

杭州屹通新材料股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2026-004

投资者关系活动类别	☒特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他（电话会议）
参与单位名称及人员姓名	华泰证券股份有限公司 马俊 深圳市国诚投资咨询有限公司上海分公司 祁海波、张松
时间	2026年9月9日15:00-15:50
地点	公司科研综合楼五楼接待室
上市公司接待人员姓名	副总经理、董事会秘书：李辉 证券事务代表：唐悦恒
投资者关系活动主要内容介绍	1. 公司基本情况简介 答：公司为国内专业的雾化铁粉生产商，上市后结合公司的行业技术特点，顺应时代发展脉络积极布局新能源、新材料赛道，将通过屹通清洁能源新材料产业园的建设，专注粉末冶金雾化金属粉体、新能源装备大型关键零部件、新能源高端金属材料三大高新产品的研发、生产和销售，上述产品将集中应用于粉末冶金、新能源电池、清洁能源发电、医疗器械、航空航天、消费电子、石油化工、海工船舶等领域。 2. 根据贵公司披露的半年报，公司上半年营收增长了62%，其中锻件业务增幅更是达到了238%，请介绍公司前期公告披露的锻件项目建设进展情况。 答：公司披露的“年产2万件清洁能源装备关键零部件项目”已于

	2025年完成试产投产，产品覆盖抽水蓄能主轴、船用轴系、压力容器管板、一体化压铸模具模块等产品；该项目仍处于产能爬坡阶段，尚未达到设计满产规模。上半年锻件业务收入同比增长238%，主要是去年同期项目处于起步阶段，营收规模较小。目前该项目产能逐步释放、批量客户订单落地。大型锻件属于定制化产品，需要持续推进工艺磨合、客户产品认证与机加工配套完善，产能释放为渐进式过程。 “年产2000件新能源装备大型关键零部件项目”作为上述项目的产能延伸，可补充大规格锻件产能，目前仍处于建设推进阶段。 3. 贵公司作为粉末冶金领域的龙头企业，为何后续选择切入大中型锻件赛道？锻件业务的技术来源是什么？ 答：公司选择切入大中型锻件赛道的原因如下：（1）公司深耕铁基金属粉体领域二十余年，所开展的熔炼、精炼、合金成分调控业务与大型锻件的冶金基础同源。粉体业务积累的纯净钢冶炼、合金配比、杂质控制能力，可直接迁移应用至锻件钢锭制造环节，与传统纯锻造企业相比，公司在钢水纯净度、成分稳定性方面具备差异化优势。（2）公司新厂区一期粉体项目已配置电弧炉、LF精炼炉及配套公辅设施，切入锻件赛道可共用上述设施，能够降低项目整体投入成本，进而构建从钢水、钢锭到锻件、机加工的一体化产线，实现全链条可控。（3）下游赛道处于高景气状态。公司重点布局抽水蓄能主轴、海工船轴、压力容器管板、一体化压铸大型模具模块等清洁能源高端大中型锻件领域；当时国内大吨位自由锻产能供给偏少，且大型锻件认证门槛较高，该赛道属于高附加值大型零部件赛道，市场空间大于传统粉末冶金产品。 锻件业务的技术来源：基础冶金技术来自公司二十余年粉末冶金积累，公司锻件项目实施以来，相继引进了大型锻造、热处理、机加工行业成熟技术骨干，叠加原有粉末冶金、材料研发团队，形成熔炼、锻造、热处理、机加工一体化技术团队。 4. 公司2026年初收购杭州湖塘配售电有限公司剩余50%股权的初
--	--

	衷是什么？ 答：建德湖塘工业区块增量配电网是国家发改委批准的第三批增量配电业务改革试点项目，由国网浙江综合能源服务有限公司与杭州屹通新材料股份有限公司按均等比例持股，联合组建杭州湖塘配售电有限公司负责该项目运营。因政策原因，国网浙江综合能源服务有限公司需将其持有的杭州湖塘配售电有限公司50%股权公开挂牌转让。我公司于2026年初通过公开摘牌受让该部分股权，交易完成后实现对杭州湖塘配售电有限公司的全资控股。本次收购的主要初衷为：公司湖塘厂区的传统铁基粉体、锻件、合金软磁粉体等项目已陆续建成投产，且处于持续产能爬坡阶段，用电需求较大；全资控股配售电公司可进一步保障厂区电力供应稳定，同时可依托湖塘配售电公司自主统筹电力市场化交易，优化用电成本，还可消除合营模式下的股东协调问题，实现园区配电与屋顶光伏发电的一体化统筹。 5. 公司产品出口情况与出口计划？ 答：公司金属粉体业务无直接出口销售，下游经销商存在少量出口海外的情形。锻件业务当前重心为国内市场客户认证与产能爬坡。公司将持续关注海外市场，若有合适商业机会，不排除开展直接出口业务。
附件清单（如有）	无
日期	2026年9月10日