

证券代码： 002403

证券简称：爱仕达

爱仕达股份有限公司投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	☒ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☐ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他 （请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	东方财富证券：唐硕、张玖琳 山西证券：贾国琛
时间	2026 年 9 月 1 日
地点	公司 18 楼会议室
上市公司接待人员姓名	董事会秘书朱宇琛
投资者关系活动主要内容介绍	投资者提出的问题及公司回复情况 1、公司机器人业务布局及发展状况如何？ 答：公司自 2016 年通过收购钱江机器人切入工业机器人赛道，拥有 10 年以上技术、渠道、产品及团队的积累。2026 年上半年，工业机器人业务的营收占比约 12%，出货量同比高增速。当前工业机器人板块正推进核心产品矩阵聚焦，缩减低销量非核心品类及纯集成应用业务，更多聚焦机器人本体的研发、生产和销售。 人形机器人业务是公司自 2024 年开始酝酿、2026 年正式落地的新业务板块。公司看好该领域发展前景，并将依托自身在制造、零售领域积累的资源 and 能力，与合作方一道，推进相关机器人生产制造、部署体系建设、具身智能场景开发等方向的业务布局。目前工业部署态和零售部署态都在落地实施中，部分爱仕达

	的线下网点已经可以看到人形机器人在配合现场引流、导览和推介等销售业务。客观上，该业务尚处于布局早期，技术迭代、项目落地及商业化实现还存在不确定性，公司会关注风险，坚定、稳步推进。 2、请简述一下公司与智元机器人的合作背景及进展？ 答：公司与智元机器人的战略合作基于共同愿景和各自发展目标，结合智元具身机器人规模化量产能力，以及爱仕达丰富的应用场景、市场渠道和强大的制造能力，以平等合作、互利共赢、优势互补为原则建立合作关系，结合各方资源、技术、场景等优势，实现“研发-制造-应用”全链条协同，打造机器人生态高地。 双方合作协议的范围涵盖多个方面，包括采购订单与产品交付，具身智能机器人委托制造，具身智能机器人供应链合作，技术支持及场景化赋能、股权投资及合资公司设立等。 当前公司以智元四足机器狗的委托制造为核心起点，产线筹建正按计划紧密推进，首个机器狗产品有望在今年第四季度正式下线，通过质检后可进入批量生产阶段。后续公司计划逐步切入包括人形和四足在内的机器人零部件供应链条，附加值更大。 此外，在机器人的工业和零售部署态的布局建设方面，公司也正在逐步推进中。 3、公司 2026 年上半年炊具及小家电业务经营情况如何？ 答：2026 年上半年，公司炊具（含厨房家居用品）、小家电板块主营收入合计 11.41 亿元，同比上升 4.14%，内销与外销分别占比 61.42%和 38.58%。该板块整体毛利率 33.85%，同比基本持平，但外销毛利率同比下降较为明显。 上半年外销业务出现下滑，有包括原材料成本上升、美国关税政策影响延续、外销客户结构、人民币对美元升值导致的汇兑
--	--

	损益增加等多方面因素。预计下半年外销板块同比将有所好转。 公司炊电板块的内销业务保持稳健，线上业务持续获得了可观增速。上半年炊电内销实现营收 7.01 亿元，同比上升 18.94%。其中，传统线下业务实现营收 4.08 亿元，同比上升 6.96%；线上业务实现营收 2.93 亿元，同比大幅上升 40.93%。随着对新业态及线上渠道的着力培育，公司在天猫、京东、拼多多等平台电商的销售体量保持快速增长，在抖音、小红书等直播电商的销售规模也不断取得突破。电商业务为公司贡献可观收益的同时，亦进一步改善了整体现金流状况。
附件清单(如有)	无
日期	2026 年 9 月 2 日