

广东绿通新能源电动车科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2026-003

投资者关系活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☒ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他
参与单位名称	线上参与公司 2026 年半年度业绩说明会的全体投资者
时间	2026 年 9 月 3 日 15:00-16:00
地点	价值在线（www.ir-online.cn）网络互动
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理：张志江 董事、副总经理、财务总监：彭丽君 独立董事：谭小平 董事会秘书：江文秀
投资者关系活动主要内容介绍	投资者提出的问题及公司回复情况： 一、全地形车和清洁车这些新产品已经开始卖了，什么时候能成为新的增长点？ 尊敬的投资者，您好。公司近年来持续丰富场地电动车产品矩阵，在传统高尔夫球车等产品基础上，积极拓展全地形车和清洁设备等系列，产品矩阵不断完善。未来公司将根据市场需求持续拓宽产品边界，不断丰富产品应用场景，优化产品结构，努力培育新的业务增长点。具体经营情况请以公司在巨潮资讯网（www.cninfo.com.cn）披露的定期报告为准。感谢您的关注！ 二、公司在新加坡、香港、美国都新设了主体，海外布局的战略目标是什么？ 尊敬的投资者，您好。公司场地电动车业务的海外战略目标在于市场多元化与产业高端化，资源将重点投向海外市场的

	开拓，尤其是东南亚、中东、欧洲等非美市场，同时积极通过海外合作建设供应渠道，并逐步修复美国市场份额。在产品层面，公司将加大研发投入，推动电动化、轻量化与智能化技术的融合，丰富高尔夫球车、全地形车、扫地车等产品矩阵，提升产品附加值，构建具有抗风险能力的全球供应链体系。目前公司已形成“场地电动车+半导体”双轮驱动的业务架构，整体海外布局也有助于公司拓展境外市场，降低业绩对单一行业或地区的过度依赖风险，推动公司可持续高质量发展。感谢您对公司的关注！ 三、您好张总，请问在主营业务持续亏损的情况下，有没有打算放弃或者收缩主营业务，彻底转型？ 尊敬的投资者，您好。面对原有场地电动车业务受美国“双反”政策影响带来的经营压力，公司并未计划放弃或收缩原有主营业务，而是推行内生发展与外延增长相结合的发展策略： 一方面，针对原有场地电动车业务，公司的战略重心在于市场多元化与产业高端化。资源将重点投向海外市场的开拓，尤其是东南亚、中东、欧洲等非美市场，同时积极通过海外合作建设供应渠道，并逐步修复美国市场份额。在产品层面，公司将加大研发投入，推动电动化、轻量化与智能化技术的融合，丰富高尔夫球车、全地形车、扫地车等产品矩阵，提升产品附加值，构建具有抗风险能力的全球供应链体系。 另一方面，公司紧跟国家聚焦发展新质生产力的战略导向，以稳定主营和开发新领域为发展方向，一方面借助收购大摩半导体完成半导体业务布局，依托半导体前道量检测修复设备业务开拓新的收入与利润增长空间。同时，2026年7月，公司审议通过关于收购苏州市诚瑞科技有限公司部分股权并对其增资的事项；另一方面，公司通过设立绿通产业基金，重点投资新能源、新材料、先进制造、节能环保等战略性新兴产业，持续挖掘新的增长机会，后续也会继续积极探索，合理、审慎地利用对外投资等资本手段优化产业布局，提升公司整体核心竞争力。 以上，感谢您对公司的关注。 四、您好张总，请问中报显示存货8580万，存货当中的电动
--	---

车和大摩的存货分别占比多少？公司下半年是不是还有坏账和存货跌价可能？

尊敬的投资者，您好。公司存货主要根据各业务实际经营需要进行储备，公司已按照企业会计准则的规定计提存货跌价准备，公司将加强存货的动态监控与周转管理，及时根据市场需求调整采购和生产计划，降低存货跌价风险。感谢您的关注！

五、您好张总，2026年半年报显示比较大的计提金额3768万元，25年计提金额7419万，为什么公司坏账和存货跌价一直居高不下？

尊敬的投资者，您好。针对您的问题，说明如下：

1. 关于应收账款坏账准备，主要是受美国市场双反政策的影响，美国客户回款节奏不及预期导致应收账款账龄增加，按照公司既定的账龄组合计提规则，应收账款坏账准备计提金额相应增加。截至2026年6月30日，公司应收账款账面金额为506,143,114.22元，2026年半年度合计计提应收账款坏账准备19,464,784.06元，计提符合企业会计准则及公司应收账款坏账准备计提政策。

2. 关于存货跌价准备，主要系公司需要结合原材料、在产品、库存商品等的呆滞过时风险、未来市场需求变化、产品更新换代风险，结合库龄综合评估相关存货的可变现净值，基于谨慎性原则对可变现净值低于成本的部分计提存货跌价准备。截至2026年6月30日，公司存货账面金额为933,536,581.91元，2026年半年度计提存货跌价准备17,821,565.50元，计提符合企业会计准则及公司存货跌价准备计提政策。

目前公司已关注到相关风险，针对应收账款催收或坏账风险，公司将不断完善应收账款管理机制，加强应收账款的催收力度，通过事前审核、事中控制、事后催收等措施，确保实时跟踪每笔应收账款情况；针对存货跌价风险，公司将根据市场需求对产品进行持续改进和升级，提高产品附加值及竞争力，并积极调整采购策略，加强安全性库存和策略性库存管理，加快库存周转，及时对存货情况进行动态监控，降低存货跌价风险。感谢您对公司的关注！

	六、公司 “场地电动车 + 半导体” 双轮驱动，两大业务之间有没有协同效应？ 尊敬的投资者，您好。公司两大业务有着不同的业务结构和发展特点，拥有更多元化的市场机遇。公司将尊重不同业务的发展规律，围绕各自业务特点进行专业化运营和管理，并通过合理利用各自优势资源、完善公司治理、优化资源配置、加强风险管理等方式提升上市公司整体运营效率。感谢您对公司的关注！
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	本次活动不涉及未公开披露的重大信息。
附件清单（如有）	无
日期	2026 年 9 月 3 日