

宁波华翔电子股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：20260831

投资者关系 活动类别	☐ 业绩说明会 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☒ 特定对象调研 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名 称及人员姓名	广发证券；国金证券；西部证券；中信证券；中国国际金 融；方正证券；长江证券等
时间	2026 年 08 月 31 日 9：00-10：00
地点	线上交流
上市公司接待人 员姓名	董事会秘书张远达、财务总监马婕、华翔启源总经理顾金磊
投资者关系活动 主要内容介绍	一、经营业绩 2026 年上半年，国内整车市场销量下滑，上游原材料涨价， 新兴业务培育期的持续大幅投入等因素叠加影响，对公司整体 业绩造成了较大的压力。公司积极采取资产配置优化、供应链 再搭建、产品迭代升级、激励政策和人效提升等举措予以应对， 有效抵消了相关负面因素对公司经营带来的不利影响。 2026 年上半年，公司实现营业收入 102.49 亿元，与上年 同期相比下降 20.42%，主要是剥离的海外业务从下半年开始已 经划出财务报表范围的影响。上半年实现归母净利润 7.23 亿 元，与去年同期相比上升 293.6%，如剔除去年剥离业务带来的

	一次性影响，归母净利润仍同比上升 10%。 公司每股收益 0.89 元，净资产收益率 6.13%，总资产 258.87 亿元，归母净资产 117.06 亿元，财务状况稳定健康。 二、整体发展战略 宁波华翔当前重心主要是三块：夯实成熟主业-当期有业绩；发展延伸业务-中期有支撑；布局新兴赛道-长期有空间。具体布局如下：（1）以汽车内外饰产品、金属件产品和电子电器附件等三大现有主营业务板块为基本盘和压舱石，持续优化客户结构，推动产品升级，稳定营收规模与盈利水平；（2）立足现有产业基础，将业务延伸至符合智能驾驶发展趋势的智能底盘、新三电等，形成新的业务增长点，中短期保障企业可持续增长动能；（3）围绕具身智能产业和轻量化材料开展前瞻性投资与早期业务培育，抢占未来产业发展先机，为企业中长期高质量发展蓄能。 三、海外业务情况 公司继续坚持全球化战略，对不同地区采取差异化策略，其中北美业务作为海外发展的重心，由美国两家工厂和墨西哥一家工厂组成，公司以其为支点持续进行业务开拓。北美区域经营性亏损在近几年持续收窄，目前运营水平已大幅提升。未来随着新订单的获取和产能利用率的逐步提升，北美区域将很快扭转亏损局面。 四、新兴业务拓展 公司于 2025 年 9 月成立了宁波华翔新三电科技有限公司，切入汽车零部件行业为数不多的存在较大成长空间以及国产化替代空间的智能底盘赛道（悬架、制动和转向），通过与安致科技合资（公司占比 60%）将悬架系统落地，目前已经获取了两个空气悬架的量产项目，将在 2027 年量产；另外，公司跟意大利的 Brembo 公司签署合资协议，借助 Brembo 现有成熟的 EMB 系统解决方案，希望在国内市场有所突破，目前已经有锚点项
--	---

	目；同时，公司与某电动转向公司正在展开积极沟通，希望采取类似方式尽快落地。接下来，依托公司中央研究院的力量，将三个子系统融合以及向上游零部件延伸，希望通过五年的时间，打造公司另一个业务支柱。 宁波华翔启源科技有限公司依托母公司多年来汽车领域的深厚积累，持续投入，已经具备双足和四足机器人本体制造一站式解决方案能力和包括行星关节模组在内的轻量化核心零部件产品的正向开发能力。整机方面，公司是智元机器人的重要合作伙伴，从 2025 年 7 月起负责全尺寸双足人形机器人的关节模组总成生产与整机装配。同时，公司与国内资深四足机器人团队——潜行未来（杭州）机器人有限公司合作开发四足和轮足机器人系列产品，截至目前已经批量生产发货。另外，基于看好 PEEK 材料在具身智能以及其他新兴行业的应用前景，公司在 PEEK 领域进行了深度布局，在上海张江设立了专门针对具身智能行业的 PEEK 材料改性和成型的研发中心及中试线。并且逐步地加大整个 PEEK 材料在 PEEK 行星减速器和行星关节模组的应用的比例，不断地进行测试迭代。虽然验证周期相对较长，但是公司计划坚定不移地把整个 PEEK 材料在机器人上的应用推广开。
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	本次活动不涉及未公开披露的重大信息。
附件清单 (如有)	无
日期	2026 年 08 月 31 日