

证券代码： 000590

证券简称： 古汉医药

古汉医药集团股份有限公司投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☒ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他 （请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2026 年 9 月 2 日 (周三) 下午 15:40~17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”(https://ir.p5w.net)采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、董事会秘书颜立军 2、证券事务代表付一娟
投资者关系活动主要内容介绍	投资者提出的问题及公司回复情况 公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复： 1、古汉经过了一年多的整合，是否有个清晰的规划，以及年度盈利规划 尊敬的投资者，您好，感谢您对公司的关注。控股股东入驻后，公司历经一年多全面整合，已确立清晰的经营发展思路，围绕“稳存量、拓增量、造声量、引变量”稳步推进经营升级。结合自身“古汉”品牌及古汉养生精等核心产品基础，公司创新探索“前店后厂、品牌专卖”经营模式，同时持续优化内部治理、落实降本增效、严控各项开支，夯实经营发展基础。 公司 2026 年上半年已实现同比减亏，现阶段公司核心工作聚焦优化产品结构、加速全国市场布局，持续放大渠道协同优势、挖掘经营增量，稳步推动公司基本面持续向好、经营业绩持续改善。相关经营数据请以公司后续公告为准。感谢您的关注。 2、公司的招牌产品古汉养生精今年市场价格涨了几倍，但

	为何公司业绩下滑、现金流还恶化呢？真不理解在提价的情况下经营性现金流会恶化。 尊敬的投资者，您好！对您的问题说明如下： 1、关于产品定价：公司出厂价格整体保持稳定，终端零售价的小幅调整属于渠道规范后的正常回归，旨在修复经销商合理利润空间，推动价格体系回归良性状态，并非“涨了几倍”。 2、关于业绩下滑：2025 年度受市场环境及原辅材料价格上涨影响，公司营收下滑、毛利率下降，叠加商誉、资产及应收款减值，上述原因是导致亏损的主要因素。2026 年上半年，依托恒昌医药渠道协同效应，公司已实现同比减亏，目前正积极优化产品结构、加快全国化布局，持续推动经营改善。 3、关于现金流：经营性现金流同比减少，主要因去年同期收到大额股权收购业绩补偿款，本期该款项流入较少，属基数效应，并非经营实质恶化。 感谢您的关注。 3、古汉医药换了东家，对提升公司业绩有多大帮助？今年能不能扭亏？ 尊敬的投资者您好，感谢您对公司的关注。2025 年 7 月公司控股股东变更后，控股股东关联企业恒昌医药拥有成熟的全国医药流通营销网络，深度对接院外零售终端，其渠道资源与公司现有销售体系形成互补，补齐公司渠道短板，助力拓展全国市场、做大营收规模。 2026 年上半年，公司依托上述渠道协同效应，实现同比减亏。当前公司经营仍面临行业政策调整、市场竞争加剧等挑战，但公司正积极优化产品结构、加快全国化布局，持续推动经营改善。具体经营数据请以公司后续披露的定期报告为准，感谢您的关注。
附件清单(如有)	
日期	2026-09-03 09:07:09

