

证券代码：000507

证券简称：珠海港

珠海港股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2026-002

投资者关系活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☒ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观、座谈交流 ☐ 其他（请文字说明其他活动内容）
活动参与人员	线上参与公司 2026 年半年度网上业绩说明会的投资者
时间	2026 年 8 月 31 日（星期一）15:00-16:00
地点	珠海港股份有限公司 2010 会议室
形式	采用网络远程方式
上市公司接待人员姓名	董事局主席蔡文先生，董事、总裁冯鑫先生，独立董事陈鼎瑜先生，董事、副总裁、董事局秘书薛楠女士，财务总监陈虹女士及相关工作人员
交流内容及具体问答记录	1. 今年 5 月拖轮业务成功入驻常熟港，未来在长江流域还有什么投资计划？ 答：你好。公司依托兴华港口成功在长江流域布局拖轮业务，未来公司将持续关注港航物流项目投资机会，挖掘包括西江流域、长江流域等区域的港航物流项目，以不断做大业务规模，提升企业综合竞争力。 2. 公司接下来还有没有大的并购计划？方向是港航还是新能源？ 答：您好，公司一直持续关注并研究主业领域的项目机会，如有实质性推进，会按照信息披露的要求及时披露，感谢您的关注！ 3. 董事长，您好，从集团整体战略布局来看，未来是否有将优质资产注入上市公司的计划，以提升上市公司质量？ 答：你好，如有相关计划将根据监管法规要求及时披露。 4. 公司现在在新能源板块有哪些产品？ 答：公司积极推进港航物流与新能源双主业协同发展，不断提升可持续发展能力。新能源业务方面主要从事天然气发

	电、风力发电、光伏发电、储能、BIPV、管道燃气等新能源、清洁能源的投资、运营及服务。目前在全国已投资控股八个陆上风电场，风电控股装机总容量达 378.7MW；参股了中海油珠海天然气发电有限公司、珠海市金湾区海上风电项目；积极拓展分布式光伏及地面光伏电站项目，光伏控股装机总容量达 140.74MW；旗下控股上市公司秀强股份则深挖智能玻璃、BIPV（光伏建筑一体化）产业潜力；管道燃气主要依托珠海市政府授予的珠海西部地区管道燃气业务特许经营权，从事珠海横琴新区、珠海市西部城区管道燃气的建设、运营及维护。 5. 请问贵公司对目前公司市值破净且市净率 0.55 有何看法。 答:您好，近几年公司保持积极进取的态度，围绕核心主业开展实施了一系列并购，有效拓展公司业务发展空间；我们通过相关的管理输出和业务协同推动了新并购项目的顺利运营，呈现良好发展态势。作为一家注重与股东分享发展成果的企业，珠海港也始终兼顾公司经营发展需求和全体股东利益，采用稳定分红、回购注销等多种方式回报股东，追求企业的长期可持续发展。市净率的变化主要是因为持有上市公司国际复材的市值波动变化带来影响。未来公司将继续坚持积极发展主业，着力推进提质增效，强化市场开拓，防范化解风险，提高核心竞争力及长期投资价值，持续向投资者传递经营成果和发展预期，促进公司价值的合理回归。感谢您的关注！ 6. 公司上半年吞吐量增长的原因是什么，是否可持续？ 答:2026 年上半年，公司港航物流板块各企业积极应对市场变化，紧抓市场机遇大力开拓多元化新货种，优化货种结构，同时强化内部协同联动，充分发挥各自业务优势，不断完善全程物流服务体系，货物总吞吐量同比增长 18.56%。旗下各码头经营呈现亮点，港弘码头矿石卸船量显著增长；兴华港口抢抓新能源产业发展机遇，积极拓展储能柜出口业务；梧州港务持续深耕集装箱、粮食、建材散货等核心业务，货物吞吐量同
--	---

	比增长 115.11%。后续公司将重点聚焦关键客户和关键货种，通过整合内外部、上下游资源，搭建港航贸智慧服务平台，提供定制化、优质化的系统集成服务，保障经营态势稳定。 7. 秀强在海外目前有哪些布局？BIPV 业务有什么进展？ 答：秀强股份持续推进泰国生产线建设项目，当前泰国子公司完成主要设备安装调试，取得 ISO 9001 质量管理体系和 ISO 14001 环境管理体系认证，并完成部分客户现场审核，已基本具备承接批量订单的硬件条件和质量体系基础。BIPV 方面，秀强股份围绕公共建筑、商业建筑和屋顶光伏等应用场景，开展 BIPV 玻璃及 BIPV 组件的产品开发、客户认证和项目导入，部分场景化 BIPV 组件已实现生产交付，相关产品已实现境内外项目供货；欧洲屋顶瓦组件完成产品开发，并推进欧洲市场导入。公司相关 BIPV 产品应用于新加坡 MPA、首钢园服贸会永久会址、南京第二十九中学风雨操场等项目。 8. 股价长期低于净资产，市值管理有哪些措施？ 答：您好，市值管理的根本是公司基本面和实现的经营业绩，以此为基础通过恰当的价值经营方式来体现公司的市场价值。面对复杂多变的外部环境和严峻挑战，珠海港始终积极作为，围绕核心主业持续拓展，全力保障业务的可持续性和收益成果。同时也始终兼顾公司经营发展需求和全体股东利益，采用稳定分红、回购注销等多种方式回报股东。公司管理层始终关切股东的期待，以此为动力推动开展各项工作。未来公司坚持稳中求进，主动站位区域发展全局谋划和推进各项工作，强化市场开拓，挖掘增长潜能，深化治理效能，防范化解风险，切实提升公司核心竞争力，努力实现高质量可持续发展；并持续向投资者传递经营成果和发展预期，增强市场认同，促进公司价值的合理回归。感谢您的关注！ 9. 分红率一直不高，未来会不会提高分红比例？ 答：尊敬的投资者您好，感谢您对珠海港的关注。公司一
--	--

	直接将给予投资者合理投资回报、与投资者分享经营成果作为应尽的责任与义务，在保持公司财务稳健性和持续发展的前提下，统筹考虑公司发展战略、经营计划、盈利水平、债务偿还等多方面因素后制定分红方案。后续公司会继续在兼顾自身发展需求与股东回报的基础上，合理制定分红方案。再次感谢您的关注！ 10. 陈总，您作为港口的专家，认为珠海港未来码头业务还会有哪些增长机会？ 答：尊敬的投资者：您好！作为珠海港的独立董事，非常感谢您对公司战略与经营发展的关注。立足港口行业与公司最新实践，我认为珠海港未来码头业务的增长机会，将主要围绕“枢纽升级”、“服务延伸”与“模式创新”三大维度展开，具体体现在以下四个层面： （1）战略定位升维：从“区域节点”向“国际枢纽”跃升 珠海港正从区域性港口向“国际综合物流枢纽”转型。珠海市已明确将高栏港定位为“连接内陆腹地与全球新兴市场的西江综合货运枢纽”及“连接东南亚、拉美、中东、非洲的重要贸易标识港”。为此，珠海港正靶向打造“一带一路”新兴市场重要节点、中国连接南美葡语系国家特色贸易标识港，积极探索数字跨境国际贸易新形态。在粤港澳大湾区世界级港口群中，公司凭借深水良港优势，采用差异化竞争实现错位发展。 （2）基础设施扩容：产能释放与能级提升 硬件设施是增长基石。国能珠海港务散货码头二期工程已进入主体施工，拟新建1个10万吨级及2个5千吨级泊位，设计年通过能力1750万吨，建成后年总通过能力将达6830万吨。 （3）服务链条延伸：新货种、新腹地、新模式
--	--

	• 新货种：积极拓展储能柜、新能源车等高附加值业务，2026 上半年兴华港口此类业务增长显著。 • 新腹地：深化“西江-长江联动”战略，深耕长江-西江港口物流集群。2026 上半年通过收购常熟瑞兴 65%股权成功入驻长江拖轮市场。 • 新模式：持续推进“1+5+N”物流供应链全程服务模式，依托“江-海-铁”多式联运及“港、航、物、服”一体化优势，叠加“大湾区组合港”等通关便利，有效降低综合物流成本。2026 上半年货物吞吐量同比增长 18.56%。 （4）智慧绿色赋能：降本增效与长远竞争力 公司以“ESG”战略为牵引，实施“数智绿色战略”，全方位推进数字化升级。2026 上半年兴华港口投用能量回馈型变频岸桥，节电率达 25%。公司还率先完成 29 艘内河船舶 LNG 动力改造，将绿色竞争力转化为实实在在的经济效益 总结与展望 珠海港未来码头业务增长机会清晰且多元：战略上向国际枢纽转型锚定方向；硬件上通过码头扩建释放产能；服务上拓展高附加值货种与物流链条延伸；模式上以智慧绿色赋能全链条降本增效。我们有信心将这些增长潜力转化为实实在在的经营业绩，为股东创造长期价值。 11. 请问贵公司一直坚持投资多家上市公司且部分公司涨势良好，目前出售的国复新材按目前市值来计算收益颇丰，但自身本体股票持续低迷，长期破净，是认为自身股票没有投资价值么？ 答：你好，基于聚焦主业发展，优化公司资产结构，提高资本配置效率考量，公司将择机出售国际复材股票回笼资金以促进主业发展。受宏观经济下行、行业估值及市场风格喜好等多种因素影响，公司股价目前处于破净状态，但公司资产质量
--	--

	扎实、现金流健康，未来仍将积极拓展主营业务，持续向投资者传递经营成果，以促进公司价值的合理回归。 12. 贵公司于2024年8月与国能集团协议7.2亿转让港弘码头50%股权，现如今过了2年，码头的经营业绩、资产估值或多或少已发生变化，请问贵公司是否考虑根据最新情况开展价值重估？ 答：你好，该交易相关先决条件的达成尚在推进过程中。未来如需要将履行必要的程序。
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	否
活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）	无