

证券代码：001367

证券简称：海森药业

浙江海森药业股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2026-002

投资者关系活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☒ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司 2026 年半年度业绩说明会的全体投资者
时间	2026 年 9 月 3 日(星期四) 15:00-16:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ）采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	董事长 王雨潇 董事兼总经理 艾林 独立董事 方桂荣 财务总监 吴苏珍 董事会秘书 胡康康
投资者关系活动主要内容介绍	投资者提出的问题及公司回复情况 公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复： 1、尊敬的董事长及各位领导：①贵公司方便透漏一下在研新特药产品的情况吗，该产品如果能顺利落地，销售市场空间有多大？②针对公司市值长期低估，管理层怎么看待？有没有回购、增持计划？ 您好！①公司目前在研产品项目共计 19 项，涵盖原料药、中间体和制剂，涉及抗病毒、抗抑郁、降血脂、非甾体抗炎、抗风湿、抗消化性溃疡等多个治疗领域。公司结合市场需求筛选有潜力的品种，并已在新厂区布局部分在研产品产线，加快产业化落地，预计将有助于丰富公司收入来源。但新药研发周期长、环

	节多，产品从研发到上市销售受技术、市场、政策等多重因素影响，存在较大不确定性，请投资者注意相关风险。 ②公司始终重视股东利益和市值管理工作，致力于通过提升经营质量和盈利能力推动公司价值的长期增长。公司持续加强与投资者的沟通，并连续实施现金分红，增强投资者回报。公司后续如有回购、增持相关计划将及时履行信息披露义务。感谢您的关注！ 2、公司阿托伐他汀钙产品目前销售情况怎么样？ 您好！阿托伐他汀钙产品目前销售情况良好。公司经过大量工艺研究，自主研发形成优势技术，在国内市场占有率较高。报告期内增加了国外客户的合格供应商备案，销售量较上年同期实现较快增长，正努力开拓国际市场，提升在国际市场的竞争力。感谢您的关注！ 3、片剂生产线刚通过 GMP 检查，这一进展对制剂业务意味着什么？ 您好！制剂延伸是公司“一体三翼”战略的重要组成部分。目前，公司现有厂区制剂产线已建成，当前正在推进投产筹备工作。公司持续申报配套制剂品种，在研产品中部分品种为原料药与制剂一体化开发，充分发挥协同优势。公司计划稳步提升制剂业务占比。感谢您的关注！ 4、公司未来是否有并购计划？ 您好！通过兼并整合加速发展是公司“一体三翼”战略的重要组成部分。公司将围绕核心业务与战略布局，通过兼并收购获取关键品种、先进工艺或成熟销售渠道，加速实现战略目标。具体进展请以公司公告为准。感谢您的关注！ 5、上半年原料药收入增长 10.28%，Q2 环比改善明显，下半年能否延续这一态势？ 您好！公司一季度受计划性停产检修影响，当期经营业绩同比出现小幅下滑；进入第二季度，公司迅速调整经营策略，强化生产调度与市场开拓，经营业绩实现恢复性增长，二季度单季营收环比增长 34.05%、归母净利润环比增长 27.39%。报告期内公
--	--

	司整体营收及净利润均同比稳定增长，总体保持平稳向好的发展态势。公司将围绕年度经营目标，通过深化市场拓展、科学组织排产等措施，力争实现稳健增长。公司实际业绩受市场需求变化、排产进度、原材料价格波动等多重因素影响，具有一定不确定性，敬请注意投资风险。感谢您的关注！ 6、上半年境外业务与上年同期基本持平，下半年国际化战略有无新的增长点？ 您好！公司境外业务总体保持平稳，销售规模与上年同期基本持平。公司将继续推进国际化战略，在稳固既有优势区域的同时，持续加大欧洲、美国、日本等规范市场的开拓力度，继续推进合格供应商备案及国际注册工作。感谢您的关注！ 7、上半年毛利率同比提升 2.06 个百分点至 46.58%，成本优化主要来自哪些方面？ 您好！2026 年上半年，公司综合毛利率为 46.58%，同比提升 2.06 个百分点。毛利率提升主要得益于：一是原料药业务持续发力，销售额同比增长 10.28%，规模效应进一步显现；二是公司完善价格传导机制，结合上游原材料价格变动适时调整产品定价策略，有效维护了整体盈利水平的稳定性。公司将持续推动降本增效，巩固盈利能力。感谢您的关注！ 8、公司目前有哪些具有代表性的优势品种？ 您好！公司已培育了硫糖铝、安乃近、阿托伐他汀钙、PHBA 等原料药及中间体产品，市场占有率均较高；草酸艾司西酞普兰、盐酸帕罗西汀、帕瑞昔布钠等产品正在扩大销量及市场占有率。制剂产品草酸艾司西酞普兰片已逐步形成销售规模。感谢您的关注！ 9、制剂业务目前体量较小，草酸艾司西酞普兰片集采中标后，今年会有更多突破吗？ 您好！公司草酸艾司西酞普兰片集采中标有利于带动产品销售量增长，扩大市场覆盖范围。作为公司首个集采中选的制剂品种，该产品的中标与销售将有助于公司积累集采竞标经验与制剂
--	--

	产品的市场化运营经验,为后续制剂品种的集采参与和市场推广奠定基础。感谢您的关注! 10、财务负责人变更后,财务管理方面有哪些新举措? 您好!公司财务负责人变更后,公司财务管理方面将继续保持稳健风格,持续完善内控体系与财务制度建设,加强资金管理及风险防控,保障财务信息的真实、准确、完整。同时,新财务负责人将结合自身专业背景,进一步优化财务流程与管理效率,为公司经营决策提供更有力的财务支持。感谢您的关注! 11、上半年研发费用同比增长 2.77%,研发投入主要聚焦在哪些治疗领域? 您好!公司在研产品项目共计 19 项,涵盖原料药、中间体和制剂,涉及抗病毒、抗抑郁、降血脂、非甾体抗炎等多个领域。报告期内,1 个在研项目完成结题验收。公司将持续加大抢仿及前端管线布局,加速推进项目调研与开发进度。感谢您的关注! 12、首个辅料产品蔗糖八硫酸酯三乙胺已获批,未来还会拓展哪些辅料品种? 您好!公司目前尚无其他具体的辅料品种研发计划。公司将结合市场需求及自身研发能力,适时开展相关领域的研发布局与产品储备。感谢您的关注! 13、请问公司拓展的新业务是怎么回事,未来计划是怎么样的? 您好!新拓展业务系公司对新业务方向的探索性布局,旨在拓展公司收入来源、培育新的增长点,公司主营业务未发生重大变化。相关新业务的开展尚存在不确定性,后续公司将结合市场环境、行业政策及客户需求等因素审慎评估推进节奏,确保不影响公司正常生产经营。感谢您的关注! 14、募集资金结余的主要原因是什么? 您好!研发中心及综合办公楼建设项目结项验收后,结余资金为 4,363.34 万元。结余原因系公司在确保项目质量的前提下,本着合理、有效、谨慎的原则使用募集资金,加强项目建设各个
--	--

	环节费用的控制、监督和管理，合理降低了投资成本和费用，节约了部分募集资金。同时，鉴于公司在新厂区已规划建设功能互补的“质量研发楼”，对设备采购方案进行了整合优化。感谢您的关注！ 15、在研产品共 19 项，最快有望获批上市的品种是哪个？预计时间表？ 您好！公司在研产品共计 19 项，涵盖原料药、中间体和制剂，涉及抗病毒、抗抑郁、降血脂、非甾体抗炎、抗风湿、抗消化性溃疡等多个治疗领域。目前部分品种已进入中试阶段，公司已在新厂区布局相关产线，加快产业化进程。具体品种的预计获批时间及相关进展请以公司后续公告为准。感谢您的关注！ 16、境外收入占比仍超 53%，今年在欧洲、美国、日本等规范市场有何具体拓展计划？ 您好！公司境外业务总体保持平稳，销售规模与上年同期基本持平，实现营业收入 13,449.99 万元。公司继续推进公司产品美国、欧盟、日本注册、合格供应商备案，加强欧洲、美国、日本等规范市场的开拓力度。感谢您的关注！ 17、中间体业务收入下降 44.63%，下半年有何恢复计划？ 您好！2026 年上半年，公司中间体业务实现营业收入 1,592.62 万元，毛利率 55.12%。受下游客户竞争格局变化及阶段性采购需求调整的影响，销售额出现一定幅度的波动，但公司市场占有率稳定。公司将于下半年针对性强化客户关系维护与拓展工作。感谢您的关注！ 18、新厂区建设项目（一期）目前建设进度如何，预计何时投产？ 您好！公司与东阳经济开发区管理委员会签署投资合作协议，在东阳经济开发区“万亩千亿”平台生命健康产业园六歌园区内投资“海森药业新厂区建设项目（一期）”，包含募投项目“年产 300 吨 A-40（阿托伐他汀钙）等特色原料药建设项目”和“新区质量研发楼建设项目”。报告期内，项目主要仓库主体
--	--

	结构已封顶，部分车间和综合设施已进入主体施工阶段，预计于2027年底建成。感谢您的关注！ 19、公司如何看待2026年下半年及未来的医药行业发展趋势？ 您好！2026年是“十五五”规划的开局之年，生物医药首次被提升为“新兴支柱产业”。据IQVIA预测，2026至2030年的全球药物使用量将以年均2.7%的速度增长。在各主要市场中，中国的药品用量需求扩张速度位居首位，同期复合年增长率约达5.5%。在人口老龄化持续加深、医保支付体系稳健的多重因素驱动下，医药行业整体有望保持稳定发展态势。公司将继续深耕特色原料药领域，同时稳步推进制剂延伸，发挥原料药制剂一体化优势，把握行业发展机遇。感谢您的关注！ 20、领导，您好！我来自四川大决策。请问，海内外原料药客户结构，海外收入占比，海外注册认证推进进度；汇率波动对公司利润的影响，有无对冲手段？ 您好！公司原料药、中间体业务销售模式均为直销，下游客户按类型可分为生产商和贸易商，终端客户主要为制剂生产企业，产品已覆盖欧洲、亚洲、北美洲、南美洲、大洋洲、非洲及国内各省份，销售国家已达近百个。 在海外收入方面，2026年上半年公司境外业务实现收入1.34亿元，占营业收入的53.61%。 在海外认证方面，公司主要产品已通过国家GMP认证，部分产品通过美国FDA现场检查、墨西哥COFEPRIS现场检查、韩国MFDS认证，并获得欧洲CEP证书。 在汇率影响方面，公司出口业务占销售收入比重较高，汇率大幅波动会对公司经营业绩产生一定影响。公司密切关注人民币对外币汇率的变化走势，完善汇率风险预警及管理机制，通过及时结售汇、购买远期外汇、外汇期权等手段予以应对，最大限度减少汇率波动的风险。感谢您的关注！ 21、是文字版的吗
--	---

	您好！本次业绩说明会采用线上文字问答的方式召开。感谢您的关注！
附件清单(如有)	无
日期	2026 年 9 月 3 日