

华伟科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2026-006

投资者关系活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☒ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与华伟科技（001380）2026年半年度业绩说明会的全体投资者
时间	2026年8月31日（星期一）15:00-16:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ）采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员及姓名	董事长、总经理：金雷 独立董事：姜晏 财务总监：童秀娣 董事会秘书：姚芦玲
交流内容及具体问答记录	本次业绩说明会采用网络问答的方式，公司与投资者进行了充分的交流与沟通，严格按照相关规定，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平性，没有出现未公开重大信息泄露等情况。公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了如下回复： 1、 华伟科技的各位领导:重庆工厂的产能利用率8月份有多高？公司上半年钢丝自制比例是多少？为上半年业绩贡献了多少利润？第二季度业绩大幅改善的原因是什么？第三季度是否能够保持增长趋势？谢谢！祝公司业绩长虹，股价同步蒸蒸日上！ 答：尊敬的投资者您好。重庆工厂受产能爬坡等影

	响，利用率目前还处于上升阶段。公司自制钢丝比例已处于较高水平。相较一季度，第二季度终端客户需求量回升，南京工厂自制钢丝批量出货，钢丝自供有效降低一部分原材料成本，因此产品单位成本有所降低；另外，主动稳定杆摇臂开始走量，该产品单车价值量比较高。若外部环境不发生重大变化，公司预计三季度有望延续一定的增长态势，具体以披露的定期报告为准。 2、 尊敬的华纬科技公司领导:公司同行美力科技通过收购ACPS，26年上半年业绩大爆发，营销规模差距巨大！请问贵司是否也会考虑通过收购兼并迅速扩大规模呢？比如说现在比较火爆的机器人科技公司？ 答：尊敬的投资者您好。公司立足弹性元件主业，夯实核心竞争力，积极培育新业务增长点。对于并购，公司坚持审慎原则，围绕战略方向筛选具备协同价值、风险可控的优质标的审慎论证推进，切实维护全体股东利益。 3、 领导，您好！我来自四川大决策 请问，研发投入投向哪些新产品，空气弹簧等新产品量产进度、客户验证节奏，对未来业绩贡献预期？ 答：尊敬的投资者您好。公司新产品主动稳定杆摇臂已开始走量，该产品单车价值量比较高，新产品的批量生产将助力提升稳定杆产品的综合毛利率。 4、 近一年公司股价已经腰斩，请问金总有什么想法？ 答：尊敬的投资者您好。公司管理层及控股股东、实际控制人始终重视公司规范运作与信息披露工作，公司基本面经营正常，股价波动系市场多重因素综合影响所致。长期稳健的发展是公司价值的基础，公司会持续做好经营管理，提升核心竞争力，为股东创造更
--	--

	大的价值。 5、 公司目前的资产负债率处于较低水平，未来是否有优化资本结构的安排？ 答：尊敬的投资者您好。公司将结合经营规划、投资需求，在风险可控的前提下动态优化资本结构，合理利用多元化融资工具，提升资金使用效率与股东回报。 6、 上半年管理费用增长较快，后续是否有明显回落？ 答：尊敬的投资者您好。公司2026年上半年管理费用上涨原因主要为新增子公司开始运营，职工薪酬、中介机构费用、折旧费用增加，相较于上年同期多为新增事项，属于资源投入阶段。待各子公司持续放量稳定运营后，管理费用占比有望得到改善。 7、 公司如何看待人形机器人等新兴领域对精密弹簧的需求？ 答：尊敬的投资者您好。弹簧作为通用零部件，功能涵盖减震、储能、控制、维持张力等诸多方面，应用场景广泛。在人形机器人关节、手指等精密部位，弹簧承担着回位与缓冲减震等关键功能。公司也长期持续关注此类新兴领域的需求。 8、 公司是否有与高校或科研机构开展前沿技术合作？ 答：尊敬的投资者您好。公司长期与高校有技术合作。 9、 请问重庆工厂的产能利用率现在是多少？赛力斯供货量较去年相比增幅多大？ 答：尊敬的投资者您好。重庆工厂受产能爬坡等影响，利用率目前还处于上升阶段。 10、 公司在ESG方面是否有进一步提升的具体举措？
--	--

	答：尊敬的投资者您好。公司目前尚未发布ESG报告，但公司始终把社会责任放在公司发展的重要位置，积极践行社会责任，公司在致力于生产经营、不断为股东创造价值的同时，充分重视维护与员工、客户、供应商等利益相关方的良好合作共赢关系，推动公司持续、稳定、健康发展。未来，公司将持续完善在环境保护、社会责任和公司治理方面的工作，积极践行ESG理念，实现上市公司高质量发展。 11、是否有计划在东南亚或其他新兴市场设立生产基地？ 答：尊敬的投资者您好，公司已规划在摩洛哥、墨西哥、德国设立生产基地，目前暂无其他海外生产基地建设计划。 12、公司对墨西哥子公司的收购进展如何，预计何时完成交割？ 答：尊敬的投资者您好。若墨西哥子公司收购项目有进一步进展，公司将及时披露进展公告。 13、原材料价格波动对公司成本的影响是否可控？ 答：尊敬的投资者您好。公司在钢厂端主要有锁定价格型和浮动制两种采购模式，可一定程度上对冲原材料价格波动对公司的影响。 14、公司对2026年全年毛利率走势有何判断？ 答：尊敬的投资者您好，全年业绩情况请关注后续披露的定期报告。 15、公司经营性现金流依然健康，未来资本开支的重点方向是什么？ 答：尊敬的投资者您好。公司近两年的资本开支主要聚焦国内产能技改、南京原材料基地、重庆基地建设；同时有序推进墨西哥、摩洛哥海外基地建设，支
--	---

	撑海外客户就近配套，资本开支会结合订单节奏审慎投放。 16、墨西哥项目未来对北美市场的拓展有何战略意义？ 答：尊敬的投资者您好。公司选择墨西哥作为海外生产基地，主要是为了服务美洲的客户。墨西哥毗邻美国，有北美自贸区协定的保障，又具有相对美国低成本劳动力优势。 17、公司与比亚迪、理想、蔚来等新能源客户的合作深度是否有进一步提升？ 答：尊敬的投资者您好。公司通过深度技术协同，严格满足汽车行业对质量、性能和安全的高标准，从而保障、加深与客户的长期稳定合作。 18、公司对中小股东的回报机制是否有进一步优化的考虑？ 答：尊敬的投资者您好。公司高度重视市值管理工作，完善市值管理机制。长期稳健的发展是公司价值的基础，公司会持续做好经营管理，提升核心竞争力，为股东创造更大的价值。 19、阀类及异形零部件营收同比增长246%，这一趋势能否持续？ 答：尊敬的投资者您好，公司上半年阀类及异形零部件营收同比增长大，主要受益于公司德国子公司贡献。该业务下游应用领域广泛，公司将持续加大市场开拓力度。 20、公司对全年业绩预期是否有明确指引？ 答：尊敬的投资者您好，全年业绩情况请关注后续披露的定期报告。 21、公司对2027年行业景气度和自身发展前景如何展望 答：尊敬的投资者您好。从行业景气度看，公司产品
--	--

	弹性元件属于工业类零部件，应用领域广泛，涵盖汽车、机器人、工程机械、电气能源、轨道交通等，具有广阔的发展前景。从公司自身发展看，公司深耕弹性元件行业五十载，凭借扎实的技术研发实力、领先的生产制造工艺和深厚的优质客户积累，构筑起坚实的核心竞争力，综合实力位列国内弹簧行业前列。 22、公司是否有进一步拓展海外产能或销售网络的计划？ 答：尊敬的投资者您好。公司正稳步推进全球化布局，德国生产基地已投入运营，墨西哥、摩洛哥生产基地建设按计划推进中。公司将根据海外客户需求及市场变化，持续完善海外产能布局与销售网络建设，提升全球供应链服务能力，扩大国际市场份额。 23、如何看待国内汽车行业价格战对公司产品定价的影响？ 答：尊敬的投资者您好。公司坚持以技术、品质与服务构建竞争壁垒，通过提升弹簧钢丝自供比例、优化生产工艺、推进降本增效等方式有效对冲下游客户价格战带来的压力。 24、外销收入同比增长221%，主要受益于哪些客户或区域？ 答：尊敬的投资者您好。主要受益于德国生产基地服务于当地及周边客户。 25、悬架系统零部件毛利率同比提升近5个百分点，主要改善原因是什么？ 答：尊敬的投资者您好。悬架系统零部件毛利率的上升更多来自悬架弹簧自制钢丝的贡献，其中主动稳定杆摇臂的批量也会提升稳定杆产品的综合毛利。 26、重庆和德国生产基地投产后，目前产能爬坡情况如
--	--

	何？ 答：尊敬的投资者您好。重庆工厂已于今年3月开始运营，但尚需进行一些认证及转产手续；德国生产基地已于今年1月开始运营并产生一定效益。 27、回购股份完成后，后续是否有股权激励或员工持股计划的安排？ 答：尊敬的投资者您好。公司回购股份将用于实施员工持股计划、股权激励或用于公司发行的可转换公司债券转股，具体以后续披露的方案为准。 28、公司是否考虑通过并购方式拓展产品线或技术能力？ 答：尊敬的投资者您好。公司重视外延发展带来的协同价值，将围绕战略方向审慎筛选标的，综合评估业务协同性、盈利水平与整合风险。 29、公司数字化、智能化制造转型方面有哪些新进展？ 答：尊敬的投资者您好。公司持续推进数字化、智能化制造升级，已引进全自动精密卷簧机、工业机器人、自动喷房系统等国内外先进自动化设备，公司通过全流程质量管控、高精度检测技术等方面以确保产品满足下游汽车主机厂及零部件企业的需求。 30、公司目前在手订单情况如何，尤其是新能源客户方面的需求？ 答：尊敬的投资者您好。目前公司在手订单充足，除重庆工厂因产能爬坡外，其余工厂产能利用率均处于较高水平。公司将根据客户需求统筹安排生产，保障订单及时交付。 31、公司上半年营收稳步增长，请问下半年的订单能见度如何？ 答：尊敬的投资者您好。汽车行业下半年通常好于上
--	--

	半年，公司目前在手订单充足，生产节奏与排产情况走势向好。具体全年业绩情况请关注后续披露的定期报告。 32、募集资金项目目前的整体达产进度如何？ 答：尊敬的投资者您好。研发中心项目已结项，其余募集资金项目预计2026年12月结项，目前均处于持续爬坡、释放产能阶段。 33、公司员工持股计划的激励效果如何，是否有继续推行的计划？ 答：尊敬的投资者您好。公司设立2024年及2025年员工持股计划后，年度业绩不断提升，具显著激励效果。若有新的激励计划，公司将及时公告。 34、公司稳定杆产品的市场拓展情况如何，是否已成为新的增长点？ 答：尊敬的投资者您好。公司稳定杆产品客户开拓顺利，产能逐步释放，主动稳定杆摇臂等高附加值产品陆续放量，为公司业务的新增长点，后续将持续拓展海内外优质客户。 35、研发费用率持续较高，当前重点研发方向有哪些？ 答：尊敬的投资者您好。公司研发重点聚焦悬架弹簧高应力、抗疲劳、轻量化技术升级及主动稳定杆、空心稳定杆等高端产品工艺开发与量产。公司坚持以市场为导向加大研发投入，持续巩固和提升技术护城河。 36、公司对欧洲市场的布局目前进展如何？ 答：尊敬的投资者您好。公司于2026年1月完成德国生产基地资产收购并投入运营，主要业务为阀类及异形弹簧，目前已有一定盈利，公司正依托该基地积极拓展欧洲新客户、新订单。同时，公司摩洛哥生产基
--	--

	地项目按计划推进，将就近服务本地及欧洲客户。 37、公司在商用车制动弹簧领域的市场份额是否有进一步提升空间？ 答：尊敬的投资者您好。随着客户结构优化与海外市场拓展，公司商用车制动弹簧市场份额仍有进一步提升空间。 38、公司是否在机器人、低空经济等新领域已有具体订单落地？ 答：尊敬的投资者您好。公司持续拓展非车端新兴领域，目前有产品供货于人形机器人手部关节。 39、公司是否已进入更多国际主机厂的供应链体系？ 答：尊敬的投资者您好。公司已进入Stellantis、Renault、大众、东风日产等国际车企及采埃孚、瀚德、克诺尔、班迪克斯等全球知名零部件供应链体系中。 40、公司是否有发行可转债或其他再融资的计划？ 答：尊敬的投资者您好。公司向不特定对象发行可转换公司债券申请已获得深圳证券交易所上市审核委员会审核通过。
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	否
活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）	无