

证券代码：300376

证券简称：易事特

2026 年 9 月 1 日
易事特集团股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2026-001

投资者关系活动类别	☒ 特定对象调研 ☐ 媒体采访 ☐ 新闻发布会 ☐ 现场参观	☐ 分析师会议 ☐ 业绩说明会 ☐ 路演活动 ☐ 其他
参与单位名称及人员姓名	JNK Research, LLC.	Martin Jacobs、Sammy Huang
时间	2026 年 9 月 1 日	
地点	广东省东莞市松山湖高新技术产业开发区总部五路 1 号公司会议室	
上市公司接待人员姓名	董事会秘书 证券事务代表 证券事务经理	董志刚 温凯、石雅芳 王 皓
投资者关系活动主要内容介绍	公司董事会秘书董志刚先生、证券事务代表温凯先生、石雅芳女士、证券事务经理王皓先生通过线上会议的形式向调研嘉宾介绍了公司的基本情况、最新业务进展及未来发展方向，并与投资者就公司相关情况展开了详细沟通与交流。 一、投资者交流情况主要内容如下 1、公司 2026 年上半年业绩亏损的原因及展望？ 答：2026 年上半年公司实现营业收入 16.92 亿元，同比增长 1.45%；归母净利润-1.47 亿元，扣除非经常性损益后的净利润 2,097.89 万元，剔除诉讼赔付及资产减值影响后，公司核心主业经营保持盈利态势，归母净利润亏损核心来源于证券投资者代表人诉讼对应的预计负债计提以及相关资产减值。截至半年报披露日，该	

	投资者诉讼累计计提预计负债约 3.1 亿元，上半年集中计提 1.94 亿元预计负债，对当期利润形成较大冲击。目前绝大部分适格投资者已完成权利登记，公司判断后续新增赔付的体量有限，但该案件尚未完成全部司法判决，最终赔付金额仍存在一定不确定性。 从经营端分析，高端电源装备及数据中心业务报告期实现营收 6.83 亿元，同比下降 4.19%；储能产品及系统业务实现营收 7.19 亿元，同比增长 37.46%，占总营收比重 42.52%，已经成为公司核心收入板块，是现阶段规模增长的核心驱动力；新能源发电设备及开发业务实现营收 0.30 亿元，同比下降 78.79%，主要受国内光伏装机节奏放缓、电网消纳约束、行业价格竞争等外部环境影响，公司收缩传统光伏设备与项目开发业务，资源向储能、光储充一体化等高附加值方向倾斜；新能源能源业务实现营业收入 19,469.30 万元，同比下降 7.16%，能源收入下降主要受自然天气和各地局部限电等因素综合影响；新能源汽车充电设施、设备业务实现收入 5,503.72 万元，同比下降 25.00%，收入下滑主要受部分大客户需求周期变化及年度入围到期，国内 3C 认证落地实施导致上半年集中产品认证及去库存，叠加海外出口布局起步，暂未形成规模订单影响所致；分地区来看，海外市场业务实现收入 37,128.31 万元，同比增长 4.73%。总体来看，报告期内形成合并报表范围内的营业利润为 4,351.96 万元。 展望未来，公司将持续聚焦产业数字化、新能源+储能两大核心赛道，把握全球能源转型与算力基础设施建设的双重产业红利。围绕客户实际需求，持续加大液冷储能、算力数据中心配套产品、钠离子电池等关键技术研发投入，完善海内外本地化服务与业务布局，通过精益制造推进降本增效，持续优化业务与订单结构，提升整体盈利质量。 2、请公司对各项主营业务效益情况做分析？ 答：高端电源及数据中心领域，公司依托模块化高频 UPS 电源的技术优势，自有电源设备产品毛利率在公司各业务板块中处于相
--	---

	对较高水平。可提供从传统 UPS 不间断电源设备，到机房配套、整体数据中心建设交付的全栈解决方案，产品矩阵覆盖小型单机 UPS 电源到大型、集装箱式、边缘微数据中心等多类形态。同时需关注到板块内部盈利结构分化明显，自研自产 UPS 电源等核心电源设备盈利表现优异，但数据中心工程总包业务因存在外采设备、行业竞争激烈，整体项目毛利率处于偏低水平；未来板块增长弹性关注算力数据中心项目订单的恢复落地情况。 新能源+储能业务领域为公司重点打造的第二增长曲线，自有 PCS、储能变流一体机、能源管理系统等自研电力电子设备具备较高的盈利水平，而大型储能 EPC 总包业务受行业激烈价格竞争、外部电池等部件采购占比高的影响，整体毛利率被明显压制，规模扩张与盈利水平存在波动。公司依托原有 UPS 电源技术积淀，布局发电侧、电网侧、用户侧全场景储能产品，浸没式液冷储能等高附加值产品已经实现项目落地，能够改善大型储能电站的安全性与循环寿命，有望优化产品盈利结构。在技术储备方面，钠离子电池已实现小批量量产应用，主要落地于汽车启动电源、UPS 备用电源场景，依靠高安全性、低温性能优势，作为锂电池的技术补充路线。随着光储充一体化综合解决方案持续落地，可有效打通光伏、储能、充电设施全链路发展，面向工商业园区、大型充电场站提供整套能源方案，帮助客户实现峰谷套利、绿电消纳，提升场站综合投资回报。 3、钠离子电池项目进展情况如何，是否已经落地？ 答：公司已在钠离子电池领域完成全面布局，相关项目已成功落地。公司于 2023 年成立钠电池专业化运营团队，建成国内一流的钠电池研究与测试实验室，联合国内知名高校院所共建储能技术研究中心，牵头国家及省市重大科技项目，与重点企业签署战略合作协议，钠电池产品主要面向 UPS 不间断电源、储能及启动电池三大终端市场。 UPS 电源方向，公司开发出适配全功率段 UPS 的钠电池模组，相较锂电池、铅酸蓄电池，在安全性、环境适应性、智能化管理、
--	--

	可维护性等方面实现新突破，为客户提供更加环保、安全、可靠的供电方案；储能方向，钠电池 60kW/118kWh 液冷储能一体柜凭借高性能与模块化设计，有效应用于高安全需求的数据中心、轨道交通及化工园区等场景，已在广东、上海等地成功落地钠电池储能标杆项目；启动电池方向，凭借高启动效率、长寿命、低自放电与宽温域等特性，成为铅酸电瓶替代的主力方案，相继应用于船舶、重卡、应急储能车等场景。目前，公司甘肃张掖临泽钠离子电芯产线已成功下线，并持续深化钠电芯工艺、PACK 集成与系统适配研发，形成覆盖钠离子电芯、电池 PACK 及系统集成的全链生产能力，钠电池板块已由示范验证全面迈入商用交付阶段。 展望未来，公司将持续深化钠电池核心技术攻关与降本增效，加快拓展数据中心、新型储能、绿色交通等应用场景，推动钠电池产业加速规模化、高质量发展，为实现“双碳”目标贡献力量。 4、浸没式液冷技术是否已经落地？主要应用场景有哪些？ 答：公司经过数年研发积累，已拥有冷板式、浸没式、喷淋式多路线液冷技术形式，技术覆盖冷液循环、精准温控等核心环节，实现充电桩、储能、数据中心多业务场景落地。 储能液冷技术领域是公司液冷技术的主要落地方向，公司具备首创的浸没式储能技术，通过独立的液冷循环回路设计，实现优化电芯均温性，有效抑制电池热失控风险；同时布局喷淋式液冷技术，以低成本、易维护的产品设计，推动液冷方案向高性价比方向迭代，适配不同层级储能项目的商业化需求。 数据中心液冷技术领域持续深化布局，依托全栈自研能力与生态合作，构建了覆盖冷板式、浸没式等多元液冷解决方案体系。公司与业内合作研发的液冷系统已实现从储能到数据中心的跨场景落地，尤其在高密度算力场景中展现出显著优势。特别是针对 AI 数据中心高功耗需求，公司推出冷板式液冷方案，通过液冷板直接接触 GPU 服务器热源，将散热效率大幅提升，有效降低电力消耗的同时加强服务器热能效管理，减少故障发生。
--	--

	5、目前公司的研发情况如何，有哪些突破性进展？ 答：公司长期深耕电力电子领域，依托国家企业技术中心、博士后科研工作站等国家级创新平台，采取“量产一代、开发一代、预研一代、探索一代”的研发迭代模式，与多所高校开展产学研协同创新，持续夯实底层技术底座。2026年上半年公司研发费用达1.20亿元，同比增长14%，报告期新增多件发明专利申请与授权，累计专利及软件著作权共计1,177项，同时深度参与多项国家、行业团体标准编制，推动技术成果向产业标准转化。公司研发体系以市场需求为导向，将UPS电源积淀的电力变换、系统控制技术复用至储能、算力数据中心、充电设备等多条业务线，实现跨赛道技术迁移。 进展方面，2026年上半年公司多项核心新技术已完成试点或小批量供货。液冷储能、构网型PCS等产品已形成交付；钠离子电池、800V高压直流等前沿技术尚处于示范推广阶段。后续公司研发将继续围绕电力电子设备主线开展技术创新，持续推动前沿技术从示范项目向规模化商用转化，同时兼顾产品成本优化与可靠性提升。 二、活动结束 活动过程中，公司与投资者进行了充分的交流与沟通，严格按照《信息披露事务管理制度》等规定执行，本次活动不涉及应披露而未披露的重大信息，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平。公司后续将持续开展投资者交流活动，让投资者全面了解公司的实际经营情况，充分体现公司的核心价值。 各位投资者如欲了解公司最新动态可关注易事特微信公众号“EAST300376”，或可拨打易事特证券部投资者专线，电话：0769-22897777-8223、8303。
附件清单（如有）	无
日期	2026年9月1日