

深圳市亿道信息股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2026-021

投资者关系 活动类别	☒ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☐ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☒ 现场参观 ☐ 其他（线上交流）
参与单位名称	西南证券
时间	2026 年 9 月 7 日
地点	线上会议
上市公司接待 人员姓名	副总经理、董事会秘书 乔敏洋女士 IR 谢蝶女士
交流内容及具体 问答记录	1. 公司上半年业绩增长的原因是什么？ 答：2026 年上半年，公司营收、净利润实现双增长，核心驱动力源于公司“AI+”战略的深度落地，具体可分为两大核心维度： 第一，AI 全场景产品矩阵逐步放量，核心业务营收保持增长，构筑业绩基本盘。目前公司已搭建完成覆盖云、端、边、全场景的 AI 算力产品体系，各业务线协同发力、规模化效应持续凸显。2026 年上半年，公司智能硬件业务实现营收 17.18 亿元，同比增长 59.23%；其中 AI PC 出货金额同比提升 36.13%，AI 服务器、AI 工作站等高端新品顺利完成市场导入。同时，细分赛道增长势能强劲，加固智能行业终端实现营收 2.90 亿元，同比增长 67.23%；XR 业务营收同比大幅增长 133.29%，多产品线同步爆发，带动整体营收稳步扩容。 第二，客户结构持续优化。公司持续深耕核心市场、拓展大客户，不断完善客户结构，市场化拓展成果显著，整体订单规模稳步攀升。截至 2026 年 6 月 30 日，公司预计于 2026 年度确认收入的在手订单金额同比增长 42.68%，为公司后续经营开展提供了坚实支撑。 后续公司将持续聚焦“AI+终端”“AI+应用”业务布局，紧扣行

	业发展趋势与客户核心需求，持续迭代优化产品体系、打造高附加值 AI 软硬件产品及综合解决方案，推动企业经营实现稳健发展。 2. 介绍一下公司的各块业务占比？ 答：亿道信息是一家以产品定义、研发设计为核心的智能电子产品及解决方案提供商，按产品分类，2026 年上半年公司智能硬件产品占比 62.56%，加固智能行业终端占比 10.56%，XR 及 AIoT 产品占比 7.52%，其他占比 19.36%。
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	无
活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作附件）	无