

证券代码：300674

证券简称：宇信科技

北京宇信科技集团股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2026-008

投资者关系活动类别	☒ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☐ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他（券商策略会、电话会议）
参与机构名称	泰康基金、工银瑞信、磐泽资产、鸿道投资、东北证券
时间	2026年9月9日
地点及形式	线下会议
上市公司接待人员姓名	董事会秘书 周帆女士 证券事务代表 王琼女士
投资者关系活动主要内容介绍	一、问答环节 1、AI加速规模化落地，是否会侵蚀软件业务空间？ 答：新技术会催生B端应用行业更大需求和行业空间，在高壁垒的垂直金融科技行业，AI融合业务落地需要懂业务的服务商实现最后一公里的交付，所以AI时代不会侵蚀懂业务的软件公司。 对于金融行业特殊的部署和监管要求，大模型天然缺乏金融业务、场景和内部数据。AI的真正落地，需要把某个大模型变成底层能力，部署到金融机构内部的私有化环境中，再用金融机构自己的数据去迭代推理能力，让它适配自己的具体业务。 整个过程中，核心在于理解金融业务去做融合，而非简单的模型适配。围绕银行的核心业务融合AI，让AI的能力赋能金融机构的业务能力。公司的优势不仅是技术，更是能够理解客户的业务体系和运作体系，用AI这种新底层能力去帮助客户迭代业务系统和业务能力。 在AI布局上，公司的动作较早且路径清晰。从2023年起，我们就在

	信贷、数据、渠道等核心产品上做了AI融合，并围绕关键场景研发AI产品。在落地层面，今年上半年已经有约三十余个项目在用AI助力，并与某重要客户做全行级的AI规划，从平台和系统层面验证AI在不同场景的应用效果。 2、AI是否带动公司FDE模式的交付？ 答：AI确实带动了公司FDE模式的交付，而且这种带动是业务演进的必然延伸。金融科技服务本质上，一直陪伴客户从PC时代、移动互联网时代走到今天的AI时代，持续在做前端部署、技术落地与业务融合的工作，与FDE的核心能力一脉相承。 AI的引入进一步丰富了FDE的内涵，它必须部署在客户私有环境中，并与金融的业务场景、内部数据、风控逻辑进行深度融合，才能让AI成为生产流程中发挥实效的关键环节。 我们今年与某银行客户正在推进的全行级AI规划，正是FDE在AI时代典型的高阶落地案例。该项目并非单一场景的AI应用，而是从平台级和系统级出发，系统性地思考在不同架构层面应采用何种模型、何种算力、何种调度策略。我们与客户共建AI研发中心，将行业实践沉淀为可复用的产品和能力。这种平台级的部署与融合，远非简单安装模型所能实现，它要求对银行整体IT架构和业务逻辑有深刻理解。
附件清单（如有）	无
风险提示	本投资者关系活动记录表中涉及的未来经营计划、预测，是公司基于当前行业及市场环境所制定的战略发展规划与判断，并不构成业绩承诺。敬请投资者保持足够的风险意识，并充分理解计划、预测与承诺之间的差异。
日期	2026 年 9 月 9 日