

证券代码：002911

证券简称：佛燃能源

佛燃能源集团股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2026005

投资者关系活动类别	☒特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他
活动参与人员	广发证券、华泰证券、长江养老保险、友邦人寿保险、汇丰晋信基金、华安基金、兆顺投资、东方财富证券
时间	2026 年 8 月 31 日（周一）
地点	上海
形式	现场会议
上市公司接待人员姓名	副总裁兼财务负责人：谢丹颖；证券事务代表：李瑛； IR 负责人：潘攀
交流内容及具体问答记录	1. 公司 2026 年半年度经营情况如何？ 答：2026 年，公司聚焦“新旧动能转换 破立并举增效”年度主题，持续推进传统能源结构调整和转型，提升资源运营能力，夯实公司经营质量。2026 年上半年，公司营业总收入为 130.70 亿元，同比减少 14.78%。主要是报告期内受地缘政治影响，国内油品化工品的价格大幅波动，公司对毛利率较低的油品化工品业务进行优化调整，相应减少该部分收入规模所致。公司归属于上市公司股东的净利润为 3.30 亿元，同比增长 6.57%；经营活动产生的现金流量净额为 13.48 亿元，同比增长 96.57%，现金流情况良好。 2. 介绍下公司的业务板块？ 答：公司致力于成为卓越的国际能源服务商，在当前国际能源结构向多元化转变的背景下，以能源为基础，以科技为核心驱动力，构建开放协同的能源产业生态。在能源领域，公司积极推进天然气、石油化工产品、氢能、热能、光伏、储能、绿色甲醇等能源服务；在科技领域，

	以“科技、节能、环保”为导向，重点围绕 SOFC 固体氧化物燃料电池、管道检测、窑炉热工装备制造与节能减排、氢能装备制造等科技技术领域，开展前沿技术研究。同时，公司积极开拓工程服务、生活服务等延伸业务，努力推进绿色低碳能源的高质量发展。 3. 请问公司股东回报情况如何？ 答：公司重视股东回报，自 2017 年 11 月上市以来，持续提升公司治理与规范化运作水平，用良好的经营业绩回馈广大投资者。公司营业收入从 2017 年的 42.92 亿元增长至 2025 年的 335.95 亿元，年复合增速 29.33%，归母净利润从 2017 年的 3.47 亿元增长至 2025 年的 10.30 亿元，年复合增速 14.56%。同时，公司维持稳定的历史分红水平，自上市以来累计现金分红数额达 37.63 亿元，年均现金分红占归母净利润的比例超 65%，股东回报良好。2025 年，公司累计现金分红总额约 6.75 亿元，占归母净利润的 65.53%。其中包括：（1）2025 年中期分红（2025 年第三季度），每 10 股派发现金红利 2.5 元，共派 3.25 亿元；（2）2025 年年度利润分配，每 10 股派发现金红利 2.7 元，共派 3.51 亿元。同时，公司披露了《未来三年（2025-2027 年）股东回报规划》，明确 2025 年度-2027 年度，每年现金分红金额不低于归母净利润的 65%，并在符合相关条件下每年可以进行两次利润分配。 公司为切实维护投资者合法权益，提振投资者信心，通过持续聚焦主业、强化科技创新、夯实公司治理、提升信息披露质量、加强投资者沟通，推动公司长期健康可持续发展，制定“质量回报双提升”行动方案。 4. 介绍一下公司天然气业务情况？ 答：公司不断强化基础设施建设，保障供气能力，稳中求进开拓燃气业务。建立了集资源采购、接收、储运、销售一体化的天然气业务模式，在区域布局、基础设施、资源供应、客户结构等方面具备一定竞争优势。受宏观环境等因素影响，2026 年上半年，公司总天然气供应量 20.67 亿方，其中工商业及贸易等用户占比 77.76%，居民用户占比 5.96%，电厂用户占比 10.45%，代管输量占比 5.83%；城市燃气业务毛
--	---

利率 12.36%，比上年同期增加 2.24%。

5. 公司目前的气源结构是怎样的？

答：公司持续构建多元化气源结构，牢固资源保障体系，目前已形成以国内资源供应为主，国外资源供应作为有效补充的气源供应格局，天然气供应扎实稳定。公司积极与国内外供应商探索中长期合作，签订天然气采购合同，并适时采购 LNG。通过丰富气源结构，有效提升公司应对市场资源波动时的抗风险能力，为公司发展提供稳定的气源保障。同时公司与周边区域城市燃气公司在资源调配，互供互保，应急调峰等方面强化合作，进一步保障公司供气安全。

6. 介绍一下公司能源材料服务业务？

答：公司深耕经营区域内能源材料服务业务，持续聚焦于各类客户的用能需求，充分发挥能源基础设施及资源优势，协同石化仓储、码头、运输等优势资源，为涵盖央国企、地区性批发商、生产制造企业、加油站终端等多种类型客户提供多层次、个性化的能源材料服务。未来，公司将积极打造涵盖端到端的产销衔接、库存管理、物流配送、价格管理和数字化服务等集成化管理和一站式服务平台，致力于成为全国一流的能源材料服务管理者。目前，公司经营品类涵盖天然气、成品油、燃料油、沥青、生物柴油、甲醇、金属等多个细分品种，经营网络以覆盖珠三角为主、辐射沿海地区为辅。

公司秉持风险可控、稳健经营原则，充分认识能源材料价格与汇率的波动风险，通过搭建标准化、全流程的商品与外汇套期保值管理体系，以自身良好的评级资信、资金获取和风控管理能力，审慎开展套期保值操作，严格落实期现对冲机制，平抑行情波动对经营业绩的扰动。通过上述举措，公司持续提升能源材料服务业务的抗风险能力与经营稳定性，增强跨越市场周期的韧性。

7. 美伊战争对公司国际天然气贸易有何影响？

答：2026 年上半年，国际天然气市场现货价格波动较大，与此同时，公司长协资源挂钩的美国天然气价格指数整体表现相对平稳，为开展国际贸易业务提供了积极条件。公司立足国内终端天然气消费市场，

	充分发挥香港和新加坡下属境外公司平台优势，积极在国际市场推进开展 LNG 贸易业务，通过灵活整合优质气源、构建国际化运营中枢，与上下游合作伙伴建立并深化合作关系。2026 年上半年，公司稳健执行国际 LNG 长协，通过国际 LNG 长协资源配置、现货贸易等方式，完成 4 船国际 LNG 船货贸易。另外，因国际天然气价格指数受地缘政治影响大幅攀升，公司为管理国际 LNG 长协采销价格波动风险而持有的套期保值工具产生的公允价值变动，计入其他综合收益，而被套期项目国际 LNG 实货尚未交付，实货端损益尚未实现。随着国际 LNG 实货陆续交付，其他综合收益余额将转出与实货损益对冲，最终实现期现结合损益，达到套期保值对冲价格波动风险的效果。 8. 公司的绿色甲醇项目情况如何？ 答：基于绿色甲醇的广阔前景，公司与香港中华煤气共同合作，发挥各自在投资建设、技术支持、市场运作的优势，合资设立 VENEX 公司，并由其附属公司收购内蒙古臻为绿源 100% 股权。内蒙古臻为绿源目前主要从事甲醇、乙二醇等相关产品的生产与销售，自 2022 年起已连续五年取得欧盟 ISCC EU 和 ISCC PLUS 国际认证，是内地首家获得此两项国际认证并已规模生产绿色甲醇的企业。内蒙古臻为绿源已具备 5 万吨/年绿色甲醇产能并实现销售，后期将继续投资增产到 30 万吨/年绿色甲醇产能；同时，VENEX 公司拟投资建设位于佛山市三水区大塘化工园绿色甲醇项目，现正进行项目前期工作。
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	否
活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作附件）	无