

证券代码：002524

证券简称：光正眼科

光正眼科医院集团股份有限公司
投资者活动记录表

编号： 2026-003

投资者关系 活动类别	☒ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☐ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 电话会议 ☐ 其他
参与单位名称及人员姓名	上海惠璞投资管理有限公司、深圳鼎呈投资管理有限公司、国泰海通证券股份有限公司、上海速富资产管理有限公司、广发证券股份有限公司广发证券、上海上药信谊药厂有限公司、北京益安资本管理有限公司、信达证券股份有限公司、中国农业银行股份有限公司、上海证券有限责任公司、九一私募基金管理（北京）有限公司、海南无量私募基金管理有限公司、
时间	2026 年 9 月 14 日 15:00-17:00
地点	公司会议室
公司接待人员姓名	董事、总经济师、董事会秘书：李俊英 财务总监：王琦 上海新视界东区眼科医院总经理：赵志勇 上海新视界东区眼科医院主任医师：覃冬菊 证券事务代表：陈思菡 上海新视界东区眼科医院院长助理：张泽宇
投资者关系 活动 主要内容介绍	1、公司 2025 年扣非净利润仍亏损，主业盈利拐点何时出现？路径有哪些？ 回复：2025 年报告期内，全年共实现营业收入 88,518.12 万元，比上年同期 89,284.23 万元下降 0.86%，归属于上市公司股东的净利润-1,949.74 万比上年同期-17,465.34 万元增长 88.84%，公司减亏成效显著，经营态势持续向好。

2025 年扣非净利润亏损，主要受市场竞争加剧、税收调整等多重因素叠加影响。公司管理层当前核心工作就是聚焦眼科、提质增效，盈利拐点取决于单院盈利改善进度、存量院区降本提效以及新院区培育成熟节奏。公司将全力推进运营改善工作，后续经营成果请关注公司定期报告。

2026 年，公司在产品结构上进行调整，逐步提升消费医疗业务的收入占比，重点推广屈、视光产品、高端晶体等业务；其次，人员组织结构调整，优化团队组织结构，从各级主管到基层机构陆续进行调整，建立以效益为核心的管理团队；第三，精益的成本管理落地执行，融入阿米巴经营模式，提升运营效率，要求各机构建立阿米巴核算单元，将成本指标分解到人头，建立考核激励机制，使成本控制进一步细化，以此达到降本增效的目的，最终实现扭亏为盈。

2、钢结构、能源等辅助资产剥离安排如何？

回复：公司持续聚焦眼科医疗主业，截至 2026 年 6 月，医疗收入占比为 94.7%。对于钢结构、能源类非核心辅业资产，公司拟逐步处置剥离，减少非主业对上市公司资源占用。

目前，能源板块有 13 个加油加气站，主要分布在巴州库尔勒 8 个、吐鲁番、托克逊地区 3 个、乌鲁木齐 1 个、伊犁霍城 1 个（在办理相关手续），除霍城站外其他全部出租；钢结构工业园区位于乌鲁木齐经济技术开发区融合北路 266 号，目前部分建筑已经出租，剩余也在积极洽谈。

非主业资产的逐步剥离，有利于增加现金流，减少亏损，对公司业绩有一定的帮助。

在资产处置市场交易环境、价格因素、谈判等诸多影响下，公司会适时进行资产剥离，但也不排除处置进度不及预期、处置价格不及预期的情况。公司将严格按照深交所规则及时履行审议及公告程序，届时请以公司公告的实际情况为准。

3、2026 年限制性股票激励考核指标如何设定？扣非亏损下如何形成有效约束？

回复：公司以 2026 年 7 月 28 日为授予日向公司董事、高级管理人员、中层管理人员及核心骨干员工等 103 人授予 150 万股，本激励计划授予限制性股票的授予价格为 1.84 元/股。设置的考核条件为第一个解除限售期 2026 年净利润扭亏为盈；第二个解除限售期 2027 年净利润不低于 2,000 万元。

从公司经营数据来看，2022-2025 年公司营收整体保持稳定，但归母净利润波动较大、整体承压，阶段性存在亏损，主要受行业环境及商誉减值等因素影响，剔除商誉减值后仍未实现盈利，目前公司处于亏损修复的关键时期。基于宏观环境、行业趋势、历史业绩及未来发展规划，公司选取净利润作为公司层面的业绩考核指标。该业绩指标的设定是结合了公司现状、未来战略规划以及行业的发展等因素综合考虑而制定。

4、公司是否有新开院区及并购的意向及安排？

回复：公司始终根据整体战略规划、区域市场需求、财务状况及运营能力，对新建医院和行业标的并购等外延扩张机会进行审慎评估。当然，遇到好的标的公司也会积极推进。

	后续如有相关重大投资、并购事项，公司将严格按照信息披露规则，及时履行信息披露义务。
附件清单	无
日期	2026 年 9 月 14 日