

深圳市亿道信息股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2026-022

投资者关系 活动类别	☒ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☐ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☒ 现场参观 ☐ 其他（线上交流）
参与单位名称	东方证券、聚众鑫创投、博闻投资、联储证券、厦门国际银行
时间	2026 年 9 月 8 日
地点	公司会议室
上市公司接待 人员姓名	副总经理、董事会秘书 乔敏洋女士 IR 谢蝶女士
交流内容及具体 问答记录	1. 公司上半年业绩增长的原因是什么？ 答：2026 年上半年，公司营收、净利润实现双增长，核心驱动力源于公司“AI+”战略的深度落地，具体可分为两大核心维度： 第一，AI 全场景产品矩阵逐步放量，核心业务营收保持增长，构筑业绩基本盘。目前公司已搭建完成覆盖云、端、边、全场景的 AI 算力产品体系，各业务线协同发力、规模化效应持续凸显。2026 年上半年，公司智能硬件业务实现营收 17.18 亿元，同比增长 59.23%；其中 AI PC 出货金额同比提升 36.13%，AI 服务器、AI 工作站等高端新品顺利完成市场导入。同时，细分赛道增长势能强劲，加固智能行业终端实现营收 2.90 亿元，同比增长 67.23%；XR 业务营收同比大幅增长 133.29%，多产品线同步爆发，带动整体营收稳步扩容。 第二，客户结构持续优化。公司持续深耕核心市场、拓展大客户，不断完善客户结构，市场化拓展成果显著，整体订单规模稳步攀升。截至 2026 年 6 月 30 日，公司预计于 2026 年度确认收入的在手订单金额同比增长 42.68%，为公司后续经营开展提供了坚实支撑。 后续公司将持续聚焦“AI+终端”“AI+应用”业务布局，紧扣行

	业发展趋势与客户核心需求，持续迭代优化产品体系、打造高附加值 AI 软硬件产品及综合解决方案，推动企业经营实现稳健发展。 2. 介绍一下公司上半年海外销售金额增长的原因？ 答：上半年公司海外销售实现增长，核心源于加固智能终端业务的全球化布局。报告期内，加固智能终端实现营业收入 2.90 亿元，同比增长 67.23%；其中，自主品牌 ONERugged 加快拓展海内外线上线下渠道，实现营收同比增长 177.04%。近年来，随着市场对具备适应性及灵活性的工业系统需求不断上升，全球工业 AI 智能体快速渗透，市场规模迅速增长。从海外需求端来看，欧美等发达工业经济体智能制造、汽车、能源等行业数字化程度较高，对加固智能终端产品需求保持旺盛，各细分应用领域接连取得头部客户突破。
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	无
活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作附件）	无