基金管理有限公司、太平养老保险股份有限公司、深圳市明达资产管理有限公司、广州拙一资产管理有限公司、JARISLOWSKY, FRASERLIMITÉE、中信证券股份有限公司、深圳市伯利恒资产管理有限公司、天合投资管理有限公司、平安基金管理有限公司、中国银河证券股份有限公司、新华基金管理股份有限公司、汇丰晋信基金管理有限公司、华夏理财有限责任公司、鑫元基金管理有限公司、狮城产业投资咨询(上海)有限公司、建信理财有限责任公司、西安敦成私募基金管理有限公司、中国国际金融股份有限公司、上海洛书投资管理有限公司、鸿运私募基金管理(海南)有限公司、南方基金管理股份有限公司、上海盟洋投资管理有限公司、浙江誉文投资管理有限公司、深圳市前海夷吾资产管理有限公司、国寿养老、兴业基金管理有限公司、中泰自营、中金资管、中融基金、国投瑞银基金管理有限公司、中信期货、青骊投资

上市公司接待人员：董事会秘书何军先生

三、 投资者关系活动主要内容

公司董事会秘书何军先生首先向与会人员介绍了公司半年度经营情况,然后进行了问答交流环节,本次交流的主要内容如下:

问题 1: 公司 2026 年上半年整体经营情况如何? 第二季度收入和利润环比增长的主要贡献业务有哪些?

回答: 2026 年上半年,公司实现营业收入 2.64 亿元,同比增长 11.42%;整体毛利率约 42.07%,同比微增;扣非后净利润 4,542 万元,同比增长 8.33%。其中第二季度扣非后净利润 3,665 万元,环比实现较大幅度增长。

第二季度收入和利润环比增长主要贡献业务为:一是石油管业务,销售环比有所增加;二是冷等静压设备陆续完成交付和客户验收,确认相关收入。

问题 2: 公司 2026 年上半年经营性现金流同比下滑、信用减值损失扩大的主要原因是什么?

回答: 经营性现金流同比下滑主要原因为公司石油管相关产品销售同比下降,石油管业务以现金结算为主,导致报告期内销售商品收到的现金同比减少。

信用减值损失扩大主要原因为报告期内应收账款余额增加，且账龄结构与上年同期发生变化，导致预期信用损失率增加，计提坏账准备同比相应增加。

问题 3：公司酸化压裂软管的毛利率能否维持高位？在石油管领域还有哪些拓展方向？

回答：公司酸化压裂软管自 2022 年实现大规模销售以来，凭借独特的产品优势，该系列产品毛利率相对稳定，未出现大幅下滑，公司目前没有大幅调整价格的计划。公司在石油管领域布局了 API 7K 17K 16C 等多系列产品，可满足油气钻采、输送等多场景的应用。

产品毛利率受原材料价格波动、市场需求、行业竞争等多重因素影响，相关产品是否持续维持高位存在不确定性，敬请广大投资者谨慎决策，注意投资风险。

问题 4：东方气田栈桥软管项目交付进度如何？海洋管目标客户和收入预期怎样？

回答：目前该项目产品已完成交付，标志着公司海洋软管产品路线得到验证。

公司海洋软管目标客户不局限于中海油，欧美等国际海上石油开采或服务企业均在对接范围内，同时公司也积极通过参加专业展会、国际电商推广等方式进行海洋软管产品的市场开拓，并与国内外潜在客户进行技术、商务等环节的前期交流，力争满足客户的定制化需求，促成后续订单落地。但具体订单落地和收入规模受客户技术标准对接进度、海洋油气资本开支、行业竞争等多重因素影响，存在较大不确定性，敬请广大投资者谨慎决策，注意投资风险。

问题 5：公司冷等静压（HPP）设备 2026 年出货进展如何？收入确认节奏是怎样的？

回答：公司冷等静压（HPP）设备目前已发货 5 台，其中包含 3 台大型设备和 2 台小型设备；另有 2 台大型设备已生产完成，将根据客户产线建设进度择机发货。同时公司冷等静压（HPP）设备（小型实验机）已实现出口，力争通过国际合作伙伴推动相关产品的国际市场开拓。

收入确认方面，公司冷等静压（HPP）设备的安装、验收周期相对较长，因此发货数量与当期确认收入数量可能存在差异。2026 年上半年确认收入为 2 台大型设备和 1 台小型设备。

问题 6：公司冷等静压（HPP）设备目前主要应用在哪些领域？客户群体有

哪些？复购性和维保服务情况如何？

回答：公司冷等静压（HPP）设备目前主要应用于食品领域，客户以果汁饮料生产企业为主，同时也有卤味制品、预制菜等风味小吃生产企业。

食品领域冷等静压（HPP）设备复购节奏取决于客户的产线规划。若客户业务发展良好，后续扩产将产生新增设备需求；此外，部分客户会一次性签订多台设备订单，按产线建设进度分批次发货。除设备销售收入外，公司还可根据客户需要提供常态化维保服务，维保收入主要来自耗材更换和日常维护保养。

问题 7：公司冷等静压（HPP）设备毛利率情况如何？1000 升大型设备研发进展怎样？

回答：2026 年上半年该业务模块综合毛利率为 41.73%。目前公司正在稳步推进 1000 升超大型冷等静压（HPP）设备的产业化落地工作，同时正配套建设相关厂房，初步计划 2026 年底完成设备组装产线建设。

1000 升超大型冷等静压（HPP）设备研发及产线建设具体进度受工程建设、技术验证等因素影响，存在不确定性，敬请广大投资者谨慎决策，注意投资风险。

问题 8：公司温等静压设备目前进展如何？主要应用在哪些领域？是否已有订单？

回答：公司首台温等静压设备已完成下线，目前核心工作是寻求在应用领域的突破，主要围绕两大方向：固态电池领域、MLCC（多层陶瓷电容器）领域。公司正在积极与固态电池领域、MLCC（多层陶瓷电容器）领域部分潜在客户进行技术交流对接、供应商资格基础审核、参加相关投标等工作，力争早日实现订单突破。

温等静压设备目前尚未取得订单，处于技术验证和市场拓展初期阶段，下游行业发展进度、客户技术验证结果、订单落地时间等存在较大不确定性，敬请广大投资者谨慎决策，注意防范投资风险。

问题 9：公司液冷软管业务进展如何？客户合作模式和收入规模怎样？产线规划如何？

回答：目前公司液冷软管完成多种规格研发和生产，并已实现正常销售，处于正常供货阶段，但 2026 年上半年液冷软管收入规模尚小，对公司业绩贡献有限。

液冷系列管路是公司重点布局的产品业务方向，未来将根据市场及业务拓展的实际需求灵活扩产或布局专用液冷软管产线，但液冷软管业务目前收入规模很小，处于市场拓展初期，后续市场开拓进度、订单规模等存在不确定性，敬请广大投资者注意投资风险。

问题 10：公司是否考虑通过外延并购拓展新业务？

回答：公司目前无具体的并购计划，若未来发生并购事项，公司将严格按照监管要求及时履行信息披露义务。

问题 11：公司未来的业务布局侧重点是什么？有哪些值得关注的业务方向？

回答：公司未来将在做好已有业务产品线的基础上，重点推进以下产品业务布局：

一是流体板块：重点突破海洋软管、液冷管路系统、超高压树脂软管等新产品的市场开拓，力争提高相关产品业务规模。

二是超高压装备板块：不断完善冷等静压（HPP）设备产品性能，加大业务市场开拓，并稳步推进 1000L 冷等静压设备的项目落地；温等静压设备重点围绕固态电池和 MLCC（多层陶瓷电容器）两大领域进行市场拓展，并时刻关注下游应用发展机遇，不断优化相关产品性能，争取早日实现市场突破。

上述部分业务产品在研发落地、市场拓展效果、订单落地等方面受市场竞争、行业发展进度等多方面因素综合影响，存在不确定性，敬请投资者谨慎决策，注意投资风险。

漯河利通液压科技股份有限公司

董事会

2026 年 8 月 31 日