

证券代码： 300988

证券简称：津荣天宇

天津津荣天宇精密机械股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2026-002

投资者关系活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☒ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他 （请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2026 年 9 月 3 日（周四）下午 15:00~17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ）采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、董事长孙兴文 2、董事、财务总监刘柯彤 3、董事会秘书张小丽
投资者关系活动主要内容介绍	投资者提出的问题及公司回复情况 公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复： 1、孙总好，2026 年上半年公司海外市场业务情况如何？各海外子公司经营进展如何？ 尊敬的投资者您好！2026 年上半年，公司海外收入达 2.57 亿元，同比增长 24.38%，占营业收入比重提升至 21.88%。目前泰国津荣和印度津荣已实现稳步量产；墨西哥津荣服务北美市场，并取得了核心客户北美电气本地化项目；匈牙利津荣工厂即将正式投产服务欧洲市场，承接欧盟无氟化配电设备替换需求。公司外销收入结构正从单一出口向“出口+海外本地化制造”双轮驱动转化，全球化布局成效逐步显现。感谢您的关注！ 2、请问北京睿熹股权投资基金合伙企业（有限合伙）接手公司股东股份后，对公司经营业绩有无直接或间接帮助？

尊敬的投资者您好！北京睿熹股权投资基金合伙企业（有限合伙）（以下简称“睿熹投资”）基于对公司价值认同，通过协议受让方式成为 5%以上股东，截至 2026 年 6 月 30 日，睿熹投资持有公司股份 10,999,313 股，持股比例为 5.58%。睿熹投资为北京市西城区国资背景投资主体，且已投企业中涉及具身机器人、智能设备、半导体等多个领域，与公司战略发展布局契合。公司正与其投资的部分项目进行产业协同对接及业务洽谈。感谢您的关注！

3、参股多家智能制造科创企业，内部如何推动和主业精密制造的业务协同落地？

尊敬的投资者您好！公司凭借精密冲压钣金、精密焊接、精密铝压铸、全自动机械加工、金属表面处理以及集成自动化等六大核心技术积淀，依托铝合金轻量化部品多年的开发技术经验，开展具身机器人关节执行器壳体铝合金精密部品研发，配套全自动铝压铸产线、精密 CNC 恒温车间及五轴自动化加工的生产线，实现压铸成型与精密铣削一体化自研制造，尺寸公差精度等级满足客户严苛要求。通过蔡司三坐标等自动化检测设备严控尺寸精度，保障机器人精密部件高精度、高稳定性量产落地。同时与相关院校联合开发高强度免热处理铝合金材料，导入智能补缩技术及流道加压技术，实现压铸后壳体部品的强度满足铝合金的强度要求。感谢您的关注！

4、电气精密部品业务，面向国内中压配电、算力基建客户，产品迭代方向有哪些？

尊敬的投资者您好！电气业务在面向国内中压配电与算力基建客户时，产品迭代围绕高可靠性、高功率密度、绿色低碳及模块化集成四大方向展开。其中，中压配电产品聚焦结构性能与制造工艺提升，向模块化、标准化、轻量化及环保化方向持续迭代；算力基建配套产品则围绕高功率密度、大电流承载、散热管理及电磁兼容等需求优化结构件与系统部件。同时，公司生产端同步

	推进自动化高精加工与表面处理等工艺升级，以保障产品在复杂工况下的长期可靠性。感谢您的关注！ 5、冷锻、精密铝压铸等高附加值工艺，国内下游客户的渗透率提升目标怎样设定？ 尊敬的投资者您好！公司在高精度冷锻和精密铝压铸+机加工领域持续投入研发，重点争取平台化项目，依托核心客户紧密绑定和全球化布局的优势持续开拓新技术、新产品，每年新项目取得较大幅度增长，从而持续扩大冷锻和铝压铸产品的 idte 渗透率。感谢您的关注！ 6、金属原材料价格波动，公司依靠哪些工艺优化与供应链管理手段对冲国内订单成本压力？ 尊敬的投资者您好，公司主要通过价格联动、工艺优化及供应链管理等方式应对金属原材料价格波动。在产品定价方面，公司采用“主要原材料价格+加工费”的定价模式，与客户建立长期稳定的价格联动机制，定期根据市场公允价格（如上海有色金属网等公开市场报价）调整主要原材料基础价格，及时传导铜、铝等大宗原材料价格波动，降低原材料价格波动对经营业绩的影响。在工艺优化方面，公司持续推进年度技术改进项目，通过优化模具排样，缩减料宽及步距，提高材料利用率，持续降低单位产品材料耗用；积极推进局部镀银、铜铝复合材料等工艺及材料技术创新，在满足产品性能和质量要求的前提下，优化材料使用方案，降低综合材料成本，提升产品成本竞争力。同时，公司通过优化供应商资源配置、加强采购价格管理及库存管理等方式，进一步提升供应链协同和成本管控能力，形成“价格联动对冲原材料价格波动、工艺改善降低单位材料成本、供应链管理提升采购效率”的综合成本管控机制。感谢您的关注。 7、人形机器人关节壳体相关研发，国内客户验证阶段主要面临哪些现实挑战？ 尊敬的投资者您好！2024 年以来，公司依托精密铝压铸、
--	--

	自动化机械加工技术，向具身智能机器人精密零部件领域延伸布局。面对产品迭代速度快、在最短时间内开发出了质量符合客户高精度要求等挑战，公司以“精密铝压铸+自动化机械加工”技术路线为核心抓手，持续开展工艺迭代与技术攻关，在机器人关节执行器机壳项目研发上取得阶段性突破，产品精度、性能指标均已满足客户要求；依托自研工艺优势叠加海外制造基地产能布局，公司顺利通过核心客户资质认证，取得机器人关节执行器定点项目，并积极拓展客户与项目。感谢您的关注！ 8、汽车安全气囊、安全带相关精密部件，国内自主品牌车企的导入进度如何？ 尊敬的投资者您好！公司持续深耕汽车配套领域，不断拓展产品品类，并与客户建立深度绑定关系。在汽车底盘、减震器（传统减震与空悬减震）、被动安全（安全带与安全气囊）、电子电控、热管理及座椅骨架等核心技术领域，公司通过持续优化成本、提升竞争力，获得了欧美系、日系、国内新能源车企的众多客户，有效消除了对单一车企的依赖。公司汽车业务主要服务于行业头部的一级配套商，同时与国内造车企业的合作订单规模正稳步扩大。2026 年上半年，公司在包括底盘、减震、安全、电驱电控、热管理、汽车电子、座椅、轻量化等领域，取得了共计 154 个新品种类和 7 个增产产品种类。公司持续加紧新能源车市场布局，间接获得多家国内外新能源头部车企的多款车型产品配套业务；公司成功取得国内外新能源头部车企的热管理、电驱电控铝压铸机盖及壳体配套项目，进一步强化轻量化业务竞争力。感谢您的关注！ 9、天津、湖州国内两大生产基地，如何排产调配提升整体产能利用率与交付效率？ 尊敬的投资者您好，公司排产调配以客户所在地、订单交期、产品工艺为主要依据，缩短物流及交付周期，保障向客户的快速响应；同时，公司持续推进 ERP、MES 等数字化系统应用，打通
--	--

	订单、计划、生产、库存及设备等信息，实现两大基地产能和生产进度的动态可视化，进行柔性排产、灵活调配，提升整体产能利用率和生产运营效率。感谢您的关注！ 10、国内工商业与基站储能业务，后续拓展国内央企、负荷聚合商的落地思路是什么？ 尊敬的投资者您好！通信基站作为现代通信网络的命脉，其动力稳定性长期面临挑战。针对通信基站领域的核心痛点与需求，公司自主研发了移动通信基站智慧用能协同系统，基于四大绿色协同运营技术，从供能、用能、储能三个环节协同创新，融合固态电池等前沿技术，实现安全保护、削峰填谷、智能温控、电力交易的一站式智能化管理，并完成与虚拟电厂系统的适配协同，为运营商持续提升运营收益创造条件。 2026 年上半年，公司作为牵头单位联合中移系统集成有限公司中标的深圳市深电供电新能源有限公司通讯基础设施能源管理框架招标项目涵盖 1,000 个通信基站的智慧用能系统建设，截至 2026 年 6 月 30 日，其中 230 个已具备交付条件。 当前储能政策持续利好，虚拟电厂、电力现货市场等新型商业模式加快落地，基站储能营收盈利空间持续拓展。公司将聚焦通信基站、汇聚机房等多种场景加速规模化推广，为储能业务的持续稳步增长奠定坚实基础。感谢您的关注！ 11、请问 26 年回购的股份是否准备实施股权激励？如果实施，目前到哪一步了？ 尊敬的投资者您好！公司 2026 年回购的股份主要用途为实施股权激励，后续公司将结合 2026 年度业绩考核目标完成情况、中长期业务发展规划及核心团队激励需求，推进股权激励方案的制定论证工作，初步计划于 2027 年履行完董事会、股东会等法定审议程序后正式实施授予。相关进展公司将严格按照监管要求及时履行信息披露义务，敬请投资者以公司公开披露的正式公告为准。感谢您对公司的关注！
--	--

12、2026 年上半年，AI 算力中心相关业务增速亮眼，能否介绍下公司在 AI 算力中心相关业务发展情况如何？

尊敬的投资者您好！2026 年上半年，公司 AI 算力中心关键电源及制冷设备业务收入 1.98 亿元，占营业收入 16.84%，同比增长 46.88%，呈现快速增长态势。

在业务进展方面，公司成功获得全球重点电气电力核心客户的年度明星项目定点，包括高功率能量密度三项模块化 UPS 机柜系统柜体、AI 智算中心储能与锂电 UPS 配套机柜、智算中心液冷架构系统近源液冷系统机柜、以及全新一代的绿色环保控制柜真空断路器相关精密集成核心部品等精密集成部品，目前正处于客户终端产品的性能认证阶段。

厦门智能制造基地已全面启动聚焦 AI 算力中心关键电源及制冷终端集成精密部品研发及技术能力建设，已完成 AI 算力中心关键电源 UPS 柜机试制及工艺验证，实现电能质量成套柜体批量交付。

政策层面，2026 年“算电协同”首度被写入政府工作报告并明确列入新基建工程，市场对高可靠性配电柜、液冷系统及精密结构件形成旺盛需求，公司作为长期深耕精密制造的企业，将积极抓住这一结构性机遇。感谢您的关注！

13、请问孙董事长，公司定向投资睿尔曼智能科技（北京）有限公司、九识（苏州）智能科技有限公司、北京辉羲智能信息技术有限公司，有没有产品切入上述公司的供应链，或者是切入到哪一步了？

尊敬的投资者您好！公司定向投资睿尔曼智能科技（北京）有限公司、九识（苏州）智能科技有限公司、北京辉羲智能信息技术有限公司等是在保证公司主营业务发展的前提下，借助专业投资基金的管理和资源优势，完善企业在智能设备等领域的产业布局，有利于进一步拓宽公司投资渠道，通过业务协同促进公司自身产业布局和新兴产业业务板块的发展，属于财务投资+产业

协同探索性质，上述项目目前正在研讨阶段，尚未实质切入其供应链。感谢您的关注！

14、公司进入液冷行业后，会供应高价值量产品吗

尊敬的投资者您好！公司主营业务为精密金属部品和新能源储能产品的研发、生产和销售。2026 年上半年，公司成功获得全球重点电气电力核心客户的年度明星项目，定点关键电源及制冷和中压配电及能源集成精密部品，包括智算中心液冷架构系统近源液冷系统机柜相关精密集成核心部品。目前，上述精密集成部品正处于客户终端产品的性能认证阶段，尚未形成收入，提请广大投资者充分留意相关投资风险。感谢您的关注！

15、公司注重国际市场的开发，但是没反映在股价上，能否创新手段提振，让持有股份的散户得到红利，同时对国内市场如何加大加快并购

尊敬的投资者您好！公司高度重视国际化战略与股东回报。在国际市场开拓方面，公司通过泰国津荣、印度津荣、墨西哥津荣和匈牙利津荣等海外生产基地，分别辐射东南亚、印度、北美及欧洲市场需求，国际化战略效果已逐步显现，成为公司新的收入利润贡献增长点。2026 年上半年，公司电气精密部品业务实现收入 6.67 亿元，同比增长 29.86%，其中 AI 算力中心关键电源及制冷设备业务收入 1.98 亿元，同比增长 46.88%，呈现快速增长态势。

在提振股价与回报股东方面，公司已采取积极举措：一是 2025 年度利润分配方案为以现有总股本 140,297,357 股为基数，向全体股东每 10 股派发现金红利 1.96 元（含税），并以资本公积每 10 股转增 4 股，让股东共享公司经营成果；二是于 2026 年 7 月审议通过股份回购方案，拟使用不低于 1,750 万元且不超过 3,500 万元的自有资金及/或自筹资金，以集中竞价交易方式回购公司 A 股股票，用于员工持股计划或股权激励，并于 7 月 23 日完成了回购，以维护广大投资者利益、增强投资者信心。

	在国内产业布局与投资方面，公司通过产业基金形式与专业投资机构合作，先后参与上河古宗、上河禹航等产业基金，并定向投资睿尔曼智能、九识智能、辉羲智能等企业，加快产业生态布局，挖掘产业链上下游优质项目和发展机会，推进产业协同。 下一步，公司将通过常态化业绩说明会、路演与反向路演等主动交流机制，以及官网、微信公众号、视频号等新媒体传播矩阵，积极“走出去、请进来”，持续优化“互动易”、热线、邮箱等后台响应与反馈闭环，以更透明、更主动、更多元的沟通方式，让投资者更加了解公司，充分保障投资者的合法权益。感谢您对公司的关注！ 16、请问孙董事长，2026 年的简易增发还未实施的原因是什么？有初步的增发投资方向吗？有初步的实施时间吗？ 尊敬的投资者您好！公司于 2026 年 5 月 19 日经 2025 年年度股东会审议通过《关于提请股东会授权董事会办理以简易程序向特定对象发行股票的议案》，授权董事会办理融资总额不超过人民币 3 亿元且不超过最近一年末净资产 20%的发行事宜，授权有效期至 2026 年年度股东会召开之日止。 该授权仅为股东会对董事会的授权安排，公司目前尚未启动发行，主要系董事会正结合项目储备情况、行业发展趋势及资本市场情况，对融资的必要性、发行时机进行审慎论证，以切实维护全体股东利益、减少对现有股东权益的摊薄影响。 关于募集资金投向，公司初步意向为围绕主营业务及战略发展方向（正布局和孵化的新项目），公司将在条件成熟时启动相关程序，并严格按照监管规定及时履行审议程序和信息披露义务，敬请以公司后续公告为准。感谢您的关注！ 17、汽车、电气、储能多业务并行，国内新项目立项主要考核哪些收益与风控指标？ 尊敬的投资者您好！公司对国内新品项目立项实行收益与风险双维度评价。收益指标主要关注项目的盈利能力和资金回报，
--	---

	包括：新品项目定点销售额、产品毛利率、产品净利率、投资回收期及经营现金流，用于综合评价项目的市场规模、盈利水平、投资回报和现金创造能力。风险指标主要关注项目的经营安全边际和订单实现能力，包括：盈亏平衡点、订单兑现率，用于判断项目在市场波动及订单不及预期情况下的风险承受能力。通过“收益指标+风险指标”的综合评价，公司在项目立项阶段对项目的经济效益及经营风险进行前置评估，并以此作为投资决策的重要依据。感谢您的关注！ 18、作为老牌经济强市，天津有众多机器人企业，对公司而言是一个优势，如何把握住优势并展，提升？ 尊敬的投资者您好！2024 年以来，公司依托精密铝压铸、自动化机械加工技术，向具身智能机器人精密零部件领域延伸布局。公司以“精密铝压铸+自动化机械加工”技术路线为核心抓手，持续开展工艺迭代与技术攻关，在机器人关节执行器机壳项目研发上取得阶段性突破，产品精度、性能指标均已满足客户要求；依托自研工艺优势叠加海外制造基地产能布局，公司顺利通过核心客户资质认证，取得机器人关节执行器定点项目。现阶段公司已实现小批量供货。正如您所说，北京和天津区域有众多的机器人企业，国家也相应出台了多项支持政策，公司已和相关企业建立业务接洽，持续积极推进相关业务落地。感谢您的关注！ 19、孙董事长，请问 26 年股权激励目前进展到哪一步了？ 尊敬的投资者您好！2026 年 4 月 27 日，公司第四届董事会第四次会议审议通过了《关于调整 2025 年限制性股票激励计划授予价格的议案》《关于向 2025 年限制性股票激励计划激励对象预留授予限制性股票的议案》，确定以 9.06 元/股的价格向符合条件的 5 名激励对象授予 20.00 万股第二类限制性股票。 2026 年 6 月 8 日，公司第四届董事会第五次会议审议通过《关于调整 2025 年限制性股票激励计划授予价格及授予数量的议案》《关于 2025 年限制性股票激励计划首次授予部分第一个
--	---

	归属期归属条件成就的议案》，首次授予部分第一个归属期归属条件成就，归属股票数量 54.18 万股，授予价格为 6.33 元/股（调整后），并于 2026 年 6 月 18 日上市流通。公司股权激励计划的顺利实施，有效调动了核心团队的积极性，有利于公司长远发展。感谢您对公司的关注！ 20、如何深化与小米集团的合作？ 尊敬的投资者您好！在汽车领域，公司为一线品牌燃油汽车及新能源汽车提供底盘、减震、安全、热管理、电子电控、空调、座椅及轻量化等精密金属部品。鉴于公司与客户合作涉及商业保密条款，具体客户和业务合作情况请以公司公开披露信息为准。感谢您的关注。 21、国内虚拟电厂适配储能系统，该板块后续营收转化与盈利模型如何规划？ 尊敬的投资者您好！公司作为牵头单位，联合中移系统集成有限公司中标的深圳市深电供电新能源有限公司通讯基础设施能源管理框架招标项目涵盖 1,000 个通信基站的智慧用能系统建设，目前该项目正常推进中，截至 2026 年 6 月 30 日，其中 230 个已具备交付条件。除此之外，公司也在积极参与后续基站的智慧用能系统的招投标工作。这些基站的智慧用能解决系统对虚拟电厂都有支持，未来市场发展空间广阔，营收盈利可期。感谢您的关注！
附件清单(如有)	无
日期	2026 年 9 月 3 日