

证券代码：300900

证券简称：广联航空

广联航空工业股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2026-019

投资者关系 活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☒路演活动 ☐现场参观 ☐其他（电话会议）
参与单位名称及 人员姓名	1、浙商证券：彭磊 2、兴业证券：石康、徐东晓、李瑞洁 3、国海证券：赵博轩、李朝源 4、国投瑞银：李轩 5、惠升基金：黄竞 6、汇添富基金：周鸿霄 7、创金合信：李晗 8、惠理基金：廖欢欢
时间	2026 年 9 月 2 日-3 日
地点	上海
上市公司接待 人员姓名	董事会秘书：毕恒恬先生 证券事务专员：刘金昊女士
投资者关系活动 主要内容介绍	介绍会议基本情况 刘金昊女士对公司基本情况介绍。 交流互动环节交流的主要问题如下： 1、公司无人机配套业务上半年经营表现如何？核心优势是什么？ 答：无人机配套业务是公司成熟度高的核心增量板块，经

	过长期技术积累与产能打磨，已形成标准化、规模化的配套生产体系，产品适配性与交付稳定性位居行业前列。2026 年上半年，相关生产基地产能充分释放，持续为公司主业增长赋能。 公司具备工艺成熟、交付高效的核心优势，能够快速适配不同型号无人机的配套研制与量产需求。现阶段该业务客户粘性较高，业务增长确定性强。未来公司将持续优化产线配置，提升规模化生产能力，进一步巩固无人机配套领域的市场份额，打造公司持续稳定的业绩增长基本盘。 2、公司燃气轮机配套业务的发展现状与中长期前景如何？ 答：燃气轮机业务是公司重点布局的中长期战略储备领域。为匹配行业未来需求，公司已提前完成核心产能备产与工艺储备工作，生产配套体系已搭建完善，具备快速响应市场订单的能力。 从中长期维度来看，随着国内能源装备、高端动力装备产业持续发展，燃气轮机市场需求将逐步稳步释放，公司可充分匹配燃气轮机的订单需求，后续将持续跟进行业发展节奏，依托成熟的制造体系，抢抓行业增量机遇，将其培育为公司未来新的业绩增长点。 3、董秘你好，请概括公司整体发展战略与核心竞争逻辑。 答：公司秉持内生深耕叠加外延拓展的双轮驱动战略，在高端装备赛道稳步拓局。内生维度，充分利用航空制造领域工装研制、机加、焊接、装配的全产业链生产能力，夯实传统业务的经营底盘，持续挖掘存量客户价值；外延维度通过持续开拓客户、战略性收购股权等相关途径，获取新兴领域的行业资质与成熟业务资源，加速产业布局落地。依托已建成的产能储备与多年打磨的技术积淀，紧跟航空航天高端装备制造产业型号的发展需求，持续拓宽自身成长边界。 4、公司主业的核心竞争优势，以及中长期拓展逻辑是什么？ 答：公司深耕航空工装与精密零部件制造领域多年，构筑
--	--

	了深厚的技术壁垒与工艺优势，尤其在科研研制阶段的工艺装备产品上，具备高稀缺性的核心竞争力。 公司已布局多个专业化生产基地，形成“工装研制、精密机加、部段装配、整机交付”一体化配套能力，产业布局完善、协同优势显著。公司将不断优化资源配置，持续拓宽行业配套边界、丰富客户结构，持续做大业务规模，打开长期成长空间。
附件清单（如有）	无
日期	2026 年 9 月 2 日-3 日