

证券代码：920178

证券简称：锐翔智能

公告编号：2026-112

珠海锐翔智能科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

一、投资者关系活动类别

☒ 特定对象调研

☐ 业绩说明会

☐ 媒体采访

☐ 现场参观

☐ 新闻发布会

☐ 分析师会议

☐ 路演活动

☒ 其他（券商策略会）

二、投资者关系活动情况

活动时间：2026年9月2日至2026年9月3日

活动地点：深圳四季酒店、上海浦东丽晶酒店

参会单位及人员：华源证券研究所、信达澳亚基金、大成基金、中英益利资产、沁闻投资、第一创业证券、瑞联私募基金、瀚鑫基金、上海九益投资、联储证券、申万宏源研究、华泰保兴基金、富安达基金、开源证券、国泰海通证券、长江证券、晖锐私募基金、彬元资本、国元证券、中泰证券、首创证券、上海恒如投资、复胜资产、贝寅投资、上海重鼎资产（排名不分先后）

上市公司接待人员：董事会秘书兼财务负责人王文德先生、证券事务代表雷雪琴女士

三、 投资者关系活动主要内容

风险提示：本次调研涉及公司未来发展展望、预计及目标等均不构成本公司的实质承诺，投资者及相关人士均应对此保持足够的风险认识。

公司首先向与会人员介绍了公司的经营概况，然后进行了问答交流环节，公司就投资者普遍关注的问题进行了沟通与交流，本次交流的主要内容如下：

问题 1：今年上半年公司下游主要客户的构成及销售情况如何？

回答：

受下游领域集中度、智能制造装备固有属性及公司经营策略等因素影响，公司客户集中度一直较高，但公司下游客户主要为行业内的头部企业，包括东山精密、鹏鼎控股、景旺电子、立讯精密、Mektec 集团、住友电工、华通电脑、安捷利等，上半年公司的主要客户结构仍保持稳定。2026 年上半年的营业收入较上年同期实现了 22.99% 的增长，其中公司对前五大客户的销售收入为 28,193.88 万元，占比 86.45%，相较 2025 年度公司对前五大客户的销售收入占比（85.75%）变化不大。

问题 2：公司今年在 PCB 硬板设备领域的业绩情况如何？

回答：

（1）随着人工智能产业链的需求扩张，PCB 硬板行业迎来新的发展里程碑，技术难度的提升带来新的发展机遇，公司早期布局的专注于 PCB 硬板设备业务的子公司广顺智能开发的全自动/半自动熔合机系列、激光封边 PP 裁切机系列，由于能较好适配市场产能新建、扩建的需求，目前销售情况良好。受益于下游客户资本支出的大幅增加，截止目前，今年广顺智能的累计订单量已达 4000 多万元，订单量同比实现了大幅增长，后续重点是保交付与验收。

（2）公司子公司奇川精密开发的嵌铜机也属于 PCB 硬板精密生产设备范畴，该设备除应用于 PCB 散热铜块嵌埋外，大家比较关心其在 PCB 芯片嵌埋方面应用开发的进展情况。截止目前，奇川精密的上述设备已可以满足某上市公司正在开发的新型 PCB 芯片封装工艺中有关嵌埋工序的相关技术要求，但由于该新型 PCB

芯片封装工艺的技术难度大，奇川精密的上述设备只承担其中一个关键工序，相关新应用的最终落地取决于该等新型 PCB 芯片封装工艺的完整突破，因此奇川精密的上述嵌埋设备在上述新的应用中能否形成销售尚存在较大不确定性，敬请投资者注意投资风险。

问题 3：公司所布局的光模块相关工艺设备及自动化设备业务的进展如何？

回答：

（1）早在第二季度公司所接到的索尔思光电首批光模块生产线 SMT 环节的物流自动化设备订单，目前已进入安装调试阶段。

（2）近期公司已接到索尔思（中国台湾）公司首条光模块自动化组装设备生产线（包括精密组装、测试、检查、包装等工序）订单，该订单金额为五百多万元人民币，预计今年 11 月左右交付。根据测算，该自动化产线能给客户带来生产效率的大幅提升，预计在光模块行业内具有较大的市场推广潜力。由于该订单系公司在光模块自动化组装设备线领域的首个订单，尽管客户对该等产线有较大的需求，但后续能否取得更多的复购订单，取决于该首条产线能否顺利通过客户的验收。因此该等业务的推进对公司业绩的影响具有不确定性，敬请投资者注意投资风险。

（3）针对光模块的其他生产工艺类设备（如固晶与共晶类、耦合类、测试老化类等），公司正在积极组织各项资源，通过以公司所擅长的精密产线自动化整合能力带动与相关光模块工艺设备的切入与融合，力争在年内取得实质性的进展。

珠海锐翔智能科技股份有限公司

董事会

2026 年 9 月 4 日